



**HOFFMANN
GREEN CEMENT**
Catalyseur
de la Transition
Carbone

Résultats annuels 2025 : Hoffmann Green franchit un nouveau cap industriel et confirme sa trajectoire de croissance

- Chiffre d'affaires 2025 de 16,8 M€, en hausse de +27% (13,2 M€ en 2024), porté par la commercialisation de plus de 50 000 tonnes de ciment 0% clinker.
- Poursuite de l'expansion internationale avec l'extension du contrat de licences aux États-Unis couvrant désormais la totalité du territoire Américain.
- Adoption croissante des solutions Hoffmann, signature de nombreux partenariats et forte hausse du carnet de commandes (+28% à 460 000 tonnes).
- EBITDA à -9,0 M€, traduisant l'effort de montée en cadence des volumes, indispensable pour atteindre la taille critique et enclencher l'optimisation des coûts grâce à la massification.
- Structure financière solide : capitaux propres de 55,7 M€ et position de trésorerie de 6,3 M€ (y compris placements et hors droits d'entrée à encaisser de 21 M€).
- Confirmation de l'objectif commercial de 100 000 tonnes de ciment 0% clinker produites en 2026, avec un T1 2026, déjà comparable à l'ensemble des volumes générés sur l'exercice 2024.

COMMUNIQUÉ DE PRESSE - Mars 2026

Chaillé-sous-les-Ormeaux, le 26 mars 2026 – 8h00 CET : Hoffmann Green Cement Technologies (ISIN : FR0013451044, Mnémon : ALHGR) (« **Hoffmann Green Cement** » ou la « **Société** »), acteur industriel engagé dans la décarbonation du secteur de la construction qui conçoit et commercialise des ciments innovants sans clinker, annonce ses résultats annuels 2025 clos au 31 décembre. Le Conseil de Surveillance de la société s'est réuni le 24 mars 2026 et a examiné les comptes de l'exercice 2025 arrêtés par le Directoire. Les procédures d'audit ont été effectuées et le rapport d'audit relatif à la certification est en cours d'émission.

Julien BLANCHARD et David HOFFMANN, Co-fondateurs de Hoffmann Green Cement Technologies, déclarent : « 2025 marque un tournant pour Hoffmann Green avec la nette accélération de notre modèle industriel et l'ancrage de nos solutions auprès des professionnels du secteur de la construction. Nous nous positionnons désormais comme un acteur de référence sur un marché historiquement fermé, où aucune innovation de rupture n'avait émergé depuis plus de 200 ans.

Cette dynamique se traduit par un chiffre d'affaires de 16,8 M€, porté par un niveau d'activité record de plus de 50 000 tonnes de ciment 0% clinker produites en 2025, par le renforcement de nos partenariats et la diversification de nos marchés. Elle illustre également le succès de notre modèle de licences à l'international, notamment aux États-Unis.

Le début d'année 2026 confirme cette trajectoire avec un premier trimestre déjà comparable à l'ensemble des volumes générés en 2024. Dans ce contexte, la progression des volumes, au cœur de notre modèle de rentabilité fondé sur la massification, conjuguée aux optimisations de coûts engagées fin 2025, se traduit mécaniquement par une amélioration progressive du levier opérationnel, avec des effets visibles dès le 1^{er} janvier 2026. »

Chiffres clés issus des comptes consolidés annuels

En K€ – Normes IFRS	Au 31.12.2025	Au 31.12.2024
(1) Chiffre d'affaires	16 842	13 248
(2) Achats consommés	-12 066	-4 033
(3) Charges de personnel	-3 419	-3 255
(4) Charges externes	-11 630	-7 282
Autres produits et charges d'exploitation	1 229	594
(5) EBITDA	-9 044	-728
(6) Résultat Opérationnel Courant (EBIT)	-13 217	-4 873
(7) Résultat Financier	-1 261	153
Impôts	-280	-186
(8) Résultat Net	-14 816	-4 971
En K€ – Normes IFRS	Au 31.12.2025	Au 31.12.2024
(9) Trésorerie et équivalents de trésorerie (y compris placements)	6 339	16 528
(10) Capitaux Propres	55 687	62 485

