

Oncodesign annonce ses résultats du 1^{er} semestre 2022 : croissance de 28% du chiffre d'affaires de Service



- CA Groupe de 16,8 M€ principalement porté par la forte croissance organique du Service avec un CA externe à 16,2 M€ (+28%) et avec un carnet de commandes de 17,8 M€ (+14%)
- Stabilité des revenus et produits d'exploitation à 19,3 M€ (+5%)
- Résultat d'exploitation en baisse à -1,8 M€, en raison de la hausse généralisée des consommables liée au contexte économique mondial répercutée par nos sous-traitantes et fournisseurs (+ 2 M€ de coûts soit +23% d'achats consommés)
- Stock à produire en Service de plus de 21 M€ et une trésorerie de 23 M€ au 30 Juin 2022
- Séparation des deux branches d'activité Service et Biotech/IA et entrée en négociations exclusives avec Elyan Partners pour une participation majoritaire au capital d'Oncodesign (Service) suivie du dépôt d'une OPA simplifiée
- Résultat net fortement impacté par des provisions pour charges exceptionnelles associées à la transaction en cours
- Avancée de nos programmes LRRK2 et RIPK2 telle que prévue pour une entrée en clinique des inhibiteurs en 2022

Dijon, France, le 15 septembre 2022, à 18h30 – ONCODESIGN (ALONC – FR0011766229), groupe biopharmaceutique spécialisé en médecine de précision, annonce ses résultats du premier semestre 2022.

Philippe GENNE, Président-Directeur Général d'Oncodesign, déclare : « Sur sa lancée des années précédentes, Oncodesign poursuit son développement et s'apprête à franchir un nouveau cap de croissance malgré un contexte international très difficile et une implication importante des équipes de direction dans un processus éprouvant de cession de l'activité de Service et la création d'une nouvelle entité Biotech/IA. Le premier semestre 2022 nous permet d'atteindre près de 20 M€ de revenus avec une stabilité des produits d'exploitation. Ces revenus reposent essentiellement sur la croissance organique du Service qui enregistre une hausse de +28% à plus de 16,2 M€ avec un EBITDA de 2,4 M€ en croissance de +36%. Cependant, Oncodesign Groupe n'échappe pas au contexte économique mondial et subit les hausses des coûts des matières premières et de l'énergie dégradant notre résultat d'exploitation. Par ailleurs, dans le contexte spécifique de la transaction en cours, nous avons enregistré des provisions d'un montant de 4,7 M€ au titre des charges exceptionnelles et qui ont un impact direct sur le résultat net de la société qui s'établit à -6 M€. Devant l'ampleur et les conséquences imprévisibles de cette crise internationale en terme économique, la pertinence de notre stratégie visant à réorganiser nos activités stratégiques en les renforçant solidement d'un point de vue capitalistique sera gagnante à terme. »

Arnaud LAFFORGUE, Directeur Financier d'Oncodesign, ajoute : « Le carnet de commandes signé au premier semestre nous permet d'avoir aujourd'hui plus de 20 M€ de stock à produire, et ainsi d'être confiant quant à la croissance de notre chiffre d'affaires pour 2022 et les prochaines années. »

