

Contacts

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Relations Presse : Sylvie Podetti – +33 (0)1 47 17 22 40 – spodetti@axway.com

Communiqué de presse

Axway Software – Résultats annuels 2019 : Performance annuelle supérieure aux objectifs, transformation en bonne voie

- Chiffre d'affaires supérieur aux attentes à 300,0 M€, en croissance organique de 3,3 % sur l'exercice
- Forte croissance de l'activité Souscription (+41,7 %), représentant désormais 20 % du chiffre d'affaires du Groupe
- Hausse significative (+33,3 %) de la valeur annuelle (ACV) des nouveaux contrats de Souscription signés
- Croissance organique de 8,3 % de l'Indicateur de Suivi des Signatures
- Résultat Opérationnel d'Activité en ligne avec les objectifs à 25,9 M€, soit 8,6 % du chiffre d'affaires

Paris, le 19 février 2020 – Le Conseil d'administration d'Axway Software (Euronext : AXW.PA), réuni ce jour sous la présidence de Pierre Pasquier, a procédé à un examen approfondi des états financiers consolidés¹ de l'exercice clos le 31 décembre 2019. Le Conseil d'administration a salué la progression du Groupe dans la transformation de son modèle d'affaires.

Pour 2019, Axway annonce les résultats suivants :

Axway Software : Résultats annuels 2019

Principaux éléments du compte de résultat*	2019		2018	
	(M€)	(% CA)	(M€)	(% CA)
Chiffre d'Affaires	300,0		283,8	
<i>Croissance organique</i>	+ 3,3%			
<i>Croissance à changes constants</i>	+ 3,3%			
<i>Croissance totale</i>	+ 5,7%			
Résultat Opérationnel d'Activité	25,9	8,6%	31,9	11,2%
Résultat Opérationnel Courant	14,6	4,9%	22,5	7,9%
Résultat Opérationnel	14,3	4,8%	18,3	6,4%
Résultat Net - part du Groupe	5,4	1,8%	11,0	3,9%
Résultat de base par action (en €)	0,25		0,52	

* Les indicateurs alternatifs de performance sont définis dans le glossaire disponible en fin de document

Patrick Donovan, Directeur Général, a déclaré :

« En 2018, nous avons lancé un ambitieux plan de transformation à 3 ans pour Axway. Notre objectif de modernisation de nos technologies, concrétisé par d'importants efforts en R&D, est un succès. Les investissements consentis jusqu'en 2019 sont désormais stabilisés et ont permis d'améliorer la reconnaissance de nos produits auprès des clients et analystes. Pour pérenniser la montée en puissance des offres AMPLIFY™, nous avons significativement accéléré notre stratégie de Go-to-Market. Nous poursuivrons cette accélération en 2020. Nos solutions offrent à nos clients une création de valeur immédiate et proposent une feuille de route claire sur le long terme pour toutes leurs infrastructures informatiques existantes. La croissance du carnet d'affaires au 2^{ème} semestre 2019 prouve qu'ils soutiennent cette vision. A titre plus personnel, je continue à être impressionné par les équipes d'Axway. Leur mobilisation constante permet au Groupe d'évoluer rapidement vers son futur de leader indépendant. Fin 2020, nous lancerons un nouveau chapitre dans l'histoire du Groupe. Il sera alors temps de se diriger, avec plus d'agressivité, vers un chiffre d'affaires de 500 M€ à moyen terme. »

¹ Les procédures d'audit des comptes ont été réalisées. Le rapport des Commissaires aux Comptes est en cours d'émission.

Point d'étape sur le projet de transformation

Tout au long de l'exercice 2019, Axway a accéléré l'exécution de sa stratégie visant à devenir un leader sur le marché des plateformes d'intégration hybride d'ici à fin 2020. Pour toujours mieux répondre aux besoins de ses 11 000 clients, le Groupe a continué à faire évoluer son modèle d'affaires vers les offres en Souscription. L'exercice 2019 a ainsi été ponctué de plusieurs faits marquants :

