



► **Communiqué de Presse**

Aliko Scientific : succès exceptionnel au WHX Labs Dubai avec 172 leads commerciaux et un fort intérêt mondial pour la nouvelle plateforme intégrée de diagnostic en oncologie

Paris, 24 février 2026 – Aliko Scientific SA (Ticker: ALIKO) anciennement Ikonisys SA, annonce apparition très réussie sur le marché lors du WHX Labs Dubai, le plus grand salon médical au monde et un événement mondial de référence pour l'industrie du diagnostic.

Seulement 30 jours après la finalisation de la récente augmentation de capital et sous la direction du nouveau Directeur Général du Groupe, Francesco Trisolini, la Société a organisé sa participation au salon et a officiellement lancé la nouvelle marque Aliko Scientific auprès de la communauté internationale du diagnostic.

Les résultats ont dépassé les attentes sur l'ensemble des principaux indicateurs de performance.

Au cours des quatre jours d'exposition, le stand Aliko Scientific a enregistré une fréquentation exceptionnellement élevée et généré :

- **172 leads commerciaux qualifiés**, principalement de la part de distributeurs potentiels dans plusieurs zones géographiques ;
- **14 contacts directs avec de grandes chaînes de laboratoires multinationales** ayant exprimé un intérêt concret pour l'adoption des technologies de diagnostic oncologique du Groupe.

Les pays ayant manifesté l'intérêt le plus fort et le plus structuré sont **l'Inde, le Pakistan, les Émirats arabes unis et la Jordanie**, confirmant la pertinence stratégique de la feuille de route d'expansion internationale du Groupe.

Chacune des opportunités commerciales identifiées représente un potentiel de chiffre d'affaires annuel compris entre **200 000 € et 2,0 M€**, selon la taille du distributeur, l'étendue du réseau de laboratoires et le niveau d'intégration du portefeuille produits. Le département Business Development estime pouvoir conclure les premiers accords dans un délai de 12 mois à compter de ce jour.

Fort intérêt pour Urine24 et opportunité sur le marché du Moyen-Orient

Parmi les produits présentés, **Urine24 a suscité un intérêt particulièrement marqué**. Urine24 est le premier modèle intégré de dépistage du cancer de la vessie qui est actuellement fabriqué exclusivement par Aliko Scientific.

Le cancer de la vessie représente l'une des tumeurs urologiques les plus fréquentes au niveau mondial, avec environ 570 000 nouveaux cas diagnostiqués chaque année et plus de 200 000 décès annuels. Les taux d'incidence sont particulièrement élevés dans certaines régions du Moyen-Orient, où des facteurs épidémiologiques et environnementaux contribuent à une charge de morbidité plus importante.

Le caractère unique d'Urine24, associé à l'écosystème technologique intégré du Groupe, positionne Aliko Scientific comme un acteur différencié et innovant par rapport aux concurrents fragmentés proposant des produits isolés.

Validation du modèle intégré de diagnostic oncologique d'Aliko Scientific

La forte réponse du marché lors au WHX Labs Dubai confirme la **validité stratégique du modèle intégré d'Aliko Scientific dans le domaine du diagnostic en oncologie**. Contrairement à de nombreux fournisseurs technologiques de petite taille proposant des solutions autonomes, le Groupe offre une plateforme coordonnée combinant instrumentation, consommables, logiciels, support réglementaire et intégration commerciale.

Ce positionnement permet aux distributeurs et aux chaînes de laboratoires d'adopter un écosystème diagnostique évolutif et interopérable plutôt que des solutions isolées, générant ainsi une efficacité opérationnelle et des partenariats industriels à long terme.

Première étape concrète du nouveau plan industriel

La participation au WHX Labs Dubai représente la première mise en œuvre concrète du nouveau plan industriel récemment approuvé par l'Assemblée des actionnaires. L'organisation rapide de l'événement, le lancement de la nouvelle identité de marque et la forte traction commerciale obtenue dans les 30 jours suivant l'augmentation de capital démontrent la capacité du management à exécuter rapidement et efficacement.

