



ICAPE RENFORCE SON ANCRAGE EN EUROPE DU SUD PAR LA SIGNATURE ET LE CLOSING D'UN ACCORD EN VUE DE L'ACQUISITION DES ACTIVITÉS DE TRADING DE PCB DE LA SOCIÉTÉ TEKUBE EN ITALIE

Fontenay-aux-Roses, France, 18h00 CEST, le 22 avril 2026 – Le Groupe ICAPE (code ISIN : FR001400A3Q3 – mnémonique : ALICA), distributeur technologique mondial de cartes de circuits imprimés (« PCB ») et de pièces électroniques à façon, annonce ce jour la signature et le closing d'un accord en vue de l'acquisition des activités de trading de PCB de la société TEKUBE SRL.

Le Groupe ICAPE annonce ce jour la signature et le closing d'un accord avec la société TEKUBE SRL en Italie du Nord en vue de la reprise de ses activités d'achat-revente de circuits imprimés, au service de 30 clients actifs à fin 2025.

Par cette opération, menée conjointement par les équipes M&A et par Pascal Lequerre, EVP Europe du Sud, le Groupe renforce sa position déjà solide sur un marché-clé, pour continuer à y développer une croissance rentable. Outre les actifs à acquérir de TEKUBE, qui a réalisé un chiffre d'affaires estimé à 2M€ en 2025, ICAPE a récemment intégré à sa force de vente plusieurs de ses collaborateurs expérimentés et reconnus sur la zone, qui complètent des équipes locales particulièrement performantes.

L'opération envisagée, qui s'inscrit dans l'objectif de croissance externe de 30M€ en 2026, remplit l'ensemble des critères de sélection fixés par ICAPE, y compris en termes de valorisation. Intégralement financée par fonds propres, elle permettra de générer des synergies tant opérationnelles que géographiques, commerciales mais aussi aux achats.

Yann DUGOU, Directeur Général du Groupe ICAPE, déclare :

« Nous nous réjouissons de cet accord avec TEKUBE qui permet à ICAPE d'ancrer encore plus solidement son activité sur le marché d'Europe du Sud, marché prioritaire du Groupe, pour y déployer une croissance rentable, selon la feuille de route fixée à nos équipes. »

Pascal LEQUERRE, EVP Europe du Sud du Groupe ICAPE, déclare :

« Notre accord avec TEKUBE nous permet de servir au mieux nos clients actuels et nos nouveaux clients en leur proposant une offre élargie, avec une équipe et des compétences renforcées qui nous rendront encore plus performants collectivement, et de développer par ailleurs de nouvelles zones de couverture stratégique en Vénétie. »

Nereo GABRIELETTO, Responsable Grand Compte représentant le groupe ICAPE (précédemment TEKUBE SRL), déclare :

« J'interviens sur le marché des circuits imprimés depuis 1994. J'ai débuté comme responsable de la planification de la production au sein d'une entreprise de fabrication, puis occupé le poste de directeur des ventes depuis 1999. Au fil des années, j'ai collaboré avec

diverses organisations, tant industrielles que commerciales, ce qui m'a permis de consolider mon expertise technique et commerciale et d'acquérir une connaissance approfondie du marché et de ses besoins.

Reconnu pour mon sens poussé de la résolution de problèmes et mon approche centrée sur le client, j'ai toujours été un interlocuteur privilégié pour mes clients. Rejoindre le groupe ICAPE représente pour moi une formidable opportunité de contribuer à l'excellence du service client. L'approche proactive de l'entreprise sur le marché, associée à une structure de support performante en Chine et à une collaboration étroite avec les fournisseurs, constitue un atout majeur pour le développement de nouveaux projets et marchés.

Le support technique que nous apportons dès les premières étapes du développement d'un projet permet de créer un lien privilégié avec nos clients et de transformer nos relations en véritables partenariats. Nous sommes ainsi en mesure de réaliser des projets technologiques toujours plus avancés, grâce à une chaîne d'approvisionnement rigoureusement sélectionnée.

De nombreuses opportunités de croissance s'offrent à nous, mais il nous appartient de les saisir dans un contexte particulièrement complexe. Dans ce contexte, le professionnalisme et la fiabilité des services proposés par le Groupe ICAPE seront essentiels pour bâtir des relations solides et durables avec nos clients, actuels et futurs.

