



## EXCLUSIVE NETWORKS – RESULTATS FINANCIERS DU 1<sup>ER</sup> TRIMESTRE

### **Chiffre d'affaires brut de 932 millions d'euros au premier trimestre 2022 en hausse de 24,9 % par rapport à l'année précédente**

- **Début d'année solide avec une accélération de la croissance par rapport à 2021**
- **Croissance trimestrielle la plus forte de ces trois dernières années**
- **Une croissance nettement supérieure à celles de chacun des six principaux segments du marché de la cybersécurité des entreprises<sup>1</sup>**
- **Confirmation des perspectives de ventes brutes et de profitabilité pour 2022**

**BOULOGNE-BILLANCOURT - le 9 mai 2022 à 18h00 CET - Exclusive Networks (Euronext Paris : EXN)** annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires brut et ses revenus IFRS pour le premier trimestre 2022.

*Jesper Trolle, CEO, déclare : « Après notre très forte performance en 2021, nous avons accéléré notre croissance au premier trimestre 2022, avec la plus forte croissance trimestrielle enregistrée sur les trois dernières années et une croissance nettement supérieure à celle des six principaux segments du marché de la cybersécurité<sup>1</sup>.*

*Plusieurs facteurs conduisent à l'accélération de la demande en solutions de cybersécurité : les tensions géopolitiques mondiales, la forte généralisation du travail à distance et de la mobilité connectée, la sensibilisation croissante des utilisateurs finaux aux risques cyber et la poursuite du développement de process digitaux hébergés dans le cloud. Cela incite de nombreuses PME et grandes entreprises à augmenter leurs budgets d'investissement en cybersécurité pour 2022. Notre portefeuille de fournisseurs parmi les leaders du marché, ainsi que notre modèle unique à forte valeur ajoutée fondée sur l'expertise et la proximité avec les fournisseurs et les revendeurs, nous ont permis de continuer à capitaliser sur la forte croissance du marché.*

*Cette performance exceptionnelle du début d'année 2022 est le résultat de notre stratégie de croissance, de la réussite de nos investissements de 2021 avec le développement du nombre de fournisseurs que nous représentons, les acquisitions réalisées et notre position qui devient de plus en plus centrale au sein de l'écosystème de la cybersécurité. Au cours du premier trimestre 2022, nous avons signé avec plus de 400 nouveaux revendeurs, portant le total à plus de 21.000 ; quatre fois au cours du trimestre, nous avons agrandi la zone de commercialisation de fournisseurs historiques vers de nouveaux pays et nous avons signé avec deux nouveaux fournisseurs, ce qui porte leur total à 262. L'ensemble de ces initiatives a permis d'augmenter le marché adressable total. En parallèle, nous avons continué à profiter d'une forte croissance sur les activités cloud, qui représentent désormais 28 % des ventes brutes totales du groupe au premier trimestre 2022 et X-OD, la plateforme Exclusive-On-Demand, a vu son nombre de transactions multiplié par 9 par rapport à l'année précédente.*

*Cette performance a été réalisée malgré les perturbations et les retards continus dans la chaîne d'approvisionnement, principalement dus à la pénurie de semi-conducteurs ainsi qu'au reconfinement dans certaines régions de la Chine. Mais la très forte demande était plus puissante que ces obstacles et notre carnet de commande est resté historiquement élevé. C'est également grâce au formidable*

<sup>1</sup> Notamment la sécurité des terminaux, la sécurité des réseaux, sécurité du Web et du courrier électronique, sécurité des données, analyse des vulnérabilités et de la sécurité, et gestion des accès et des identités.



dévouement de nos équipes, à l'étroite relation que nous entretenons avec nos fournisseurs, à notre compréhension unique sur le marché des besoins des clients et, à notre très grande réactivité pour y répondre efficacement.