Oncodesign groupe - Compte de résultat

en M€ Données consolidées	S1'22	S1'21	Evolution	
			en %	en valeur
Chiffre d'affaires BU Service	16,2	12,6	+ 28%	+ 3,6
Chiffre d'affaires BU Biotech	0,4	3,2	- 87%	- 2,8
Chiffre d'affaires BU IA	0,1	-	na	+ 0,1
Chiffre d'affaires	16,8	15,9	+ 6%	+ 0,9
Autres revenus et produits d'exploitation	2,5	2,5	+ 1%	+ 0,0
Total revenus et produits d'exploitation	19,3	18,4	+ 5%	+ 0,9
Achats consommés	(10,3)	(8,4)	+ 23%	- 1,9
Charges de personnel	(9,3)	(9,1)	+ 2%	- 0,1
Autres charges d'exploitation	(0,3)	(0,2)	+ 29%	- 0,1
Impôts et taxes	(0,4)	(0,5)	- 9%	+ 0,0
Variations nettes des amortissements et des dépréciations	(0,8)	(0,8)	- 3%	+ 0,0
Total charges d'exploitation	(21,1)	(19,0)	+ 11%	- 2,1
Résultat d'exploitation	(1,8)	(0,6)	+ 177%	- 1,1
Charges et produits financiers	(0,0)	(0,0)	- 71%	+ 0,0
Charges et produits exceptionnels	(4,7)	(0,0)	na	- 4,7
Impôt sur les bénéfices	0,0	0,1	- 44%	- 0,0
Reprise sur amortissements	0,5	0,5	+ 0%	-
Résultat net de l'ensemble consolidé	(6,0)	(0,1)	+ 4170%	- 5,8
Intérêts minoritaires	-	-	-	-
Résultat net (part du groupe)	(6,0)	(0,1)	na	- 5,8

Résultats financiers du 1^{er} semestre 2022

L'activité de Service réalise un chiffre d'affaires externe en progression de +28% à 16,2 M€ contre 12,6 M€ l'année dernière à la même époque. Ce montant représente un nouveau plus haut historique. Pour l'activité Biotech, les programmes internes LRRK2 et RIPK2 sont désormais à un stade proche de l'entrée en clinique. Enfin, la BU Intelligence Artificielle, a enregistré son 1^{er} chiffre d'affaires au 1^{er} semestre 2022 pour 0,1 M€ avec une offre d'identification de biomarqueurs associés à des cibles.

Les autres revenus sont stables et s'établissent à 2,5 M€ principalement portés par le Crédit d'Impôt Recherche de 2 M€ pour ce seul 1^{er} semestre 2022.

Les charges d'exploitation sont en hausse de 11% pour atteindre 21,1 M€. Si la masse salariale reste maîtrisée avec une hausse de +2% (9,3 M€) pour un effectif en légère hausse (+ 7 personnes en effectif moyen au 1^{er} semestre 2022 par rapport à la même période l'année dernière), ce sont surtout les achats consommés qui augmentent de +23% à 10,3 M€ (+1,9 M€). Cette hausse s'explique par 2 facteurs distincts : la hausse du recours à la sous-traitance pour nos nouvelles offres Drive-MRT d'une part, et la répercussion du contexte économique mondial avec des hausses de matières premières (notamment l'énergie et les consommables).

Au final, le résultat net d'Oncodesign s'établit à -6 M€ en raison d'une charge exceptionnelle de 4,7 M€ liée aux coûts de la transaction en cours correspondant aux honoraires de conseil, banques et avocats traditionnellement mis en œuvre sur ces opérations.

En comparaison avec le premier semestre de 2021, l'augmentation de l'énergie et des consommables pèse à elle seule près de 0,5 M€ dans le total de nos charges d'exploitation.

Oncodesign - Dépenses de R&D

en M€ Données consolidées	S1'22	S1'21	Evolution	
			en %	en valeur
Total dépenses R&D	3,8	5,0	- 24%	- 1,2

La BU Biotech poursuit l'avancement des programmes phares de l'entreprise, ODS-101 et l'inhibiteur de LRRK2 en collaboration avec Servier dont les entrées en clinique en phase I volontaires sains sont toujours planifiées pour cette fin d'année. C'est la priorité de la BU Biotech, cette focalisation induit un ralentissement temporaire des autres programmes de R&D.

