



EXCLUSIVE NETWORKS – RÉSULTATS FINANCIERS DE L'EXERCICE 2021

Chiffre d'affaires brut publié de l'exercice à 3,3 Md€ + 15,1 %⁽¹⁾ par rapport à 2020
EBITA ajusté de l'exercice à 119,2 M€, + 10,0 %⁽¹⁾ par rapport à 2020.
Résultat net ajusté de l'exercice à 72,6 M€, + 85,1 % par rapport à 2020

- Succès de l'exécution de la stratégie selon les termes exposés lors de l'introduction en Bourse
- Réalisation de la croissance des ventes et des résultats 2021 et relèvement des objectifs 2022
- Solide positionnement pour exploiter les opportunités de croissance du marché de la cybersécurité
- Dividende proposé : 0,20 euro par action, en numéraire

BOULOGNE-BILLANCOURT - 30 mars 2022, à 07 heures CET - Exclusive Networks (Euronext Paris : EXN) présente ce jour ses résultats financiers pour l'exercice clos le 31 décembre 2021, dont la publication a été approuvée par le Conseil d'administration du 29 mars 2022.

Jesper Trolle, CEO, a déclaré : « Nous avons le plaisir de présenter de très bons résultats pour 2021 et performants par rapport à la stratégie annoncée lors de notre introduction en Bourse. Nous avons atteint nos objectifs de croissance et de rentabilité et avons mis en œuvre avec succès notre excellence opérationnelle dans un environnement de marché difficile. Notre positionnement unique au cœur de l'écosystème et la demande impérieuse de solutions de cybersécurité ont alimenté la vigueur de nos performances en 2021 et renforcent notre confiance dans notre stratégie et nos perspectives.

2021 s'est avérée être un tournant pour le Groupe avec son passage de société privée à société cotée depuis la réussite de son introduction en Bourse sur Euronext Paris en septembre 2021.

Nous avons de nombreuses opportunités de croissance prometteuses et continuons de profiter de l'ancrage fort de notre position de marché ainsi que de la demande de solutions de cybersécurité sur le plan mondial. En 2021, nous avons rajouté plus de 1 250 nouveaux revendeurs à notre portefeuille (croissance de 7 %) et avons étendu nos activités avec des fournisseurs historiques dans 21 nouveaux pays, avec une hausse consécutive du nombre de clients finaux de 4 000 pour un total de 110 000. Nous avons également ajouté 22 nouveaux fournisseurs dans notre portefeuille, parmi lesquels des sociétés logicielles natives du cloud en plein essor telles que Diamanti, Hashicorp, Salt Security et Sonatype. Parallèlement, nous avons poursuivi notre stratégie de croissance externe pour accélérer notre développement par le biais de l'acquisition réussie d'Ignition Technology et de Networks Unlimited.

Le marché de la cybersécurité est plus important que jamais en écho à la complexité croissante du monde qui nous entoure. L'évolution des législations, le télétravail, les enjeux géopolitiques et l'adoption grandissante du cloud contribuent à doper la croissance du marché de la cybersécurité et Exclusive Networks est idéalement positionné pour exploiter la croissance structurelle du marché grâce à son rôle central au cœur de l'écosystème de la cybersécurité, marqué par une très grande fragmentation des acteurs et une complexité croissante des technologies.

Même si nous n'avons pas de présence, ni de bureau, ni de personnel en Russie, et que nous ne subissons aux des perturbations locales, notre priorité absolue est la sécurité de nos équipes les plus proches du conflit (Pologne, Roumanie, Hongrie, Slovaquie, etc.) et le bien-être de tous ceux qui sont affectés par cette crise.

