

Contacts

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Relations Presse : Sylvie Podetti – +33 (0)1 47 17 22 40 – spodetti@axway.com

Communiqué de presse

Axway Software (AXW.PA) : Excellents résultats annuels 2022 soutenus par un 4^{ème} trimestre record

- Chiffre d'affaires record au T4 (110,1 M€) et sur l'année (314,0 M€), croissance totale de 10,0 % ou exprimée à périmètre et taux de change constants, 5,5 % en organique¹
- ARR en forte hausse par rapport au T4 2021 (+12,5 %), porté à la fois par les revenus *upfront* et récurrents
- Résultat opérationnel d'activité à 46,3 M€, ou 14,7% du chiffre d'affaires, en hausse de 320 points de base sur l'exercice
- Initiatives de rationalisation du portefeuille de produits menées avec succès

Paris, le 22 février 2023 - Le Conseil d'administration d'Axway Software a procédé ce jour à un examen approfondi des états financiers consolidés et des comptes annuels² relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2022. En conséquence, la direction d'Axway annonce :

Axway Software : Résultats annuels 2022

Principaux éléments du compte de résultat*	2022		2021	
	(M€)	(% CA)	(M€)	(% CA)
Chiffre d'Affaires	314,0		285,5	
<i>Croissance organique</i>	+ 5,5%			
<i>Croissance à changes constants</i>	+ 4,1%			
<i>Croissance totale</i>	+ 10,0%			
Résultat Opérationnel d'Activité	46,3	14,7%	32,9	11,5%
Résultat Opérationnel Courant	37,4	11,9%	19,9	7,0%
Résultat Opérationnel	-46,4	-14,8%	17,3	6,1%
Résultat Net - part du Groupe	-40,0	-12,8%	9,6	3,4%
Résultat de base par action (en €)	-1,85		0,45	

* Les indicateurs alternatifs de performance sont définis dans le glossaire disponible en fin de document

Patrick Donovan, Directeur Général, a déclaré :

«Axway a réalisé une performance remarquable au 4^{ème} trimestre 2022. Ce succès est notamment attribuable à l'efficacité des évolutions opérationnelles déployées au cours de l'année et à l'exécution exemplaire de nos équipes sur le terrain, qui ont su transformer l'essai. La valeur que nous créons pour les entreprises à travers la gestion de leurs flux de données critiques continue de croître et se traduit naturellement par un niveau de satisfaction de notre base de clients au plus haut. Alors que nous envisageons initialement une croissance organique comprise entre 1 et 3% en 2022, nous avons largement dépassé notre objectif. L'augmentation de la valeur totale et de la durée moyenne des contrats de souscription a joué un rôle clé dans ce succès et est de bon augure pour l'avenir. Nous entrons désormais dans l'exercice 2023, confiants quant à la poursuite de ces tendances porteuses. Nos décisions stratégiques, parfois difficiles, ont toujours pour ambition de renforcer les fondations de notre projet, et à cet égard, je suis extrêmement fier de l'engagement et des efforts des collaborateurs d'Axway que viennent récompenser ces bons résultats.»

¹ Les détails de ce calcul sont disponibles en page 10.

² Les procédures d'audit des comptes ont été réalisées. Le rapport des Commissaires aux Comptes est en cours d'émission.

Commentaires sur l'activité au cours de l'exercice 2022

En 2022, dans un environnement économique et géopolitique complexe, Axway a continué à se concentrer sur les besoins stratégiques de ses clients. Plusieurs développements importants ont eu lieu au cours de l'année :

