

claranova

Chiffre d'affaires annuel 2023-2024 stable¹ à 496 M€

Augmentation des revenus récurrents à plus forte marge

Rentabilité opérationnelle² confirmée autour de 10% pour l'exercice 2023-2024

Endettement financier net à fin juin 2024 de 102 M€³

Ce communiqué présente le chiffre d'affaires consolidé du Groupe, non audité, établi selon les normes IFRS

Paris, France - le 1^{er} août 2024 – 18h.

Évolution du chiffre d'affaires par pôle d'activité sur l'exercice 2023-2024 :

En M€	Jul. 2023 à juin 2024 (12 mois)	Jul. 2022 à juin 2023 (12 mois)	Var.	Var. à taux de change constants	Var. à périmètre constant	Var. à périm. et taux de change constants
PlanetArt	365	383	-5%	-3%	-5%	-3%
Avanquest	122	116	5%	9%	10%	14%
myDevices	9	8	5%	8%	5%	8%
Chiffre d'affaires	496	507	-2%	0%	-1%	1%

Évolution du chiffre d'affaires par pôle d'activité sur le quatrième trimestre de l'exercice 2023-2024 :

En M€	Avril à juin 2024 (3 mois)	Avril à juin 2023 (3 mois)	Var.	Var. à taux de change constants	Var. à périmètre constant	Var. à périm. et taux de change constants
PlanetArt	69	68	1%	-2%	1%	-2%
Avanquest	30	30	-2%	-1%	5%	5%
myDevices	2	3	-56%	-57%	-56%	-57%
Chiffre d'affaires	100	102	-2%	-3%	1%	-1%

Eric Gareau, Directeur général de Claranova a déclaré : « Claranova affiche une légère progression de son chiffre d'affaires, à périmètre et taux de change constants, sur l'année 2023-2024.

Ces résultats démontrent notre résilience et la solidité de notre stratégie axée sur la rentabilité, mise en œuvre avec rigueur et détermination par l'ensemble de nos équipes. Nous confirmons notre objectif de rentabilité opérationnelle² attendue en nette amélioration, autour de 10%, pour l'exercice 2023-2024.

¹ A périmètre et taux de change constants

² En termes de ROC normalisé par rapport au chiffre d'affaires

³ Données indicatives non auditées et présentées hors impact IFRS 16 sur la comptabilisation des contrats de location. Détail en Annexe

Ces performances confirment que Claranova est entré dans une nouvelle ère, avec une gouvernance plus resserrée, un management expérimenté et des équipes engagées, qui visent l'amélioration de nos résultats globaux et la poursuite du désendettement.

Toute l'équipe de direction est pleinement investie dans la finalisation de son nouveau plan stratégique, qui sera dévoilé lors de la prochaine publication des résultats annuels. Ce plan renforcera notre position sur le marché et notre capacité d'innovation. »

PlanetArt : forte amélioration de la rentabilité attendue sur l'exercice

Conformément à la stratégie du Groupe, PlanetArt, la division e-commerce d'objets personnalisés, a fait preuve sur l'exercice 2023-2024, d'un développement plus maîtrisé, axé essentiellement sur la rentabilité. Les équipes se sont attelées à poursuivre l'optimisation des coûts d'acquisition client, à rationaliser les charges et à privilégier les ventes de produits à plus forte marge.

Ainsi, les revenus annuels de la division s'établissent à 365 M€, soit un retrait limité de -3% à périmètre et taux de change constants (- 5% à taux réels) et devraient permettre à PlanetArt d'améliorer significativement sa rentabilité opérationnelle¹ sur l'exercice.

Avanquest : plus de 90% du CA générés par les ventes en mode SaaS⁴

La division d'édition de logiciels clôture l'exercice avec un chiffre d'affaires annuel de 122 M€, en croissance de 14% à périmètre et taux de change constants (5% à taux réels) et ce, en dépit d'une activité stable sur le 4^{ème} trimestre (impact anticipé de la saisonnalité et ralentissement de l'acquisition client sur la verticale Photo).