Résultats annuels 2025

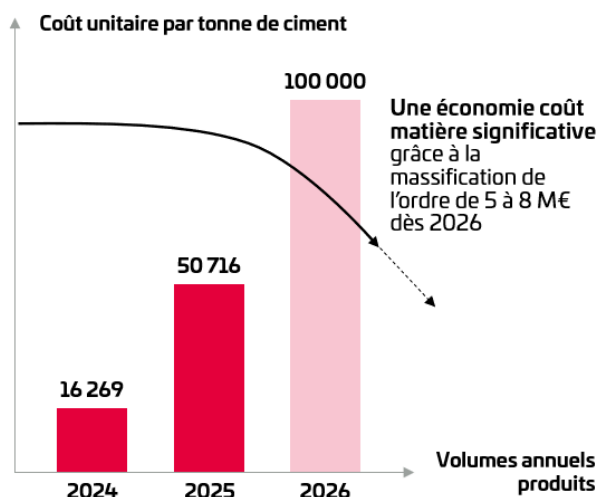
(1) Le chiffre d'affaires 2025 s'établit à 16,8 M€, en hausse de +27,3% par rapport à l'exercice précédent (13,2 M€). Cette forte progression est soutenue par une hausse de +212% du chiffre d'affaires liée à l'accélération des volumes commercialisés ainsi que l'extension du contrat de licences aux Etats-Unis ayant entraîné la levée d'option relative à un droit d'entrée additionnel de 10 M€. La Société n'a pas signé de nouveaux contrats de licences en 2025.

(2) Les achats consommés s'établissent à -12,0 M€ (contre -4,0 M€ en 2024), en lien avec le triplement des volumes sur l'exercice et intégrant des essais et des travaux en cours avec des partenaires.

(3) En 2025, les charges de personnel demeurent stables à -3,4 M€, malgré un triplement de la production.

(4) Les charges externes s'établissent à -11,6 M€ (contre -7,1 M€ en 2024), intégrant à la fois et des dépenses significatives de certification en France et aux Etats-Unis (honoraires, essais...) la hausse des coûts de transport liée à l'augmentation des volumes.

(5) L'EBITDA 2025 ressort ainsi à -9,0 M€, contre -0,7 M€ en 2024. Cette évolution reflète l'effort de montée en cadence des volumes, indispensable pour atteindre la taille critique et enclencher l'optimisation des coûts grâce à la massification. Ce passage obligé du décollage industriel, engagé en 2025, se traduit par des effets positifs tangibles depuis le 1^{er} janvier 2026.



Grâce aux économies d'échelle liées à la progression des volumes combinées aux actions engagées fin 2025 sur les achats, les négociations fournisseurs et le pilotage opérationnel, la Société a significativement amélioré sa structure de coûts, se traduisant mécaniquement par une amélioration du levier opérationnel, dont les effets sont visibles dès le début de l'année 2026. La société estime des économies liées à la massification de l'ordre de 5 à 8 M€ dès 2026. Cette optimisation se poursuivra encore en 2027 et les années suivantes avec l'augmentation continue des volumes. Forte de ces avancées, la Société concentre ses efforts sur le développement commercial pour une atteinte du *break-even* opérationnel d'ici la fin 2027 selon la progression des volumes.

(6) Le Résultat Opérationnel Courant s'établit à -13,2 M€, contre -4,9 M€ l'exercice précédent.

(7) Le Résultat financier ressort à -1,3 M€ contre 0,2 M€ en 2024, impacté par les charges d'intérêts sur emprunts obligataires de 0,4 M€ et une baisse des revenus sur OPCVM de -0,7 M€.

(8) Au total, le Résultat Net 2025 s'établit à -14,8 M€ contre 5,0 M€ un an plus tôt.

Structure financière

(9) La trésorerie disponible au 31 décembre 2025 s'élève à 6,3 M€ (y compris placements et hors droits d'entrée de 21 M€ liées à l'obtention de certifications internationales).

(10) Au 31 décembre 2025, la Société bénéficie d'un bilan solide avec des capitaux propres s'établissant à 55,7 M€.

La société a remboursé cette année sa dette bancaire à hauteur de 5 M€ et devrait atteindre un endettement bancaire faible d'ici la fin 2027, incluant le prêt Innovation Bpifrance de 3 M€ contractualisé fin 2025.