- Axway a renoué avec les plus hauts niveaux de chiffre d'affaires de son histoire grâce au développement de ses technologies et de ses offres, ainsi qu'au renforcement continu de la satisfaction de ses clients (NPS à 35 en hausse de 21%). Après plusieurs années d'investissements importants, l'entreprise dans son ensemble renforce son efficacité et se trouve plus centrée sur ses clients. Les ajustements organisationnels autour des *General Managers* et la rationalisation du portefeuille de produits opérés en 2022 ont renforcé l'accent mis sur les offres majeures d'Axway : Managed File Transfer (MFT), B2B Integration, Amplify API Management et Axway Financial Accounting Hub.
- A nouveau distingué par les cabinets d'analystes les plus influents en 2022 ([en savoir plus](#)), le portefeuille de produits et la vision d'Axway, associés à l'engagement de ses collaborateurs, ont été deux éléments clés de la performance de la société sur l'exercice. Le modèle d'affaires d'Axway repose sur sa capacité à fournir les meilleurs produits et services pour s'inscrire comme partenaire de référence auprès de ses clients et la performance du 4^{ème} trimestre 2022 confirme la pertinence de cette stratégie.
- La croissance du chiffre d'affaires annuel a été largement soutenue par les offres de souscription qu'Axway propose à ses clients. Gérés par Axway dans le cloud ou par les clients eux-mêmes sur leurs propres infrastructures, la flexibilité contractuelle et technologique de ces deux types d'offres a rencontré un grand succès. En 2022, plus de 150 clients ont signé des contrats de souscription d'une durée de 5 ans et ainsi désigné Axway comme un partenaire à long terme dans leur transformation digitale.
- En prévision des besoins futurs des clients, la stratégie d'acquisition a été réengagée avec une première transaction réalisée à la fin du mois de juin 2022. Axway a acquis la start-up DXChange.io, basée en Inde, qui propose une plateforme d'intégration cloud qui sera exploitée sur l'ensemble des produits majeurs du portefeuille. Cette acquisition technologique stratégique permettra à Axway de répondre efficacement à la convergence des marchés de l'*API Management* et de l'*IPaaS*, qui évoluent rapidement vers un cadre commun d'intégration et de gestion des environnements hybrides et *multi-clouds*.
- Au cours de l'année, Axway a rationalisé son portefeuille conformément à sa stratégie visant à se concentrer sur ses produits clés et à se séparer des activités qui ne sont plus alignées avec ses ambitions de croissance et de rentabilité. Ainsi la société a cédé ou stoppé différents produits spécialisés en 2022.

Commentaires sur la performance opérationnelle en 2022

En 2022, Axway a réalisé un chiffre d'affaires de 314,0 M€, en hausse de 5,5 % organiquement et de 10,0 % au total. Le périmètre de consolidation a évolué suite aux différentes opérations de rationalisation du portefeuille de produits, avec un effet négatif de 4,1 M€. Les variations de change ont eu un impact positif sur le chiffre d'affaires de 16,1 M€, principalement du fait de l'appréciation du dollar américain par rapport à l'euro. Le résultat d'exploitation s'est amélioré pour la troisième année consécutive, s'établissant à 46,3 M€ sur la période, soit 14,7 % du chiffre d'affaires, contre 11,5 % en 2021. Les charges d'exploitation rapportées au chiffre d'affaires ont sensiblement diminué grâce à une gestion optimisée des coûts.

Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

Exercice 2022 (M€)	2022	2021	2021	Croissance	Croissance
		Retraité*	Publié	Totale	Organique
Licences	11,6	19,6	18,6	- 37,6%	- 40,8%
Souscription	154,0	117,6	114,2	+ 34,8%	+ 31,0%
Maintenance	111,2	125,0	119,0	- 6,6%	- 11,1%
Services	37,3	35,4	33,8	+ 10,3%	+ 5,4%
Axway Software	314,0	297,6	285,5	+ 10,0%	+ 5,5%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2022

Conformément aux prévisions de l'entreprise, le chiffre d'affaires de l'activité **Licences** a poursuivi sa contraction pour atteindre 11,6 M€ en 2022, soit 4 % du chiffre d'affaires total, en baisse organique de 40,8 %. L'essentiel de l'activité reposant désormais sur des produits spécialisés non disponibles en souscription, les ventes de licences devraient commencer à se stabiliser en 2023.

