

Ikonisys publie ses résultats financiers semestriels 2024

Paris, France – le 31 octobre 2024 - 22h30 CET - Ikonisys SA (Euronext Growth Paris : ALIKO), une entreprise spécialisée dans la détection précoce et précise des cancers grâce à une solution unique et entièrement automatisée pour les laboratoires d'analyses médicales, annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour le premier semestre clos au 30 juin 2024, approuvés par le Conseil d'administration le 29 octobre 2024, et fait le point sur ses derniers développements.

Mario Crovetto, Directeur Général d'Ikonisys, déclare : « 2024 marque un tournant dans l'histoire d'Ikonisys, avec une transformation remarquable.

En avril, nous avons finalisé l'acquisition de 100% de Hospitex, une société italienne de premier plan spécialisée dans les instruments de laboratoire en cytologie, ce qui positionne le Groupe Ikonisys comme un acteur incontournable du processus de diagnostic du cancer. Bénéficiant de synergies commerciales et de l'optimisation des coûts, cette intégration nous a permis de développer une offre produit enrichie et d'étendre notre réseau de ventes à l'international. Grâce à la combinaison de nos technologies, nous proposons désormais des solutions de diagnostic de premier et de second niveau, répondant ainsi aux besoins du marché en matière d'efficacité, dans un contexte de rareté croissante de l'expertise médicale. Ce modèle économique renforcé nous assure également des revenus récurrents.

De plus, nous avons réalisé des avancées importantes et procédons actuellement au déploiement de la dernière configuration d'Ikoniscope, une plateforme avancée et améliorée équipée d'une nouvelle caméra ultra-haute résolution ainsi que d'un logiciel plus performant basé sur l'IA. Cette solution est en cours de mise en place dans tous nos systèmes Ikoniscope, désormais disponibles mondialement pour des clients sélectionnés.

En matière de R&D, le développement de l'Ikoniscope IA, notre système de troisième génération, progresse. Cette solution innovante, conçue pour la médecine personnalisée, est destinée à s'intégrer harmonieusement dans le flux de travail des pathologistes pour améliorer l'efficacité et élargir les possibilités de diagnostic. Par ailleurs, l'approbation récente du brevet de Hospitex pour le BLOCKfast confirme à nouveau le positionnement du Groupe en tant que partenaire fiable et visionnaire.

Ces réalisations ont été rendues possibles grâce aux récentes levées de fonds, totalisant plus d'un million d'euros depuis le début de l'année par le biais de placements privés auprès de plusieurs investisseurs. Ces ressources financières soutiennent nos initiatives commerciales et de développement en cours, visant à élargir progressivement notre base de clients afin de répondre à la demande croissante dans le domaine du diagnostic du cancer ».

Derniers développements de 2024

Au cours du premier semestre, le Groupe Ikonisys a poursuivi son développement à travers des initiatives clés, en commençant par l'appel d'offres public en Italie, remporté par Hospitex, pour la fourniture de systèmes diagnostic à l'unité d'Anatomie Pathologique de l'hôpital de Raguse. Le Groupe a également initié le premier programme national de dépistage à grande échelle du cancer urinaire en Italie en collaboration avec Allianz Value, renforçant l'accès aux soins préventifs grâce aux kits urinaires de Hospitex. Enfin, l'obtention d'un brevet international pour le kit de cyto-inclusion BLOCKfast a consolidé la position du Groupe dans les laboratoires de pathologie du monde entier.

En outre, la portée commerciale du Groupe s'est étendue à l'Ukraine grâce à un nouveau partenariat de distribution avec Diagen LLC, un acteur majeur de la distribution et des services de laboratoire. Pour appuyer ces initiatives, Ikonisys a lancé un nouveau [site Internet](#) dédié à la technologie FISH, visant à sensibiliser le public aux applications de cette technologie dans les programmes de santé de grande envergure. Le semestre s'est achevé par une collaboration stratégique avec Ulisse Biomed (UBM), combinant l'expertise en biologie moléculaire d'UBM avec les technologies LBC et FISH d'Ikonisys pour améliorer le diagnostic du cancer.

Ces avancées positionnent le Groupe Ikonisys comme un acteur dynamique dans le domaine des diagnostics, renforçant à la fois ses capacités technologiques et sa présence sur le marché.

Évènements post-clôture

Le Groupe a activement poursuivi sa stratégie de croissance et d'expansion de marché à travers des avancées financières, commerciales et opérationnelles stratégiques. Dans cette dynamique, le Groupe, par l'intermédiaire de sa filiale détenue à 100%, Hospitex, a obtenu en juillet deux contrats de fourniture de quatre ans en Italie, pour la fourniture de kits BLOCKfast à l'*Azienda USL Valle d'Aosta* et des produits de cytologie monocouche à l'ASL TO5 dans le Piémont, renforçant ainsi son ancrage sur le marché italien des diagnostics. Plus récemment, Ikonisys a également remporté l'appel d'offres public de la prestigieuse U.O.C. d'Anatomie Pathologique d'Enna, en Italie, pour la fourniture complète de son unité système CYTOfast, pour une valeur totale proche de 400 K€.

Le lancement récent de l'Ikoniscope20max, un microscope numérique haute capacité, lors du Congrès Européen de Pathologie à Florence, a marqué l'expansion des capacités diagnostiques du Groupe en Europe, en plus de la signature du protocole d'accord avec BIO BRASIL BIOTECNOLOGIA au Brésil, élargissant encore sa portée internationale.

