



S.

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### IMEON ENERGY annonce ses résultats semestriels 2025

**Brest, France, le 29 octobre 2025 - 18h30 - CET - IMEON ENERGY** (MLIME - FR001400QW73), spécialiste des solutions de stockage pour l'énergie solaire dédiées aux applications résidentielles, industrielles et commerciales, annonce aujourd'hui ses résultats semestriels, clos au 30 juin 2025, arrêtés par le Conseil d'administration du 23 octobre 2025, et fait le point sur son activité.

**Christophe GOASGUEN, Président-Directeur Général et Fondateur d'IMEON ENERGY**, déclare : « Nous avons démontré de nouveau sur la période notre capacité de résilience en maintenant une politique de gestion stricte des coûts et en adaptant notre positionnement pour soutenir l'amélioration de nos résultats financiers. La société a ainsi accéléré son développement commercial sur le segment des entreprises, mieux margé, tandis que les ventes auprès des constructeurs sont ressorties mécaniquement impactées par la décroissance du marché de l'immobilier neuf. Sur le plan financier, nous avons poursuivi le désendettement pour préserver la solidité financière de la société tout en améliorant notre flexibilité financière suite à l'octroi de nouvelles ressources de crédits pour la constitution de nouveaux stocks, destinées en particulier aux livraisons futures du NEO. Enfin, l'évolution de la gouvernance suite à la démission de plusieurs administrateurs soutiendra désormais un pilotage resserré et mieux aligné de la stratégie. »

Autant d'avancées qui devraient nous permettre de capter la croissance au cours des prochains semestres, soutenus par l'amélioration du contexte économique sur nos marchés finaux, le succès de notre offre de stockage ESS pour les entreprises et la sortie prochaine de notre nouvelle gamme d'onduleurs hybrides NEO, dont la certification est attendue dans les semaines à venir.

Le modèle NEO se distingue par son système intelligent de gestion de l'énergie (EMS), capable de collecter en temps réel les données de production et de consommation d'énergie et de piloter les usages électriques pour maximiser l'autoconsommation sur le lieu de production. Cette approche innovante, fondée sur l'IA, vient disrupter le marché en offrant une solution performante et accessible, parfaitement alignée avec l'évolution réglementaire favorisant l'autoconsommation intelligente par rapport à la vente sur le réseau.

Avec ce positionnement, IMEON confirme sa mission : rendre l'énergie solaire toujours plus efficace, durable et accessible, tout en accompagnant ses clients dans une gestion optimisée de l'énergie et une transition énergétique réussie. »

## Compte de résultat simplifié (comptes non-audités)

En K€	30/06/2025	30/06/2024
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>422</b>	<b>598</b>
Marge brute	178	190
% CA	42%	32%
<b>Excédent brut d'exploitation</b>	<b>-162</b>	<b>-299</b>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>-208</b>	<b>-338</b>
Résultat financier	26	52
<b>Résultat courant avant impôts</b>	<b>-240</b>	<b>-390</b>
Impôts et autres	50	60
<b>Résultat net</b>	<b>-189</b>	<b>-330</b>

La baisse du chiffre d'affaires au premier semestre, qui s'élève à 422 K€ au 30 juin 2025 contre 598 K€ sur la même période l'an passé, traduit deux dynamiques inverses. D'un côté, le ralentissement de l'activité lié au marché résidentiel neuf ; de l'autre, le succès des solutions de stockage d'énergie (ESS) à l'international ainsi que de l'offre de puissance moyenne pour les entreprises.

Le poids du segment entreprise a fortement progressé au cours de la période tandis que les ventes auprès du marché résidentiel en construction neuve, quasi à l'arrêt au premier semestre du fait de la conjoncture macro-économique, ont fortement ralenti. Cette évolution du mix-produit en faveur du BtoB direct a permis de soutenir la marge brute qui s'établit à 42% sur la période contre 32% au premier semestre 2024.

En intégrant par ailleurs les efforts réalisés sur la période en termes de maîtrise des coûts et d'optimisation des stocks, l'Excédent Brut d'Exploitation (EBE) et le résultat d'exploitation font ainsi état d'une amélioration pour s'établir à respectivement -162 K€ et -208 k€ au premier semestre 2025, contre -299 K€ et -339 k€ l'an dernier.