Comme sur les 3 années précédentes, l'activité **Souscription** a connu une très forte croissance en 2022. Avec un chiffre d'affaires annuel de 154,0 M€, l'activité a progressé de 34,8 % au total et de 31,0 % organiquement. L'activité Souscription représente désormais 49 % du chiffre d'affaires total d'Axway. Alors que le chiffre d'affaires reconnu au titre des contrats *Axway Managed* continue de progresser à un rythme dynamique mais linéaire, avec une croissance de l'ordre de 20 %, le chiffre d'affaires *Customer Managed* a enregistré une très forte hausse de 52 %. Sur l'année, la valeur annuelle des nouveaux contrats de souscription (ACV) signés a été de 49,3 M€, en hausse de 44 % par rapport à 2021. De plus, les revenus *upfront* issus des contrats de souscription *Customer Managed* ont représenté 78,7 M€ en 2022 (51,5 M€ en 2021).

Le chiffre d'affaires **Maintenance** a atteint 111,2 M€ en 2022, en recul total de 6,6 % et organique de 11,1 %. Avec un très bon taux de renouvellement de l'ordre de 95 % sur l'année, la baisse de l'activité, anticipée, s'explique principalement par la diminution des ventes de licences et la migration des clients vers des contrats en souscription. La tendance annuelle, conforme aux prévisions, devrait se poursuivre à un rythme similaire en 2023.

A fin décembre 2022, l'ARR (*Annual Recurrent Revenue*) d'Axway était de 196,5 M€, en hausse de 12,5 % à périmètre et taux de change constants par rapport à fin 2021. Cet indicateur, qui combine les revenus récurrents de tous les contrats actifs de maintenance et de souscription, y compris, le cas échéant, les revenus de souscription *upfront* lissés mensuellement, donne une vision claire de la prévisibilité du modèle économique d'Axway. Les revenus issus de contrats renouvelables ont représenté 84 % du chiffre d'affaires total en 2022.

Le réajustement du niveau d'activité dans les **Services** par rapport à l'année précédente s'est poursuivi fin 2022 et s'est traduit par un chiffre d'affaires annuel de 37,2 M€, soit 12 % du chiffre d'affaires total d'Axway. La bonne maîtrise des prix de vente et des affectations des salariés a permis de générer une croissance organique de 5,4 % sur l'année. Pour 2023, Axway prévoit que le chiffre d'affaires de l'activité Services se maintiendra autour de 12 à 13 % du chiffre d'affaires total.

Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

Exercice 2022 (M€)	2022	2021 Retraité*	2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	91,6	81,2	81,4	+ 12,5%	+ 12,8%
Reste de l'Europe	68,4	66,6	67,4	+ 1,5%	+ 2,7%
Amériques	133,3	131,1	119,4	+ 11,6%	+ 1,6%
Asie / Pacifique	20,8	18,6	17,3	+ 19,8%	+ 11,8%
Axway Software	314,0	297,6	285,5	+ 10,0%	+ 5,5%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2022

La **France** a réalisé un chiffre d'affaires de 91,6 M€ en 2022 (29 % du chiffre d'affaires total), en croissance organique de 12,8 %. Cette excellente performance a été rendue possible par la signature de 15 contrats de migration d'une valeur supérieure à 1 M€ chacun vers les offres de souscription MFT et Axway Financial Accounting Hub, ainsi que par la stabilité de l'activité Services.

La région **Reste de l'Europe** a affiché une croissance organique de 2,7 % en 2022, avec un chiffre d'affaires de 68,4 M€, soit 22 % du chiffre d'affaires total. La performance d'Axway a été particulièrement solide en Allemagne grâce à la mise en place d'une nouvelle équipe qui a contribué à conclure plusieurs contrats clés avec la base de clients d'Axway et a généré plus de 15 % du chiffre d'affaires du pays avec de nouveaux clients.