Les comptes de la Société au 31 décembre 2025 seront communiqués dans le rapport financier annuel de la Société qui sera mis à la disposition des actionnaires sur le site Internet de la Société au plus tard le 30 avril 2026 conformément aux dispositions légales et réglementaires.

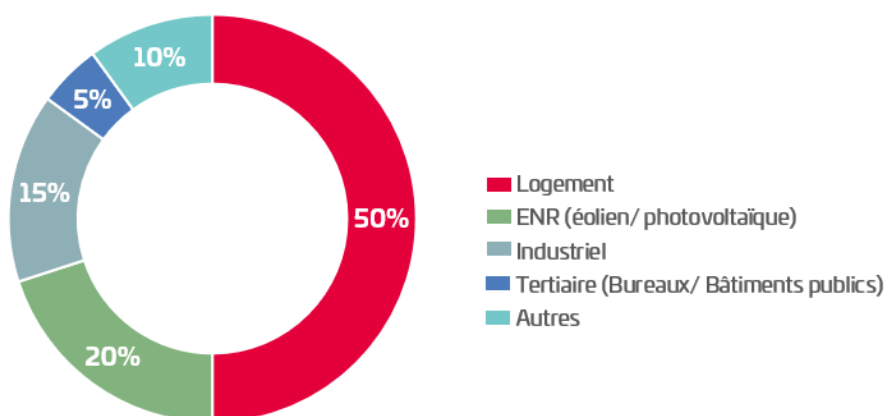
2025 : montée en puissance industrielle et validation internationale

Franchissement d'un nouveau cap industriel en 2025

En 2025, Hoffmann Green a franchi un cap avec 50 716 tonnes de ciment décarboné 0% clinker commercialisées, soit plus de trois fois les volumes de 2024 (16 269 tonnes). Cette montée en puissance industrielle se traduit également par un impact environnemental significatif : depuis 2021, plus de 57 000 tCO₂eq ont été évitées, soit l'équivalent d'environ 6 000 allers-retours Paris–New York en avion ou de 7 000 foyers français chauffés pendant un an.

La progression des volumes 2025 s'appuie notamment sur une forte accélération des partenariats commerciaux et industriels, illustrant l'adoption croissante des solutions Hoffmann Green par l'ensemble de l'écosystème de la construction : entreprises de béton prêt à l'emploi, constructeurs, acteurs du génie civil, distributeurs spécialisés, maîtres d'ouvrage et promoteurs immobiliers. Ces partenariats structurants constituent un socle essentiel pour accompagner la montée en puissance des volumes et renforcer la notoriété de la Société auprès de l'ensemble du secteur.

En parallèle, la Société a également poursuivi sa stratégie de diversification vers plusieurs marchés porteurs, notamment les énergies renouvelables (éolien et photovoltaïque), les aménagements extérieurs et infrastructures, l'enfouissement de réseaux ou encore le traitement des déchets. Le déploiement des solutions Hoffmann Green sur ces marchés à fort potentiel en volumes a permis de bénéficier en 2025 de l'effet année pleine de cette stratégie, contribuant significativement à la croissance de l'activité. Au 31 décembre 2025, la répartition des volumes par marché est la suivante : logement (50 %), ENR - éolien et photovoltaïque (20 %), industrie (15 %), tertiaire - bureaux et bâtiments publics (5 %), et autres (10 %).



Répartition des volumes par marché au 31/12/2025

Certifications majeures obtenues dans le monde

L'année 2025 a également constitué une étape clé dans la validation technique et réglementaire des solutions Hoffmann Green avec l'obtention de trois Avis Techniques en un an, un fait sans précédent dans le secteur. Ces évaluations couvrent désormais l'essentiel des applicatifs du secteur de la construction - fondations superficielles et superstructures - ainsi que des ouvrages particulièrement exigeants tels que les fondations d'éoliennes. Elles démontrent la robustesse, la fiabilité et la polyvalence du ciment H-UKR dans des conditions d'usage variées.

Parallèlement, Hoffmann Green a franchi une étape majeure sur le plan international puisque le ciment H-UKR 0% clinker a obtenu une reconnaissance réglementaire majeure aux États-Unis avec la certification ASTM C1157. Cette homologation constitue une étape déterminante, ouvrant la voie à l'intégration de H-UKR dans les référentiels de conception et de sécurité des structures en béton aux États-Unis, dans l'attente de l'obtention de la certification complémentaire AC 529. Cette certification, également reconnue en Arabie Saoudite, constitue une première mondiale pour un ciment à 0% de clinker.