La perte nette, dont la réduction significative reflète également ces dynamiques, s'élève à -189 k€ au premier semestre 2025 contre -330 K€ sur la même période en 2024.

## Structure financière

Au 30 juin 2025, les capitaux propres s'élèvent à 2 219 K€, contre 911 K€ au 30 juin 2024.

La position de trésorerie ressort à 207 K€ au 30 juin 2025, contre 160 K€ au 30 juin 2024.

Début 2025, la société a renforcé sa flexibilité financière en négociant un emprunt bancaire moyen terme de 750 K€ ayant permis de relancer les achats pour les cycles de fabrication de 4 à 6 mois, avec un impact attendu sur la constitution des stocks et les ventes au second semestre.

Malgré ce nouvel emprunt, l'endettement financier de la société s'établit à 1 613 K€ au 30 juin 2025 contre 2 377 K€ au 30 juin 2024, témoignant à nouveau de la bonne gestion au travers de l'optimisation du levier financier.

## Stratégie et perspectives

La tendance d'activité au second semestre 2025 s'annonce nettement mieux orientée, portée par l'amélioration attendue du contexte économique sur les différents segments d'activité de la société. Sur le marché de la construction neuve, la société anticipe ainsi une diminution de la décroissance

pour revenir progressivement à un rythme normatif sur l'année 2026 avec un potentiel d'environ 600 maisons neuves.

En parallèle, la dynamique sur le marché de la rénovation et de la performance énergétique devrait se poursuivre, tout comme celle de la vente de systèmes de stockage d'énergie (ESS) à l'international avec, à terme, un potentiel de commandes de plusieurs millions en 2026. Sur ce segment, le continent africain représentera un axe important de croissance pour la société dont la robustesse et l'autonomie des solutions permettent aux entreprises d'opérer dans des environnements exigeants, notamment à Madagascar, au Maroc ou encore au Bénin. Cette expansion implique des enjeux de fonds de roulement et de trésorerie, qui devront être anticipés pour soutenir la montée en volume des activités.

De ce fait, IMEON compte pleinement exploiter la dynamique commerciale positive attendue au cours des prochains semestres en capitalisant sur sa solution ESS et sur le NEO qui a bénéficié d'un excellent accueil commercial auprès des installateurs et partenaires plus tôt cette année, notamment à l'occasion du forum Bepositive en mars 2025. Un potentiel commercial qui sera pleinement validé au second semestre suite à l'obtention attendue de la certification pour le NEO et à l'arrivée des premiers lots commerciaux.

### Mise à disposition du rapport semestriel 2025

Le rapport semestriel 2025 sera disponible, dans les délais légaux, avant le 31 octobre 2025 sur le site Investisseurs de la Société ([investissement.imeon-energy.com](http://investissement.imeon-energy.com)), dans la rubrique Documentation.

\*\*\*

### À propos d'IMEON ENERGY

IMEON ENERGY est un leader français des solutions de stockage pour l'autoconsommation solaire. La Société conçoit, développe et commercialise une gamme d'onduleurs hybrides nouvelle génération basée sur l'IA. Les onduleurs sont des éléments indispensables et critiques de la chaîne de production de l'énergie solaire du fait de leur rôle de convertisseur du courant continu, provenant des panneaux solaires, en courant alternatif, et de régulateur pour l'allocation intelligente de l'électricité vers l'autoconsommation et/ou le stockage. Avec son introduction en bourse, IMEON réaffirme son engagement envers une croissance pérenne et continue d'innover pour ses partenaires et clients. Pour plus d'informations : [www.imeon-energy.com](http://www.imeon-energy.com)

### Contacts

#### IMEON ENERGY

Christophe Goasguen  
Président-Directeur Général

#### NewCap

Mathilde Bohin / Louis-Victor Delouvrier  
Relations investisseurs  
[imeon@newcap.eu](mailto:imeon@newcap.eu)  
T. : 01 44 71 94 92

#### NewCap

Arthur Rouillé  
Nicolas Merigeau  
Relations médias  
[imeon@newcap.eu](mailto:imeon@newcap.eu)  
T. : 01 44 71 0015

