

## TechnipFMC annonce ses résultats du quatrième trimestre 2019

### Exercice 2019

- **Augmentation de la prise de commandes Subsea de 54 % par rapport à 2018 ; les commandes iEPCI™ ont plus que doublé**
- **Augmentation de la prise de commandes Onshore/Offshore de 76 % par rapport à 2018 ; attribution de contrats GNL pour un total supérieur à 8 milliards de dollars**
- **Carnet de commandes total de la Société de 24,3 milliards de dollars, soit une hausse de 67 % par rapport à 2018**
- **La scission de Technip Energies est en bonne voie pour être finalisée au deuxième trimestre**
- **Prévisions financières pour 2020 initiées**

### Quatrième trimestre 2019

- Perte par action diluée en US GAAP de 5,40 \$ dont des charges après imposition, nettes de crédits, de 5,43 \$ par action diluée
- Bénéfice par action dilué ajusté, hors charges et crédits, de 0,03 \$ dont :
  - des pertes de change de 0,13 \$ par action diluée
  - des charges résultant de l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises de 0,22 \$ par action diluée

**LONDRES, PARIS, HOUSTON, 26 février 2020** – TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a annoncé aujourd'hui ses résultats du quatrième trimestre 2019.

### Résumé des états financiers - Quatrième trimestre 2019

*Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.*

Trimestre clos le (en millions, sauf montants par action)	31 décembre 2019	31 décembre 2018	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	3 726,8 \$	3 323,0 \$	12,2 %
<b>Résultat net (perte)</b>	(2 414,0) \$	(2 259,3) \$	n/m
<b>BPA dilué (perte)</b>	(5,40) \$	(5,00) \$	n/m
<b>EBITDA ajusté</b>	404,4 \$	342,4 \$	18,1 %
<b>Marge d'EBITDA ajusté</b>	10,9 %	10,3 %	60 pb
<b>Résultat net ajusté (perte)</b>	15,1 \$	(39,0) \$	n/m
<b>BPA ajusté après dilution (perte)</b>	0,03 \$	(0,09) \$	n/m
<b>Prise de commandes</b>	2 718,4 \$	2 925,1 \$	(7,1 %)
<b>Carnet de commandes</b>	24 251,1 \$	14 560,0 \$	66,6 %

Le chiffre d'affaires du Groupe atteint 3 726,8 millions de dollars. La Société enregistre une perte nette de 2 414 millions de dollars, soit une perte nette par action diluée de 5,40 dollars. Ce résultat comprend 2 429,1 millions de dollars au titre de charges et crédits après imposition, soit 5,43 dollars par action diluée. Le résultat net ajusté s'élève à 15,1 millions de dollars, soit 0,03 dollar par action diluée.

Le total des charges et crédits après impôts du trimestre s'établit à 2 429,1 millions de dollars (voir annexe 7), il comprend les éléments suivants :

- 1) des charges et crédits après impôts ayant une incidence sur les résultats d'exploitation de 2 321,1 millions de dollars, dont les éléments suivants :
  - des dépréciations d'actifs et autres charges totalisant 2 268,6 millions de dollars sur écarts d'acquisition et immobilisations ; et
  - des charges de scission, des ajustements comptables liés au prix d'achat, des charges de restructuration et autres charges s'élevant à 52,5 millions de dollars.
- 2) une provision fiscale pour moins-value de 108 millions de dollars.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et crédits avant impôts, atteint 404,4 millions de dollars et la marge d'EBITDA ajusté ressort à 10,9 % (voir annexe 9).

Les autres éléments avant impôts significatifs ayant eu une incidence au cours du trimestre et pour lesquels nous ne fournissons pas de prévisions, incluent :

- des pertes de change de 64,1 millions de dollars qui sont intégrées aux charges corporate, soit 0,13 dollar par action diluée après impôts ; et
- Une charge de 99,1 millions de dollars résultant de l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises qui a été intégrée aux charges d'intérêts, soit 0,22 dollar par action diluée après impôts.

**Résultats annuels 2019**
**Résumé des états financiers pour l'ensemble de l'exercice 2019**

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Exercice clos le (en millions, sauf montants par action)	31 décembre 2019	31 décembre 2018	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	13 409,1 \$	12 552,9 \$	6,8 %
<b>Résultat net (perte)</b>	(2 415,2) \$	(1 921,6) \$	n/m
<b>BPA dilué (perte)</b>	(5,39) \$	(4,20) \$	n/m
<b>EBITDA ajusté</b>	1 529,4 \$	1 536,8 \$	(0,5 %)
<b>Marge d'EBITDA ajusté</b>	11,4 %	12,2 %	(80 pb)
<b>Résultat net ajusté</b>	330,5 \$	377,1 \$	(12,4 %)
<b>BPA ajusté après dilution</b>	0,74 \$	0,82 \$	(9,8 %)
<b>Prise de commandes</b>	22 693,0 \$	14 291,0 \$	58,8 %
<b>Carnet de commandes</b>	24 251,1 \$	14 560,0 \$	66,6 %

Le chiffre d'affaires du Groupe atteint 13 409,1 millions de dollars. La Société a enregistré une perte nette de 2 415,2 millions de dollars, soit une perte nette par action diluée de 5,39 dollars. Ce résultat comprend 2 745,7 millions de dollars de charges et crédits après imposition, soit 6,13 dollars par action diluée. Le bénéfice net ajusté s'établit à 330,5 millions de dollars, soit 0,74 dollar par action diluée.

Le total des charges et crédits après impôts pour l'exercice complet est de 2 745,7 millions de dollars (voir annexe 8). Il comprend les éléments suivants :

- 1) des charges et crédits après impôts ayant une incidence sur le résultat d'exploitation de 2 558,7 millions de dollars, dont les éléments suivants :
  - des dépréciations d'actifs et autres charges totalisant 2 364,2 millions de dollars concernant les écarts d'acquisition et immobilisations ; et
  - des provisions juridiques nettes de 46,3 millions de dollars ; et
  - des charges de scission, des ajustements comptables liés au prix d'achat, des charges de transaction et d'intégration d'entreprises, des charges de restructuration, de réorganisation et autres charges s'élevant à 148,2 millions de dollars.
- 2) une provision fiscale pour moins-value de 187 millions de dollars.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et les crédits avant impôts, atteint 1 529,4 millions de dollars et la marge d'EBITDA ajusté ressort à 11,4 % (voir annexe 10).

