

Ikonisys publie ses résultats financiers semestriels 2022 et revient sur ses déploiements opérationnels

- **Accélération de la stratégie de commercialisation et R&D pour poser les bases de la croissance future des ventes :**
 - nomination de Gabriel Plan en tant que Directeur des ventes en France ;
 - installation réussie de l'Ikoniscope20 chez Toma Advanced Biomedical Assays (Busto Arsizio, VA, Italie) qui fera office de laboratoire de référence pour la R&D et la commercialisation ;
 - partenariat avec Evosciences Leasing pour soutenir l'expansion internationale ;
 - établissement d'un contrat d'activités de recherche avec Politecnico di Milano, dans le domaine du machine learning et de la bio-ingénierie ;
 - annonce des résultats préliminaires de la collaboration avec l'Université du Connecticut (UConn), montrant la capacité de l'Ikoniscope20 à détecter des cellules rares avec un taux potentiellement supérieur aux standards actuels des tests d'immuno-oncologie.
- **Evènements postérieurs à la clôture :**
 - partenariat avec Empire Genomics pour élargir le portefeuille de sondes (réactifs) optimisées, afin de répondre aux besoins des clients d'Ikoniscope20 en matière de tests haute performance ;
 - signature d'un accord de financement d'un montant nominal total pouvant aller jusqu'à 5,1 M€ afin de poursuivre le déploiement de la stratégie commerciale ;
 - signature d'un partenariat de distribution avec BioVendor Laboratory Medicine pour la distribution du système Ikoniscope20 en Europe de l'Est ;
 - installation de la solution Ikoniscope20 dans un laboratoire d'urologie américain faisant partie d'un groupe national de premier plan dans le domaine de la prestation de soins de santé.
- **Première vente de la solution Ikoniscope20 incluant les réactifs nouvellement ajoutés en partenariat avec Empire Genomics, à Comprehensive Urology, validant le modèle économique d'Ikonisys et ouvrant la voie à l'accélération du développement commercial**
- **Résultats financiers impactés par les dépenses opérationnelles en lien avec la mise en place de la stratégie de commercialisation : perte nette de 1,0 M€ au S1 2022 vs. 0,1 M€ au S1 2021**

Paris, le 27 octobre 2022 – 17h45 CEST – Ikonisys SA (Euronext Growth Paris : ALIKO), société spécialisée dans la détection précoce et précise de cancers grâce à une solution unique entièrement automatisée pour les laboratoires d'analyses médicales, annonce aujourd'hui ses résultats financiers du premier semestre clos au 30 juin 2022, arrêtés par le Conseil d'administration du 26 octobre 2022, et fait le point sur son activité ainsi que sur sa stratégie de développement.

Mario Crovetto, Directeur Général d'Ikonisys, déclare : « *Le premier semestre 2022, et les mois suivants, ont été caractérisés par l'intensification des activités sur le plan commercial, technologique et financier. Ikonisys fournit une solution technologique haute performance, basée sur sa plateforme de microscope à fluorescence, capable d'améliorer la productivité des laboratoires d'oncologie via une automatisation accrue des tests de détection et d'analyse des cellules rares. Grâce au récent accord avec un partenaire important, spécialisé dans le développement et la production de réactifs, nous proposons désormais à nos clients une plateforme entièrement intégrée. L'offre comprend des réactifs optimisés qui produisent des images plus nettes et assurent une meilleure performance en termes de spécificité et de rapidité lorsqu'ils sont utilisés avec l'Ikoniscope20. Un jalon important a ensuite été franchi suite à l'achat par Comprehensive Urology de notre solution complète. Le fait que ce client achète désormais également nos réactifs valide le modèle économique de la Société basé sur une solution commerciale tout-en-un. De plus, avec la création progressive d'un réseau de vente dans nos régions clés, à savoir l'Europe et les États-Unis, nous pouvons désormais mieux cibler nos principaux prospects. Ces succès, associés aux progrès réalisés dans le cadre de nos partenariats académiques et de R&D avec des hôpitaux et des universités de renommée mondiale, nous permettent de promouvoir plus efficacement notre solution technologique. Nous continuons d'autre part le développement de notre prochaine génération de dispositif, l'Ikoniscope AI, qui intégrera de manière plus poussée encore l'intelligence artificielle au sein de notre plateforme. Ceci est en ligne avec notre stratégie de développement visant à anticiper les besoins futurs. Dans ce cadre, nous poursuivons nos projets liés à la biopsie liquide tels que l'identification et l'analyse des cellules tumorales circulantes dans le sang, un marché très prometteur pour les prochaines années.* »

Résultats semestriels 2022 - Compte de résultat consolidé simplifié (Non audité)

Euros	S1 2022	S1 2021
Chiffre d'affaires net	207 213	141 406
Autres produits	-	97 237
Coûts des produits vendus	(74 465)	(8 890)
Charges d'exploitation	(1 149 075)	(338 514)
Résultat d'exploitation (perte)	(1 016 327)	(108 761)
Charges d'intérêts	(5 630)	(4 435)
Résultat exceptionnel	(2)	-
Résultat net consolidé (perte)	(1 021 959)	(113 196)

Détails des principales évolutions des états financiers

Les ventes nettes pour la période s'élèvent à 207 K€, contre 239 K€ au 30 juin 2021, une augmentation de 46% grâce aux premières ventes de l'Ikoniscope20 aux États-Unis. Le revenu total diminue de 13% en raison de l'absence d'« Autres produits » enregistrés au S1 2022 (non liés à la vente de l'Ikoniscope20 ou à la maintenance des services) par rapport au S1 2021.

