



## La stratégie de Theraclion est en place pour 2021 malgré l'impact de Covid-19 sur ses ventes en 2020

Malakoff, 19 janvier, 2021 - THERACLION (ISIN: FR0010120402; Mnemo: ALTHE, éligible PEA-PME), une société innovante spécialisée dans le développement d'équipements médicaux pour le traitement par échothérapie, notamment des varices, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires pour l'année 2020 et sa stratégie de déploiement pour 2021.

### Stratégie de déploiement 2021

SONOVEIN S, la dernière génération de systèmes SONOVEIN® (marquage CE obtenu en octobre 2020), conforte la position de SONOVEIN® comme une alternative solide dans le traitement des varices. Il permet un traitement non chirurgical ambulatoire plus rapide et sans anesthésie. Depuis le mois d'octobre, la société a fait des progrès significatifs dans sa stratégie de déploiement. Pour 2021, elle prévoit de se développer davantage dans de nouveaux territoires, notamment en Asie. Theraclion augmentera également de manière significative les installations de SONOVEIN S chez des key opinion leaders. Une fois équipés, leurs centres d'excellence sont le relais de cette technologie vers le reste du marché. SONOVEIN S deviendra alors progressivement le traitement de référence pour les patients souffrant d'insuffisance veineuse chronique.

Par ailleurs, le professeur Mark Whiteley, chirurgien veineux britannique de renom, a présenté d'excellents résultats d'efficacité à 6 mois à l'American Vein & Lymphatic Society (AVLS). Deux SONOVEIN S sont installés à date au Royaume-et en Autriche. Enfin, la société dispose des moyens financiers nécessaires à l'exécution de sa stratégie. Elle a levé 3,0 millions d'euros au quatrième trimestre auprès d'investisseurs et obtenu la confirmation de prêts PGE supplémentaires de 1,5 million d'euros de BPI France et du CIC.

### L'activité en 2020 subie la crise sanitaire mondiale

Theraclion SA a réalisé un chiffre d'affaires de 744K€ en 2020, soit une baisse de 73% par rapport à 2019. Les revenus récurrents constitués de la vente de consommables et de services ont atteint 467 K€, en croissance de 8%. Un système a été vendu en 2020 contre onze en 2019.

Les traitements d'échothérapie qui ne sont pas qualifiés de procédure d'urgence, ont été suspendus la majeure partie de l'année dans la plupart des pays en raison de la COVID 19. En dépit de ces conditions, l'essai clinique du SONOVEIN S a pu être mené à bien et la solution commercialisée à Londres.

Les limitations de déplacements, et les restrictions de rassemblements ont réduit sévèrement les contacts commerciaux. De nombreux hôpitaux se sont concentrés uniquement sur le traitement de la COVID 19 et ont dû cesser de s'intéresser aux nouveaux équipements. Cependant, les discussions et la construction de pipelines se sont poursuivies. L'impact sur les activités de Theraclion, presque toujours internationales, a été important, sans empêcher les préparatifs pour le développement commercial de 2021.

Theraclion a repris son développement commercial et a accéléré ses efforts auprès des acheteurs potentiels de la technologie au cours des troisième et quatrième trimestres. Une reprise progressive des traitements et une augmentation des commandes de consommables et de systèmes ont également eu lieu au cours du second semestre de l'année 2020.

<b>Chiffre d'affaires annuel/'000 €</b>	<b>2020</b>	<b>2019</b>	<b>Variation</b>
Ventes de systèmes	277	2 352	-88%
Ventes de consommables	315	241	+31%

Ventes de service	152	191	-20%
<b>Chiffre d'affaires Theraclion SA</b>	<b>744</b>	<b>2 784</b>	<b>-73%</b>
Issu de l'activité sein et thyroïde	592	2111	-72%
Issu de l'activité varices	152	673	-77%
Dont Chiffre d'affaires récurrents (1)	467	432	+8%
(1) Chiffre d'affaires récurrents=Ventes de consommables+Vente de services			

Malgré le confinement et de sévères restrictions à réaliser des actes chirurgicaux non vitaux pour lutter contre la COVID 19, nous avons traité plus de varices que l'année dernière (+142% de recettes de vente de consommables pour les veines). La vente de système subit la réallocation des budgets aux services dédiés à la COVID 19. Trois ventes retardées par la pandémie devraient se conclure prochainement.

### À propos de Theraclion

Theraclion développe une solution innovante d'échothérapie de haute technologie utilisant des ultrasons focalisés à haute intensité pour le traitement des varices, SONOVEIN®. La solution, qui a obtenu le marquage CE en avril 2019, s'appuie sur la forte expertise développée depuis plusieurs années par Theraclion en échothérapie pour les traitements de l'ablation non invasive des adénofibromes du sein et des nodules thyroïdiens avec sa solution ECHOPULSE®. Les optimisations technologiques d'ECHOPULSE ont permis de concevoir SONOVEIN pour offrir la seule thérapie d'ablation non invasive des varices. Une salle d'opération n'est pas nécessaire et le traitement peut être conduit dans un cabinet médical ou en clinique. La pathologie veineuse est fortement répandue dans le monde et génère environ 5 millions de procédures de traitement par an, selon Millenium research Varicose Vein Device Market Study 2015. Les solutions technologiques de Theraclion reposent sur un outil d'imagerie médicale par ultrasons, de haute technologie, précis, facile d'utilisation et de manipulation pour les praticiens.

Localisée à Malakoff, près de Paris, Theraclion rassemble une équipe de 25 personnes dont plus de la moitié sont dédiées à la R&D et aux essais cliniques.

**Pour plus d'information, n'hésitez pas à vous rendre sur le site internet de Theraclion : [www.theraclion.com](http://www.theraclion.com) et sur le site dédié aux patients : [www.echotherapie.fr](http://www.echotherapie.fr)**

Theraclion est coté sur Euronext Growth Paris

Éligible au dispositif PEA-PME

Mnémonique : ALTHE – Code ISIN : FR0010120402

LEI: 9695007X7HA7A1GCYD29



### Contacts Theraclion

David Caumartin

Chief Executive Officer

Tél : + 33 (0)1 55 48 90 70

Anja Kleber

VP Marketing, Market Access & Sales Francophonie

[anja.kleber@theraclion.com](mailto:anja.kleber@theraclion.com)



[david.caumartin@theraction.com](mailto:david.caumartin@theraction.com)