Les autres éléments avant impôts significatifs ayant eu une incidence au cours de l'exercice et pour lesquels nous ne fournissons pas de prévisions, s'établissent comme suit :

- des pertes de change de 146,9 millions de dollars, qui sont intégrées aux charges corporate, soit 0,27 dollar par action diluée après impôts; et
- une augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises, d'un montant de 423,1 millions de dollars, qui a été intégrée aux charges d'intérêts, soit 0,94 dollar par action diluée après impôts.

Doug Pferdehirt, Président-Directeur Général de TechnipFMC, déclare : « Nous avons atteint un niveau sans précédent de prise de commandes en 2019, avec notamment une augmentation de plus de 50 % des commandes dans le segment Subsea. Avec un tel succès, notre carnet de commandes s'élève désormais à 24 milliards de dollars, soit une augmentation de 67 % par rapport à 2018. Notre carnet de commandes a progressé dans tous les segments, et notamment dans l'Onshore/Offshore qui augmente de près de 90 % par rapport à l'année précédente. »

Doug Pferdehirt ajoute : « Notre succès est le fruit de l'accélération de l'adoption par le marché de nos nouvelles technologies sous-marines, de notre modèle subsea intégré (iEPCI™) et d'une dynamique positive au niveau des décisions d'investissement dans les secteurs GNL et aval. En ce qui concerne le segment Onshore/Offshore, la prise de commandes a augmenté de presque 80 % par rapport à 2018, avec notamment plus de 8 milliards de dollars de contrats remportés dans le GNL. Dans le Subsea, la valeur des contrats intégrés a plus que doublé, ce qui indique clairement que le modèle iEPCI™ est devenu le modèle de choix pour la plupart de nos clients. »

« Au-delà de cette remarquable réussite commerciale enregistrée en 2019, nous avons de manière proactive pris des mesures pour mieux nous positionner en 2020 et au-delà. Notre annonce de scission en deux leaders industriels « pure play » diversifiés est à cet égard un mouvement ambitieux et visible. En parallèle, nous poursuivons l'optimisation de notre organisation dans le segment Subsea et la transformation de notre activité Surface Technologies en Amérique du Nord. Prises collectivement, ces mesures appuient notre stratégie de long terme, qui vise à assurer notre leadership et la transformation de nos activités.

Doug Pferdehirt poursuit : « Sur le marché Subsea, nous anticipons une activité soutenue sur les projets de taille moyenne concernant des champs déjà en opération (« brownfield »), et de bonnes perspectives sur les projets de développement de champs nouveaux (« greenfield »). La solidité de l'activité de projets, ainsi que nos prévisions de croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires de l'activité Subsea Services, offrent un environnement favorable pour que nos commandes Subsea 2020 se rapprochent du niveau atteint en 2019. Cela dépendra toutefois du calendrier d'attribution d'un ou deux grands projets. »

« Dans le segment Onshore/Offshore, nous sommes confiants que de nouveaux projets GNL seront approuvés à court ou moyen terme, malgré la faiblesse actuelle du cours des commodités. Les perspectives de croissance de la demande à long terme requièrent ce supplément de capacités. Au-delà du secteur du GNL, nous continuons de suivre de manière sélective des opportunités dans les domaines du raffinage, de la pétrochimie et des biocarburants. »

« Dans le segment Surface Technologies, nous tablons sur une croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires en dehors de l'Amérique du Nord en 2020, après une croissance de plus de 15 % en 2019. Nous prévoyons une baisse de l'activité de 10 % en Amérique du Nord par rapport à 2019, ce qui implique une amélioration des activités de forage et de complétion au second semestre de l'exercice. »

Doug Pferdehirt conclut : « La croissance significative de notre carnet de commandes dans tous nos segments valide notre stratégie et nous donne toute confiance dans nos perspectives. Nous continuons à démontrer notre leadership mondial dans les activités sous-marines, le GNL et le marché surface international. »

**Subsea**
**Principaux éléments financiers**

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions)	31 décembre 2019	31 décembre 2018	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	1 486,8 \$	1 233,3 \$	20,6 %
<b>Résultat d'exploitation (perte)</b>	(1 512,7) \$	(1 739,5) \$	n/m
<b>EBITDA ajusté</b>	185,0 \$	148,5 \$	24,6 %
<b>Marge d'EBITDA ajusté</b>	12,4 %	12,0 %	40 bps
<b>Prise de commandes</b>	1 172,3 \$	880,6 \$	33,1 %
<b>Carnet de commandes</b>	8 479,8 \$	6 203,9 \$	36,7 %

Au quatrième trimestre, le segment Subsea enregistre un chiffre d'affaires de 1 486,8 millions de dollars, en hausse de 20,6 % par rapport à l'exercice précédent. La Société affiche une croissance à deux chiffres du niveau d'activité tant pour les projets que pour les services. L'activité liée aux projets iEPCI™ continue de représenter une part toujours croissante du chiffre d'affaires, ce qui témoigne de la tendance prononcée du marché en faveur du développement de projets intégrés. La croissance du chiffre d'affaires des services par rapport au même trimestre de l'exercice précédent s'explique par une hausse des activités d'installation, d'intervention sur des puits et de reconditionnement d'actifs. Le chiffre d'affaires des services est resté pratiquement identique à celui du trimestre précédent, en dépit des mauvaises conditions météorologiques à cette période de l'année.

Pour le trimestre, la Société a enregistré des charges de dépréciation hors trésorerie et d'autres charges s'élevant à 1 671,7 millions de dollars dans le segment Subsea, ce qui comprend :

- une charge de dépréciation de l'écart d'acquisition de 1 321,9 millions de dollars résultant de la diminution de la capitalisation boursière de la Société, qui ne reflète pas un changement de nos perspectives pour 2020 ni à plus long terme ; et
- des charges de dépréciation d'immobilisations s'élevant à 349,8 millions de dollars, dans le cadre de la rationalisation continue de notre présence internationale liée à l'adoption de plus en plus rapide de nos solutions intégrées par le marché.