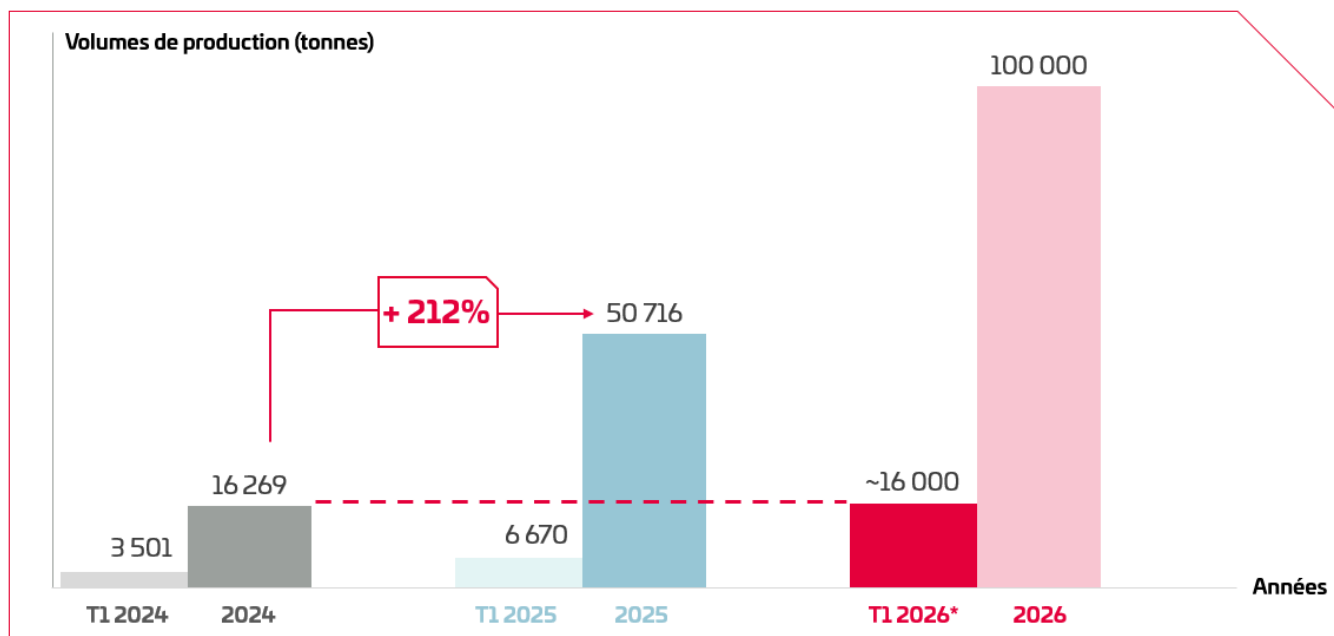
Ces certifications sont le fruit de 7 ans de recherche, d'essais rigoureux et de collaborations avec des experts de premier plan et de +10 millions d'euros investis pour consolider l'avance technique d'Hoffmann Green et pérenniser l'avenir.

Renforcement du déploiement international

Hoffmann Green a poursuivi le déploiement de son modèle de licences à l'international en 2025, notamment aux États-Unis aux côtés de son partenaire Hoffmann Green USA. L'extension du contrat signé en juillet 2024 s'est traduite par la levée d'une option donnant lieu à la facturation d'un droit d'entrée additionnel de 10 M€. Dans ce contexte, le partenaire américain a décidé d'élargir son périmètre de licences à 25 États de l'Ouest, portant désormais la couverture du contrat à l'ensemble du territoire américain.

Perspectives 2026 : croissance accélérée dans un contexte d'optimisation des coûts

Hoffmann Green poursuit son excellente dynamique commerciale avec un très bon niveau d'activité en début d'année 2026 puisque le premier trimestre 2026 est déjà comparable à l'ensemble des volumes générés en 2024. La Société réaffirme ainsi son objectif de production de 100 000 tonnes de ciment 0% clinker en 2026.