Dans ce monde de la cybersécurité en constante évolution, une chose est sûre: nos partenaires comptent sur nos atouts en permanence et sur nos atouts que sont notre envergure mondiale, notre capacité à très vite lancer des solutions sur le marché, le maillage de notre réseau de fournisseurs et de revendeurs et notre expertise technique approfondie. Nos équipes sont entièrement dédiées à ces défis et un grand merci à toutes et tous. »

⁽¹⁾ En incluant Veracomp en 2020. L'acquisition de Veracomp a eu lieu le 30 décembre 2020, mais elle est considérée comme acquise depuis 1^{er} janvier 2020 à des fins de comparaison.



PERFORMANCE FINANCIÈRE DU GROUPE POUR L'EXERCICE 2021

Les indicateurs de Chiffre d'Affaires Brut et de rentabilité ajustée se fondent sur des données non-GAAP. Les Revenus et la Marge Nette sont publiés selon les normes IFRS. L'ensemble des données IFRS sont présentés en Annexe ainsi que les rapprochements entre les résultats non-GAAP et IFRS. Se reporter au glossaire en fin de communiqué pour plus d'explications.

en millions d'euros	2020 Publié	2021 Publié*	Var. en % dont Veracomp	Var. en % Publié
Chiffre d'affaires brut	2 564	3 320	15,1%	29,5% **
Revenu	1 892	2 483	16,1%	31,3% ***
Marge Nette	257,3	319,9	9,2%	24,3%
EBITA ajusté	95,2	119,2	10,0%	25,3%
<i>% de marge nette</i>	<i>37,0%</i>	<i>37,3%</i>		
Résultat net ajusté	39,2	72,6	n.a	85,1%

* Extrait des comptes 2021 non audités.

** +30,4 % à taux de change constant.

*** +32,3 % à taux de change constant.

Le **chiffre d'affaires brut** s'établit à 3,3 milliards d'euros, en hausse de 29,5 % par rapport à 2020 en données publiées et de 15,1 % en incluant Veracomp en 2020. Cette croissance vient pour 73 % de fournisseurs déjà existants et sur le même territoire que l'année précédente, pour 13 % de l'extension des accords avec des fournisseurs historiques sur de nouveaux territoires et avec de nouveaux fournisseurs et pour 15 % des acquisitions. L'ensemble de nos dix principaux fournisseurs ont contribué à cette croissance. Du côté des revendeurs, nous avons observé une demande soutenue sur le marché des grandes entreprises. Sur un plan géographique, grâce à l'exécution de notre stratégie, nous avons bénéficié de la croissance dans nos trois grandes régions. Les problèmes d'approvisionnement que nous avons connus en 2021 ont contribué à constituer un solide carnet de commandes pour 2022. Cela renforce notre confiance dans les perspectives pour 2022 et au-delà.

Les **revenus**, en conformité avec les normes IFRS, apparaissent dans les états financiers consolidés en tenant compte que les ventes de services de support et de maintenance ne sont pas considérées comme réalisées par Exclusive networks en tant que débiteur principal, et donc, à ce titre, elles sont reconnues sur la base de la marge nette. La croissance des revenus a suivi la progression du chiffre d'affaires brut.

La **marge nette** s'établit à 320 millions d'euros en 2021, en progression de 9,2 % par rapport à l'exercice précédent (en incluant Veracomp en 2020). Le mix des ventes a évolué au cours des six derniers mois de 2021 avec une part croissante des gros contrats et une croissance accélérée sur le continent américain. En conséquence de cet effet mix, la marge nette s'établit à 9,6 % du chiffre d'affaires avec des niveaux de coûts moins élevés suite à l'effet de levier opérationnelle ue l'on voit sur les gros contrats et dans la zone Amériques. Cela se retrouve dans la progression de la marge d'EBITA ajusté à 37,3 %. Exclusive Networks continue d'évaluer chaque nouveau contrat sur la base de sa contribution EBITA ajusté marginal.

L'**EBITA ajusté** s'établit à 119,2 millions d'euros, en hausse de 10,0 % par rapport à 2020 en incluant Veracomp, et en progression de 25,3 % en chiffres publiés.