Le segment Subsea a enregistré une perte d'exploitation de 1 512,7 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté s'établit à 185 millions de dollars, avec une marge de 12,4 %, soit une hausse de 40 points de base par rapport au même trimestre de l'exercice précédent. L'EBITDA ajusté progresse légèrement par rapport à l'exercice précédent, car les activités de réduction des coûts et la finalisation de plusieurs projets ont permis de compenser l'impact d'un carnet de commandes pris à des prix plus compétitifs.

Au quatrième trimestre, le taux d'utilisation des navires s'est établi à 61 %, soit une baisse par rapport aux 70 % du troisième trimestre de l'exercice et aux 62 % du même trimestre de l'exercice précédent.

**Faits marquants du quatrième trimestre pour le segment Subsea**

- **LLOG Who Dat iEPCI™ (États-Unis)**  
Installation réussie d'un système de pompage multiphasique sous-marin.
- **ExxonMobil Liza (Guyana)**  
Démarrage de la production de pétrole avant la date prévue.
- **ENI Jangkrik (Indonésie)**  
Achèvement avec succès des opérations intercalaires à l'aide d'un train de tiges.
- **Intervention sur puits sans risers (Norvège)**  
Dans le Subsea, l'activité de services a atteint un nouveau record annuel avec 81 interventions sur puits.

Les prises de commandes du segment Subsea au cours du trimestre représentent un montant de 1 172,3 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 0,8. Les prises de commandes sur l'ensemble de l'exercice atteignent 7 992,6 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 1,4. Les contrats annoncés suivants sont inclus dans la période :

- **Projet PetroVietnam Gas Nam Con Son 2 Phase 2 (Vietnam)**  
Contrat d'ingénierie, d'approvisionnement et de construction significatif\* avec PetroVietnam dans le cadre du développement de la phase 2 du gazoduc Nam Con Son 2. Ce contrat concerne l'ingénierie et l'installation de 118 kilomètres de pipeline rigide et la fabrication de structures sous-marines pour raccorder la phase 1 du gazoduc Nam Con Son 2 existant au terminal portuaire de Long Hai.

*\*Pour TechnipFMC, un contrat « significatif » se situe entre 75 et 250 millions de dollars.*

<b>Subsea</b> Écoulement estimé du carnet de commandes au 31 décembre 2019 (en millions)	Carnet de commandes consolidé*	Carnet de commandes non consolidé**
<b>2020</b>	4 507 \$	138 \$
<b>2021</b>	2 472 \$	136 \$
<b>2022 et au-delà</b>	1 501 \$	525 \$
<b>Total</b>	<b>8 480 \$</b>	<b>799 \$</b>

*\*Le carnet de commandes n'inclut pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel pour les services Subsea.*

*\*\*Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.*

**Principaux éléments financiers**

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions)	31 décembre 2019	31 décembre 2018	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	1 832,4 \$	1 672,4 \$	9,6 %
<b>Résultat d'exploitation</b>	245,3 \$	206,4 \$	18,8 %
<b>EBITDA ajusté</b>	259,7 \$	217,2 \$	19,6 %
<b>Marge d'EBITDA ajusté</b>	14,2 %	13,0 %	120 pb
<b>Prise de commandes</b>	1 114,5 \$	1 609,4 \$	(30,8 %)
<b>Carnet de commandes</b>	15 298,1 \$	8 090,5 \$	89,1 %

Au quatrième trimestre, le segment Onshore/Offshore enregistre un chiffre d'affaires de 1 832,4 millions de dollars. Le chiffre d'affaires est en croissance de 9,6 % par rapport au même trimestre de l'exercice précédent, notamment grâce à l'activité accrue en Europe, en Asie et en Amérique du Nord, ainsi qu'à nos activités Process Technology. La baisse d'activité du projet Yamal LNG et l'approche de la finalisation du projet ont partiellement été compensées par la montée en puissance du projet Arctic LNG 2.

Le segment Onshore/Offshore enregistre un résultat d'exploitation de 245,3 millions de dollars tandis que l'EBITDA ajusté atteint 259,7 millions de dollars. Le résultat d'exploitation croît de 18,8 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent. Le résultat d'exploitation de la période bénéficie de la bonne exécution de nombreux projets de notre portefeuille, notamment du projet Yamal LNG. Ces mêmes facteurs sont à l'origine de la hausse de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent ; à 14,2%, la marge d'EBITDA ajusté progresse de 120 points de base par rapport à l'exercice précédent.

Faits marquants du quatrième trimestre pour le segment Onshore/Offshore

- **Novatek Yamal LNG (Russie)**  
Prix du « Projet GNL de l'année » décernée par Petroleum Economist.
- **Novatek Arctic LNG 2 (Russie)**  
Premiers éléments d'acier découpés pour les topsides.
- **Agrandissement de la raffinerie Bapco Sitra (Bahreïn)**  
Travaux civils bien avancés et préfabrication des pipes en cours.



Les prises de commandes du segment Onshore/Offshore du trimestre atteignent 1 114,5 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 0,6. Les prises de commandes de l'ensemble de l'exercice représentent 13 080,5 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 2,1. Les contrats annoncés suivants sont inclus durant la période :

- **Nouveau complexe de production de naphta de Motor Oil Hellas (Grèce)**

Contrat significatif\* de services d'ingénierie, d'approvisionnement et de construction pour la construction d'un nouveau complexe de naphta en Grèce. Une fois achevé, le complexe permettra à la raffinerie Motor Oil Hellas d'accroître sa production de carburant Euro 5 dans le cadre de sa stratégie d'augmentation de la fabrication de carburants propres. L'attribution de ce contrat fait suite à la bonne exécution par TechnipFMC, du contrat d'ingénierie d'avant-projet détaillé (FEED) pour ce même complexe.

*\*Pour TechnipFMC, un contrat « significatif » se situe entre 75 et 250 millions de dollars.*

En plus des contrats annoncés dans la période, nous continuons à conclure des contrats à l'appui de notre stratégie d'engagement précoce. Nous accroissons également notre participation dans les secteurs des biocarburants, de la chimie écologique et des énergies alternatives.