- Le portefeuille produits, qui a bénéficié d'un effort d'investissement conséquent sur les 18 derniers mois, a été renforcé par la mise en marché de nouvelles solutions, qui, associées à l'acquisition stratégique de Streamdata.io dans le domaine de la gestion des API, ont lancé l'offre de plateforme d'intégration hybride AMPLIFY™.
- La plateforme d'intégration hybride AMPLIFY™ et son offre de gestion complète du cycle de vie des API ont été référencées parmi les meilleures offres existantes sur leurs marchés respectifs par deux grands cabinets d'étude indépendants².
- Les investissements en *Ventes & Marketing*, utiles à la pérennisation d'une bonne dynamique commerciale autour des nouvelles offres, ont, comme prévu, été en nette accélération (+19 % sur l'exercice). Ils ont permis les évolutions suivantes :
 - Création d'une équipe avant-gardiste de *Catalysts*, guides des clients dans leurs projets de transformation
 - Lancement d'une équipe dédiée à la promotion des offres stratégiques du Groupe
 - Renforcement de l'équipe de direction commerciale et de la force de vente pour soutenir la croissance
 - Renforcement de la stratégie *marketing* pour soutenir l'expansion du carnet d'affaires
 - Entrée en fonction de *Customer Success Managers* responsables de l'adoption des technologies par les clients
- L'équipe managériale du Groupe a été renforcée pour soutenir le projet d'entreprise et relancer l'engagement des près de 1900 collaborateurs d'Axway :
 - 3 nominations au Comité Exécutif : Go-To-Market, Ressources Humaines, Finance
 - Nouveaux Directeurs Généraux et adjoints en Amérique du Nord, Europe et Asie-Pacifique, soit 3 des 4 zones géographiques dans lesquelles Axway opère
- Le mix d'activité et le carnet d'affaires ont été en évolution constante vers les contrats en Souscription, soutenus par l'adoption rapide des offres hybrides AMPLIFY™.

Commentaires sur l'activité et la performance opérationnelle de l'exercice 2019

En 2019, Axway a réalisé un chiffre d'affaires de 300,0 M€, en croissance de 3,3 % organiquement et de 5,7 % au total. Alors que le périmètre de consolidation n'a évolué que marginalement du fait de l'intégration de Streamdata.io au 1^{er} avril 2019, l'impact des variations de devises a, pour sa part, été positif à hauteur de +6,7 M€ sur le chiffre d'affaires annuel du Groupe. A taux de change constants, le chiffre d'affaires d'Axway aurait été en croissance de 3,3 % sur l'exercice. Le résultat opérationnel d'activité a atteint 25,9 M€, soit 8,6 % du chiffre d'affaires, contre 11,2 % en 2018. Cette baisse ponctuelle et maîtrisée de la profitabilité, en ligne avec les prévisions et annonces, s'explique principalement par l'accélération programmée des investissements opérationnels du Groupe (R&D, *Ventes & Marketing*) pour mener à bien ses initiatives de transformation.

Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

Exercice 2019 (M€)	2019	2018	2018	Croissance Totale	Croissance Organique
		Retraité*	Publié		
Licences	52,8	57,6	56,5	- 6,5%	- 8,3%
Souscription	59,6	42,1	40,3	+ 47,8%	+ 41,7%
Maintenance	146,7	145,9	142,8	+ 2,7%	+ 0,6%
Services	40,8	44,9	44,2	- 7,6%	- 9,1%
Axway Software	300,0	290,5	283,8	+ 5,7%	+ 3,3%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2019

²Sources:

→ *Gartner, Magic Quadrant for Full Life Cycle API Management, Paolo Malinverno, Mark O'Neill, Aashish Gupta, Kimihiko Iijima, 9 octobre 2019.*

→ *The Forrester Wave™: Strategic iPaaS And Hybrid Integration Platforms, Q1 2019, Forrester Research, Inc., 3 janvier 2019.*

Le chiffre d'affaires de l'activité **Licences** a été de 52,8 M€ (18 % du chiffre d'affaires Groupe) sur l'exercice 2019, en décroissance organique de 8,3 % et de 6,5 % au total. Malgré une meilleure dynamique commerciale au 4^{ème} trimestre, en année pleine, l'activité est restée sous pression du fait de la montée en puissance des offres en Souscription chez les clients du Groupe.