Les **Amériques** (USA et Amérique latine) ont généré un chiffre d'affaires de 133,3 M€ sur l'année (42 % du chiffre d'affaires total), en croissance organique de 1,6 %. L'activité d'Axway a nettement progressé en Amérique latine, grâce à la demande forte pour l'offre Amplify API Management, qui s'est traduite par la signature de plusieurs nouveaux contrats majeurs. En Amérique du Nord, les offres de services managés B2B en souscription ont été en forte hausse et contribueront à la croissance du chiffre d'affaires dans les mois à venir, au fur et à mesure de la consommation des services par les clients.

L'**Asie/Pacifique** a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 20,8 M€ (7 % du chiffre d'affaires total), avec une croissance organique de 11,8 %. En 2022, les activités, très concentrées sur les API et le MFT dans la région, ont été portées par les nouveaux clients avec qui le volume d'affaires a augmenté de 28 % sur l'année.

Commentaires sur le résultat net 2022

Le résultat opérationnel courant a été de 37,4 M€ en 2022, représentant 11,9 % du chiffre d'affaires, contre 7,0 % l'année précédente. Il comprend l'amortissement des actifs incorporels affectés pour 5,5 M€ et une charge liée aux paiements en actions pour un montant de 3,4 M€.

Le résultat opérationnel de l'exercice est ressorti à -46,4 M€, soit -14,8 % du chiffre d'affaires. Cela tient compte de la charge non cash précédemment annoncée d'un montant de 82,1 M€, du fait de la dépréciation d'actifs incorporels non amortis ou de *goodwill* faisant suite aux différentes opérations de rationalisation du portefeuille de produits menées à bien en 2022.

Dans la lignée de ces éléments, le bénéfice net de l'exercice s'est établi à -40,0 M€, soit -12,8 % du chiffre d'affaires. Le résultat de base par action a été de -1,85 €. Retraité de l'impact des cessions, le résultat de base par action aurait atteint 1,47 €.

Situation Financière au 31 décembre 2022

Au 31 décembre 2022, la situation financière d'Axway était solide avec une trésorerie de 18,3 M€ et une dette bancaire de 87,8 M€.

Le Free cash flow a atteint 2,2 M€ en 2022, contre 2,9 M€ l'année précédente. L'accumulation des signatures de contrats de souscription facturés annuellement servira de base pour une amélioration continue de la trésorerie nette provenant des activités d'exploitation, et donc du flux de trésorerie disponible dans les années à venir.

Les capitaux propres, pour leur part, s'élevaient à 327,8 M€ au 31 décembre 2022 contre 372,2 M€ à la fin 2021.

Evolution de l'effectif

Au 31 décembre 2022, l'effectif d'Axway comprenait 1525 collaborateurs contre 1712 au 31 décembre 2021. Cela inclut le transfert de 53 employés qui a accompagné les initiatives de rationalisation du portefeuille de produits au cours de l'année.

Dividende proposé au titre de l'exercice 2022

Lors de sa prochaine Assemblée Générale prévue le 11 mai 2023, Axway soumettra au vote de ses actionnaires la distribution d'un dividende d'une valeur de 0,40 € par action.

Objectifs 2023 & Perspectives

A l'horizon 2023, l'objectif d'Axway est de maintenir une croissance organique de son chiffre d'affaires comprise entre 0 % et 3 %. La société entend également améliorer à nouveau son résultat opérationnel d'activité pour atteindre 15 à 18 % du chiffre d'affaires.

En conséquence, les ambitions d'Axway à moyen terme seront :

- d'atteindre un chiffre d'affaires de 500 M€ grâce à une croissance organique des ventes et des acquisitions
- de générer un taux de marge opérationnelle d'activité approchant 20 % du chiffre d'affaires

Aujourd'hui, mercredi 22 février 2023, 18h30 (UTC+1) : Conférence virtuelle de présentation des résultats annuels 2022

→ **Inscription à la conférence virtuelle : [Cliquez ici](#)**

Ou par téléphone, composer un des numéros ci-dessous et annoncer « Axway » à la demande de l'opérateur :

International: +44 (0) 33 0551 0200

France: +33 (0) 1 70 37 71 66

USA: +1 786 697 3501

Veillez noter que la réunion se tiendra en anglais.

