

## RÉSULTATS DU GROUPE NHOA AU PREMIER SEMESTRE 2024 ET MISE À JOUR COMMERCIAL ET OPÉRATIONNELLE T2 2024

**Paris, 25 juillet 2024** – Le Groupe NHOA (NHOA.PA, anciennement Engie EPS) a le plaisir de publier ses résultats du premier semestre 2024 et la Mise à jour Opérationnelle et Commerciale T2 2024.

### Au niveau du Groupe :

- Chiffre d'affaires du premier semestre s'élève à 124 millions d'euros, en hausse de +7 % par rapport à l'année précédente
- EBITDA du premier semestre 2024 au niveau du Groupe, hors le périmètre Atlante, s'élève à 4,8 millions d'euros, soit une augmentation de +26 % par rapport à l'EBITDA généré sur l'ensemble de l'exercice 2023
- Marge brute augmente à 25 %, contre 15 % au premier semestre 2023

Au niveau des *Business Unit*, des résultats positifs ont été atteints :

- **NHOA Energy** :
  - Chiffre d'affaires de 90 millions d'euros, une baisse de 11 % par rapport au premier semestre 2023, entièrement attribuable à la baisse généralisée des prix des systèmes résultant d'une dégression rapide et bienvenue des prix des batteries
  - EBITDA de 4,4 millions d'euros et résultat net positif
  - Plus de 1GWh de projets en ligne, une augmentation de +344 % en glissement annuel, et 1GWh supplémentaire de projets en construction
  - Pipeline de près de 2 milliards d'euros, résultant d'une accélération majeure des activités d'origination face à des conditions de marché extrêmement difficiles
- **Free2move eSolutions**, la joint-venture entre le Groupe NHOA et Stellantis :
  - Chiffre d'affaires de 32 millions d'euros, soit plus du double des revenus enregistrés au premier semestre 2023
  - Plus de 30.000 dispositifs de recharge résidentiels pour VE vendus en Europe
  - Lancement de la recharge résidentielle pour VE également en Amérique du Nord, avec 2.000 dispositifs vendus
  - EBITDA de 3,7 millions d'euros
- **Atlante** :
  - Plus de 2.300 points de charge en ligne en Europe du Sud
  - Taux d'utilisation de 1,8 % pour l'Italie, la France et l'Espagne
  - Taux d'occupation de 28,3 % pour le Portugal, le premier pays du réseau Atlante à devenir EBITDA positif

*« Après avoir clôturé 2023 avec plus de 270 millions d'euros de chiffre d'affaires et tous les objectifs financiers et d'EBITDA atteints, le premier semestre 2024 continue sur la voie positive, malgré des conditions de marché de plus en plus difficiles, avec un chiffre d'affaires en hausse à 124 millions d'euros et un EBITDA, hors le périmètre d'Atlante, en hausse de +26% à 4,8 millions d'euros.*

*NHOA Energy a mis en service des projets en Asie, aux États-Unis et en Amérique latine, comptant désormais plus de 1GWh de capacité en ligne, soit une augmentation de +344 % en glissement annuel, et 1GWh en construction, avec un EBITDA de plus de 4 millions d'euros et un résultat net positif pour la première fois.*

*Free2move eSolutions a clôturé un premier semestre remarquable avec 32 millions d'euros de chiffre d'affaires, plus du double en glissement annuel, et un EBITDA de 3,7 millions d'euros, lançant une gamme complète de dispositifs de recharge résidentiels également en Amérique du Nord et clôturant le semestre avec plus de 30.000 wallbox en Europe et 2.000 aux États-Unis.*

*Atlante, qui compte désormais plus de 2.300 points de charge en ligne en Europe du Sud, a inauguré au premier semestre des sites clés sur les autoroutes françaises et a remporté des contrats emblématiques, comme l'aéroport de Turin et les autoroutes italiennes avec le premier appel d'offres public d'Autostrade per l'Italia. Bien que le ralentissement des ventes de véhicules électriques en Europe ait entraîné une révision à la baisse des objectifs pour 2025, le Portugal est le premier pays du réseau Atlante dont l'EBITDA est devenu positif, confirmant ainsi la capacité à générer des flux de trésorerie positifs lorsque les ventes de véhicules électriques atteignent les attentes du marché », a commenté **Carlalberto Guglielminotti, CEO du Groupe NHOA.***

## **Chiffres clés du premier semestre 2024**

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** au 30 juin 2024 s'élève à 124 millions d'euros, en hausse de +7 % par rapport au premier semestre 2023. Le Chiffre d'affaires et autres revenus proviennent principalement des 90 millions d'euros réalisés par NHOA Energy, principalement issus de projets phares en Australie et au Royaume-Uni. Le chiffre nominal (11 % inférieur à celui du premier semestre 2023) est affecté par la baisse significative et bienvenue des prix des batteries, qui est répercutée sur les clients. En outre, le chiffre d'affaires du premier semestre 2024 ne bénéficie que d'une contribution de 1 % des ventes intra-groupe, contre 82 % au premier semestre 2023, témoignant du cheminement de NHOA Energy vers une indépendance commerciale complète.

Une augmentation importante a été enregistrée par Free2move eSolutions, atteignant 32 millions d'euros de chiffre d'affaires, soit plus du double de celui du premier semestre 2023.

Atlante a rapporté un chiffre d'affaires et autres revenus de 2,6 millions d'euros au premier semestre 2024, avec une augmentation de 29 % par rapport à la même période de 2023.

La **Marge brute** de 25,3 % est principalement due à une augmentation de la marge brute dans toutes les *business unit*. NHOA Energy a enregistré une augmentation de la marge brute grâce à la diversité des projets en cours d'exécution. Free2move eSolutions a amélioré à la fois la marge brute et sa contribution en volumes aux chiffres du Groupe. Atlante a augmenté à la fois la marge brute et les volumes, confirmant sa tendance positive, mais son impact sur les chiffres du Groupe reste marginal.