L'activité **Souscription**, en forte croissance tout au long de l'exercice 2019, a généré pour la première fois dans l'histoire du Groupe un revenu supérieur à celui des Licences. Grâce à un chiffre d'affaires de 59,6 M€, en croissance organique de 41,7 %, l'activité a représenté près de 20 % du chiffre d'affaires consolidé. Au total, la croissance de l'activité s'est élevée à 47,8 %. Cette solide performance, qui illustre l'évolution rapide du mix d'activité vers les nouveaux modèles de contractualisation, a notamment été soutenue par une très nette accélération des affaires en fin d'exercice, qui s'est traduite par une hausse organique des ventes de 116,7 % au 4^{ème} trimestre 2019.

La valeur annuelle (ACV) des nouveaux contrats de Souscription signés a atteint 17,5 M€ en 2019, en progression organique de 33,3 % par rapport à 2018. D'abord impacté par l'attentisme lié à la mise en marché de la plateforme AMPLIFY™ fin Mars 2019, puis par un net allongement des cycles de vente, l'intérêt rencontré par le Groupe pour ses nouvelles offres s'est progressivement confirmé pour donner lieu à de nombreuses signatures en fin d'année. Ainsi, tout en poursuivant ses efforts d'investissements dédiés au renforcement du *Go-to-Market*, le Groupe a été en mesure de signer 21 nouveaux contrats de Souscription d'une valeur unitaire supérieure à 50 K€ au 4^{ème} trimestre 2019.

Sur l'exercice 2019, l'Indicateur de Suivi des Signatures a été en croissance organique de 8,3 % par rapport au 12 mois précédents, soutenu par la forte hausse de la valeur annuelle (ACV) des contrats de Souscription signés sur la période.

L'offre de **Maintenance** a permis de générer un chiffre d'affaires de 146,7 M€ en 2019, soit 49 % du chiffre d'affaires d'Axway. Conformément à son ambition, le Groupe se félicite d'avoir su préserver le chiffre d'affaires de l'activité avec une croissance organique des ventes de 0,6 %.

Ainsi, la part récurrente du chiffre d'affaires d'Axway, qui comprend les contrats de Souscription et de Maintenance, a représenté 69 % du chiffre d'affaires total du Groupe en 2019, en progression de 4,5 points par rapport à l'année précédente.

Le chiffre d'affaires de l'activité **Services** a atteint 40,8 M€ en 2019, soit 13 % du chiffre d'affaires Groupe. L'activité a, sans surprise, été en décroissance organique de 9,1 % du fait des ventes moindres de Licences.

Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

Exercice 2019 (M€)	2019	2018		Croissance Totale	Croissance Organique
		Retraité*	Publié		
France	86,4	80,9	80,9	+ 6,7%	+ 6,7%
Reste de l'Europe	67,3	65,7	65,7	+ 2,4%	+ 2,4%
Amériques	129,8	128,7	122,3	+ 6,1%	+ 0,8%
Asie-Pacifique	16,5	15,1	14,9	+ 11,0%	+ 9,1%
Axway Software	300,0	290,5	283,8	+ 5,7%	+ 3,3%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2019

Chacune des zones géographiques où Axway opère a contribué positivement à la croissance organique du chiffre d'affaires en 2019. Cette progression collective résulte des investissements dédiés au *Go-to-Market* que le Groupe a réalisé sur l'année.

La **France** a réalisé un chiffre d'affaires de 86,4 M€ en 2019 (29 % du chiffre d'affaires Groupe), en croissance organique de 6,7 %. Cette progression de l'activité est principalement due à une importante croissance de l'activité Souscription et à la résilience des activités Licences et Services.

Le **Reste de l'Europe** a été en croissance organique de 2,4 % sur l'année avec un chiffre d'affaires de 67,3 M€ (22 % du chiffre d'affaires Groupe). L'activité de Souscription a été en forte croissance dans l'ensemble des pays de la zone tandis que les activités Licences et Services, ont, pour leur part, été en recul.

Les **Amériques** (USA & Amérique Latine) ont permis de générer un chiffre d'affaires de 129,8 M€ (43 % du chiffre d'affaires Groupe) sur l'exercice, en légère croissance organique (0,8 %). Ceci s'explique par une demande limitée sur l'activité Licences, que la croissance à deux chiffres de l'activité Souscription n'a pu qu'atténuer.