Le **résultat net ajusté** s'établit à 72,6 millions d'euros, soit une hausse de 85,1 % par rapport aux chiffres publiés en 2020.



PERFORMANCE PAR SEGMENT POUR L'EXERCICE 2021

En millions d'euros	2020 Publié	2021 Publié*	Var. en % Publié
EMEA			
Chiffre d'affaires brut	1 931,5	2 579,5	33,5%
EBITA ajusté	94,6	117,5	24,2%
APAC			
Chiffre d'affaires brut	362,8	394,3	8,7%
EBITA ajusté	16,8	18,7	11,7%
Americas			
Chiffre d'affaires brut	269,5	346,7	28,6%
EBITA ajusté	5,4	8,5	56,3%
Corporate			
EBITA ajusté	(21,7)	(25,6)	18,2%
Total			
Chiffre d'affaires brut	2 563,9	3 320,4	29,5%
EBITA ajusté	95,2	119,2	25,3%

* Comptes non audités. Les comptes 2021 sont en cours d'audit.

EMEA : Le chiffre d'affaires brut ressort à 2 579,5 millions d'euros, en hausse de 14,5 % par rapport à 2020 (en incluant Veracom, comme si acquis depuis janvier 2020). Dans la zone EMEA, nous avons observé une accélération du développement du marché des grandes entreprises et une part croissante des gros contrats. L'effet-mix a impacté la conversion du chiffre d'affaires brut en EBITA ajusté. Par ailleurs, les charges d'exploitation couvrent une dépense d'1 million d'euros en Pologne dans le cadre de l'intégration de Veracom.

APAC : Le chiffre d'affaires brut atteint 394,3 millions d'euros, en hausse de 8,7 % par rapport à 2020. C'est la région qui a subi les répercussions les plus défavorables au cours de la pandémie de COVID-19 en 2020 ainsi qu'en 2021. Toutefois en 2021, la région a profité d'un solide effet de levier opérationnel grâce à une forte croissance des services en 2021.

AMÉRIQUES : Le chiffre d'affaires brut atteint 346,7 millions d'euros, en hausse de 28,6 % par rapport à 2020. Avec un marché plus transactionnel et moins fragmenté, la zone Amériques a profité d'une forte demande pour la distribution indirecte. La croissance a été très soutenue auprès des fournisseurs historiques et a été renforcée l'intégration de nouveaux fournisseurs. Combinée à des structures locales déjà en place et prêtes à accommoder plus de volume, la région a profité de l'effet de levier pour atteindre un EBITA ajusté de 8,5 millions d'euros et une croissance record de 56,3 %.

CORPORATE : Les charges d'exploitation du segment Corporate reflètent les dépenses liées aux orientations stratégiques à long terme, à la conception et au lancement d'initiatives pour soutenir et encadrer le développement dans les pays, ainsi que pour consolider et contrôler la performance du Groupe.



FLUX DE TRÉSORERIE 2021, ENDETTEMENT ET POLITIQUE DE RENDEMENT POUR LES ACTIONNAIRES

Les flux de trésorerie disponible avant impôts s'élèvent à 56,5 millions d'euros en 2021, soit une conversion de trésorerie normalisée de 64.4% de l'EBITDA ajusté, en baisse de 80,0 millions d'euros par rapport à 2020. Ceci s'explique principalement par des décaissements exceptionnels en 2020 liés au Covid-19 (56,0 millions d'euros) ainsi qu'un besoin en fonds de roulement plus élevé, suite à la croissance de l'activité (20 millions d'euros) et une augmentation des stocks afin de faire face à la pénurie mondiale de produits et de composants (4 millions d'euros)

Effet de levier : L'endettement financier brut d'Exclusive Networks s'élève à 521,3 millions d'euros au 31 décembre 2021, la trésorerie et équivalents de trésorerie à 129,8€ millions d'euros et l'endettement net à 391,5 millions d'euros pour un levier d'endettement net/EBITDA ajusté après loyers qui s'élève à 3,1x, impactés par des éléments non-récurrents en fin d'année qui ont été débouclés début janvier 2022. Nous continuons de cibler un multiple d'endettement sur EBITDA après loyer inférieur à 2,5x.