Parallèlement, la Société renforce sa stratégie de valorisation des crédits carbone via la nomination d'un responsable dédié à leur commercialisation. Ce troisième pilier du modèle d'affaires d'Hoffmann Green constitue à la fois un levier de revenus et un accélérateur stratégique. Il contribue au déploiement des ciments 0% clinker, à préserver la compétitivité des solutions proposées et à soutenir le financement de la R&D de nouveaux ciments décarbonés, la Société disposant d'un stock disponible estimé à ~2,5 M€.

Forte des avancées 2025 et de la dynamique très positive du début d'année 2026, la Société réaffirme également sa feuille de route stratégique et ses ambitions à horizon 2030 :

- **Déploiement industriel** avec la construction de H3 à horizon 2027-2028 en région Rhône-Alpes ;
- **Production d'environ 1 000 000 tonnes à horizon 2030** combinant les 3 sites (H1, H2, H3) pour absorber la montée en puissance de son carnet de commandes au cours des prochains trimestres ;
- **Accélération de la dynamique commerciale en France et à l'international : 150 M€ de revenus à horizon 2030**, avec la signature de 5 contrats de licences supplémentaires à l'international ;
- **Poursuite de la recherche et développement avec 6 ciments 0% clinker homologués à base de multiples co-produits industriels.**

À PROPOS DE HOFFMANN GREEN CEMENT TECHNOLOGIES

Fondé en 2014 et basé à Bournezeau en Vendée, Hoffmann Green Cement Technologies conçoit, produit et commercialise des ciments 0% clinker innovants, fortement décarbonés, avec une empreinte carbone divisée par 5 par rapport à des ciments traditionnels, qui présentent, à dosage équivalent et sans aucune modification du processus de fabrication du béton, des performances supérieures au ciment traditionnel.

Hoffmann Green est doté de deux unités de production alimentées par un parc de trackers solaires sur le site de Bournezeau : une usine 4.0 et H2, la première cimenterie verticale au monde qui a été inaugurée en mai 2023. Une troisième usine verra le jour en région Rhône-Alpes avec une construction à horizon 2027-2028 pour porter la capacité de production totale du Groupe à environ 1 000 000 de tonnes par an. Le groupe a industrialisé une véritable rupture technologique fondée sur la modification de la composition du ciment et la création d'un processus de fabrication à froid, 0% clinker et à faible consommation énergétique, qui font de lui un acteur leader et unique sur le marché du ciment qui n'a pas évolué depuis 200 ans.

Dans un contexte d'urgence climatique et d'inflation des prix de l'énergie, Hoffmann Green Cement Technologies participe donc activement à la transition énergétique en produisant un ciment propre 0% clinker qui consomme 10 à 15 fois moins d'énergie qu'un ciment Portland, ainsi qu'en œuvrant pour des constructions écoresponsables et en favorisant l'économie circulaire et la préservation des ressources naturelles. Grâce à son savoir-faire technologique sans équivalent et en évolution permanente, porté par des équipes performantes, Hoffmann Green Cement Technologies s'adresse à l'ensemble des marchés du secteur de la construction aussi bien en France qu'à l'international.

Hoffmann Green a intégré la promotion 2022 des 20 pépites vertes Françaises dans le cadre du programme French Tech Green20, piloté par la Mission French Tech, en partenariat avec le Ministère de la Transition écologique. En juin 2023, la société a été sélectionnée dans la French Tech 2030, un nouveau programme d'accompagnement ambitieux opéré par La Mission French Tech aux côtés du Secrétariat général pour l'investissement (SGPI) et de Bpifrance.

La société poursuit son développement à l'international sous le modèle de société de licences avec la signature de contrats au Royaume-Uni et Irlande, en Arabie Saoudite et aux Etats-Unis.

Pour plus d'informations : www.ciments-hoffmann.fr/

CONTACTS HOFFMANN GREEN

Hoffmann Green

- Pierre-Emmanuel Favre
- Directeur Administratif et Financier
- finances@ciments-hoffmann.fr
- 02 51 460 600

NewCap Relations Investisseurs

- Thomas Grojean
- Alban Dufumier
- ciments-hoffmann@newcap.eu
- 01 44 71 94 94

NewCap Relations Médias Financiers

- Nicolas Merigeau
- ciments-hoffmann@newcap.eu
- 01 44 71 94 98



Hoffmann Green Cement Technologies | Téléphone : +33 2 51 460 600 | Email : finances@ciments-hoffmann.fr