Les activités stratégiques (*core*) d'Avanquest ont affiché un niveau de ventes record de 111 M€ sur l'exercice et génèrent désormais 91% du CA de la division (contre 83% l'an passé). Ces ventes de logiciels propriétaires SaaS à plus forte marge progressent de + 18% à périmètre et taux de change constants par rapport à l'exercice 2022-2023 (14% à taux réels) avec une évolution hétérogène de ses différents segments : Utilitaires (+33%⁵), PDF (+3%³) et Photo (-7%³). Les activités non stratégiques (*non-core*) passent sous les 10% du chiffre d'affaires annuel, à 11 M€ et accusent une baisse de 39% à périmètre et taux constants par rapport à l'an passé (- 41 % à taux réels).

Portée par le dynamisme des ventes en mode SaaS et la part désormais plus marginale des activités non stratégiques, la rentabilité opérationnelle d'Avanquest devrait significativement s'améliorer sur l'exercice 2023-2024.

myDevices : une croissance annuelle ralentie par le report de quelques déploiements

myDevices, la division IoT, réalise un chiffre d'affaires annuel de 9 M€, en croissance de 8% à périmètre et taux de change constants (5% à taux réels) par rapport à l'an passé. Après une forte croissance sur les derniers trimestres, la division a marqué le pas sur le 4^{ème} trimestre en raison de retards de déploiements de certains projets avec ses partenaires. La division renouvelle sa confiance pour la prochaine année, avec la réalisation de ces projets et l'ajout de nouvelles initiatives.

L'offre IoT de myDevices demeure bien positionnée et compte toujours, à la fin de l'exercice 2023-2024, près de 220 partenaires. Les revenus récurrents (ARR - « *Annual Recurring Revenue* ») s'élèvent à 3,4 M€, stables à périmètre et taux de change constants (-3% à taux réels) par rapport à l'exercice 2022-2023.

⁴ Software as a Service : service vendu sous forme d'abonnement et basé sur le cloud où l'on accède au logiciel directement via un navigateur internet.

⁵ A taux constants

Poursuites judiciaires engagées par M. Cesarini à l'encontre du Groupe

Claranova précise que depuis le départ de Pierre Cesarini, ex-Directeur général de Claranova, aucune transaction financière n'a été conclue entre les parties.

A ce jour, M. Cesarini a été révoqué de ses fonctions d'administrateur de la société Claranova SE et de tous ses autres mandats au sein des filiales du Groupe. Au Luxembourg, M. Cesarini a également été révoqué de son mandat social et quittera définitivement la société Claranova Development SARL en date du 31 octobre 2024 au soir à la fin de la période de préavis. Il a été dispensé de toutes ses fonctions jusqu'à la date précitée.

M. Cesarini a décidé d'engager des poursuites judiciaires à l'encontre des sociétés du Groupe en contestation de sa révocation et réclame 15 M€ de dommages et intérêts.

- En France, M. Cesarini assigne la société Claranova devant le Tribunal de Nanterre et lui réclame 1 M€.
- Au Luxembourg, M. Cesarini a déposé une requête devant le Tribunal du travail de et à Luxembourg à l'encontre de Claranova Development SARL et formule des demandes indemnitaires pour un montant total d'environ 14 M€.

Le Groupe a pris acte de ces demandes, qu'il considère sans fondement, et reste serein sur l'issue de ces procédures judiciaires.

Par ailleurs, Claranova précise que M. Cesarini a quitté le Groupe avant que les différentes conditions requises pour exercer sa faculté d'investissement au sein des filiales du Groupe ne soient satisfaites⁶. En conséquence, le Groupe considère que les actions de préférence, susceptibles de lui accorder certains droits, souscrites par M. Cesarini dans le cadre de sa faculté d'investissement au sein des filiales du Groupe, n'ont en tout état de cause, plus lieu d'être et, conformément aux dispositions prévues⁷, pourront lui être rachetées au prix de 1 euro par type d'instrument.