La très forte croissance réalisée au premier trimestre 2022 et les opportunités prometteuses que nous voyons et continuons à saisir nous permettent d'être confiants sur les performances futures du groupe. »

## PERFORMANCE FINANCIERE DU T1 2022

### T1 2022 Chiffre d'affaires brut

En millions d'euros	T1 2021	T1 2022	Variation	
			Publié	À taux de change constant*
EMEA	585,3	742,3	+26,8 %	+26,1 %
APAC	103,5	96,6	-6,7 %	-10,6 %
AMERIQUES	57,8	93,4	+61,6 %	+50,4 %
<b>GROUPE</b>	<b>746,7</b>	<b>932,4</b>	<b>+24,9 %</b>	<b>+22,9 %</b>

\* La variation à taux de change constant est calculée en utilisant les taux du premier trimestre de 2021 appliqués au chiffre d'affaires brut du premier trimestre 2022. L'USD, la GBP et le PLN ont évolué comme suit : 1EUR: 1.123 USD; 1EUR: 0.836 GBP, 1EUR: 4.618PLN respectivement pour T1 2022 et 1EUR: 1.206 USD, 1EUR: 0.875 GBP, 1EUR: 4.543 PLN respectivement pour T1 2021.

### T1 2022 Revenus IFRS\*

En millions d'euros	T1 2021	T1 2022	Variation	
			Publié	À taux de change constant**
EMEA	424,7	566,8	+33,4 %	+33,0 %
APAC	85,6	75,7	-11,6 %	-15,4 %
AMERIQUES	47,9	69,6	+45,4 %	+35,4 %
<b>GROUPE</b>	<b>558,2</b>	<b>712,1</b>	<b>+27,6 %</b>	<b>+25,8 %</b>

\* Selon la norme IFRS 15 et les définitions de la reconnaissance des revenus, pour les ventes de support et de maintenance, Exclusive Networks est considéré comme un agent, donc la marge nette associée est reconnue comme du revenu. Pour les ventes de licences, de matériel et d'autres services, Exclusive Networks est considéré comme un mandant, donc les ventes et le coût des biens vendus sont comptabilisés séparément, reflétant l'achat et la vente.

\*\* La variation à taux de change constant est calculée en utilisant les taux du premier trimestre 2021 appliqués au chiffre d'affaires du premier trimestre 2022.

Le chiffre d'affaires brut s'est élevé à 932,4 millions d'euros, soit une augmentation de +24,9 % d'une année sur l'autre en données publiées, et de +22,9 % à taux de change constant. L'activité a connu un début d'année historique grâce à une très forte demande. Certaines commandes pour le premier trimestre 2022 n'ont pas pu être livrées en raison de la pénurie de produits, comme au quatrième trimestre 2021. Finalement, le carnet de commande a maintenu son niveau très élevé en fin de trimestre, comparable à celui de décembre. La croissance de 24,9 % du chiffre d'affaires brut au premier trimestre 2022 provient à 53 % de la croissance des fournisseurs existants, à 29 % de l'expansion géographique des fournisseurs existants et des nouveaux fournisseurs, et à 18 % des acquisitions d'Ignition Technology et de Networks Unlimited.



Le taux de renouvellement des fournisseurs<sup>1</sup> pour le premier trimestre 2022 a atteint 119 % (contre 111 % au premier trimestre 2021) et le taux de renouvellement des clients a atteint 116 % (contre 104 % au premier trimestre 2021), largement soutenus par la demande croissante pour les solutions de nos fournisseurs et l'engagement continu de nos partenaires de distribution.

La performance du premier trimestre démontre une fois de plus comment nous poursuivons notre croissance et notre développement avec de nouveaux fournisseurs, dans de nouvelles zones géographiques. Cela prouve la forte résilience de notre entreprise ainsi que sa capacité à toujours grandir malgré les contraintes d'approvisionnement.

## ACTIVITE PAR THEATRE

**EMEA** : Le chiffre d'affaires brut s'est élevé à 742,3 millions d'euros, soit une augmentation de 156 millions d'euros ou +26,8 % par rapport à l'année précédente. La région EMEA continue de représenter 80 % de l'activité du Groupe. Notre croissance y a été favorisée par notre position dominante sur tous les marchés de cette région et par les très bonnes performances de nos récentes acquisitions : Ignition Technology et Networks Unlimited, qui affichent une excellente croissance. Les relations étroites que nous entretenons avec nos fournisseurs et nos clients nous ont permis de dépasser la croissance annuelle observée au cours des derniers trimestres et de traverser sans impact les tensions géopolitiques dans la région et les problèmes de chaînes d'approvisionnement en Europe.

