



Avanquest, la division d'édition de logiciels de Claranova, lance une nouvelle solution de signature électronique SignPDF®

Paris, France - le 6 juillet 2021, 20h00. Avanquest, la division d'édition de logiciels de Claranova, investit dans le développement d'une offre de signature électronique *stand-alone*¹ simple et multiplateforme à destination des indépendants et des petites et moyennes entreprises avec le lancement de la solution SignPDF®. Cette nouvelle solution de signature électronique est le résultat de cinq années de développement engagé par les équipes R&D d'Avanquest.

Avec le lancement de SignPDF®, Avanquest confirme son intention de s'établir comme le premier concurrent d'Adobe sur les solutions logiciels PDF - segment en forte croissance pour la division avec un chiffre d'affaires en hausse de plus de 35% sur ces 12 derniers mois². Une trajectoire de croissance soutenue et un potentiel toujours important reposant notamment sur :

- Plus de 60 millions de visiteurs sur les sites web dédiés aux outils PDF d'Avanquest
- Plus de 650 000 utilisateurs actifs par mois
- 90%+ des ventes réalisées sous forme d'abonnement
- Taux de réabonnement de plus de 50%³
- Croissance des revenus réalisés auprès des professionnels, et des petites et moyennes entreprises de plus de 25%¹

La réussite de la transition vers un modèle de ventes par abonnement et l'amélioration continue de la marge d'exploitation sur le long terme permettent à Avanquest de planifier l'expansion de son portefeuille de solutions PDF et d'accélérer ses investissements marketing pour acquérir de nouveaux clients et développer sa base installée. La division lancera cette nouvelle solution de signature électronique en *stand-alone* afin de concurrencer des acteurs comme DocuSign, HelloSign et Yousign avec une offre d'outils PDF parmi les plus complètes du marché.

Selon une récente étude de Fortune Business Insights⁴, le marché de la signature électronique devrait croître de près de 30% par an entre 2020 et 2027 pour atteindre environ 8 milliards de dollars en 2027. Le marché américain devrait capturer la plus grosse part de marché tandis que le marché européen devrait stimuler la croissance du segment dans les années à venir.

Les petites et moyennes entreprises n'ayant jusqu'à présent comme option que des solutions professionnelles complexes et onéreuses, Avanquest a pour objectif de mieux servir cette clientèle à fort potentiel en offrant un outil facile à utiliser, multiplateforme (web et mobile) et intuitif leur permettant d'intégrer plus facilement la signature électronique dans leurs tâches quotidiennes. SignPDF® se positionnera sur le marché de la

¹ Solution proposée indépendamment des autres solutions PDF d'Avanquest.

² Sur la base de l'évolution du chiffre d'affaires non audité, non IFRS.

³ Taux correspondant au pourcentage de clients renouvelant leur abonnement l'année suivant la première souscription.

⁴ Fortune Business Insights, « Digital Signature Market to Reach USD 7.99 Billion by 2027 », Octobre 2020.

signature électronique comme l'alternative simple, flexible et abordable pour les indépendants et les petites et moyennes entreprises.

Le lancement commercial de la solution SignPDF® est prévu dès le mois de juillet sur le marché américain et en septembre sur le marché européen.

Agenda financier :

4 août 2021 : Chiffre d'affaires annuel 2020-2021

Numéro dédié aux actionnaires individuels : **0805 29 10 00** (appel non surtaxé).
Ligne ouverte du mardi au jeudi de 14h à 16h.

À propos de Claranova :

Claranova est un acteur technologique global, créateur de services numériques plébiscités par des millions de clients à travers le monde. Avec un chiffre d'affaires de 409 millions d'euros, en hausse de plus 45% par an depuis 3 ans, Claranova a démontré en quelques années sa capacité à faire d'une simple idée, un véritable succès à l'échelle mondiale. Présent dans 15 pays et s'appuyant sur l'expertise de plus de 700 collaborateurs en Amérique du Nord et en Europe, Claranova est un groupe résolument international, réalisant 95% de son chiffre d'affaires à l'étranger.

Leader de l'e-commerce personnalisé, Claranova s'illustre également par son expertise technologique dans les domaines de l'édition de logiciels et de l'Internet des Objets à travers ses activités PlanetArt, Avanquest et myDevices. Ces trois activités partagent une mission commune : mettre l'innovation à la portée de tous grâce à des solutions simples et intuitives qui facilitent au quotidien l'accès au meilleur de la technologie.

Pour plus d'informations sur le groupe Claranova :

<https://www.claranova.com> ou https://twitter.com/claranova_group

Avertissement important :

Toutes les déclarations autres que les énoncés de faits historiques qui pourraient être inclus dans le présent communiqué de presse au sujet d'événements futurs sont sujettes à (i) des changements sans préavis et (ii) des facteurs indépendants de la volonté de la Société. Les déclarations prospectives sont assujetties à des risques et à des incertitudes inhérents indépendants de la volonté de la Société qui pourraient conduire à ce que les résultats ou les performances réels de la Société diffèrent considérablement des résultats ou des performances attendus exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations prospectives.