Ikonisys a ensuite renforcé son engagement qualité avec le renouvellement de sa certification ISO 13485 en octobre, suite à un audit concluant au sein de son site américain. Cette certification réaffirme l'engagement d'Ikonisys à maintenir des standards élevés dans la production de dispositifs médicaux.

Tous ces accomplissements ont été rendus possibles grâce aux fonds levés depuis le début de l'année, s'élevant à plus d'un million d'euros via des placements privés, offrant ainsi au Groupe l'assise financière nécessaire pour poursuivre ses développements et son expansion.

Résultats semestriels 2024 vs. S1 2023 - Compte de résultat consolidé simplifié (non-audité)

Euros	S1 2024	S1 2023
Chiffre d'affaires net	297 541	128 909
Autres produits	25 103	145 689
Total chiffre d'affaires	321 336	274 598
Coûts des produits vendus	-116 267	-28 818
Charges d'exploitation	-1 540 451	-1 159 240
Résultat d'exploitation / (perte)	-1 334 074	-913 461
Produits financiers / (perte)	-66 753	-55 465
Impôts	-	-
Résultat net consolidé / (perte)	-1 400 827	-968 926

	30/06/2024	31/12/2024
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de l'exercice	22 495	9 402

Sur une base semestrielle comparée, le chiffre d'affaires total a augmenté d'environ 17%, principalement grâce à une croissance significative des ventes nettes, qui sont passées de 129 K€ au S1 2023 à 297 K€ au S1 2024. Cette hausse reflète le début de l'adoption de la solution Ikoniscope20, mais surtout l'intégration d'Hospitex International dans le périmètre de consolidation, à compter du 9 avril 2024. À l'inverse, les autres revenus ont diminué, contribuant à hauteur de 25 K€ au S1 2024 contre 146 K€ sur la même période l'année précédente, en raison d'une baisse des éléments de revenus non récurrents cette année.

Les charges d'exploitation ont augmenté, atteignant 1 540 K€ au S1 2024 contre 1 159 K€ au S1 2023. Cette augmentation est principalement due à la hausse des amortissements, liés à l'amortissement continu des coûts de développement capitalisés pour la solution Ikoniscope20, qui sont passés de 630 K€ à 730 K€.

L'effet combiné de l'augmentation des revenus et des charges d'exploitation a conduit à une perte d'exploitation de 1 334 K€, contre 913 K€ au S1 2023. De même, la perte nette a augmenté d'environ 45%, atteignant 1 401 K€ contre 969 K€ pour la même période l'année dernière. Cette évolution reflète les investissements stratégiques de la société visant à renforcer ses opérations et sa présence sur le marché.

La position de trésorerie consolidée au 30 juin 2024 s'élevait à 22,5 K€, contre 9,4 K€ au 31 décembre 2023. Depuis lors, la Société a réalisé plusieurs augmentations de capital par voie de placements privés.

Stratégie et perspectives

Dans les mois à venir, le Groupe entend poursuivre son expansion en maintenant une structure de coûts opérationnels maîtrisée et en affirmant sa position de leader mondial dans le diagnostic du cancer, y compris par des alliances stratégiques et des acquisitions.

Concernant ses ressources financières, la Société est désormais en mesure de répondre à ses besoins de financement pour plus de 12 mois.

Mise à disposition du rapport semestriel 2024

Le rapport financier semestriel 2024 sera disponible aujourd'hui dans la section Investisseurs du site internet d'Ikonisys.

À propos d'Ikonisys

Ikonisys SA est une société de diagnostic cellulaire basée à Paris (France), New Haven (Connecticut, USA) et Milan (Italie) spécialisée dans la détection précoce et précise du cancer. La société développe, produit et commercialise la plateforme propriétaire Ikoniscope20®, une solution entièrement automatisée conçue pour assurer une détection et une analyse précises et fiables des cellules rares et très rares. Ikonisys a reçu l'autorisation de la FDA pour plusieurs applications de diagnostic automatisé, commercialisées en Europe et marquées CE. Grâce à sa plateforme révolutionnaire de microscopie à fluorescence, l'entreprise continue de développer une série de nouveaux tests, notamment des tests de biopsie liquide basés sur les cellules tumorales circulantes (CTC).

Plus d'informations sur www.ikonisys.com

Contacts

Ikonisys Alessandro Mauri Directeur financier investors@ikonisys.com	NewCap Louis-Victor Delouvrier/Aurélie Manavarere Relations investisseurs ikonisys@newcap.eu Tel. : +33 (0)1 44 71 94 94	NewCap Nicolas Merigeau Relations Médias ikonisys@newcap.eu Tel. : +33 (0)1 44 71 94 98
--	---	--

Avertissement

Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « penser », « avoir pour objectif de », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « croire », « devoir », « pourrait », « souhaite » ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou expression similaire. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par la Société. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire. Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, estimations et objectifs de la Société concernant notamment, le marché, la stratégie, la croissance, les résultats, la situation financière et la trésorerie de la Société. Les informations prospectives mentionnées dans le présent communiqué de presse sont données uniquement à la date du présent communiqué. La Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives contenues dans le présent communiqué, excepté dans le cadre de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable. La Société opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; il ne peut donc pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective, étant rappelé qu'aucune de ces informations prospectives ne constitue une garantie de résultats réels.