Enfin, sur la zone **Asie-Pacifique**, le chiffre d'affaires d'Axway s'est élevé à 16,5 M€ en 2019 (6 % du chiffre d'affaires Groupe) grâce à une nette accélération organique de l'activité de 9,1 %. La croissance des Licences et la très forte progression de l'activité Souscription ont été les principaux moteurs de cette bonne performance.

Commentaires sur le résultat net de l'exercice 2019

Le résultat opérationnel courant a atteint 14,6 M€ en 2019, soit 4,9 % du chiffre d'affaires. Il intègre une charge de 8,6 M€ d'amortissement des actifs incorporels affectés.

Le résultat opérationnel a, pour sa part, été de 14,3 M€ sur l'exercice, soit 4,8 % du chiffre d'affaires.

Enfin, le résultat net d'Axway a été de 5,4 M€ sur l'année représentant 1,8 % du chiffre d'affaires.

Le résultat de base par action s'est élevé à 0,25 € sur l'exercice.

Situation Financière au 31 décembre 2019

Au 31 décembre 2019, la situation financière d'Axway était solide avec une trésorerie de 21,1 M€ et une dette bancaire de 42,7 M€.

Le flux net de trésorerie disponible s'est établi à 0,6 M€ en 2019 contre 17,5 M€ un an plus tôt.

Les capitaux propres s'élevaient, pour leur part, à 362,6 M€ au 31 décembre 2019 à comparer à 362,7 M€ à fin décembre 2018.

Pour rappel, début 2019, le Groupe a renégocié ses lignes bancaires pour 5 ans (avec extension possible jusqu'en 2026) et dispose ainsi de financements à hauteur de 125,0 M€.

Dividende proposé au titre de l'exercice 2019

Lors de sa prochaine Assemblée Générale prévue le 3 juin 2020, Axway soumettra au vote de ses actionnaires la distribution d'un dividende d'une valeur de 0,40 € par action, stable par rapport à l'année précédente.

Evolution de l'effectif

Au 31 décembre 2019, l'effectif d'Axway s'élevait à 1885 collaborateurs en augmentation de 2 % par rapport à l'année précédente.

Objectifs 2020 & Perspectives

Pour 2020, Axway relève son objectif de chiffre d'affaires et vise désormais un revenu supérieur à 310 M€.

Par ailleurs, conformément aux annonces précédentes, le Groupe anticipe un rebond de sa profitabilité qui doit permettre d'atteindre un taux de marge opérationnelle d'activité supérieur à 10 % sur l'exercice.

Le groupe prévoit également une amélioration de son résultat net sur les 12 prochains mois.

A moyen terme, Axway a pour ambitions :

- D'atteindre un chiffre d'affaires de 500 M€ grâce à une croissance organique des ventes et des acquisitions
- De revenir à des taux de marge opérationnelle d'activité supérieurs à 15 % pour progressivement se diriger vers 20 %
- De faire progresser durablement le bénéfice par action pour l'établir au-dessus de 1€

Réunion de présentation des résultats annuels 2019

Les résultats annuels 2019 seront présentés à la communauté financière lors d'une réunion prévue jeudi 20 février 2020 à 09h00 (CEST), au Cloud Business Center à Paris. La réunion se tiendra en anglais et sera traduite simultanément en français.

Cette présentation pourra également être suivie à distance via un webcast bilingue dédié :

- Inscription au webcast en anglais : <https://edge.media-server.com/mmc/p/ehxxgg96/lan/en>
- Inscription au webcast en français : <https://edge.media-server.com/mmc/p/ehxxgg96/lan/fr>

Ou par téléphone :

- Depuis la France : +33 (0)1 76 70 07 94
- Depuis les Etats-Unis : +1 631 510 7495
- Depuis le Royaume-Uni : +44 (0)207 192 8000
- Autres pays : merci d'utiliser l'un des numéros ci-dessus

Pour le choix de la langue merci d'utiliser les codes PIN suivants : Anglais = 8897706 / Français = 8795415

Les informations pratiques relatives à la conférence sont disponibles sur le site web Axway : <http://www.investors.axway.com/fr>

Calendrier financier

Jeudi 20 février 2020, 09h00 : Réunion de présentation des résultats annuels 2019 – Cloud Business Center, Paris.

Mardi 14 avril 2020 : Dépôt du document d'enregistrement universel 2019

Jeudi 23 avril 2020, après bourse : Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2020.