Rendement pour les actionnaires. Lors de l'assemblée générale annuelle du 21 juin 2022, le Conseil d'administration d'Exclusive Networks proposera un dividende de 0,20 euro par action (18,3 millions d'euros) en numéraire au titre de l'exercice 2021.

Le Groupe s'engage à offrir un rendement aux actionnaires attractif et régulier, en ligne avec ses attentes de création de valeur résultant de la mise en œuvre de sa stratégie de croissance. La politique de rendement pour les actionnaires du Groupe comprend, sans s'y limiter, un paiement de dividende de l'ordre de 25 % de son résultat net annuel ajusté. La structure de la distribution pourrait être ajustée si des opportunités de croissance externe se présentaient pour compléter la croissance organique, ou si d'autres mécanismes de rendement pour les actionnaires étaient jugés plus attrayants.

PERSPECTIVES

	2021	2022
Chiffre d'affaires brut y. c. acquisitions	3 320 M€	► Supérieur à 3 800 M€
Marge Nette	319,9 M€	► 362 – 368 M€
EBITA ajusté % de marge nette	119,2 M€ 37,3%	► 133 – 138 M€
Free Cash Flow Opérationnel avant impôts	56,5 M€	► 80% de l'EBITDA ajusté



ANNEXES

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ 2021⁽¹⁾

en millions d'euros	31 décembre 2020	31 décembre 2021*
Revenu	1 891,7	2 483,4
Coût des achats de biens et services	(1 630,9)	(2 158,1)
Fret sur les ventes	(3,5)	(5,5)
Marge nette	257,3	319,9
Frais de personnel	(119,9)	(153,4)
Autres coûts d'exploitation	(39,1)	(43,0)
Amortissements	(63,1)	(68,7)
Résultat d'exploitation courant	35,3	54,8
Produits et charges d'exploitation exceptionnels	(5,6)	(3,9)
Résultat d'exploitation	29,8	50,9
Coûts financiers de la dette	(34,2)	(28,0)
Intérêts sur engagements locatifs	(0,7)	(0,6)
Autres produits et charges financiers	(3,8)	(10,2)
Résultat financier net	(38,7)	(38,8)
Résultat avant impôt	(8,9)	12,1
Impôt sur le revenu	11,7	(24,6)
Résultat sur la période	2,7	(12,5)

Résultat attribuable aux :

- Détenteurs de la société mère	2,2	(13,5)
- Participations minoritaires	0,6	1,0

Bénéfice par action attribuable à la société mère (en €) :

- Bénéfice par action non dilué	(0,05)	(0,15)
- Bénéfice par action dilué	(0,05)	(0,14)

* Comptes non audités. Les comptes 2021 sont en cours d'audit.



BILAN 2021

en millions d'euros	31 décembre 2020	31 décembre 2021*
Écart d'acquisition	288,6	313,7
Autres actifs incorporels	1 166,9	1 154,3
Immobilisations corporelles	5,9	7,3
Droits d'utilisation	22,0	19,3
Actifs financiers à long terme	25,3	34,5
Actif d'impôt différé	12,7	11,1
Total Actif non circulant	1 521,4	1 540,3
Créances clients et autres créances	863,6	959,8
Stocks	113,5	149,5
Actifs financiers à court terme	13,7	9,9
Trésorerie et équivalents de trésorerie	163,2	129,8
Total actif circulant	1 154,0	1 249,0
Total de l'actif	2 675,4	2 789,3
Capitaux propres	686,3	932,4
Participations minoritaires	1,3	2,1
Total des capitaux propres	687,6	934,5
Engagements financiers à long terme	706,5	485,5
Engagements locatifs à long terme	15,2	12,4
Provisions à long terme	3,3	3,6
Autres provisions à long terme	0,0	4,6
Passif d'impôt différé	278,9	294,5
Total Passif non circulant	1 003,9	800,5
Dettes fournisseurs et autres dettes	869,7	950,2
Engagements financiers à court terme	94,5	89,6
Engagements locatifs à court terme	7,3	7,3
Provisions à court terme	1,5	1,5
Engagements sur dérivés à court terme	5,7	0,0
Passif d'impôt courant	5,3	5,7
Total Actif circulant	983,9	1 054,4
Total capitaux propres et passifs	2 675,4	2 789,3