**APAC** : Le chiffre d'affaires brut s'est élevé à 96,6 M€, soit une croissance normalisée de +3,8 % d'une année sur l'autre, une fois retraitée la vente pour 11 millions d'euros réalisée l'année dernière dans le secteur public en Australie. En incluant cette transaction au premier trimestre 2021, les ventes brutes sont en baisse de 6,7 %. Les pénuries de produits et la persistance des mesures particulièrement restrictives liées au COVID ont été des facteurs ayant conduit à une plus faible croissance en APAC que dans les autres régions. Néanmoins, nous avons constaté une dynamique positive en termes de prise de commandes dans la région APAC et restons confiants quant à la performance en 2022.

**AMÉRIQUES** : Les ventes brutes se sont élevées à 93,4 millions d'euros, soit une augmentation significative de 61,6 % par rapport à l'année précédente ce qui concrétise depuis quatre trimestres notre stratégie d'accélération de croissance dans cette région. Sur le trimestre, la croissance a été soutenue par le fort développement des fournisseurs historiques ainsi que par les ventes provenant de nouveaux fournisseurs signés sur les douze derniers mois.

## PERSPECTIVES

Le premier trimestre 2022 a montré une accélération de la bonne dynamique des ventes déjà observée sur le second semestre 2021. Nous prévoyons que cette forte demande en solutions de cybersécurité se poursuivra en 2022 malgré les problèmes sur la chaîne d'approvisionnement commun à toute l'industrie et qu'Exclusive Networks continuera à tirer profit de son exposition aux fournisseurs leaders et à sa position au cœur de l'écosystème.

En conséquence, nous confirmons nos objectifs pour 2022.

---

<sup>1</sup> Défini comme le chiffre d'affaires brut généré l'année N par les fournisseurs/clients actifs l'année N-1 divisé par le chiffre d'affaires brut des mêmes fournisseurs/clients l'année N-1.



## FAITS MARQUANTS DEPUIS LE 31 MARS 2022

Le document de référence universel 2021 a été déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 27 avril 2022 sous le numéro R.22-O12.

## CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Jesper Trolle, Directeur Général et Pierre Boccon-Liaudet, Directeur Administratif et Financier, présenteront les résultats du 1<sup>er</sup> trimestre 2022 lors d'une conférence téléphonique en anglais qui se tiendra aujourd'hui, le 9 mai 2022, à 18h00 (CET).

Vous pouvez suivre la conférence téléphonique en direct par webcast au lien suivant : <https://ir.exclusive-networks.com/>

Tous les documents relatifs à cette publication seront mis en ligne sur le site Internet des relations investisseurs d'Exclusive Networks à l'adresse : <https://ir.exclusive-networks.com/>

Les informations réglementées relatives à ce communiqué de presse et à cette présentation sont disponibles sur <https://ir.exclusive-networks.com/>.

## CALENDRIER PRÉVISIONNEL

- **Assemblée générale annuelle** : 21 juin 2022
- **Information financière sur les ventes du 2<sup>ème</sup> trimestre** : 2 août 2022
- **Résultats financiers du premier semestre 2022** : 15 septembre 2022
- **Information financière sur les ventes du 3<sup>ème</sup> trimestre** : 9 novembre 2022

## CONTACTS EXCLUSIVE NETWORKS

### Investisseurs & Analystes

Hacene BOUMENDJEL  
Responsable Relations Investisseurs  
[ir@exclusive-networks.com](mailto:ir@exclusive-networks.com)

### Médias

Hadas HUGHES  
VP, Global Marketing & Communication  
[Communications\\_Global@exclusive-networks.com](mailto:Communications_Global@exclusive-networks.com)

### **FTI Consulting**

Christina Zinck  
+33 (0)1 47 03 68 18  
[exclusivenetworks@fticonsulting.com](mailto:exclusivenetworks@fticonsulting.com)