Mercredi 3 juin 2020, 14h30 : Assemblée générale des actionnaires – Etoile Business Center, Paris.

Lundi 27 juillet 2020, après bourse : Publication des résultats semestriels 2019.

Mardi 28 juillet 2020, 09h00 : Réunion de présentation des résultats semestriels 2020 – Cloud Business Center, Paris.

Application de la norme comptable IFRS 16 depuis le 1^{er} janvier 2019

En application de la nouvelle norme comptable IFRS 16, depuis le 1^{er} janvier 2019, la comptabilisation des contrats de location est modifiée. La norme IFRS 16 prévoit un principe de comptabilisation de l'ensemble des contrats de location au bilan.

Pour Axway, les contrats de location concernent les immeubles (97 %) et les véhicules (3 %).

Les impacts au 31 décembre 2019 sont les suivants : impact non significatif sur le flux net de trésorerie disponible, impact marginalement positif sur le résultat opérationnel d'activité, impact quasi-nul sur le résultat net, impact positif d'environ 7,0 M€ sur l'EBITDA et apparition d'une dette de location de l'ordre de 29,7 M€ en contrepartie d'un actif de location de 23,5 M€ avec un impact capitaux propres de -0,9 M€. La différence restante correspond à un impact BFR dû au retraitement des franchises de loyer.

Glossaire - Indicateurs Alternatifs de Performance

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

Croissance à changes constants : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

ACV : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de Souscription.

TCV : *Total Contract Value* – Valeur totale d'un contrat de Souscription incluant à la fois les revenus récurrents pour la durée du contrat et les paiements non récurrents.

Indicateur de suivi des signatures : Addition du montant des ventes de Licences et de trois fois la valeur annuelle (3xACV) des nouveaux contrats de Souscription signés sur une période donnée.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge relative au coût des services rendus par les bénéficiaires de stock-options et d'actions gratuites, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance, la rentabilité du Groupe notamment en cas d'acquisitions dans le futur. Le Groupe rappelle que les signatures des contrats de Licences, qui représentent souvent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2^{ème} semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, le Groupe rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. En outre l'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document de Référence 2018 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 26 avril 2019 sous le numéro D.19-0404. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays et dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

A Propos d'Axway

Axway (Euronext: AXW.PA) accompagne les entreprises dans la mise en œuvre de solutions d'intégration hybride pour les aider à mieux se connecter à l'ensemble de leur écosystème interne et externe. Sa plate-forme Axway AMPLIFY™ permet d'accélérer la transformation digitale et d'innover en créant facilement de nouveaux services. Pour cela AMPLIFY permet de combiner des modèles d'intégration traditionnels type MFT et EDI avec des modèles d'intégration modernes comme les API et l'intégration inter-applicatives grâce à plus de 150 connecteurs prédéfinis. Plus de 11 000 organisations dans 100 pays font confiance à Axway pour résoudre leurs problèmes d'intégration de données.

Pour en savoir plus, visitez www.investors.axway.com/fr.

Annexes (1/5)
Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

1 ^{er} Trimestre 2019 (M€)	T1 2019	T1 2018 Retraité*	T1 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	9,1	8,5	8,2	+ 11,0%	+ 6,7%
Souscription	10,9	9,8	9,1	+ 19,1%	+ 11,2%
Maintenance	36,2	35,9	34,7	+ 4,2%	+ 0,8%
Services	10,9	11,5	11,2	- 2,7%	- 5,1%
Axway Software	67,0	65,7	63,2	+ 6,0%	+ 2,1%

2 ^{ème} Trimestre 2019 (M€)	T2 2019	T2 2018 Retraité*	T2 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	12,7	15,8	15,5	- 18,0%	- 19,5%
Souscription	12,3	10,0	9,5	+ 29,1%	+ 23,1%
Maintenance	35,9	35,8	35,2	+ 2,1%	+ 0,3%
Services	10,6	11,6	11,5	- 7,6%	- 8,4%
Axway Software	71,5	73,2	71,7	- 0,2%	- 2,3%

3 ^{ème} Trimestre 2019 (M€)	T3 2019	T3 2018 Retraité*	T3 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	11,4	13,9	13,9	- 18,0%	- 18,1%
Souscription	13,4	11,7	10,8	+ 24,6%	+ 14,9%
Maintenance	36,9	37,7	36,3	+ 1,8%	- 2,2%
Services	9,4	11,0	10,7	- 11,3%	- 14,0%
Axway Software	71,2	74,3	71,6	- 0,6%	- 4,2%