Calendrier financier

Vendredi 24 mars 2023 : Dépôt du Document d'Enregistrement Universel 2022

Jeudi 27 avril 2023, avant bourse : Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2023

Jeudi 11 mai 2023, 14h30 (UTC+1) : Assemblée Générale des actionnaires

Mercredi 26 juillet 2023, après bourse : Publication des résultats semestriels 2023

Mercredi 26 juillet 2023, 18h30 (UTC+2) : Conférence virtuelle de présentation des résultats semestriels 2023

Glossaire et Indicateurs Alternatifs de Performance

ACV : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de souscription.

ARR : *Annual Recurrent Revenue* – Montant des facturations annuelles prévu pour l'ensemble des contrats de souscription et de maintenance actifs.

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

Croissance à changes constants : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

Employee Engagement Score : Mesure de l'engagement des collaborateurs par le biais d'une enquête annuelle indépendante.

NPS : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation d'un client pour un produit ou un service.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

TCV : *Total Contract Value* – Valeur contractuelle totale d'un contrat de souscription sur sa durée.

Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité d'Axway, notamment en cas d'acquisitions. Axway rappelle que les signatures de contrats, qui représentent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2^{ème} semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, Axway rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. L'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué, notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2021 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 24 mars 2022, sous le numéro D.22-0145. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays, dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

À Propos d'Axway

Axway permet aux entreprises d'ouvrir toutes leurs ressources de manière sécurisée en intégrant et en transférant leurs données au sein d'un écosystème complexe de technologies nouvelles et anciennes. Les logiciels d'intégration B2B et MFT d'Axway reposant sur les API, améliorés en continu depuis 20 ans, complètent Axway Amplify, une plateforme ouverte de gestion des API qui facilite leur découverte et leur réutilisation à l'échelle des équipes, des fournisseurs et des environnements Cloud. Axway a déjà aidé plus de 11 000 entreprises à libérer toute la valeur de leurs écosystèmes digitaux pour créer des expériences d'exception, développer des services innovants et atteindre de nouveaux marchés. Découvrez-en plus sur axway.com/fr

Annexes (1/5)
Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

1 ^{er} Trimestre 2022 (M€)	T1 2022	T1 2021 Retraité*	T1 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	3,7	4,0	3,8	-3,2%	-7,4%
Souscription	26,4	24,4	23,7	11,4%	8,2%
Maintenance	27,9	30,8	29,8	-6,3%	-9,5%
Services	9,0	9,3	9,0	-1,0%	-4,0%
Axway Software	66,9	68,6	66,3	0,9%	-2,4%

2 ^{ème} Trimestre 2022 (M€)	T2 2022	T2 2021 Retraité*	T2 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	2,6	5,8	5,4	-51,9%	-55,0%
Souscription	29,5	29,7	28,1	4,9%	-0,8%
Maintenance	28,1	32,0	30,2	-7,0%	-12,2%
Services	9,3	8,7	8,3	11,8%	6,3%
Axway Software	69,5	76,3	72,1	-3,6%	-8,9%

3 ^{ème} Trimestre 2022 (M€)	T3 2022	T3 2021 Retraité*	T3 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	2,3	5,3	4,7	-51,7%	-56,7%
Souscription	27,4	30,2	27,8	-1,7%	-9,5%
Maintenance	28,3	31,8	29,5	-4,2%	-11,1%
Services	9,6	8,3	7,7	23,9%	15,8%
Axway Software	67,5	75,6	69,8	-3,3%	-10,7%

4 ^{ème} Trimestre 2022 (M€)	T4 2022	T4 2021 Retraité*	T4 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	3,0	4,5	4,6	-34,9%	-33,8%
Souscription	70,7	33,2	34,6	+104,6%	+113,2%
Maintenance	26,9	30,3	29,4	-8,8%	-11,4%
Services	9,5	9,1	8,8	+8,5%	+4,6%
Axway Software	110,1	77,1	77,3	+42,4%	+42,8%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2022