* Comptes non audités. Les comptes 2021 sont en cours d'audit.



RAPPROCHEMENT ENTRE IFRS ET COMPTES NON - GAAP

EBITA ajusté / RÉSULTAT D'EXPLOITATION IFRS

En millions d'euros	2020	2021
EBITA ajusté	95,2	119,2
Amortissement des actifs incorporels	-53,9	-56,7
Produits et charges d'exploitation exceptionnels (IFRS)	-5,6	-3,9
Éléments exceptionnels Non-GAAP	-5,9	-7,7
Résultat d'exploitation	29,8	50,9

RÉSULTAT NET IFRS / RÉSULTAT NET AJUSTÉ

En millions d'euros	2020	2021
Résultat net	2,7	-12,5
Amortissement des actifs incorporels	53,9	56,7
Éléments exceptionnels et impact fiscal	8,6	22,5
<i>Produits et charges d'exploitation exceptionnels (IFRS)</i>	5,6	3,9
<i>Éléments exceptionnels Non-GAAP</i>	5,9	7,7
<i>Impact fiscal (meilleure estimation)</i>	-2,9	-0,2
<i>Frais financiers exceptionnels</i>	0,0	11,2
Impôt différé	-26,0	5,8
Résultat net ajusté	39,2	72,6

L'amortissement des actifs incorporels (note 5.6 des États financiers consolidés d'Exclusive Networks) se rapporte principalement à l'amortissement des relations créées avec les fournisseurs à l'acquisition d'Exclusive France Holding Group par Exclusive Networks SA (précédemment Exclusive Everest HoldCo S.A.S.) le 4 juin 2018. La hausse des amortissements est principalement attribuable à l'effet de périmètre lié aux acquisitions. Une charge en IFRS, ajustée en non-GAAP.

Les produits et charges d'exploitation exceptionnels (IFRS) (note 7.26 des États financiers consolidés d'Exclusive Networks SA) couvrent principalement les coûts liés aux acquisitions (notamment les frais de due diligence concernant les acquisitions d'Ignition Technology et de Networks Unlimited) et certains coûts exceptionnels liés à l'introduction en Bourse et qui ne sont pas éligibles à la prime d'émission.

Les éléments exceptionnels non-GAAP sont des ajustements aux comptes IFRS afin d'exclure les coûts exceptionnels considérés comme suffisamment non-récurrents et significatifs pouvant entraîner une mauvaise interprétation de la performance financière. Sont concernés, les coûts de mise en place de l'ERP, les paiements en actions et plans d'intéressement à long terme, les coûts de restructuration et les coûts exceptionnels de fin de contrat de certains dirigeants clés.

Les charges financières exceptionnelles intègrent une charge de 11,2 millions d'euros découlant de la décomptabilisation de la valeur net comptable des frais d'établissement occasionnés lors du lancement de la précédente dette bancaire et qui a été intégralement remboursée lors de la mise en place le 27 septembre 2021 du nouveau plan de financement dans le cadre de l'introduction en Bourse.



CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Jesper Trolle, Chief Executive Officer et Pierre Boccon-Liaudet, Chief Financial Officer, présenteront les résultats de l'exercice 2021 lors d'une conférence de presse en anglais qui doit se tenir ce jour à 9 heures. Vous pouvez suivre la conférence téléphonique en direct par webcast en cliquant sur le lien suivant : www.exclusive-networks-ir.com.

Un enregistrement de cette conférence sera également disponible en ligne pendant un an.

Tous les documents relatifs à cette publication seront mis en ligne sur la page « Relations Investisseurs » du site Internet d'Exclusive Networks à l'adresse suivante : www.exclusive-networks-ir.com

Les informations réglementées relatives à ce communiqué de presse et à cette présentation sont disponibles à l'adresse suivante : www.exclusive-networks-ir.com

CALENDRIER PRÉVISIONNEL

- **Résultats financiers du 1^{er} trimestre 2022 (chiffre d'affaires brut et revenus)** : 9 mai 2022
- **Assemblée générale annuelle** : 21 juin 2022
- **Résultats financiers du premier semestre 2022** : 31 août 2022

CONTACTS EXCLUSIVE NETWORKS

Investisseurs & Analystes

Hacene BOUMENDJEL

Responsable des Relations Investisseurs

ir@exclusive-networks.com

Médias

Hadas HUGHES

VP, Global Marketing & Communication

Communications_Global@exclusive-networks.com

FTI Consulting

Emily Oliver/Christina Zinck

+33 (0)1 47 03 68 18

exclusivenetworks@fticonsulting.com



GLOSSAIRE

	Définition	Segments	Publication
Chiffre d'affaires global	K Chiffre d'affaires brut <ul style="list-style-type: none"> Le chiffre d'affaires brut représente les revenus comptabilisés par le Groupe sur une base brute pour chaque flux de revenus et avant éliminations intra et inter-entreprises Après prise en compte des rendements, escomptes et rabais 	EMEA, APAC, Amériques	<i>Trimestrielle</i>
	I Revenu <ul style="list-style-type: none"> Revenus IFRS Marge nette sur ventes de support et maintenance Après prise en compte des rendements, escomptes et rabais 	EMEA, APAC, Amériques	<i>Trimestrielle</i>
	I Marge nette <ul style="list-style-type: none"> Revenu diminué des coûts des achats de biens et services et de fret sur les ventes 	Groupe	<i>Semestrielle</i>
Rentabilité	K EBITA ajusté <ul style="list-style-type: none"> Résultat d'exploitation courant avant amortissement des actifs incorporels, ajusté de certains coûts qui n'ont pas d'incidence sur les opérations quotidiennes (ils comprennent les coûts de mise en œuvre pour les systèmes de gestion financière et opérationnelle du groupe, les coûts de restructuration et les coûts exceptionnels) 	EMEA, APAC, Amériques, Corporate	<i>Semestrielle</i>
	K Résultat net ajusté <ul style="list-style-type: none"> Résultat net ajusté de l'amortissement des actifs incorporels, des coûts qui n'ont pas d'incidence sur les opérations quotidiennes, d'autres bénéfices et charges d'exploitation (après impôt au taux d'imposition effectif) et des impôts différés. 	Groupe	<i>Semestrielle</i>
Trésorerie	I Indicateurs de flux de trésorerie disponible <ul style="list-style-type: none"> Flux de trésorerie disponible issus des activités d'exploitation avant impôts : pour conversion en numéraire Flux de trésorerie disponible issus des activités d'exploitation (après impôts, hors F&A) Flux de trésorerie disponible (yc F&A) 	Groupe	<i>Semestrielle</i>
	I Indicateurs IFRS K KPI non-GAAP		



À propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est un spécialiste mondial des technologies innovantes de cybersécurité, qui fournit des services visant à accélérer la vente de technologies disruptives de cybersécurité et d'infrastructures numériques à l'échelle mondiale. Exclusive Networks aide les fournisseurs de cybersécurité à étendre leurs activités à l'échelle mondiale et offre aux partenaires de distribution (tels que les revendeurs à valeur ajoutée, les intégrateurs de systèmes, les opérateurs de télécommunications et les fournisseurs de services gérés) une expertise, des technologies et des services disruptifs pour répondre aux besoins de leurs clients. Exclusive Networks travaille également avec plusieurs fournisseurs offrant des solutions dans des sous-segments spécifiques au-delà du cyber.