<b>Onshore/Offshore</b> Écoulement estimé du carnet de commandes au 31 décembre 2019 (en millions)	Carnet de commandes consolidé	Carnet de commandes non consolidé*
<b>2020</b>	6 581 \$	893 \$
<b>2021</b>	5 128 \$	874 \$
<b>2022 et au-delà</b>	3 589 \$	1 209 \$
<b>Total</b>	<b>15 298 \$</b>	<b>2 976 \$</b>

*\*Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.*

**Principaux éléments financiers**

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions)	31 décembre 2019	31 décembre 2018	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	407,6 \$	417,3 \$	(2,3 %)
<b>Résultat d'exploitation (perte)</b>	(698,2) \$	38,8 \$	n/m
<b>EBITDA ajusté</b>	55,9 \$	64,9 \$	(13,9 %)
<b>Marge d'EBITDA ajusté</b>	13,7 %	15,6 %	(190 pb)
<b>Prise de commandes</b>	431,6 \$	435,1 \$	(0,8 %)
<b>Carnet de commandes</b>	473,2 \$	469,9 \$	0,7 %

Au quatrième trimestre, le segment Surface Technologies enregistre un chiffre d'affaires de 407,6 millions de dollars, soit une diminution de 2,3 % par rapport au quatrième trimestre de l'exercice précédent. Ce recul reflète essentiellement la baisse d'activité dans le domaine de la complétion de puits en Amérique du Nord, largement compensée par la croissance du chiffre d'affaires sur les marchés internationaux.

La croissance significative sur les marchés internationaux est essentiellement due à l'augmentation des ventes d'équipements pour têtes de puits et à la demande d'équipements de contrôle de pression. Le chiffre d'affaires du quatrième trimestre hors Amérique du Nord représente plus de 50 % du total du segment, avec une activité qui a connu croissance légèrement au-delà des 10 % pour l'ensemble de l'exercice.

Pendant le trimestre, la Société a enregistré une charge de dépréciation sans impact trésorerie et d'autres charges s'élevant à 684,9 millions de dollars dans le segment Surface Technologies., Ceci comprend une charge de moins-value de survaleur de 666,8 millions de dollars et des charges de dépréciation des immobilisations de 18,1 millions de dollars. Les charges reflètent un changement dans nos perspectives pour le marché nord-américain compte tenu de l'environnement compétitif à court terme et du recentrage de nos activités régionales pour améliorer la rentabilité de notre activité.

Le segment Surface Technologies enregistre une perte d'exploitation de 698,2 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté s'établit à 55,9 millions de dollars, avec une marge de 13,7 %, soit une baisse de 190 points de base par rapport au même trimestre de l'exercice précédent. La diminution de l'EBITDA ajusté par rapport au même trimestre de l'exercice précédent est principalement due à la baisse des volumes et des prix en Amérique du Nord, partiellement compensée par nos initiatives de réduction de coûts.

Les prises de commandes du trimestre atteignent 431,6 millions de dollars. Le carnet de commandes progresse de 0,7 %, par rapport au trimestre de l'exercice précédent, soit à 473,2 millions de dollars. Compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité, les commandes se convertissent généralement en chiffre d'affaires dans les douze mois qui suivent.

#### Faits marquants du quatrième trimestre pour le segment Surface Technologies

- **ConocoPhillips (États-Unis)**  
Lancement réussi de la première unité d'essai automatisé de puits.
- **Equinor Snorre (Mer du Nord)**  
Attribution du contrat-cadre pour le remplacement des risers de la plateforme à câbles tendus.
- **Golden Beach (Australie)**  
Contrat pour un système en eaux peu profondes.

## Corporate et autres éléments

Les coûts Corporate atteignent 178,9 millions de dollars au quatrième trimestre. Ceci inclut des charges et crédits pour un coût total de 75,8 millions de dollars. Hors charges et crédits, les coûts Corporate ont atteint 103,1 millions de dollars, dont 64,1 millions de dollars au titre des pertes de change principalement dues à la dévaluation du kwanza angolais non couverte.

	Trimestre clos le	Exercice clos le
(en millions)	31 décembre 2019	31 décembre 2019
<b>Charges corporate déclarées</b>	178,9 \$	540,3 \$
<b>Moins charges et (crédits)</b>	75,8 \$	184,5 \$
<b>Charges corporate ajustées</b>	103,1 \$	355,8 \$
<b>Moins les pertes de change</b>	64,1 \$	146,9 \$
<b>Charges corporate ajustées et avant pertes de change</b>	39,0 \$	208,9 \$

Les charges d'intérêts nettes ont atteint un montant de 106 millions de dollars au cours du trimestre, dans lesquelles est incluse l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises pour un montant de 99,1 millions de dollars.

La Société enregistre au cours du trimestre une provision pour impôts de 179,8 millions de dollars. Cette provision a été affectée par une moins-value de 108 millions de dollars. Le taux d'imposition trimestriel a été affecté par les charges de moins-value non déductibles enregistrées au cours du trimestre.

Au cours du trimestre, les amortissements et dépréciations représentent un montant total de 131,1 millions de dollars, montant dans lequel sont inclus les amortissements et dépréciations relatifs à l'allocation du prix d'acquisition lié à la fusion pour un montant de 8,5 millions de dollars.

Le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation atteint 559,1 millions de dollars pour le trimestre. La Société clôture le trimestre avec une trésorerie et des équivalents de trésorerie représentant un montant de 5 190,2 millions de dollars ; le montant de la trésorerie nette s'élevant à 714,8 millions de dollars.

## Prévisions financières pour 2020<sup>1</sup>

Les prévisions par segment pour 2020 tiennent compte des nouveaux périmètres d'activité définis par la Société dans le cadre de la scission annoncée. Des activités ayant enregistré un chiffre d'affaires total d'environ 120 millions de dollars en 2019, dont la plupart relèvent du segment Surface Technologies, ont été réaffectées au segment Onshore/Offshore début 2020. Le chiffre d'affaires de ces activités entre dorénavant dans le périmètre des prévisions du segment Onshore/Offshore au titre de 2020.

