

## POURSUITE DE L'ESSOR DES VENTES AU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2021

- **Chiffre d'affaires record de 225 M€, multiplié par 5**
- **Activité à l'international en très forte hausse**
- **Doublement du CA T2 2021 par rapport au CA T1 2021**

CA en M€	S1 2021*	S1 2020	Variation
<b>Données non auditées</b>			
<b>FRANCE</b>	<b>103,4</b>	<b>28,0</b>	<b>+269%</b>
<b>EXPORT</b>	<b>121,7</b>	<b>16,1</b>	<b>+655%</b>
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>225,0</b>	<b>44,1</b>	<b>+410%</b>

\*Hors impact du chiffre d'affaires de la société AVALUN acquise en mai 2021

Au 1<sup>er</sup> semestre 2021, BIOSYNEX a réalisé un chiffre d'affaires de 225,0 M€ représentant plus de 5 fois l'activité du 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice précédent. La tendance s'est accélérée au 2<sup>ème</sup> trimestre 2021 avec un chiffre d'affaires de 150,0 M€ contre 75,0 M€ pour le 1<sup>er</sup> trimestre, représentant un doublement de l'activité en 3 mois.

La croissance a été portée notamment par la montée en puissance des tests antigéniques Covid-19 soit sous leur version professionnelle soit en format autotest autorisé par dérogation dans plusieurs pays européens. Le chiffre d'affaires généré par les autotests représente 90,8 M€ sur la période. En parallèle et comme annoncé, les tests sérologiques SARS-CoV-2 ont généré un chiffre d'affaires significatif suite aux recommandations de ne réaliser qu'une seule vaccination chez les sujets immunisés.

L'activité de BIOSYNEX connaît une très forte dynamique à l'export, tirant parti d'une politique volontariste de développement à l'international. Par son impact planétaire, la pandémie à Covid-19 nécessite une réponse globale à laquelle BIOSYNEX s'efforce de contribuer en obtenant des autorisations de commercialisation dans de nombreux pays hors de l'union européenne (Brésil, Mexique, Chili, Arabie Saoudite, Vietnam). Le chiffre d'affaires semestriel ressort à 121,7 M€ et a ainsi été multiplié par 7,5 sur la période. Le marché domestique poursuit sa croissance avec une augmentation d'activité de 269%.

Avec un chiffre d'affaires qui a continué de croître fortement durant le 1<sup>er</sup> semestre, BIOSYNEX récolte les fruits de sa participation à la lutte contre la Covid-19 en répondant dès le début de la pandémie à l'immense besoin de produits diagnostiques (tests PCR, antigéniques, sérologiques et thermométrie). Le chiffre d'affaires en liaison avec la pandémie Covid-19 représente environ 90% du total sur la période.

# BIO SYNEX

## Perspectives toujours encourageantes

BIO SYNEX anticipe dans les prochains trimestres une baisse de la demande sur ses tests SARS-CoV-2 en raison de la montée en puissance de la couverture vaccinale dans les pays développés. A court terme, cette décroissance sera toutefois tempérée par la progression du variant Delta du virus et la demande croissante provenant des pays émergents (en Asie, en Amérique du Sud et en Afrique). Le Groupe a entamé depuis quelques mois des actions commerciales sur ces zones géographiques très concurrentielles.

Avec l'extension du Pass sanitaire en Europe qui devrait accroître la demande de tests PCR et antigènes pour les non vaccinés, BIO SYNEX enregistre une recrudescence ponctuelle de la demande des pharmacies et des laboratoires depuis le début du second semestre.

Au-delà des effets conjoncturels et exceptionnels de la pandémie, BIO SYNEX réitère sa confiance dans sa capacité à réaliser une croissance pérenne et rentable dans les prochaines années. La crise sanitaire actuelle a mis en évidence l'intérêt majeur des Tests de Diagnostic Rapide (TDR) dans les différents systèmes de soins et a confirmé l'ancrage de BIO SYNEX dans la Biologie Décentralisée.

Aux côtés des professionnels de santé, biologistes, médecins et pharmaciens, BIO SYNEX se positionne comme un partenaire de référence dans l'utilisation des TDR et la promotion d'une médecine de proximité. La dynamique engendrée par la pandémie va contribuer à une diffusion plus large des Tests de Diagnostic Rapide appliqués à de nombreuses autres pathologies.

La prise de participation dans la société américaine ProciseDx et l'acquisition de la société AVALUN vont permettre à BIO SYNEX de diversifier son offre et devenir un acteur de référence dans la biologie délocalisée.

D'autres projets de croissance externe et de partenariats stratégiques sont à l'étude afin de préparer au mieux l'après Covid-19.

Au vu de la forte augmentation de l'activité en 2021, BIO SYNEX confirme son objectif de forte augmentation de ses indicateurs de rentabilité sur la totalité de l'exercice.

**Prochaine publication** : Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2021, le 14 octobre 2021, après Bourse.

**La presse en parle** : <https://www.biosynex.com/actualites/>

### À propos de BIO SYNEX

Créé en 2005 et basé à Illkirch-Graffenstaden en Alsace, acteur majeur de la santé publique avec plus de 200 collaborateurs, le laboratoire français BIO SYNEX conçoit, fabrique et distribue des Tests de Diagnostic Rapide (TDR). Dans leur version professionnelle, ils offrent une meilleure prise en charge médicale des patients grâce à la rapidité de leur résultat et à leur simplicité d'utilisation. Dans leur version autotest, ils permettent au grand public une autosurveillance de diverses pathologies assurant ainsi une meilleure prévention et accélérant la demande de soins. Leader sur le marché des TDR en France, BIO SYNEX est le seul acteur à maîtriser intégralement sa chaîne de valeur grâce à sa plateforme technologique déclinable sur de nombreuses applications et adaptée à différents types d'utilisateurs tels les laboratoires, les hôpitaux, les médecins et le grand public.

Plus d'informations sur [www.BIO SYNEX.com](http://www.BIO SYNEX.com)

**BIO SYNEX**

Larry Abensur  
Président directeur-général  
[abensur@biosynex.com](mailto:abensur@biosynex.com)

**EuroLand  
Corporate**

Julia Bridger  
Listing Sponsor  
+33 1 44 70 20 84  
[jbridger@elcorp.com](mailto:jbridger@elcorp.com)

**cap value**  
COMMUNICATION POUR VALEURS DE CROISSANCE

Gilles Broquelet  
Communication financière  
+ 33 1 80 81 50 00  
[gbroquelet@capvalue.fr](mailto:gbroquelet@capvalue.fr)