Le **Carnet de commandes** de NHOA Energy s'élève à 141 millions d'euros, principalement lié à 1,0GWh de projets en Australie et dans la région EMEA. Cela représente une diminution de 33 % par rapport au carnet de commandes du premier semestre 2023, en raison de la

surabondance de batteries qui a conduit à une baisse rapide des prix des systèmes dans l'ensemble de l'industrie. De plus, le risque accru de contrepartie du côté des fournisseurs de batteries a amené NHOA Energy à adopter une approche de contractualisation plus sélective.

Pour contrer cette situation du marché, les activités d'origination ont été accélérées. En conséquence, le **Pipeline** de NHOA Energy s'élève à près de 2 milliards d'euros, doublant presque d'une année sur l'autre, en Australie, en Asie, en Amérique du Nord et en Amérique latine ainsi qu'en Europe. NHOA Energy est actuellement présélectionnée pour 6 opportunités de projets.

Les **Charges du personnel** ont atteint 26,5 millions d'euros, en hausse de plus de 13 % par rapport au premier semestre 2023, principalement en raison de l'augmentation des effectifs. Au 30 juin 2024, le Groupe NHOA compte 588 personnes contre 522 au premier semestre 2023. Le renforcement de la main-d'œuvre est principalement dû à la consolidation d'Atlante dans quatre pays et à la croissance mondiale de NHOA Energy.

Les **Investissements en capital** ont atteint 50 millions d'euros, principalement composés d'investissements dans le déploiement du réseau Atlante.

Les **Investissements en R&D, logiciels et numérique** se sont élevés à 7,8 millions d'euros, représentant environ 6,3 % du Chiffre d'affaires consolidés.

Les **autres Charges d'exploitation** ont augmenté de 14,4 %, atteignant 11,8 millions d'euros, contre 10,4 millions d'euros au premier semestre 2023, reflétant une croissance organique de chaque *business unit* du Groupe.

L'**EBITDA** au niveau du Groupe, hors Atlante, est positif et s'élève à 4,8 millions d'euros. Free2move eSolutions a dépassé le seuil de rentabilité, affichant un EBITDA positif de 3,7 millions d'euros. NHOA Energy a un EBITDA de 4,4 millions d'euros. Au niveau du Groupe, y compris Atlante, l'EBITDA s'élève à -6,8 millions d'euros au premier semestre 2024, soulignant une amélioration significative par rapport à -16,6 millions d'euros au premier semestre 2023.

Les **dépenses non-récurrentes et le Plan d'intéressement** s'élèvent respectivement à 0,7 million d'euros et 0,9 million d'euros, liés aux activités financières et de restructuration non récurrente et aux plans d'intéressement à court et long terme pour les employés.

L'**EBIT** et le **Résultat net** au 30 juin 2024 s'élèvent respectivement à -17,4 millions d'euros et -21,9 millions d'euros, contre -24,6 millions d'euros et -26,7 millions d'euros l'année précédente. Il est remarquable que NHOA Energy ait atteint le point d'équilibre du résultat net au premier semestre 2024.

La **Position financière nette** s'élève à 54,9 millions d'euros au 30 juin 2024, contre 100,6 millions d'euros au 31 décembre 2023, principalement en raison du déploiement d'Atlante et du remboursement de la dette financière. Elle s'est améliorée par rapport à -75,8 millions d'euros au 30 juin 2023, principalement en raison de la réussite de l'augmentation de capital par le biais de l'émission d'obligations à l'automne 2023. La position de trésorerie au 30 juin 2024, représentée par des actifs liquides, s'élevait à 118,9 millions d'euros, contre 55,6 millions d'euros au premier semestre 2023.

## Information sur la guidance

Comme annoncé le 5 juillet 2024 dans le communiqué de presse dédié, les récents développements défavorables sur les marchés des véhicules électriques et du stockage d'énergie ont remis en cause les hypothèses sous-jacentes à la guidance reflétée dans le Document d'Enregistrement Universel 2023, entraînant la révision de la guidance consolidée publiée le même jour.

Alors que Free2move eSolutions reste en ligne avec la guidance précédente et que NHOA Energy prévoit un retard dans la réalisation de ses objectifs financiers à moyen terme en raison d'une perspective à court terme plus prudente, l'impact sur Atlante est très significatif. La croissance des ventes de véhicules électriques, inférieure aux attentes, a réduit les prévisions de flux de trésorerie, rendant impossible la mise en œuvre de la stratégie de financement initialement prévue. Par conséquent, la guidance révisée annoncée le 5 juillet ne prend en compte que le financement existant pour le développement d'Atlante, visant ainsi à atteindre 3.000 points de charge en ligne d'ici 2025. Pour atteindre cet objectif et sans financement supplémentaire, pour lequel NHOA n'a aucune visibilité à l'heure actuelle, Atlante devrait mettre en attente la partie développement des points de charge actuellement en construction (qui s'élèvent à 4.977 dans le tableau ci-dessous).