## À propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est un spécialiste mondial des technologies innovantes de cybersécurité, qui fournit des services visant à accélérer la vente de technologies disruptives de cybersécurité et d'infrastructures numériques à l'échelle mondiale. Exclusive Networks aide les fournisseurs de cybersécurité à étendre leurs activités à l'échelle mondiale et offre aux partenaires de distribution (tels que les revendeurs à valeur ajoutée, les intégrateurs de systèmes, les opérateurs de télécommunications et les fournisseurs de services gérés) une expertise, des technologies et des services disruptifs pour répondre aux besoins de leurs clients. Exclusive Networks travaille également avec quelques fournisseurs offrant des solutions dans d'autres segments du marché informatique qui ne sont pas de la cybersécurité.

Exclusive Networks excelle en conjuguant sa dimension mondiale avec un ancrage opérationnel local. Avec des bureaux dans 43 pays et la capacité de servir des clients sur les cinq continents, Exclusive Networks, dont le siège social est en France, propose un modèle « échelle mondiale, vente locale ». Ce modèle améliore les performances des opérations locales en fournissant un soutien expert et concret. Cette approche a permis à Exclusive Networks (i) de développer l'un des plus larges portefeuilles de solutions de cybersécurité au monde, provenant de plus de 260 fournisseurs de premier plan et (ii) de développer une base de clients mondiale, composée de plus de 21 000 VAR, SI, opérateurs télécoms et MSP, servant indirectement plus de 110 000 clients finaux. Sur la période 2018-2021, Exclusive Networks s'est engagée dans des activités dans plus de 170 pays.

L'approche d'Exclusive Networks permet aux fournisseurs d'adopter un modèle de mise sur le marché simple et agile en ce qui concerne leurs solutions de cybersécurité et d'infrastructure numérique, tout en bénéficiant de l'expertise locale et de la connaissance du marché d'Exclusive Networks dans chaque juridiction d'opération. L'échelle d'Exclusive Networks est également importante pour ses clients, car leurs propres utilisateurs finaux peuvent être situés dans plusieurs régions du monde. En outre, Exclusive Networks fait bénéficier ses clients de son expertise dans la sélection des fournisseurs, dans un environnement où les solutions de cybersécurité et d'infrastructure numérique deviennent de plus en plus compliquées et ne cessent d'évoluer face à l'augmentation des menaces de cybersécurité.

## Avertissement

Ce communiqué de presse peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives peuvent inclure des prévisions, des estimations, des hypothèses, des déclarations concernant des projets, des objectifs, des intentions et/ou des attentes concernant des résultats financiers, des événements, des opérations et des services futurs et le développement de produits, ainsi que des déclarations concernant des résultats ou des événements futurs. Les déclarations prospectives sont généralement identifiées par les termes "s'attendre à", "anticiper", "croire", "avoir l'intention", "estimer", "planifier", "projeter", "pourrait", "devrait" ou la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou terminologie similaire. Bien que la direction d'Exclusive Network estime actuellement que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, les investisseurs sont avertis que les déclarations prospectives sont soumises à divers risques et incertitudes (y compris, sans limitation, les risques identifiés dans le document d'enregistrement d'Exclusive Networks disponible sur le site internet d'Exclusive Networks), car elles se rapportent à et dépendent d'événements et de circonstances futurs qui peuvent ou non se produire et peuvent être différents de ceux prévus, dont beaucoup sont difficiles à prévoir et généralement hors du contrôle d'Exclusive Networks. Les résultats et développements réels peuvent différer significativement de ceux présentés explicitement ou implicitement dans les déclarations prospectives. Les déclarations prospectives ne sont pas destinées à donner et ne donnent aucune assurance ni aucune garantie quant aux événements ou résultats futurs. Sous réserve des exigences légales et réglementaires applicables, Exclusive Networks ne s'engage en aucun cas à mettre à jour ou à actualiser ces déclarations prospectives.

Le présent communiqué ne contient pas et ne constitue pas une offre de valeurs mobilières ou une quelconque sollicitation d'achat ou de souscription de valeurs mobilières en France, aux États-Unis ou dans tout autre pays.