Prévisions pour 2020		
<b>Subsea</b>	<b>Onshore/Offshore</b>	<b>Surface Technologies</b>
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 6,2 à 6,5 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 7,5 à 7,8 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 1,4 à 1,6 milliard de dollars
Marge d'EBITDA d'au moins 11 % (hors charges et crédits)	Marge d'EBITDA d'au moins 10 % (hors charges et crédits)	Marge d'EBITDA d'au moins 12 % (hors charges et crédits)
TechnipFMC		
<p><b>Charges corporate nettes</b> comprises entre 180 et 190 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact des variations des taux de change).</p> <p><b>Charges d'intérêts nettes</b> comprises entre 80 et 90 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact de la réévaluation du passif financier obligatoirement remboursable des partenaires).</p> <p><b>Taux d'imposition</b> compris entre 28 et 32 % pour l'ensemble de l'exercice.</p> <p><b>Dépenses d'investissement</b> d'environ 450 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice.</p> <p><b>Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation</b> supérieur à 1 milliard de dollars pour l'ensemble de l'exercice</p>		

<sup>1</sup> Nos évaluations prévisionnelles concernant la marge d'EBITDA ajusté, les charges corporate nettes (hors impact des fluctuations de change), les charges d'intérêts nettes (hors impact de la réévaluation du passif financier obligatoirement remboursable des partenaires) et le taux d'imposition sont des évaluations non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprédictible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important, et potentiellement imprédictible, sur nos futurs résultats financiers.

**Téléconférence**

La Société tiendra une téléconférence le jeudi 27 février 2020 pour discuter des résultats financiers du quatrième trimestre 2019. Cette téléconférence débutera à 13 h 00, heure de Londres (8 h 00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer, ainsi qu'un document de présentation sont disponibles sur le site [www.TechnipFMC.com](http://www.TechnipFMC.com).

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site Internet avant qu'elle commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

## **À propos de TechnipFMC**

*TechnipFMC est un leader mondial des projets subsea, onshore/offshore et surface. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.*

*Nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et même au-delà. Grâce à des technologies innovantes et à de meilleures performances, notre offre ouvre de nouvelles opportunités à nos clients pour développer leurs ressources pétrolières et gazières.*

*Chacun de nos plus de 37 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture de l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.*

*TechnipFMC utilise son site Internet, [www.TechnipFMC.com](http://www.TechnipFMC.com), comme canal de diffusion d'informations internes importantes. Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site [www.TechnipFMC.com](http://www.TechnipFMC.com) et suivez-nous sur Twitter @TechnipFMC.*

*Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que les définissent la section 27A du United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée, et la section 21E du United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « prévisions », « confiants », « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « pourra », « probablement », « fondé », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, incluant les facteurs importants connus ci-dessous :*

- *les risques associés à notre capacité à conclure la scission et l'opération de séparation envisagées, et notre capacité à réaliser les bénéfices et les synergies prévus par la transaction ;*
- *des changements inattendus liés à des facteurs concurrentiels de notre industrie ;*
- *la demande de nos produits et services, qui est impactée par des changements des prix et de la demande de pétrole brut et de gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*
- *notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- *les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- *les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*
- *notre capacité à exécuter nos commandes dans les délais prévus et son impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*
- *notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*
- *notre capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les impacts potentiels des conditions saisonnières ou de la météo ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*

- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des lois et réglementations environnementales existantes ou à venir, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depository Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *le retrait du Royaume-Uni de l'Union européenne ; les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéficiaires distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital et le risque lié à notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit, qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations à notre encontre ou de litiges pour lesquels nous ne sommes pas couverts ;*
- *les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *les risques liés à nos acquisitions ou cessions ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité, y compris en rapport avec une cyberattaque, et les manquements réels ou perçus par rapport au respect de nos obligations en matière de sécurité et de confidentialité des données ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ;*
- *les risques de piraterie auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ; et*
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de la Securities and Exchange Commission aux États-Unis et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers en France ou de la Financial Conduct Authority au Royaume-Uni.*

*Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs événements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.*



## **Contacts**

### **Relations avec les investisseurs**

Matt Seinsheimer  
Vice-président, Relations avec les investisseurs  
Tel. : +1 281 260 3665  
E-mail : [Matt Seinsheimer](mailto:Matt.Seinsheimer@technipfmc.com)

Phillip Lindsay  
Directeur, Relations avec les investisseurs (Europe)  
Tel. : +44 (0) 20 3429 3929  
E-mail : [Phillip Lindsay](mailto:Phillip.Lindsay@technipfmc.com)

### **Relations avec les médias**

Christophe Bélorgeot  
Senior Vice-President, Corporate Engagement  
Tel. : +33 1 47 78 39 92  
E-mail : [Christophe Belorgeot](mailto:Christophe.Belorgeot@technipfmc.com)

Brooke Robertson  
Public Relations Director  
Tel. : +1 281 591 4108  
E-mail : [Brooke Robertson](mailto:Brooke.Robertson@technipfmc.com)

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ**  
(En millions, sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Année clos le	
	31 décembre		31 décembre	
	2019	2018	2019	2018
Chiffre d'affaires	\$ 3.726,8	\$ 3.323,0	\$ 13.409,1	\$ 12.552,9
Charges et Coûts	5.816,0	4.943,3	14.935,8	13.470,5
	(2.089,2)	(1.620,3)	(1.526,7)	(917,6)
Autres produits (charges), nets	(55,3)	(267,6)	(157,8)	(209,6)
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	(2.144,5)	(1.887,9)	(1.684,5)	(1.127,2)
Charges d'intérêts, nettes	(106,0)	(116,6)	(451,3)	(360,9)
Résultat avant impôts	(2.250,5)	(2.004,5)	(2.135,8)	(1.488,1)
Provision d'impôts	179,8	242,0	276,3	422,7
Résultat net	(2.430,3)	(2.246,5)	(2.412,1)	(1.910,8)
Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	16,3	(12,8)	(3,1)	(10,8)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	\$ (2.414,0)	\$ (2.259,3)	\$ (2.415,2)	\$ (1.921,6)
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	\$ (5,40)	\$ (5,00)	\$ (5,39)	\$ (4,20)
Dilué	\$ (5,40)	\$ (5,00)	\$ (5,39)	\$ (4,20)
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation:				
Basic	447,1	452,0	448,0	458,0
Dilué	447,1	452,0	448,0	458,0
Dividendes en numéraire déclarés par action	\$ 0,13	\$ 0,13	\$ 0,52	\$ 0,52