## Résultats pour le premier semestre 2024 par Business Unit

ACTUAL					
Informations par secteur d'activité (montants en k Euros)	Energy Storage	e-Mobility	Atlante	Corporate	Total
Chiffre d'affaires	90.081	31.445	2.445	0	123.971
Autres revenus incluant les éléments non récurrents	97	84	157	19	357
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES ET AUTRES REVENUS TOTAL</b>	<b>90.178</b>	<b>31.530</b>	<b>2.602</b>	<b>19</b>	<b>124.329</b>
Coût des produits vendus	(71.639)	(20.293)	(891)	(0)	(92.823)
<b>MARGE BRUTE PROVENANT DES VENTES</b>	<b>18.538</b>	<b>11.237</b>	<b>1.711</b>	<b>19</b>	<b>31.506</b>
% du Chiffre d'affaires et des autres revenus	20,6%	35,6%	65,8%	100,0%	25,3%
Frais de personnel	(10.734)	(5.823)	(8.284)	(1.671)	(26.512)
Autres frais d'exploitation	(3.410)	(1.763)	(5.032)	(1.638)	(11.843)
<b>EBITDA</b>	<b>4.395</b>	<b>3.652</b>	<b>(11.605)</b>	<b>(3.291)</b>	<b>(6.849)</b>
Frais de gestion	(295)	0	(247)	542	0
Amortissements et dépréciations	(2.592)	(1.777)	(3.127)	(207)	(7.702)
Dépréciations et pertes de valeur	(507)	(84)	(706)	0	(1.297)
Stock options et plans d'intéressement	104	0	(695)	(264)	(854)
<b>EBIT hors non récurrents</b>	<b>1.105</b>	<b>1.791</b>	<b>(16.381)</b>	<b>(3.219)</b>	<b>(16.703)</b>
Dépenses non récurrentes et coûts d'intégration	(300)	0	(206)	(147)	(653)
<b>EBIT</b>	<b>805</b>	<b>1.791</b>	<b>(16.587)</b>	<b>(3.366)</b>	<b>(17.357)</b>
Montant net des produits et charges financiers	(816)	(1.283)	(1.740)	(49)	(3.888)
Impôts sur le revenu	73	(791)	54	(24)	(689)
<b>RESULTAT NET (PERTE)</b>	<b>63</b>	<b>(284)</b>	<b>(18.274)</b>	<b>(3.440)</b>	<b>(21.934)</b>

## NHOA Energy

NHOA Energy, la *business unit* du Groupe NHOA dédiée au stockage d'énergie, a confirmé un EBITDA positif au premier semestre 2024, avec un EBITDA de 4,4 millions d'euros réalisé sur un Chiffre d'affaires et autres revenus de 90 millions d'euros, malgré l'expansion continue de sa structure afin d'améliorer les capacités d'origination et d'exécution globales conformément à ses ambitions.

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** du premier semestre 2024 a diminué de 11 % en glissement annuel, en raison de la baisse des prix des systèmes résultant d'une dégression rapide et bienvenue des prix des batteries. Au premier semestre 2024, trois projets ont été mis en service en Asie, en Amérique latine et aux États-Unis, portant la capacité en ligne à plus de 1GWh. Parmi ces projets figurent des réalisations de classe mondiale comme le projet SuAo (120MWh+) à Taïwan, ce qui porte la capacité en ligne de NHOA Energy en Asie à plus de 550MWh.

Le **Carnet de commandes** de NHOA Energy totalise 141 millions d'euros. Au premier semestre 2024, NHOA Energy a remporté son troisième projet au Royaume-Uni, à savoir un système de stockage par batteries de 113MWh à Coylton, en Écosse, pour Statkraft. Bien que cela représente nominalement une diminution de 33 % par rapport au carnet de commandes du premier semestre 2023, il faut tenir compte de la situation actuelle du marché du stockage d'énergie, qui a connu une surabondance soudaine de batteries, entraînant une baisse des prix des systèmes dans l'ensemble du secteur, tandis que l'augmentation du risque de contrepartie avec les fournisseurs de batteries conseille une stratégie commerciale plus sélective.

Le **Pipeline** de NHOA Energy s'élève à près de 2 milliards d'euros, reflétant une accélération drastique des activités d'origination pour contrer les conditions du marché. L'entreprise est actuellement présélectionnée pour 6 appels d'offres.

La **Marge brute** s'élève à 20,6 %, représentant une augmentation substantielle par rapport aux 11,7 % du premier semestre 2023.

NHOA Energy a confirmé un **EBITDA** positif de 4,4 millions d'euros au premier semestre 2024, tout en poursuivant ses investissements dans l'expansion géographique et l'acquisition de talents.

L'**EBIT** s'élève à 0,8 millions d'euros, en amélioration par rapport aux -2,1 millions d'euros du premier semestre 2023. Le **Résultat net** atteint le point d'équilibre, à 0,1 million d'euros.

## Free2move eSolutions

Free2move eSolutions, la *business unit* du Groupe NHOA dédiée aux produits et services d'e-mobilité en *joint-venture* avec Stellantis, a connu un premier semestre 2024 positif.

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** de Free2move eSolutions a en effet atteint 32 millions d'euros, en hausse de +141 % par rapport au premier semestre 2023.

En Europe, l'accélération du taux de pénétration des dispositifs de recharge résidentiels pour VE au sein du portefeuille de véhicules électriques Stellantis est passée de 3 % au S1

2023 à 18 % au premier semestre 2024, avec plus de 30.000 dispositifs de recharge pour véhicules électriques vendus. En Amérique du Nord, Free2move eSolutions a lancé la recharge résidentielle, avec 2.000 dispositifs vendus.

La **Marge brute** de la période s'élève à 35,6 %, avec un mix favorable provenant des activités de Free2move eSolutions US.

L'**EBITDA** s'élève à 12 % (3,7 millions d'euros) contre -40 % au premier semestre 2023 (-5,3 millions d'euros).

L'**EBIT** a atteint le point d'équilibre, avec une valeur positive de 1,8 million d'euros (contre -7,4 millions d'euros au premier semestre 2023), tandis que le **Résultat Net** est de -0,3 million d'euros, principalement en raison des coûts de financement et de l'impôt sur le revenu aux États-Unis.

## Atlante

Atlante, la *business unit* du Groupe NHOA dédiée au réseau de recharge rapide et ultra-rapide des véhicules électriques, compte actuellement plus de 2.300 points de recharge en ligne. Au premier semestre 2024, Atlante a réalisé des résultats importants en Europe du Sud. En Italie, Atlante a notamment remporté le premier appel d'offres public d'Autostrade per l'Italia pour positionner plus de 90 points de charge rapide le long des autoroutes italiennes. De plus, au cours du premier semestre 2024, Atlante a remporté un appel d'offres pour installer des bornes de charge rapide à l'aéroport de Turin. En France, Atlante a inauguré ses stations de charge rapide sur le réseau autoroutier Vinci, ainsi que d'autres stations importantes dans les centres commerciaux et les zones commerciales. Le partenariat avec le Groupe Duval en France a vu l'expansion de l'accord à 130 sites supplémentaires, tout comme l'accord avec le quartier commercial ToDream à Turin où le nombre de points de recharge est passé de 130 à 230, en faisant le plus grand hub de recharge en Italie et l'un des plus grands en Europe. Au Portugal, Atlante a complété l'acquisition des 40 % restants de Kilometer Low Cost S.A. (« **KLC** ») et a également inauguré la première station cofinancée par l'Union européenne dans le cadre du programme CEF. Peu de temps après la clôture du premier semestre, Atlante a annoncé la signature d'un accord avec ALDI en Espagne, un partenariat stratégique clé développé au cours du premier semestre 2024.