BU SERVICE : CA externe en forte hausse de +28% et EBITDA à 2,4 M€

BU Service - Compte de résultat

en M€ Données analytiques	S1'22	S1'21	Évolution	
			en %	en valeur
Chiffres d'Affaires Externe	16,2	12,6	+ 28%	+ 3,6
Chiffres d'Affaires interne	1,0	2,4	- 60%	- 1,4
Chiffres d'Affaires	17,2	15,0	+ 14%	+ 2,2
Coûts directs	(4,5)	(3,2)	+ 43%	- 1,4
Marge brute	12,6	11,7	+ 8%	+ 0,9
Coûts internes	(9,2)	(9,1)	+ 2%	- 0,2
Marge nette	3,4	2,6	+ 29%	+ 0,8
Autres coûts & produits	(1,0)	(0,9)	+ 14%	- 0,1
EBITDA	2,4	1,8	+ 36%	+ 0,6

Le CA de la BU Service progresse de +14% à 17,2 M€ (16,2 M€ de CA réalisé avec nos clients externes et 1 M€ réalisé avec la BU Biotech).

La BU Service voit ses coûts directs augmenter, notamment du fait du recours plus important à la sous-traitance et à la hausse des achats consommés (énergie, consommables...) pour un montant de près de 0.5 M€. Cela se retrouve dans la hausse des coûts du Groupe. Les coûts internes quant à eux restent stables et au final la marge d'EBITDA est à 14% (2,4 M€).

BU BIOTECH : avancée de nos programmes pour une entrée en clinique de LRRK2 et ODS 101 avant fin 2022

Compte de résultat - BU Biotech

en M€ Données analytiques	S1'22	S1'21	Evolution	
			en %	en valeur
Chiffres d'Affaires	0,4	3,2	- 87%	- 2,8
Coûts directs	(2,2)	(3,7)	- 42%	+ 1,5
Marge brute	(1,8)	(0,5)	+ 265%	- 1,3
Coûts internes	(0,5)	(0,4)	+ 20%	- 0,1
Marge nette	(2,3)	(0,9)	+ 148%	- 1,4

En fin 2021 et début 2022, la BU Biotech a signé deux partenariats précoces avec la société Sud-Coréenne TiumBio pour une collaboration de R&D portant sur la découverte de candidats-médicaments actifs dans le traitement de la fibrose pulmonaire et avec la société américaine SEngine pour la découverte d'un nouveau traitement personnalisé ciblant les tumeurs métastatiques et sans solutions thérapeutiques. Le CA de 0,4 M€ de la BU Biotech est issu de ces deux partenariats. Ces collaborations précoces peuvent donner lieu à des programmes plus importants avec ces deux partenaires.

Par ailleurs, la BU Biotech poursuit l'avancement des programmes phares de l'entreprise, ODS-101 et l'inhibiteur de LRRK2 dont les entrées en clinique en phase I volontaires sains sont toujours planifiées pour cette fin d'année.

BU INTELLIGENCE ARTIFICIELLE : premier chiffre d'affaires enregistré grâce à l'offre d'identification de biomarqueurs

Compte de résultat - BU IA

en M€ Données analytiques	S1'22	S1'21	Évolution	
			en %	en valeur
Chiffres d'Affaires	0,1	-	-	+ 0,1
Coûts directs	(0,1)	(0,1)	+ 15%	- 0,0
Marge brute	0,0	(0,1)	- 176%	+ 0,1
Coûts internes	(0,4)	(0,3)	+ 23%	- 0,1
Marge nette	(0,4)	(0,4)	- 6%	+ 0,0

La BU Intelligence Artificielle, avec l'offre d'identification de biomarqueurs associés à des cibles, a enregistré son 1^{er} chiffre d'affaires sur le 1^{er} semestre 2022 de 0,1 M€.

Par ailleurs, ses dépenses portent sur la construction de sa plateforme de sélection de cibles thérapeutiques OncoSNIPER.

Rapport Financier semestriel 2022

Le Rapport Financier Semestriel 2022 sera disponible sur le site internet de la société www.oncodesign-services.com, le vendredi 30 septembre 2022. Les procédures d'examen limité sur les comptes consolidés ont été effectuées, le rapport des commissaires aux comptes est en cours d'émission.