Agenda financier :

30 octobre 2024 : Résultats annuels 2023/2024

4 décembre 2024 : Assemblée Générale

Numéro dédié aux actionnaires individuels : **0805 29 10 00** (appel non surtaxé).

Ligne ouverte du mardi au jeudi de 14h à 16h.

À propos de Claranova :

Acteur technologique global et diversifié, Claranova gère et anime un portefeuille de participations majoritaires dans des entreprises numériques à fort potentiel de croissance. S'appuyant sur une équipe combinant plusieurs dizaines d'années d'expérience dans le monde technologique, Claranova a acquis un savoir-faire unique de retournement, de création et de développement d'entreprises innovantes.

Claranova a démontré en quelques années sa capacité à faire d'une simple idée, un véritable succès à l'échelle mondiale. Présent dans 15 pays et s'appuyant sur l'expertise de plus de 800 collaborateurs en Amérique du Nord et en Europe, Claranova est un groupe résolument international, réalisant 95% de son chiffre d'affaires à l'étranger.

Au sein de son portefeuille de participations, Claranova réunit 3 plateformes technologiques uniques présentes sur l'ensemble des grands secteurs du numérique. Leader de l'e-commerce d'objets personnalisés, Claranova s'illustre également par son expertise technologique dans les domaines de l'édition de logiciels et de l'Internet des Objets à travers ses activités PlanetArt, Avanquest et myDevices. Ces trois activités partagent une mission

⁶ Note 25.2 du Document d'enregistrement Universel 2022-2023

⁷ Les caractéristiques complètes sont détaillées au chapitre 3, paragraphe 3.3.2.1.1 du Document d'enregistrement Universel 2022-2023

commune : mettre l'innovation à la portée de tous grâce à des solutions simples et intuitives qui facilitent au quotidien l'accès au meilleur de la technologie.

Pour plus d'informations sur le groupe Claranova :

<https://www.claranova.com>

Avertissement important :

Toutes les déclarations autres que les énoncés de faits historiques qui pourraient être inclus dans le présent communiqué de presse au sujet d'événements futurs sont sujettes à (i) des changements sans préavis et (ii) des facteurs indépendants de la volonté de la Société. Les déclarations prospectives sont assujetties à des risques et à des incertitudes, inhérents et indépendants de la volonté de la Société qui pourraient conduire à ce que les résultats ou les performances réels de la Société diffèrent considérablement des résultats ou des performances attendus exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations prospectives.

Définitions et modalités de calcul des indicateurs alternatifs de performance :

La « Croissance organique du chiffre d'affaires » est définie comme la variation du chiffre d'affaires à structure (périmètre de consolidation) et taux de change constants. Les « Effets change » sont calculés en appliquant les taux de change de l'année N-1 au chiffre d'affaires de l'année N. Les « Effets périmètre » sont calculés en tenant compte des acquisitions de l'année en cours, de la contribution à l'année en cours des acquisitions de l'année précédente jusqu'à la date d'anniversaire des acquisitions et des sorties de périmètre de l'année en cours diminuées de la contribution sur l'année précédente. Par définition, le chiffre d'affaires de l'année précédente additionné des Effets périmètre, Effets de change et de la Croissance organique de la période correspond au chiffre d'affaires de l'année en cours. Les Effets change, Effets périmètre et la Croissance organique calculés en pourcentages sont calculés par rapport au chiffre d'affaires de l'année précédente.

Annexe**Calcul de l'endettement financier net**

En M€	FY 2024 ⁸ (En cours de revue)	FY 2023 Publié
Dettes financières courantes	20	94
Dettes financières non courantes	119	85
Total des dettes financières⁹	139	179
Trésorerie disponible	37	67
Endettement financier net	102	112

⁸ Données indicatives non auditées en cours de revue

⁹ Hors dettes locatives liées à l'application de la norme IFRS 16