4 ^{ème} Trimestre 2019 (M€)	T4 2019	T4 2018 Retraité*	T4 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	19,6	19,4	18,9	+ 3,7%	+ 1,2%
Souscription	23,0	10,6	10,9	+ 111,0%	+ 116,7%
Maintenance	37,7	36,4	36,6	+ 2,8%	+ 3,5%
Services	9,9	10,8	10,8	- 9,0%	- 9,0%
Axway Software	90,2	77,3	77,3	+ 16,7%	+ 16,7%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2019

Annexes (2/5)
Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

1 ^{er} Trimestre 2019 (M€)	T1 2019	T1 2018 Retraité*	T1 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	20,5	17,3	17,3	+ 18,0%	+ 18,0%
Reste de l'Europe	13,7	14,5	14,5	- 5,7%	- 6,0%
Amériques	29,3	30,3	28,0	+ 4,5%	- 3,4%
Asie-Pacifique	3,6	3,5	3,4	+ 7,0%	+ 4,0%
Axway Software	67,0	65,7	63,2	+ 6,0%	+ 2,1%

2 ^{ème} Trimestre 2019 (M€)	T2 2019	T2 2018 Retraité*	T2 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	20,3	19,9	19,9	+ 2,3%	+ 2,3%
Reste de l'Europe	17,3	17,9	18,0	- 3,6%	- 3,1%
Amériques	30,0	32,0	30,3	- 0,7%	- 6,0%
Asie-Pacifique	3,9	3,5	3,5	+ 10,4%	+ 10,3%
Axway Software	71,5	73,2	71,7	- 0,2%	- 2,3%

3 ^{ème} Trimestre 2019 (M€)	T3 2019	T3 2018 Retraité*	T3 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	18,3	20,6	20,6	- 11,4%	- 11,4%
Reste de l'Europe	15,2	14,2	14,9	+ 2,2%	+ 7,0%
Amériques	33,8	36,1	32,6	+ 3,8%	- 6,2%
Asie-Pacifique	3,8	3,4	3,5	+ 11,2%	+ 13,9%
Axway Software	71,2	74,3	71,6	- 0,6%	- 4,2%

4 ^{ème} Trimestre 2019 (M€)	T4 2019	T4 2018 Retraité*	T4 2018 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	27,3	23,1	23,1	+ 18,2%	+ 18,2%
Reste de l'Europe	21,1	19,1	18,3	+ 15,1%	+ 10,5%
Amériques	36,6	30,3	31,4	+ 16,7%	+ 20,9%
Asie-Pacifique	5,2	4,8	4,6	+ 14,3%	+ 8,5%
Axway Software	90,2	77,3	77,3	+ 16,7%	+ 16,7%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2019

Annexes (3/5)
Axway Software : Compte de résultat consolidé

Exercice 2019	2019		2018		2017	
	M€	% CA	M€	% CA	M€	% CA
Chiffres d'affaires	300,0		283,8		299,8	
<i>dont Licences</i>	52,8		56,5		65,3	
<i>dont Souscription</i>	59,6		40,3		37,5	
<i>dont Maintenance</i>	146,7		142,8		145,4	
Sous-total Licences, Souscription et Maintenance	259,1		239,7		248,3	
Services	40,8		44,2		51,6	
Coût des ventes	88,4		84,2		88,2	
<i>dont Licences et Maintenance</i>	23,4		23,1		23,8	
<i>dont Souscription</i>	26,7		21,7		21,1	
<i>dont Services</i>	38,3		39,4		43,3	
Marge brute	211,5	70,5%	199,7	70,3%	211,6	70,6%
Charges opérationnelles	185,6		167,8		171,1	
<i>dont Frais commerciaux</i>	99,1		83,3		83,8	
<i>dont Frais de recherche et développement</i>	61,3		58,0		59,4	
<i>dont Frais généraux</i>	25,1		26,4		27,9	
Résultat opérationnel d'activité	25,9	8,6%	31,9	11,2%	40,5	13,5%
Charges liées aux stocks options	-2,7		-1,1		-1,3	
Amortissement des actifs incorporels	-8,6		-8,3		-8,5	
Résultat opérationnel courant	14,6	4,9%	22,5	7,9%	30,7	10,2%
Autres produits et charges	-0,3		-4,2		-2,9	
Résultat opérationnel	14,3	4,8%	18,3	6,4%	27,7	9,2%
Coût de l'endettement financier net	-1,6		-0,7		-1,1	
Autres produits et charges financiers	-0,6		-0,9		1,8	
Charge d'impôt	-6,8		-5,6		-24,0	
Résultat net	5,4	1,8%	11,0	3,9%	4,4	1,5%
Résultat de base par action (en €)	0,25		0,52		0,21	