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**INFORMATION SECTORIELLE**  
(En millions)

(non audités)

	Trimestre clos le		Année clos le	
	31 décembre		31 décembre	
	2019	2018	2019	2018
<b><u>Chiffre d'affaires</u></b>				
Subsea	\$ 1.486,8	\$ 1.233,3	\$ 5.523,0	\$ 4.840,0
Onshore/Offshore	1.832,4	1.672,4	6.268,8	6.120,7
Surface Technologies	407,6	417,3	1.617,3	1.592,2
	\$ 3.726,8	\$ 3.323,0	\$ 13.409,1	\$ 12.552,9
<b><u>Chiffre d'affaires avant impôts</u></b>				
<b><u>Résultat d'exploitation sectoriel</u></b>				
Subsea	\$ (1.512,7)	\$ (1.739,5)	\$ (1.447,7)	\$ (1.529,5)
Onshore/Offshore	245,3	206,4	959,6	824,0
Surface Technologies	(698,2)	38,8	(656,1)	172,8
Résultat d'exploitation sectoriel total	(1.965,6)	(1.494,3)	(1.144,2)	(532,7)
<b><u>Éléments Corporate</u></b>				
Charges Corporate (1)	(178,9)	(393,6)	(540,3)	(594,5)
Charges d'intérêts, nettes	(106,0)	(116,6)	(451,3)	(360,9)
Total des éléments Corporate	(284,9)	(510,2)	(991,6)	(955,4)
Résultat net avant impôts (2)	\$ (2.250,5)	\$ (2.004,5)	\$ (2.135,8)	\$ (1.488,1)

(1) Les charges Corporate comprennent principalement les frais de personnel, réserve légale, les coûts de rémunérations à base d'actions, les autres avantages sociaux, certains gains et pertes de change, les frais de transaction liés à la fusion et les frais de séparation.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**INFORMATION SECTORIELLE**  
(En millions, non audités)

<b><u>Prises de commandes (1)</u></b>	<b>Trimestre clos le</b>		<b>Année clos le</b>	
	<b>31 décembre</b>		<b>31 décembre</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Subsea	\$ 1.172,3	\$ 880,6	\$ 7.992,6	\$ 5.178,5
Onshore/Offshore	1.114,5	1.609,4	13.080,5	7.425,9
Surface Technologies	431,6	435,1	1.619,9	1.686,6
Total prises de commandes	<u>\$ 2.718,4</u>	<u>\$ 2.925,1</u>	<u>\$ 22.693,0</u>	<u>\$ 14.291,0</u>

<b><u>Carnet de commandes (2)</u></b>	<b>31 décembre</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
	Subsea	\$ 8.479,8
Onshore/Offshore	15.298,1	8.090,5
Surface Technologies	473,2	469,9
Total carnet de commandes	<u>\$ 24.251,1</u>	<u>\$ 14.560,0</u>

- (1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.
- (2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**ETAT DE SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE CONDENSÉE**  
(En millions)

(non audités)

	<u>31 décembre, 2019</u>	<u>31 décembre, 2018</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 5.190,2	\$ 5.540,0
Créances clients, nettes	2.218,1	2.469,7
Contrats de construction - montants à l'actif	1.520,0	1.295,0
Stock, net	1.416,0	1.251,2
Autres actifs courants	1.473,1	1.225,3
Total actif courant	<u>11.817,4</u>	<u>11.781,2</u>
Immobilisations corporelles, nettes	3.162,0	3.259,8
Écart d'acquisition	5.598,3	7.607,6
Immobilisations incorporelles, nettes	1.086,6	1.176,7
Autres immobilisations	1.785,5	959,2
Total immobilisations	<u>\$ 23.449,8</u>	<u>\$ 24.784,5</u>
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	\$ 495,4	\$ 67,4
Dettes fournisseurs	2.590,8	2.600,3
Passifs liés aux contrats de construction	4.585,1	4.085,1
Autres passifs courants	2.398,1	2.386,6
Total passif courant	<u>10.069,4</u>	<u>9.139,4</u>
Dette à long terme, moins la part courante	3.980,0	4.124,3
Autres passifs	1.671,2	1.093,4
Put pour actionnaires minoritaires	41,1	38,5
Capitaux propres de TechnipFMC plc	7.659,3	10.357,6
Intérêts minoritaires	28,8	31,3
Total passif et capitaux propres	<u>\$ 23.449,8</u>	<u>\$ 24.784,5</u>

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**ÉTAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS**  
(En millions)

	(non audités)	
	Année clos le	
	31 décembre	
	2019	2018
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net y compris intérêts minoritaires	\$ (2.412,1)	\$ (1.910,8)
Adjustments pour		
Dépréciation	383,5	367,8
Amortissement	126,1	182,6
Impairments	2.484,1	1.792,6
Charges liées aux paiements fondés sur actions et plans d'épargne entreprise	63,3	22,4
Produit (charges) d'impôt différé	(75,4)	48,8
Pertes latentes des instruments dérivés et du change	32,5	102,7
Quote-part dans le résultat des sociétés mises en équivalence (net des dividendes distribués)	(58,8)	(110,7)
Autres	364,4	291,8
(Augmentation) / diminution du besoin en fonds de roulement lié à l'exploitation		
Créances clients, nets et actifs liés à des contrats	29,3	(664,1)
Stock, net	(169,6)	(339,4)
Dettes fournisseurs	(42,9)	(1.248,7)
Passifs liés aux contrats de construction	520,1	762,7
Impôts courants	12,7	(190,7)
Autres actifs et passifs courant	(431,8)	921,2
Autres actifs et passifs non courant	23,1	(213,6)
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	<u>848,5</u>	<u>(185,4)</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(454,4)	(368,1)
Paiements pour acquérir des titres de créance	(71,6)	—
Produit de la vente de titres de créance	18,9	—
Acquisitions	16,0	(104,9)
Trésorerie acquise à l'issue de déconsolidation d'entités	(2,1)	(6,7)
Produits de cession d'actifs	7,8	19,5
Recettes provenant de la vente d'actifs	62,0	—
Autres	3,6	—
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement	<u>(419,8)</u>	<u>(460,2)</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement		
Diminution de l'endettement courant	(49,6)	(34,9)
(Diminution) augmentation des billets de trésorerie	57,3	496,6
Produits d'émission de dette non courante	96,2	—
Rachat d'actions	(92,7)	(442,6)
Dividendes versés	(232,8)	(238,1)
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(562,8)	(225,8)
Autres	—	—
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement	<u>(784,4)</u>	<u>(444,8)</u>
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	5,9	(107,0)
Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(349,8)	(1.197,4)
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	5.540,0	6.737,4
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	<u>\$ 5.190,2</u>	<u>\$ 5.540,0</u>