Dialogue stratégique sur des opportunités de M&A

Outre la traction commerciale, le salon a également généré **des discussions initiales avec 4 entreprises jugées stratégiquement intéressantes en vue de potentielles opérations de fusion-acquisition (M&A)**. Ces premiers contacts s'inscrivent dans le deuxième pilier du nouveau plan industriel approuvé par le Groupe, axé sur des acquisitions sélectives destinées à renforcer le portefeuille produits et à consolider le positionnement technologique dans le diagnostic oncologique.

Francesco Trisolini, Group CEO, a déclaré :

« La réponse exceptionnelle reçue au WHX Labs Dubai confirme que le marché est prêt pour un acteur intégré du diagnostic en oncologie. En seulement 30 jours, nous avons finalisé notre augmentation de capital, lancé la nouvelle marque et présenté une vision industrielle cohérente au marché mondial. La qualité et le volume des contacts commerciaux collectés ont largement dépassé nos attentes et valident l'orientation définie dans notre plan industriel. »

Aliko Scientific se concentrera désormais sur des activités de suivi structurées avec les distributeurs, les groupes de laboratoires et les partenaires stratégiques potentiels, afin de convertir le pipeline commercial et les discussions stratégiques en accords concrets au cours des prochains trimestres.



À propos d'ALIKO SCIENTIFIC (Ikonisys SA)

Basée à Paris, ALIKO SCIENTIFIC est la société mère d'un écosystème international d'entreprises dédié à l'avancement des diagnostics en oncologie. Cotée sur Euronext Growth Paris sous le symbole ALIKO, la société coordonne les activités industrielles, financières et de recherche à travers ses filiales : Ikonisys Inc. (États-Unis) et Hospitex International (Italie). La

mission d'ALIKO SCIENTIFIC est d'innover dans le diagnostic du cancer en unissant technologies de pointe, ressources et investissements stratégiques afin de créer un centre d'excellence mondial en oncologie.

Pour plus d'informations, consultez : www.alikoscientific.com

À propos d'IKONISYS

Ikonisys est un leader mondial des diagnostics automatisés, spécialisé dans la détection par hybridation in situ en fluorescence (FISH) et des cellules tumorales circulantes (CTC). S'appuyant sur une intelligence artificielle (IA) avancée et une plateforme de microscopie entièrement automatisée, Ikonisys offre une précision, une évolutivité et une efficacité inégalées dans les diagnostics du cancer et le suivi des traitements. Reconnue comme pionnière de l'automatisation pour la détection des cellules rares, Ikonisys est à l'avant-garde de la médecine personnalisée, permettant aux cliniciens de proposer des thérapies ciblées et d'améliorer les résultats pour les patients.

Pour plus d'informations, consultez : www.ikonisys.com

À propos d'HOSPITEX

Hospitex, basée à Florence, en Italie, est un leader mondial de l'innovation en cytologie. L'entreprise assure en interne la recherche, le développement et la production, garantissant ainsi les normes de qualité les plus élevées. Hospitex propose la technologie de cytologie en phase liquide (LBC) la plus avancée au monde, capable de traiter tout type d'échantillon cytologique avec une précision inégalée. Hospitex se distingue en étant la seule entreprise pleinement prête pour une intégration numérique fluide, ouvrant la voie à un avenir transformateur dans le domaine des diagnostics en cytologie.

Pour plus d'informations, consultez : www.hospitex.com

Contacts

Ikonisys

Alessandro Mauri
Directeur Financier
investors@ikonisys.com

NewCap

Louis-Victor Delouvrier/Thomas Cozzolino
Relations Investisseurs
ikonisys@newcap.eu
Tel.: 01 44 71 94 94

NewCap

Nicolas Mérieau
Relations Médias
ikonisys@newcap.eu
Tel.: 01 44 71 94 98

Avertissement

Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « penser », « avoir pour objectif de », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « croire », « devoir », « pourrait », « souhaite » ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou expression similaire. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par la Société. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire. Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, estimations et objectifs de la Société concernant notamment, le marché, la stratégie, la croissance, les résultats, la situation financière et la trésorerie de la Société. Les informations prospectives mentionnées dans le présent communiqué de presse sont données uniquement à la date du présent communiqué. La Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives contenues dans le présent communiqué, excepté dans le cadre de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable. La Société opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; il ne peut donc pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective, étant rappelé qu'aucune de ces informations prospectives ne constitue une garantie de résultats réels.