Annexes (2/5)
Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

1 ^{er} Trimestre 2022 (M€)	T1 2022	T1 2021 Retraité*	T1 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	18,1	18,8	18,8	-3,4%	-3,4%
Reste de l'Europe	13,2	16,7	16,7	-20,7%	-21,0%
Amériques	30,3	28,5	26,5	14,3%	6,2%
Asie / Pacifique	5,3	4,5	4,4	21,0%	16,2%
Axway Software	66,9	68,6	66,3	0,9%	-2,4%

2 ^{ème} Trimestre 2022 (M€)	T2 2022	T2 2021 Retraité*	T2 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	19,6	20,6	20,6	-4,8%	-4,8%
Reste de l'Europe	14,0	17,2	17,3	-19,0%	-18,8%
Amériques	30,5	34,6	30,6	-0,2%	-11,6%
Asie / Pacifique	5,4	4,0	3,6	48,1%	36,1%
Axway Software	69,5	76,3	72,1	-3,6%	-8,9%

3 ^{ème} Trimestre 2022 (M€)	T3 2022	T3 2021 Retraité*	T3 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	15,1	19,3	19,3	-21,8%	-21,8%
Reste de l'Europe	14,7	14,0	14,0	4,5%	4,8%
Amériques	32,8	37,5	32,2	1,8%	-12,6%
Asie / Pacifique	5,0	4,8	4,3	15,9%	3,5%
Axway Software	67,5	75,6	69,8	-3,3%	-10,7%

4 ^{ème} Trimestre 2022 (M€)	T4 2022	T4 2021 Retraité*	T4 2021 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	38,8	22,6	22,8	+ 70,2%	+ 71,6%
Reste de l'Europe	26,5	18,7	19,4	+ 36,5%	+ 42,2%
Amériques	39,6	30,6	30,1	+ 31,9%	+ 29,7%
Asie / Pacifique	5,1	5,3	5,0	+ 1,5%	- 2,8%
Axway Software	110,1	77,1	77,3	+ 42,4%	+ 42,8%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2022

Axway Software : Compte de résultat consolidé

Exercice 2022	2022		2021		2020	
	M€	% CA	M€	% CA	M€	% CA
Chiffres d'affaires	314,0		285,5		297,2	
<i>dont Licences</i>	11,6		18,6		25,8	
<i>dont Souscription</i>	154,0		114,2		97,3	
<i>dont Maintenance</i>	111,2		119,0		138,2	
Sous-total Produits	276,7		251,7		261,3	
Services	37,3		33,8		36,0	
Coût des ventes	91,4		83,3		87,6	
<i>dont Licences et Maintenance</i>	26,4		24,6		24,9	
<i>dont Souscription</i>	29,4		27,0		28,3	
<i>dont Services</i>	35,6		31,7		34,4	
Marge brute	222,6	70,9%	202,3	70,8%	209,7	70,5%
Charges opérationnelles	176,4		169,4		178,8	
<i>dont Frais commerciaux</i>	93,2		89,0		92,9	
<i>dont Frais de recherche et développement</i>	57,3		55,3		60,4	
<i>dont Frais généraux</i>	25,9		25,0		25,5	
Résultat opérationnel d'activité	46,3	14,7%	32,9	11,5%	30,8	10,4%
Charges liées aux stocks options	-3,4		-4,4		-5,1	
Amortissement des actifs incorporels	-5,5		-8,6		-8,2	
Résultat opérationnel courant	37,4	11,9%	19,9	7,0%	17,6	5,9%
Autres produits et charges	-83,8		-2,7		0,0	
Résultat opérationnel	-46,4	-14,8%	17,3	6,1%	17,6	5,9%
Coût de l'endettement financier net	-2,1		-1,3		-1,4	
Autres produits et charges financiers	1,0		0,5		-2,7	
Charge d'impôt	7,4		-6,9		-5,1	
Résultat net	-40,0	-12,8%	9,6	3,4%	8,5	2,9%
Résultat de base par action (en €)	-1,85		0,45		0,40	