Annexes (4/5)
Axway Software : Bilan simplifié

Exercice 2019	31/12/2019 (M€)	31/12/2018 (M€)	31/12/2017 (M€)
Actif			
Ecart d'acquisition	350,0	344,1	333,6
Actifs incorporels	33,9	42,3	48,9
Immobilisations	12,5	13,4	14,4
Droits d'utilisation des biens pris en location	23,5	-	-
Autres actifs non courants	22,8	22,9	23,7
Actifs non courants	442,7	422,7	420,7
Clients et comptes rattachés (net)	71,9	65,6	71,1
Autres actifs courants	33,2	29,7	31,2
Trésorerie	21,1	35,8	28,1
Actifs courants	126,2	131,1	130,4
Total de l'Actif	568,8	553,8	551,1
Passif			
Capital	42,5	42,5	42,4
Réserves et résultat	320,1	320,3	301,7
Capitaux propres	362,6	362,7	344,1
Emprunts et dettes financières - part à long terme	39,2	41,8	47,8
Dettes financières de location - part à long terme	22,9	-	-
Autres passifs non courants	13,6	11,4	22,5
Passifs non courants	75,7	53,2	70,3
Emprunts et dettes financières - part à court terme	3,5	4,2	4,5
Dettes financières de location - part à court terme	6,8	-	-
Produits constatés d'avance	60,6	75,2	67,3
Autres passifs courants	59,7	58,4	64,9
Passifs courants	130,6	137,9	136,7
Total du Passif	206,2	191,1	207,0
Total des Capitaux propres et du Passif	568,8	553,8	551,1

Annexes (5/5)
Axway Software : Flux de trésorerie

Exercice 2019	2019 (M€)	2018 (M€)	2017 (M€)
Résultat net de la période	5,4	11,0	4,4
Dotations nettes aux amortissements et provisions	20,5	12,9	12,2
Autres produits et charges calculés	2,8	0,3	1,6
Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et impôt	28,7	24,2	18,2
Variation du B.F.R. lié à l'activité (y compris dette liée aux avantages au personnel)	-19,3	-3,6	-11,7
Coût de l'endettement financier net	1,6	0,7	1,1
Impôt, nette de provisions	2,6	1,2	22,0
Flux net de trésorerie généré par l'activité	13,6	22,6	29,6
Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement	-5,2	-4,0	-57,5
Sommes reçues des actionnaires lors d'augmentations de capital	-	0,2	3,2
Dividendes versés	-8,5	-4,2	-8,5
Variation des emprunts	-3,6	-2,9	13,3
Variation des dettes financières de location	-7,7	-	-
Intérêts financiers nets versés	-0,8	-0,9	-1,1
Autres flux	-2,7	-3,0	-
Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement	-23,2	-10,7	6,8
Incidence des variations des cours des devises	0,1	-0,3	-2,4
Variation de trésorerie nette	-14,7	7,6	-23,6
Trésorerie d'ouverture	35,8	28,1	51,7
Trésorerie de clôture	21,1	35,8	28,1

Axway Software : Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires

Exercice 2019 (M€)	2019	2018	Croissance
Chiffre d'affaires	300,0	283,8	+ 5,7%
Variations de change		+6,7	
Chiffre d'affaires à taux de change constants	300,0	290,5	+ 3,3%
Variations de périmètre		+0,0	
Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants	300,0	290,5	+ 3,3%

Axway Software : Variation des taux de change

Exercice 2019	Taux moyen 2019	Taux moyen 2018	Variation
Pour 1€			
Dollar US	1,119	1,188	+ 6,1%