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**INFORMATION SECTORIELLE POUR YAMAL LNG COENTREPRISE**  
**(En millions, non audités)**

Nous contrôlons les droits de vote dans le contrat juridique onshore / offshore et nous sommes responsables de la conception, de l'ingénierie et de la construction de l'usine de GNL de Yamal. Nos partenaires détiennent une participation commune de 50% dans ces entités. Yamal LNG, telle que reflétée à 100% dans nos états financiers consolidés.

	<b><u>31 décembre</u></b> <b><u>2019</u></b>
Passifs liés aux contrats de construction	1.268,7
Dette financière obligatoirement remboursable	268,8
	<b><u>Trimestre</u></b> <b><u>clos le</u></b> <b><u>31 décembre</u></b> <b><u>2019</u></b>
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	\$ 58,2
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(119,1)

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

## Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du Quatrième trimestre 2019 comprend également le résultat non-GAAP (tel que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2018. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable à l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ou version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Trimestre clos le 31 décembre 2019						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (2.414,0)	\$ (16,3)	\$ 179,8	\$ 106,0	\$ (2.144,5)	\$ 131,1	\$ (2.013,4)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	2.268,6	—	88,0	—	2.356,6	—	2.356,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	(1,1)	—	(0,4)	—	(1,5)	—	(1,5)
Les frais de séparation	47,1	—	15,6	—	62,7	—	62,7
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	6,5	—	2,0	—	8,5	(8,5)	—
Provision pour moins-value	108,0	—	(108,0)	—	—	—	—
Données financières ajustées	\$ 15,1	\$ (16,3)	\$ 177,0	\$ 106,0	\$ 281,8	\$ 122,6	\$ 404,4
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (5,40)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,03						

	Trimestre clos le 31 décembre 2018						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (2.259,3)	\$ 12,8	\$ 242,0	\$ 116,6	\$ (1.887,9)	\$ 137,9	\$ (1.750,0)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	1.688,8	—	89,7	—	1.778,5	—	1.778,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	11,6	—	8,5	—	20,1	—	20,1
Charges liées à l'intégration et la fusion	8,7	—	6,9	—	15,6	—	15,6
Gain sur cessions	280,0	—	—	—	280,0	—	280,0
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	17,0	—	5,2	—	22,2	(24,0)	(1,8)
Réforme fiscale	11,8	\$ —	\$ (11,8)				
Provision pour moins-value	\$ 202,4	\$ —	\$ (202,4)				
Données financières ajustées	\$ (39,0)	\$ 12,8	\$ 138,1	\$ 116,6	\$ 228,5	\$ 113,9	\$ 342,4
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (5,00)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ (0,09)						



**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

**Charges**

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du Quatrième trimestre 2019 comprend également le résultat non-GAAP (tels que défini par la section 10 de la réglementation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2018. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Année clos le 31 décembre 2019						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (2.415,2)	\$ 3,1	\$ 276,3	\$ 451,3	\$ (1.684,5)	\$ 509,6	\$ (1.174,9)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	2.364,2	—	119,9	—	2.484,1	—	2.484,1
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	27,7	—	9,3	—	37,0	—	37,0
Charges liées à l'intégration et la fusion	23,1	—	8,1	—	31,2	—	31,2
Les frais de séparation	54,2	—	17,9	—	72,1	—	72,1
Réorganisation	17,2	—	8,1	—	25,3	—	25,3
Provision légale	46,3	—	8,3	—	54,6	—	54,6
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	26,0	—	8,0	—	34,0	(34,0)	—
Provision pour moins-value	187,0	—	(187,0)	—	—	—	—
Données financières ajustées	<u>\$ 330,5</u>	<u>\$ 3,1</u>	<u>\$ 268,9</u>	<u>\$ 451,3</u>	<u>\$ 1.053,8</u>	<u>\$ 475,6</u>	<u>\$ 1.529,4</u>
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (5,39)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,74						

Année clos le  
31 décembre 2018

	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (1.921,6)	\$ 10,8	\$ 422,7	\$ 360,9	\$ (1.127,2)	\$ 550,4	\$ (576,8)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	1.698,2	—	94,4	—	1.792,6	—	1.792,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	23,9	—	14,7	—	38,6	—	38,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	22,6	—	13,9	—	36,5	—	36,5
Provision légale	280,0	—	—	—	280,0	—	280,0
Gain sur cessions	(19,5)	—	(12,1)	—	(31,6)	—	(31,6)
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	67,9	—	20,9	—	88,8	(91,3)	(2,5)
Réforme fiscale	\$ 11,8	\$ —	\$ (11,8)	\$ —	—	—	—
Provision pour moins-value	\$ 213,8	\$ —	\$ (213,8)	\$ —	—	—	—
Données financières ajustées	\$ 377,1	\$ 10,8	\$ 328,9	\$ 360,9	\$ 1.077,7	\$ 459,1	\$ 1.536,8
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (4,20)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,82						

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DDU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP**  
**(En millions, non audités)**