Le **Chiffre d'affaires et autres revenus** pour le premier semestre 2024 s'élève à 2,6 millions d'euros.

L'**EBITDA** de -11,6 millions d'euros reflète encore la phase de démarrage de la société et ses investissements en termes de personnel, de technologie et d'outils nécessaires à la mise en place de la plateforme de développement, en cohérence avec les objectifs ambitieux d'Atlante. Le Portugal est le premier pays du réseau Atlante à atteindre un EBITDA positif avec 0,16 millions d'euros et, en même temps, le seul pays du réseau Atlante où les ventes de véhicules électriques ont correspondu aux attentes sous-jacentes aux objectifs annoncés lors du Capital Markets Day 2023.

L'**EBIT** s'élève à -16,6 millions d'euros et le **Résultat net** s'élève respectivement à -18,3 millions d'euros.

## Mise à jour commerciale et opérationnelle T2 2024

MISE À JOUR COMMERCIALE ET OPÉRATIONNELLE S1 2024	Notes	Données en	2023		2024		T2 3 mois	Var% vs S1 2023	Var% vs T1 2024
			S1 2023	FY 2023	T1 2024	S1 2024			
<b>NHΩA*</b> Ventes <sup>[1]</sup>		€m	116,0	273,3	58,2	124,3	66,1	+7%	
Trésorerie et dépôts		€m		238,8	199,1	118,9	(80,3)		
dont Delta Fonds de roulement net	(1)	€m					(5,1)		
Trésorerie collatéralisée		€m		44,7	44,8	26,5	(18,3)		
Endettement		€m		(149,1)	(133,1)	(75,0)	58,0		
Trésorerie nette	(2)	€m		134,4	110,9	70,3	(40,5)		
Liquidité et lignes de crédit disponibles	(3)	€m	82,0	397,1	334,1	274,5 <sup>[2]</sup>	(59,6)	235%	-18%
dont liquidités et lignes de crédit disponibles pour tirage		€m		251,7	212,5	125,9	(86,6)		
dont garanties lignes de crédit dédiées		€m		145,4	121,7	148,6	26,9		
Subventions UE et financements de l'UE à recevoir	(4)	€m		80,9	98,1	98,1	-		
Obligations et garanties en cours	(5)	€m		152,2	181,1	156,1 <sup>[3]</sup>	(25,1)		

\*Chiffres consolidés au niveau du Groupe

PAR BUSINESS UNIT	Notes	Données en	S1 2023	FY 2023	T1 2024	S1 2024	T2 3 mois	Var% vs S1 2023	Var% vs T1 2024
<b>NHΩA ENERGY</b> Ventes <sup>[1]</sup>		€m	100,8	204,9	39,8	90,2	50,4	-11%	
Carnet de commandes	(6)	€m	211	205	189	141		-33%	-25%
Prises de commandes sur 12 mois	(7)	€m	250	131	147	120		-52%	-19%
<b>Capacité en ligne<sup>[4]</sup></b>		MWh	228	846	975	1.010		+344%	+4%
<b>Projets en construction</b>	(8)	MWh	1.413	1.073	1.058	1.023		-28%	-3%
<b>Pipeline</b>	(9)	€m	1.035	1.110	1.596	1.962		+90%	+23%
Projets dans lesquels NHOA Energy est présélectionnée		#	6	4	6	6			

Notes	Données en	S1 2023	FY 2023	T1 2024	S1 2024	T2 3 mois	Var% vs S1 2023	Var% vs T1 2024
-------	------------	---------	---------	---------	---------	--------------	--------------------	--------------------

<b>eSolutions free2move</b> Ventes <sup>[1]</sup>		€m	13,1	64,7	17,3	31,5	14,2	+141%	
Capacité de production		# PoC	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine			

Notes	Données en	S1 2023	FY 2023	T1 2024	S1 2024	T2 3 mois	Var% vs S1 2023	Var% vs T1 2024
-------	------------	---------	---------	---------	---------	--------------	--------------------	--------------------

<b>atlante</b> Ventes <sup>[1]</sup>	(10)	€m	2,0	3,7	1,1	2,6	1,5	29%	
Taux d'utilisation <sup>[5]</sup>	(11)	%	2,4%	2,2%	2,0%	1,8%	1,8%		
Taux d'occupation	(12)	%	19,7%	21,5%	26,3%	26,3%	28,3%		
Sites opérationnels et en construction <sup>[6]</sup>	(13)	#	1.062	1.147	1.213	1.277	64	+20%	+5%
PoC opérationnels et en construction <sup>[6][7]</sup>	(14)(15)	#	3.215	3.651	4.111	4.977	866	+55%	+21%
- Italie		%	43%	42%	48%	40%			
- France		%	23%	22%	19%	25%			
- Espagne		%	11%	10%	9%	15%			
- Portugal		%	23%	26%	24%	20%			
dont PoC opérationnels <sup>[6]</sup>		#	1.263	1.830	2.067	2.367	300		+15%
dont PoC déjà installés et en attente de raccordement au réseau <sup>[6]</sup>		#	306	264	377	536	159		+42%
dont PoC sécurisés et construction <sup>[6]</sup>		#	1.646	1.557	1.667	2.074	407		+24%
Sites en cours d'évaluation	(16)	#	2.493	2.891	2.810	2.810	En Ligne	+13%	En Ligne
Sites en développement	(17)	#	1.229	1.517	1.455	809	-646	-34%	-44%

[1] Les Ventes font référence au chiffre d'affaires et autres revenus. Les Ventes S1 2024 font référence au Chiffre d'affaires et autres revenus au 30 juin 2024.