Axway Software : Bilan simplifié

Exercice 2022	31/12/2022 (M€)	31/12/2021 (M€)	31/12/2020 (M€)
Actif			
Ecarts d'acquisition	297,8	348,3	330,3
Actifs incorporels	8,7	15,1	23,4
Immobilisations	12,5	14,3	15,4
Droits d'utilisation des biens pris en location	20,1	23,5	28,9
Autres actifs non courants	34,9	23,4	24,9
Actifs non courants	374,0	424,6	422,9
Clients et comptes rattachés (net)	148,1	105,1	88,1
Autres actifs courants	30,6	27,8	32,2
Trésorerie	18,3	25,4	16,2
Actifs courants	197,1	158,3	136,4
Total de l'Actif	571,1	582,9	559,3
Passif			
Capital	43,3	43,3	42,7
Réserves et résultat	284,5	328,9	312,8
Capitaux propres	327,8	372,2	355,5
Emprunts et dettes financières - part à long terme	84,6	60,1	37,3
Dettes financières de location - part à long terme	23,5	27,2	32,2
Autres passifs non courants	11,7	13,6	13,1
Passifs non courants	119,8	100,9	82,5
Emprunts et dettes financières - part à court terme	3,2	1,7	2,9
Dettes financières de location - part à court terme	5,8	6,2	5,6
Produits constatés d'avance	55,6	55,8	54,7
Autres passifs courants	58,9	46,0	58,1
Passifs courants	123,5	109,8	121,4
Total du Passif	243,3	210,7	203,9
Total des Capitaux propres et du Passif	571,1	582,9	559,3

Annexes (5/5)
Axway Software : Flux de trésorerie

Exercice 2022	2022 (M€)	2021 (M€)	2020 (M€)
Résultat net de la période	-40,0	9,6	8,5
Dotations nettes aux amortissements et provisions	16,5	20,2	19,9
Autres produits et charges calculés	85,3	3,9	4,4
Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et impôt	61,8	33,7	32,8
Variation du B.F.R. lié à l'activité (y compris dette liée aux avantages au personnel)	-41,0	-26,2	-23,7
Coût de l'endettement financier net	2,1	1,3	1,4
Impôt, nette de provisions	-10,0	4,1	1,6
Flux net de trésorerie généré par l'activité	13,0	12,9	12,1
Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement	-11,1	-2,8	-8,1
Sommes reçues lors de l'exercice des stock-options	-	2,0	0,6
Achats et reventes d'actions propres	-13,7	-9,5	-0,2
Dividendes versés	-8,5	-8,6	0,0
Variation des emprunts	20,7	21,5	-2,4
Variation des dettes financières de location	-7,2	-6,7	-4,4
Intérêts financiers nets versés	-1,2	-0,6	-0,7
Autres flux	0,6	0,1	-0,9
Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement	-9,4	-1,7	-7,9
Incidence des variations des cours des devises	0,7	0,7	-1,1
Variation de trésorerie nette	-6,9	9,0	-4,9
Trésorerie d'ouverture	25,2	16,2	21,1
Trésorerie de clôture	18,3	25,2	16,2

Axway Software : Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires

Exercice 2022 (M€)	2022	2021	Croissance
Chiffre d'affaires	314,0	285,5	+ 10,0%
Variations de change		+16,1	
Chiffre d'affaires à taux de change constants	314,0	301,7	+ 4,1%
Variations de périmètre		-4,1	
Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants	314,0	297,6	+ 5,5%

Axway Software : Variation des taux de change

Exercice 2022	Taux moyen 2022	Taux moyen 2021	Variation
Pour 1€			
Dollar US	1,053	1,183	+ 12,3%