	Trimestre clos le 31 décembre 2019				
	Subsea	Onshore/Off shore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.486,8	\$ 1.832,4	\$ 407,6	\$ —	\$ 3.726,8
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (1.512,7)	\$ 245,3	\$ (698,2)	\$ (178,9)	\$ (2.144,5)
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1.671,7	—	684,9	—	2.356,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	(57,5)	5,9	37,0	13,1	(1,5)
Les frais de séparation	—	—	—	62,7	62,7
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	8,5	—	—	—	8,5
Sous-total	1.622,7	5,9	721,9	75,8	2.426,3
Résultat d'exploitation ajusté	110,0	251,2	23,7	(103,1)	281,8
Amortissement et dépréciation ajustés	75,0	8,5	32,2	6,9	122,6
EBITDA ajusté	\$ 185,0	\$ 259,7	\$ 55,9	\$ (96,2)	\$ 404,4
Marge d'exploitation, telle que publiée	-101,7%	13,4%	-171,3%		-57,5%
Marge d'exploitation ajustée	7,4%	13,7%	5,8%		7,6%
Marge d'EBITDA ajusté	12,4%	14,2%	13,7%		10,9%
	Trimestre clos le 31 décembre 2018				
	Subsea	Onshore/Off shore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.233,3	\$ 1.672,4	\$ 417,3	\$ —	\$ 3.323,0
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (1.739,5)	\$ 206,4	\$ 38,8	\$ (393,6)	\$ (1.887,9)
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1.775,6	—	2,9	—	1.778,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	7,2	2,4	2,9	7,6	20,1
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	15,6	15,6
Gain sur cessions	—	—	—	280,0	280,0
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(3,3)	—	1,4	0,1	(1,8)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	23,6	—	0,4	—	24,0
Sous-total	1.803,1	2,4	7,6	303,3	2.116,4
Résultat d'exploitation ajusté	63,6	208,8	46,4	(90,3)	228,5
Amortissement et dépréciation ajustés	84,9	8,4	18,5	2,1	113,9
EBITDA ajusté	\$ 148,5	\$ 217,2	\$ 64,9	\$ (88,2)	\$ 342,4
Marge d'exploitation, telle que publiée	-141,0%	12,3%	9,3%		-56,8%
Marge d'exploitation ajustée	5,2%	12,5%	11,1%		6,9%
Marge d'EBITDA ajusté	12,0%	13,0%	15,6%		10,3%

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

	Année clos le				
	31 décembre 2019				
	Subsea	Onshore/Offs hore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 5.523,0	\$ 6.268,8	\$ 1.617,3	\$ —	\$ 13.409,1
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (1.447,7)	\$ 959,6	\$ (656,1)	\$ (540,3)	\$ (1.684,5)
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1.798,6	—	685,5	—	2.484,1
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	(46,4)	17,0	39,8	26,6	37,0
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	31,2	31,2
Les frais de séparation	—	—	—	72,1	72,1
Réorganisation	—	25,3	—	—	25,3
Provision légale	—	—	—	54,6	54,6
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	34,0	—	—	—	34,0
Sous-total	1.786,2	42,3	725,3	184,5	2.738,3
Résultat d'exploitation ajusté	338,5	1.001,9	69,2	(355,8)	1.053,8
Amortissement et dépréciation ajustés	311,6	38,7	107,9	17,4	475,6
EBITDA ajusté	\$ 650,1	\$ 1.040,6	\$ 177,1	\$ (338,4)	\$ 1.529,4
Marge d'exploitation, telle que publiée	-26,2%	15,3%	-40,6%		-12,6%
Marge d'exploitation ajustée	6,1%	16,0%	4,3%		7,9%
Marge d'EBITDA ajusté	11,8%	16,6%	11,0%		11,4%

	Année clos le 31 décembre 2018				
	Subsea	Onshore/Offs shore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 4.840,0	\$ 6.120,7	\$ 1.592,2	\$ —	\$ 12.552,9
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (1.529,5)	\$ 824,0	\$ 172,8	\$ (594,5)	\$ (1.127,2)
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1.784,2	—	4,5	3,9	1.792,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	17,7	(3,4)	9,3	15,0	38,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	36,5	36,5
Provision légale	—	—	—	280,0	280,0
Gain sur cessions	(3,3)	(28,3)	—	—	(31,6)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(9,4)	—	7,1	(0,2)	(2,5)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	91,3	—	—	—	91,3
Sous-total	1.880,5	(31,7)	20,9	335,2	2.204,9
Résultat d'exploitation ajusté	351,0	792,3	193,7	(259,3)	1.077,7
Amortissement et dépréciation ajustés	349,2	38,1	66,6	5,2	459,1
EBITDA ajusté	\$ 700,2	\$ 830,4	\$ 260,3	\$ (254,1)	\$ 1.536,8
Marge d'exploitation, telle que publiée	-31,6%	13,5%	10,9%		-9,0%
Marge d'exploitation ajustée	7,3%	12,9%	12,2%		8,6%
Marge d'EBITDA ajusté	14,5%	13,6%	16,3%		12,2%

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DU RÉSULTAT CHARGES D'ENTREPRISE**

(En millions)

	<b>Trimestre clos le</b>	
	<b>31 décembre</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Dépenses de la Société, déclarées	\$ 178,9	\$ 393,6
Moins frais et (crédits)	75,8	303,3
Dépenses de la Société, ajustées	103,1	90,3
Moins les pertes de change	64,1	38,7
<b>Charges de la Société, ajustées et avant pertes de change</b>	<b>\$ 39,0</b>	<b>\$ 51,6</b>

  

	<b>Année clos le</b>	
	<b>31 décembre</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Dépenses de la Société, déclarées	\$ 540,3	\$ 594,5
Moins frais et (crédits)	184,5	335,2
Dépenses de la Société, ajustées	355,8	259,3
Moins les pertes de change	146,9	116,5
<b>Charges de la Société, ajustées et avant pertes de change</b>	<b>\$ 208,9</b>	<b>\$ 142,8</b>

Annexe 11

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

	<b>31 décembre,</b>	<b>31 décembre,</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 5.190,2	\$ 5.540,0
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(495,4)	(67,4)
Dette à long terme, moins la part courante	(3.980,0)	(4.124,3)
<b>Trésorerie nette</b>	<b>\$ 714,8</b>	<b>\$ 1.348,3</b>

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, nets de la dette. La Direction utilise ce résultat Groupe non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. La Direction estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les évolutions sous-jacentes de la structure de son capital.