[2] 149,5 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, TCC Group Holdings.

[3] 120,9 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, TCC Group Holdings.

[4] À partir du T2 2023, l'indicateur de la capacité en ligne est exprimé en MWh et non en MW.

[5] Le taux d'utilisation S1 2024 au 30 juin est calculé en pondérant les périodes passées et les taux d'utilisation trimestriels.

[6] Comprend les PoC CA provenant principalement du réseau acquis de KLC et Resslerar.

[7] À la lumière des orientations révisées annoncées le 5 juillet 2024 (un objectif de 3 000 points de charge en ligne d'ici 2025), le développement d'une partie ou de la totalité des PoC dans la catégorie sécurisée sera mis en attente.

## Notes sur la Mise à jour commerciale et opérationnelle T2 2024

**(1) Delta Fonds de roulement net** est un indicateur qui a été ajouté au T4 2023 et est calculé à chaque trimestre comme (A) le delta des passifs commerciaux à court terme sur la période de trois mois *moins* (B) le delta des actifs commerciaux à court terme sur la période de trois mois.

**(2) Trésorerie nette** est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente la somme (i) des soldes des comptes bancaires et des investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts), (ii) du montant des liquidités déposées auprès des banques à titre de collatéral (et donc exclues du (i)) pour les garanties émises dans le cadre des projets du Groupe NHOA (Trésorerie collatéralisée) après déduction (iii) des montants tirés sur les facilités de crédit et des autres dettes financières, majorée des intérêts courus.

**(3) Liquidité consolidée et de lignes de crédit disponibles** est un indicateur qui a été modifié au T3 2023 et représente les soldes des comptes bancaires et les investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts) plus les montants disponibles à la date de référence concernée dans le cadre des lignes de crédit approuvées et des garanties bancaires qui peuvent être émises.

**(4) Subventions UE et financements accordés** est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant total des subventions et financements approuvés et disponibles à des dates futures convenues.

**(5) Obligations et garanties en cours** est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant des garanties bancaires (c'est-à-dire les garanties de paiement anticipé, les garanties de bonne exécution, les garanties de bonne fin et autres garanties) émises à titre de garantie financière pour l'accomplissement des obligations de NHOA conformément aux termes du projet convenu et des contrats commerciaux.

**(6) Carnet de commandes** représente le chiffre d'affaires estimé et autres revenus attribuables aux (i) bons de commandes reçus, aux contrats signés et aux projets sécurisés (qui représente 100 % du Carnet de commandes à présent), et (ii) contrats de Développement de Projets sécurisés par un CAE (contrat d'achat d'électricité) dont la valeur convenue est un prix au kWh d'électricité et une quantité de MW à installer (0 % du Carnet de commandes à présent). Lorsque l'exécution d'un contrat ou d'un projet a commencé, le montant enregistré en Carnet de commandes est calculé comme (A) le prix de transaction des bons de commande, des contrats ou des projets concernés sous (i) et (ii) ci-dessus, *moins* (B) le montant des revenus enregistrés, à la date de référence, conformément à la norme IFRS 15 (représentant le montant du prix de transaction affecté aux obligations de performance exécutées à la date de référence).

**(7) Prises de commandes sur 12 mois** représente la valeur cumulée des bons de commandes, des contrats signés et des projets attribués au cours des 12 mois précédant la date de clôture concernée.

**(8) Projets en construction** est un indicateur représentant l'équivalent en capacité du Carnet de commandes, en termes de contrats d'approvisionnement clés en main ou d'EPC signés et excluant donc les contrats de développement de projets associés à un contrat d'achat d'électricité (CAE), (voir Note (6)).

**(9) Pipeline** désigne l'estimation, à date, du montant des projets potentiels, appels d'offres et soumissions auxquels NHOA Energy a décidé de participer ou de répondre.

**(10) Ventes** incluent les données provenant de l'acquisition récente de l'unité commerciale e-mobilité de Ressler S.r.l (« **Ressler** ») et l'acquisition récente d'une participation majoritaire dans Kilometer Low Cost S.A. (« **KLC** »).

**(11) Taux d'utilisation** est un indicateur publié pour la première fois au T2 2023, qui ne s'applique qu'à l'Italie, la France et l'Espagne. Il est d'abord calculé au niveau de la station comme le rapport entre (a) les kWh vendus et (b) la puissance maximale disponible (c'est-à-dire la connexion au réseau disponible) multipliée par 18 heures (soit le temps de charge maximum quotidien) par le nombre de jours au cours de la période concernée. Les ratios sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Il convient de noter que les données relatives à l'utilisation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période de mise en place progressive de six mois et pour les sites disposant d'au moins une borne de recharge rapide à courant continu.

**(12) L'indicateur Taux d'occupation** ne s'applique qu'au Portugal où, en raison des différentes réglementations du marché local, Atlante, en tant qu'opérateur de points de charge (CPO), est rémunéré pour l'utilisation de son infrastructure « à la minute ». Le taux d'occupation est donc calculé sur une base de 24 heures, au niveau du chargeur, en considérant 1 PoC par EVSE comme le rapport entre (a) les minutes de sessions de charge vendues et (b) le nombre total de minutes dans



la période concernée. Les taux sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Il convient de noter que les données d'occupation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période d'intégration de six mois.

**(13) Sites opérationnels et en construction**, comprend, à la date de référence, le nombre de sites déjà opérationnels, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

**(14) PoC opérationnels et en construction**, comprend les points de charge déjà opérationnels à la date de référence, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en cours de construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

**(15)** Pour l'indicateur de performance « PoC opérationnels et en construction » la répartition géographique et par phase de construction est fournie, y compris PoC en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

**(16) Sites en cours d'évaluation** comprend le nombre total de sites, à la date de référence, qui sont activement recherchés après une activité de prospection et après un premier examen interne de faisabilité de haut niveau. À ce stade, la documentation contractuelle complète reste à finaliser et à signer, tous les permis requis n'ont pas encore été attribués et la construction n'a pas commencé.