Exclusive Networks excelle en conjuguant sa dimension mondiale avec un ancrage opérationnel local. Avec des bureaux dans 43 pays et la capacité de servir des clients sur les cinq continents et dans plus de 170 pays, Exclusive Networks, dont le siège social est en France, propose un modèle « échelle mondiale, vente locale ». Ce modèle améliore les performances des opérations locales en fournissant un soutien à la fois mondial et local. Cette approche a permis à Exclusive Networks (i) de développer l'un des plus larges portefeuilles de solutions de cybersécurité au monde, provenant de plus de 260 fournisseurs de premier plan et (ii) de développer une base de clients mondiale, composée de plus de 21 000 VAR, SI, opérateurs télécoms et MSP, servant indirectement plus de 110 000 clients finaux. Sur la période 2018-2021, Exclusive Networks s'est engagée dans des activités dans plus de 170 pays.

L'approche d'Exclusive Networks permet aux fournisseurs d'adopter un modèle de mise sur le marché simple et agile en ce qui concerne leurs solutions de cybersécurité et d'infrastructure numérique, tout en bénéficiant de l'expertise locale et de la connaissance du marché d'Exclusive Networks dans chaque juridiction d'opération. L'étendue d'Exclusive Networks est également importante pour ses clients, car leurs propres utilisateurs finaux peuvent être situés dans plusieurs régions du monde. En outre, Exclusive Networks fait bénéficier ses clients de son expertise dans la sélection des fournisseurs, dans un environnement où les solutions de cybersécurité et d'infrastructure numérique deviennent de plus en plus compliquées et ne cessent d'évoluer face à l'augmentation des menaces de cybersécurité.

AVERTISSEMENT

Ce communiqué de presse peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives peuvent inclure des prévisions, des estimations, des hypothèses, des déclarations concernant des projets, des objectifs, des intentions et/ou des attentes concernant des résultats financiers, des événements, des opérations et des services futurs et le développement de produits, ainsi que des déclarations concernant des résultats ou des événements futurs. Les déclarations prospectives sont généralement identifiées par les termes "s'attendre à", "anticiper", "croire", "avoir l'intention", "estimer", "planifier", "projeter", "pourrait", "devrait" ou la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou terminologie similaire. Bien que la direction d'Exclusive Networks estime actuellement que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, les investisseurs sont avertis que les déclarations prospectives sont soumises à divers risques et incertitudes (y compris, sans limitation, les risques identifiés dans le document d'enregistrement d'Exclusive Networks disponible sur le site internet d'Exclusive Networks), car elles se rapportent à et dépendent d'événements et de circonstances futurs qui peuvent ou non se produire et peuvent être différents de ceux prévus, dont beaucoup sont difficiles à prévoir et généralement hors du contrôle d'Exclusive Networks. Les résultats et développements réels peuvent différer significativement de ceux présentés explicitement ou implicitement dans les déclarations prospectives. Les déclarations prospectives ne sont pas destinées à donner et ne donnent aucune assurance ni aucune garantie quant aux événements ou résultats futurs. Sous réserve des exigences légales et réglementaires applicables, Exclusive Networks ne s'engage en aucun cas à mettre à jour ou à actualiser ces déclarations prospectives.

Le présent communiqué ne contient pas et ne constitue pas une offre de valeurs mobilières ou une quelconque sollicitation d'achat ou de souscription de valeurs mobilières en France, aux États-Unis ou dans tout autre pays.