Prochain évènement financier : Assemblée Générale Ordinaire le 30 septembre à 10h à Dijon



À propos d'Oncodesign : www.oncodesign.com

Oncodesign est une entreprise biopharmaceutique spécialisée en médecine de précision fondée en 1995 par son Président directeur général actuel et actionnaire majoritaire, elle est cotée sur Euronext Growth Market depuis avril 2014. Sa mission est la découverte de thérapies efficaces pour lutter contre le cancer et autres maladies sans solutions thérapeutiques. Fort d'une expérience unique acquise auprès de plus de 1 000 clients, dont les plus grandes entreprises pharmaceutiques du monde, et s'appuyant sur une plateforme technologique unique, alliant l'intelligence artificielle, la chimie médicinale, pharmacologie, bioanalyse réglementaire et imagerie médicale de pointe, Oncodesign est en mesure de sélectionner de nouvelles cibles thérapeutiques, de concevoir et développer les candidats précliniques potentiels jusqu'au stade des phases cliniques. Oncodesign a configuré son organisation pour proposer des services innovants à ses clients et des licences sur ses molécules propriétaires. Appliquée aux inhibiteurs de kinases, des molécules qui représentent un marché estimé à plus de 65 milliards de dollars d'ici 2027 et près de 25% des investissements en R&D de l'industrie pharmaceutique, la technologie d'Oncodesign a déjà permis de cibler plusieurs molécules d'intérêts à fort potentiel thérapeutique, en oncologie et hors-oncologie, et de signer des partenariats avec des groupes pharmaceutiques internationaux. Basée en France à Dijon, au cœur du pôle universitaire et hospitalier et au sein du cluster de Paris-Saclay, Oncodesign compte 230 collaborateurs au sein de 3 Business Units (BU) : Service, Biotech, Intelligence Artificielle et dispose de filiales au Canada et aux États-Unis.



oncodesign.com



contacts

Oncodesign

Philippe Genne
Président Directeur Général
Tél. : +33 (0)380 788 260

investisseurs@oncodesign.com

NewCap

Relations Investisseurs
Mathilde Bohin / Louis-Victor Delouvrier
Tél. : +33 (0)144 719 495

oncodesign@newcap.eu

NewCap

Relations Médias
Arthur Rouillé
Tél. : +33 (0)144 710 015

oncodesign@newcap.eu

Déclarations prospectives

Ce document contient des déclarations prospectives et des estimations à l'égard de la situation financière, des résultats des opérations, de la stratégie, des projets et des futures performances de la Société et du marché dans lequel elle opère. Certaines de ces déclarations, prévisions et estimations peuvent être reconnues par l'utilisation de mots tels que, sans limitation, « croit », « anticipe », « prévoit », « s'attend à », « projette », « planifie », « cherche », « estime », « peut », « veut » et « continue » et autres expressions similaires. Elles comprennent toutes les questions qui ne sont pas des faits historiques. De telles déclarations, prévisions et estimations sont fondées sur diverses hypothèses et des évaluations des risques, incertitudes et autres facteurs connus et inconnus, qui ont été jugés raisonnables quand ils ont été formulés mais qui peuvent ne pas se révéler corrects. Les événements réels sont difficiles à prédire et peuvent dépendre de facteurs qui sont hors du contrôle de la Société. Par conséquent, les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de

la Société, ou les résultats de l'industrie, peuvent s'avérer sensiblement différents des résultats, performances ou réalisations futurs tels qu'ils sont exprimés ou sous-entendus par ces déclarations, prévisions et estimations. Compte tenu de ces incertitudes, aucune déclaration n'est faite quant à l'exactitude ou l'équité de ces déclarations prospectives, prévisions et estimations. En outre, les énoncés prospectifs, prévisions et estimations ne sont valables qu'à la date de la publication du présent document. La Société décline toute obligation d'actualiser ces déclarations prospectives, prévisions ou estimations afin de refléter tout changement dans les attentes de la Société à leur égard, ou tout changement dans les événements, conditions ou circonstances sur lesquels ces énoncés, prévisions ou estimations sont fondés, à l'exception de ce qui est requis par la législation française.