**(17) Sites en développement**, comprend les sites pour lesquels une activité de faisabilité plus détaillée commence, y compris des discussions détaillées avec les propriétaires de sites et un échange de documentation. Pour les sites inclus dans la l'indicateur de performance « en cours de développement », il y a un degré raisonnable de confiance qu'ils pourront être convertis en stations de charge dans les six prochains mois (sous réserve de l'interconnexion et des délais de livraison des dispositifs).

\* \* \*

Il est rappelé aux lecteurs que, le 13 juin 2024, TCC Group Holdings Co., Ltd, actionnaire majoritaire indirect de NHOA, a déclaré son intention de déposer une offre publique d'achat simplifiée (qui sera suivie d'un retrait obligatoire si les conditions légales sont remplies) sur les actions de la Société. Par conséquent, les Résultats du Groupe NHOA au premier semestre 2024 et la Mise à jour Commercial et Opérationnelle T2 ne seront pas présentés à l'occasion d'une conférence téléphonique avec les investisseurs.

\* \* \*

## Groupe NHOA

NHOA S.A. (précédemment Engie EPS), acteur mondial dans le stockage d'énergie, la mobilité électrique les réseaux de recharge rapide et ultra-rapide pour véhicules électriques, développe des technologies qui permettent la transition vers une énergie propre et une mobilité durable, afin de façonner l'avenir d'une nouvelle génération qui vivra en harmonie avec notre planète.

Cotée à Paris sur Euronext (NHOA.PA), le Groupe NHOA est représentée dans les indices financiers CAC® Mid & Small et CAC® All-Tradable.

Le Groupe NHOA, avec ses bureaux en France, en Espagne, au Portugal, au Royaume - Uni, aux Etats-Unis, Taiwan et en Australie, maintient entièrement en Italie les fonctions recherche, développement et production de ses technologies.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur [www.nhoagroup.com](http://www.nhoagroup.com)



[Suivez-nous sur LinkedIn](#)



[Suivez-nous sur Instagram](#)

## CONTACTS

**Service de presse** : Claudia Caracausi et Davide Bruzzese, Image Building, +39 02 89011300, [nhoa@imagebuilding.it](mailto:nhoa@imagebuilding.it)

**Communication financière et relations institutionnelles** : Chiara Cerri, +39 337 1484534, [ir@nhoagroup.com](mailto:ir@nhoagroup.com)

## Déclarations prospectives

Ce communiqué peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations ne constituent pas un engagement quant à la performance future de NHOA. Bien que NHOA considère que de telles déclarations sont fondées sur des attentes et hypothèses raisonnables à la date de publication du présent communiqué, elles sont par nature sujettes à des risques et des incertitudes qui pourraient entraîner une différence entre les performances réelles et celles décrites ou suggérées dans ces déclarations. Ces risques et incertitudes incluent, sans limitation, ceux décrits ou identifiés dans les documents publics déposés par NHOA auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF), y compris ceux énumérés dans la section « Facteurs de risque » du Document d'Enregistrement Universel 2023 de NHOA, déposé auprès de l'AMF le 12 avril 2024 (D.24-0279). Les investisseurs et les actionnaires de NHOA doivent noter que si tout ou partie de ces risques se matérialisent, ils pourraient avoir un impact défavorable significatif sur NHOA.

Ces déclarations prospectives peuvent être identifiées par l'emploi d'une terminologie prospective, comprenant des verbes ou des termes tels que « anticipe », « croit », « estime », « prévoit », « a pour but », « peut », « projette », « développement », « en cours de discussion » ou « client potentiel », « devrait » ou « va », « projets », « carnet de commande », « pipeline » ou, pour chacun de ces termes, leurs contraires ou autres variantes ou terminologies équivalentes, ou par des discussions de stratégie, de plans, d'objectifs, de buts, d'événements ou d'intentions futures. Ces déclarations prospectives incluent tous les points qui ne sont pas des faits historiques et qui sont à des différents degrés, incertains, comme les déclarations sur les impacts de la guerre en Ukraine et de la situation économique actuelle sur les opérations commerciales, les résultats financiers et la situation financière de NHOA et sur l'économie mondiale. Elles apparaissent tout au long de ce communiqué et comprennent, mais sans s'y limiter, des déclarations concernant les intentions, croyances ou prévisions actuelles de NHOA, concernant, entre autres, les résultats de NHOA en matière de développement commercial, de transactions, de situation financière, de perspectives, de stratégies financières, de prévisions pour la conception et le développement du produit, des applications et autorisations réglementaires, de modalités de remboursement, de coûts de vente et de pénétration du marché. Les facteurs importants susceptibles d'affecter les performances et de faire varier sensiblement les résultats des attentes de la direction ou d'affecter la capacité de NHOA à atteindre ses objectifs stratégiques, incluent les incertitudes liées à l'impact de la guerre en Ukraine et la situation économique actuelle sur les activités, les opérations et les salariés de NHOA. De surcroît, même si les résultats des transactions, la situation financière et la croissance de NHOA, le développement des marchés et de l'industrie dans lesquels NHOA exerce son activité, coïncident avec les déclarations de ce communiqué, ces résultats ou ces développements ne peuvent pas être représentatifs des résultats ou des développements des prochaines périodes. Ces déclarations prospectives ne sont valables qu'à la date de publication de ce communiqué. NHOA n'a pas l'obligation et ne s'engage pas mettre à jour ou à réviser les déclarations prospectives.