La présence d'une équipe soudée de collaborateurs hautement expérimentés, toujours prêts à travailler en synergie, complète ce tableau et nous permet d'envisager l'avenir avec confiance. »

Luca MUNARETTO, Responsable Grand Compte représentant le groupe ICAPE (précédemment TEKUBE SRL), déclare :

« J'ai intégré le secteur de la vente de circuits imprimés en 2005 et collaboré avec l'une des premières entreprises italiennes afin de gérer les ventes et la production depuis la Chine. Cette expérience m'a permis de développer une solide expertise technique et des compétences avérées en gestion des ventes, notamment en matière d'approvisionnement de circuits imprimés en Chine.

Au fil des années, j'ai tissé des relations durables avec des clients qui ont apprécié ma capacité à gérer les aspects techniques et commerciaux, ainsi que mon approche pragmatique face à leurs problématiques.

Rejoindre le groupe Icape me donne l'opportunité d'enrichir mon expérience commerciale. Apporter ma vision d'un marché international me permettra de mieux appréhender les dynamiques des marchés internationaux. Ceci apportera également une valeur ajoutée aux entreprises avec lesquelles je travaille, dans le but de construire des relations encore plus solides et pérennes.

De plus, grâce à ce groupe et à son expertise, il sera possible d'explorer de nouveaux marchés et ainsi d'ouvrir de nouvelles perspectives de croissance dans le secteur. »

Disclaimer :

Les objectifs et les tendances présentés dans ce communiqué sont fondés sur des données, des hypothèses et des estimations, notamment en matière de perspectives économiques, considérées comme raisonnables par le Groupe à la date du présent communiqué. Ces perspectives d'avenir et objectifs, résultant des orientations stratégiques du Groupe, ne constituent pas des données prévisionnelles ou des estimations de bénéfice du Groupe. Les chiffres, données, hypothèses, estimations et objectifs présentés sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiés de façon imprévisible, en fonction, entre autres, de l'évolution de l'environnement économique, financier, concurrentiel, légal, réglementaire, comptable et fiscal, ou en fonction d'autres facteurs dont le Groupe n'a pas connaissance à la date du présent communiqué. En outre, la matérialisation de certains risques décrits au Chapitre 3 (Facteurs de risques) du Document d'enregistrement et au Chapitre 2 (Facteurs de risques) de la Note d'Opération, tels qu'actualisés à la section 6 du Chapitre « Rapport de gestion » du Rapport financier annuel 2024, disponibles sous la page www.icafe-group.com, pourrait avoir un impact négatif sur les activités, la situation financière, la situation de marché, les résultats ou les perspectives du Groupe, et par conséquent remettre en cause sa capacité de réalisation des objectifs présentés ici. Par ailleurs, la réalisation de ces objectifs suppose le succès de la stratégie du Groupe et de sa mise en œuvre. Par conséquent, le Groupe ne prend aucun engagement ni ne donne aucune garantie quant à la réalisation des objectifs figurant dans le présent communiqué.

À propos de la société TEKUBE

Fondée en 2018 par M. Mattia Comelli, TEKUBE SRL est une société basée à Udine en Italie et spécialisée dans le trading de circuits imprimés. La société fournit ses clients pour l'essentiel en Italie du Nord (Friuli-Venezia-Giulia, Vénétie, Lombardie) et dans une moindre mesure en Suisse et au Luxembourg. Elle couvre principalement les secteurs Automotive, Consumer, Engineering, Healthcare, Heating, Home appliances, Industrial, Lighting, Security et System integration.

Pour en savoir plus : <https://tekube.com/en/>

À propos du Groupe ICAPE

Fondé en 1999, le Groupe ICAPE agit en tant qu'expert technologique clé dans la chaîne d'approvisionnement des circuits imprimés et des pièces électroniques à façon. Disposant d'une plateforme mondiale composée de 39 filiales et d'une implantation de premier plan en Chine, là où la grande majorité des circuits imprimés sont produits, le Groupe met au service de ses clients une gamme unique de produits et de services (« one-stop-shop »). Le Groupe ICAPE a réalisé au 31 décembre 2025 un chiffre d'affaires consolidé de 200,3 millions d'euros.

Pour en savoir plus : icafe-group.com

Contacts – ICAPE Group

**Directeur Financier
Groupe**

Arnaud Le Coguic
investor@icafe.com

**Directrice Relations Investisseurs
et Communication financière**

Régine Gaggioli
regine.gaggioli@icafe-group.com