L'évolution des charges d'exploitation est liée aux déploiements opérationnels réalisés sur la période. Cela concerne les dépenses G&A et de ventes, qui passent respectivement de 307 K€ au S1 2021 à 501 K€ au S1 2022, et de 44 K€ à 176 K€. Sur la période, des dépenses de R&D ont également été enregistrées à hauteur de 455 K€ traduisant le début de l'amortissement des coûts de R&D immobilisés au bilan suite au début des ventes de la solution Ikoniscope20, ainsi que certaines dépenses de R&D non capitalisées. Intégrant les éléments précités, le résultat opérationnel ressort à -1,0 M€ contre 0,1 M€ lors de la même période l'an dernier.

La trésorerie consolidée au 30 juin 2022 s'élève à 204 K€, contre 1,5 € M€ au 31 décembre 2021. Il convient de noter que cette position n'intègre pas la ligne de financement d'un montant total de 5,1 M€ établie avec Atlas Capital Markets le 5 octobre 2022. Cette ligne permettra à la Société de faire face à ses besoins de financement au-delà des 12 prochains mois si elle venait à être intégralement activée.

Les capitaux propres ressortent à 19,4 M€ contre 20,0 M€ au 31 décembre 2021 reflétant l'impact de la perte opérationnelle sur la période. L'endettement reste stable à 1,2 M€ en évolution de 89 K€ au cours du semestre, du fait uniquement de l'évolution du taux de change. Pour rappel, ce montant se réfère à un prêt d'actionnaire non rémunéré.

Stratégie et perspectives

Fort des succès engrangés en 2021 et en 2022, Ikonisys prévoit la poursuite de la montée en puissance de sa stratégie de commercialisation mondiale.

À la suite des premières ventes de la solution Ikoniscope20 à des laboratoires de référence, la Société poursuit son plan d'expansion sur les marchés européens et américains. Cela inclut des partenariats tels que celui noué avec Biovondor Laboratory Medicine, pour assurer la présence sur des marchés où la Société ne peut pas déployer de force de vente en direct, ou celui avec Evosciences Leasing visant à offrir des solutions de financement flexibles à ses prospects. Alors que les principaux pays européens et les États-Unis sont directement visés et que plusieurs laboratoires ont été identifiés et contactés, d'autres marchés devraient être adressés par le biais d'accords de distribution additionnels.

La Société est également soutenue par l'Université du Connecticut aux États-Unis (immunologie), le Sheba Medical Center (cellules tumorales circulantes) en Israël, ainsi que TomaLab (tests FISH de routine). Ce réseau solide permettra à Ikonisys d'améliorer ses activités de développement et servira de catalyseur pour adresser les futurs marchés. En effet, la Société poursuit ses efforts en la matière avec l'Ikoniscope AI de nouvelle génération, une solution potentiellement disruptive en médecine personnalisée intégrant les derniers développements hardware et software.

Il existe un manque évident de systèmes entièrement automatisés aux États-Unis et en Europe, et Ikonisys est parfaitement positionné pour répondre aux besoins des utilisateurs qui souhaitent acheter un système entièrement automatisé et intégré, une cible représentant d'après les estimations plus de 80% des laboratoires d'oncologie.

Le rapport financier semestriel 2022 sera disponible, au plus tard lundi 31 octobre, dans la rubrique Investisseurs du site Ikonisys.

À propos d'Ikonisys

Ikonisys SA est une société de diagnostic cellulaire basée à Paris (France), New Haven (Connecticut, USA) et Milan (Italie) spécialisée dans la détection précoce et précise du cancer. La société développe, produit et commercialise la plateforme propriétaire Ikoniscope20®, une solution entièrement automatisée conçue pour assurer une détection et une analyse précises et fiables des cellules rares et très rares. Ikonisys a reçu l'autorisation de la FDA pour plusieurs applications de diagnostic automatisé, commercialisées en Europe et marquées CE. Grâce à sa plateforme révolutionnaire de microscopie à fluorescence, l'entreprise continue de développer une série de nouveaux tests, notamment des tests de biopsie liquide basés sur les cellules tumorales circulantes (CTC).

Plus d'informations sur www.Ikonisys.com

Contacts

Ikonisys	NewCap	NewCap
Alessandro Mauri	Louis-Victor Delouvrier	Nicolas Merigeau
CFO	Relations investisseurs	Relations médias
investors@Ikonisys.com	Ikonisys@newcap.eu	Ikonisys@newcap.eu
	T. : 01 44 71 94 92	T. : 01 44 71 94 98

Avertissement

Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « penser », « avoir pour objectif de », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « croire », « devoir », « pourrait », « souhaite » ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou expression similaire. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par la Société. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire. Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, estimations et objectifs de la Société concernant notamment, le marché, la stratégie, la croissance, les résultats, la situation financière et la trésorerie de la Société. Les informations prospectives mentionnées dans le présent communiqué de presse sont données uniquement à la date du présent communiqué. La Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives contenues dans le présent communiqué, excepté dans le cadre de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable. La Société opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; il ne peut donc pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective, étant rappelé qu'aucune de ces informations prospectives ne constitue une garantie de résultats réels.