## 1.1. Compte de résultat consolidé

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ (montants en K Euro)	NOTES	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Chiffre d'affaires		123.971	272.180	115.666
Autres produits y compris éléments non récurrent		357	1.166	304
<b>PRODUITS DES ACTIVITÉS ORDINAIRES y compris évènement non récurrent</b>	<b>5.1</b>	<b>124.329</b>	<b>273.346</b>	<b>115.970</b>
Coûts des biens et services vendus	5.2	(92.823)	(218.143)	(98.811)
<b>MARGE BRUTE y compris évènement non récurrent</b>		<b>31.506</b>	<b>55.203</b>	<b>17.159</b>
% sur Chiffre d'affaires et autres produits		25.3%	20.2%	14.8%
Frais de personnel	5.3	(26.512)	(46.404)	(23.399)
Autres charges d'exploitation	5.4	(11.843)	(23.151)	(10.350)
<b>EBITDA - hors stock-options et plan d'intéressement <sup>(1)</sup></b>	<b>5.5</b>	<b>(6.849)</b>	<b>(14.352)</b>	<b>(16.590)</b>
Amortissements	5.6	(7.702)	(11.141)	(4.318)
Pertes de valeur et autres provisions	5.7	(1.297)	(1.710)	(793)
Charges non-récurrents et Coûts d'Intégration	5.8	(653)	(4.489)	(962)
Plan d'intéressement	5.9	(854)	(3.709)	(1.933)
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL</b>	<b>5.1</b>	<b>(17.356)</b>	<b>(35.401)</b>	<b>(24.596)</b>
Produits et charges financiers nets	5.11	(3.889)	(6.023)	(2.401)
Impôts sur les sociétés	5.12	(689)	(4.647)	307
<b>RÉSULTAT NET</b>	<b>5.13</b>	<b>(21.934)</b>	<b>(46.071)</b>	<b>(26.689)</b>
<b>Attribuable aux :</b>				
Actionnaires de la société-mère		(21.758)	(42.463)	(22.497)
Participations ne donnant pas le contrôle		(176)	(3.607)	(4.192)
<b>RÉSULTAT NET PAR ACTION</b>		<b>(0.08)</b>	<b>(0.39)</b>	<b>(0.88)</b>
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation		275.197	108.755	25.534
<b>Résultat net dilué par action</b>		<b>(0.08)</b>	<b>(0.39)</b>	<b>(0.88)</b>

(1) L'EBITDA hors charges d'options d'achat d'actions et de plans d'intéressement y compris éléments non récurrent n'est pas défini par les IFRS. Il est défini dans la note 5.5 des états Financiers Consolidés.

## 1.2. Etat consolidé des autres éléments du résultat global

AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL (montants en K Euro)	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
BÉNÉFICE (DÉFICIT) NET	(21.758)	(42.463)	(22.497)
Autres éléments du résultat global devant être reclassés en résultat au cours d'exercices ultérieurs (net d'impôt)	(473)	-	-
Écarts de change sur activités d'exploitation à l'étranger	581	(1.468)	(988)
Autres éléments du résultat global ne devant pas être reclassés en résultat dans les périodes ultérieures (nets d'impôts)	-	12	47
Gains et (pertes) actuariels sur les avantages du personnel	(91)	(130)	(103)
Autres éléments du bénéfice (déficit) global de l'exercice, net d'impôt	17	(1.586)	(1.044)
Total éléments du résultat global, net d'impôt	(21.741)	(44.049)	(23.541)
<b>Attribuable aux actionnaires de la société mère</b>	<b>(21.741)</b>	<b>(44.049)</b>	<b>(23.541)</b>

## 1.3. Bilan consolidé

ACTIF (montants en K Euro)	NOTES	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Immobilisations corporelles	5.14	159.307	121.912	76.310
Immobilisations incorporelles	5.15	39.296	34.708	33.109
Autres actifs financiers non courants	5.16	13.708	16.753	13.307
Autres actifs non courants		979	47	47
<b>TOTAL DE L'ACTIF NON COURANT</b>		<b>213.290</b>	<b>173.420</b>	<b>122.773</b>
Créances commerciales et autres débiteurs	5.17	40.374	51.393	74.723
Actifs du contrat	5.18	23.365	6.512	5.069
Stocks	5.19	17.488	18.642	20.349
Autres actifs courants	5.20	47.892	47.599	68.405
Actifs financiers courants	5.20	14.061	29.603	44.959
Trésorerie et équivalents de trésorerie	5.21	118.860	238.901	55.550
<b>TOTAL DE L'ACTIF COURANT</b>		<b>262.040</b>	<b>392.650</b>	<b>269.057</b>
<b>TOTAL ACTIF</b>		<b>475.330</b>	<b>566.070</b>	<b>391.830</b>
<b>PASSIF</b> (montants en K Euro)				
Capital émis	5.22	55.039	55.039	5.107
Primes d'émission	5.22	376.994	376.994	180.589
Autres réserves	5.22	4.886	7.590	6.298
Report à nouveau	5.22	(175.759)	(133.876)	(133.361)
Bénéfice / (Déficit) de l'exercice	5.22	(21.758)	(42.463)	(22.497)
<b>Total des capitaux propres du groupe</b>		<b>239.403</b>	<b>263.284</b>	<b>36.136</b>
<b>Total des capitaux propres</b>		<b>239.403</b>	<b>263.284</b>	<b>36.136</b>
Capitaux propres attribuables aux participations ne donnant pas le contrôle	5.22	2.781	2.142	1.557
<b>Total des capitaux propres</b>	<b>5.22</b>	<b>242.184</b>	<b>265.426</b>	<b>37.693</b>
Avantages du personnel	5.23	2.550	2.218	2.038
Passifs financiers non courants	5.27	5.762	6.123	5.954
Autres éléments du passif non courant	5.26	29.494	29.057	15.833
Impôts différés passifs non courants	5.24	866	921	24
<b>TOTAL DU PASSIF NON COURANT</b>		<b>38.672</b>	<b>38.319</b>	<b>23.848</b>
Dette fournisseurs	5.25	72.724	54.562	48.174
Autres éléments du passif courant	5.26	52.762	59.678	141.197
Passifs financiers courants	5.27	68.988	148.085	140.918
<b>TOTAL DU PASSIF COURANT</b>		<b>194.474</b>	<b>262.326</b>	<b>330.289</b>
<b>TOTAL PASSIF</b>		<b>475.330</b>	<b>566.070</b>	<b>391.830</b>

## 1.4. Tableau consolidé de variation des capitaux propres

ÉTAT CONSOLIDÉ DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES (montants en K Euro)	CAPITAL SOCIAL	PRIME D'EMISSION	RESERVE STOCK-OPTIONS ET BSA	AUTRES RESERVES	BÉNÉFICE NON DISTRIBUÉ (PERTES)	BÉNÉFICE (DÉFICIT) DE L'EXERCICE	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES DU GROUPE	PARTICIPATION MINORITAIRE	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES
<b>Capitaux propres au 31 décembre 2022</b>	<b>5.107</b>	<b>180.589</b>	<b>4.969</b>	<b>104</b>	<b>(93.843)</b>	<b>(38.577)</b>	<b>58.349</b>	<b>5.749</b>	<b>64.098</b>
Affectation du résultat de l'exercice précédent	-	-	-	-	(38.577)	38.577	-	(5.749)	(5.749)
Autres Variations	-	-	-	1.327	-	-	1.327	-	1.327
Participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	-	-	-	5.749	5.749
Perte de l'exercice	-	-	-	-	-	(22.497)	(22.497)	(4.192)	(26.689)
Résultat global total	-	-	-	(103)	(941)	-	(1.044)	-	(1.044)
<b>Capitaux propres au 30 juin 2023</b>	<b>5.107</b>	<b>180.589</b>	<b>4.969</b>	<b>1.328</b>	<b>(133.361)</b>	<b>(22.497)</b>	<b>36.135</b>	<b>1.557</b>	<b>37.693</b>
Affectation du résultat de l'exercice précédent	-	-	-	-	-	22.497	22.497	(1.557)	20.940
Augmentation de capital des actionnaires	49.933	196.405	-	-	-	-	246.337	-	246.337
Autres Variations	-	-	-	1.319	-	-	1.319	-	1.319
Participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	-	-	-	5.749	5.749
Perte de l'exercice	-	-	-	-	-	(42.463)	(42.463)	(3.607)	(46.071)
Résultat global total	-	-	-	(27)	(516)	-	(542)	-	(542)
<b>Capitaux propres au 31 décembre 2023</b>	<b>55.039</b>	<b>376.994</b>	<b>4.969</b>	<b>2.621</b>	<b>(133.876)</b>	<b>(42.463)</b>	<b>263.284</b>	<b>2.142</b>	<b>265.426</b>
Affectation du résultat de l'exercice précédent	-	-	-	-	(42.463)	42.463	-	(2.142)	(2.142)
Autres Variations	-	-	-	(2.140)	-	-	(2.140)	-	(2.140)
Participations ne donnant pas le contrôle	-	-	-	-	-	-	-	2.957	2.957
Perte de l'exercice	-	-	-	-	-	(21.758)	(21.758)	(176)	(21.934)
Résultat global total	-	-	-	(564)	581	-	17	-	17
<b>Capitaux propres au 30 juin 2024</b>	<b>55.039</b>	<b>376.994</b>	<b>4.969</b>	<b>(83)</b>	<b>(175.756)</b>	<b>(19.684)</b>	<b>239.403</b>	<b>2.781</b>	<b>242.184</b>

## 1.5. Tableau consolidé des flux de trésorerie

Flux de trésorerie (montants en K Euro)	NOTES	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Bénéfice / (Déficit) net	5.13	(21.934)	(46.071)	(26.689)
Impôts sur les sociétés	5.12	-	-	(307)
Amortissements	5.6	7.702	11.141	4.318
Pertes de valeur des actifs	5.7	1.297	1.444	793
Impact du plan d'intéressement	5.9	(1.814)	3.709	1.933
Avantage du personnel	5.23	332	(417)	(598)
Variation hors trésorerie des capitaux propres		-	(154)	1.224
Variation des financements sans impact sur la trésorerie		(35)	15	(552)
<b>Variation du besoin en fonds de roulement</b>				
Diminution (augmentation) des actifs d'impôts	5.20	-	(344)	-
(Augmentation) / Diminution des créances clients et des acomptes versés	5.17,5.18	(6.126)	(32.077)	(73.980)
(Augmentation) / Diminution des stocks	5.19	1.154	(543)	(2.251)
Augmentation / (Diminution) des dettes fournisseurs et autres dettes	5.25	11.190	20.099	94.332
Augmentation / (Diminution) du passif non-courant	5.16,5.26	(5.871)	15.717	(526)
<b>Flux de trésorerie nets des activités d'exploitation</b>		<b>(14.105)</b>	<b>(27.481)</b>	<b>(2.303)</b>
<b>Investissements</b>				
(Augmentation) / Diminution des immobilisations incorporelles	5.15	(7.953)	(14.446)	(6.583)
(Augmentation) / Diminution des immobilisations corporelles	5.14	(33.921)	(66.395)	(20.213)
(Augmentation) / Diminution par IFRS 16 FTA	5.14	(8.517)	(4.169)	(985)
Variation périmètre de consolidation		-	(15.528)	(14.520)
<b>Flux de trésorerie nets des activités d'investissement</b>		<b>(50.391)</b>	<b>(100.538)</b>	<b>(42.301)</b>
<b>Financements</b>				
Augmentation / (Diminution) des prêts financiers	5.29	(79.457)	87.041	79.705
Apport de capitaux par les actionnaires		-	246.337	-
Apport des participations ne donnant pas le contrôle		-	4.700	4.700
Diminution (augmentation) des actifs financiers courants	5.20	15.542	(15.163)	(30.520)
Diminution (augmentation) des actifs financiers non courants		3.045	(3.609)	(163)
Ecarts de conversion	5.22	581	(1.468)	(988)
Dettes locatives		4.744	1.696	33
<b>Flux de trésorerie nets des activités de financement</b>		<b>(55.545)</b>	<b>319.534</b>	<b>52.768</b>
Trésorerie et éq. Trésorerie nette à l'ouverture de l'exercice		238.901	47.386	47.386
<b>Flux de trésorerie nets</b>		<b>(120.041)</b>	<b>191.515</b>	<b>8.164</b>
<b>Trésorerie et éq. Trésorerie nette à la clôture de l'exercice</b>		<b>118.860</b>	<b>238.901</b>	<b>55.550</b>