



► Communiqué de Presse

Ikonisys SA publie ses résultats financiers annuels 2025 et fait le point sur ses derniers développements

- **Produits d'exploitation totaux en hausse de 52,6 % à 1,64 M€ (vs. 1,08 M€ en 2024)**, portés par la contribution d'Hospitex sur douze mois et le déploiement progressif de l'offre d'Aliko Scientific
- **Amélioration de 32,9 % de l'EBITDA**, à -1,14 M€ (vs. -1,7 M€ en 2024), conjuguée à une baisse de 7,6 % des charges d'exploitation hors amortissements et dépréciations
- **Poursuite du déploiement industriel et commercial de la plateforme intégrée de diagnostic oncologique**, avec notamment le brevet américain ACTA, le lancement d'Urine24 et l'accord de distribution exclusive avec Menarini Diagnostics

Paris, le 30 juillet 2026 – 18h00 CEST – Aliko Scientific (Ikonisys SA – Euronext Growth Paris : ALIKO), groupe international des sciences de la vie dédié au diagnostic oncologique intégré, annonce aujourd'hui ses résultats annuels au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2025 ainsi que la publication de son Rapport Financier Annuel 2025.

Comme annoncé précédemment, la cotation des actions de la Société sur Euronext Growth Paris est suspendue depuis le 15 juin 2026, dans l'attente de la publication du Rapport Financier Annuel 2025. À la suite de la publication de ce jour, la Société anticipe une reprise de la cotation conformément aux procédures de marché applicables.

Francesco Trisolini, Directeur Général d'Aliko Scientific, a déclaré : « 2025 a marqué une étape déterminante dans la transformation du Groupe, sous la marque Aliko Scientific. Au-delà d'un changement de nom, cette évolution a donné une forme industrielle plus claire à notre ambition : construire une plateforme internationale dédiée au diagnostic oncologique intégré, couvrant l'ensemble du parcours, de la préparation des échantillons aux analyses cytologiques, moléculaires et digitales.

Cette vision repose sur la complémentarité des compétences d'Ikonisys et d'Hospitex. Ikonisys apporte son expertise dans l'analyse FISH automatisée, l'imagerie moléculaire, la détection des cellules rares et les logiciels de diagnostic, tandis qu'Hospitex dispose de solides capacités industrielles dans la cytologie en phase liquide, la préparation standardisée des échantillons, les consommables et les flux de travail des laboratoires. Ensemble, ces compétences nous permettent de dépasser une logique de produits isolés et de construire progressivement un modèle plus intégré, récurrent et évolutif, combinant instruments, consommables, logiciels, services et applications cliniques ciblées.

Les avancées réalisées au cours de l'exercice — notamment la poursuite de l'intégration d'Hospitex, l'obtention du brevet américain relatif à la technologie ACTA, le lancement d'Urine24, l'accord de distribution exclusive avec Menarini Diagnostics et le développement de CYTOfast Auto — montrent que ce projet prend déjà une forme industrielle et commerciale concrète.

Nous restons pleinement conscients de notre taille actuelle, des ressources dont nous disposons et des cycles de vente longs qui caractérisent nos marchés. Nos priorités sont donc claires : renforcer notre réseau international de distribution, convertir les opportunités en contrats et en installations, continuer à investir de manière sélective dans l'automatisation et le diagnostic digital, et accroître la contribution des revenus récurrents. Notre responsabilité est désormais de transformer le potentiel d'Aliko Scientific en résultats mesurables et en valeur durable pour les laboratoires, les patients, les partenaires et les actionnaires. »

Faits marquants de 2025 et développements postérieurs

Tout au long de l'exercice 2025, le Groupe a poursuivi l'intégration industrielle et commerciale d'Hospitex International et a progressivement déployé Aliko Scientific comme une plateforme intégrée de diagnostic oncologique combinant la préparation standardisée des échantillons, la cytologie en phase liquide, l'analyse FISH automatisée, l'imagerie digitale, les logiciels, les consommables et les services associés.

- **Ikonisys a obtenu un brevet américain pour ACTA – Automated Cancer Treatment Assessment**, renforçant le portefeuille de propriété intellectuelle du Groupe dans l'analyse automatisée des cellules cancéreuses et le suivi de l'efficacité des traitements.
- **Hospitex a remporté plusieurs marchés hospitaliers publics en Italie**, notamment auprès de l'Azienda Ospedaliera Universitaria « Gaetano Martino » de Messine, de l'hôpital régional F. Miulli et du Policlinico di Bari, soutenant l'élargissement de la base installée et la consommation récurrente de réactifs et de consommables.
- **Le Groupe a lancé Urine24 en Italie et a signé un accord de distribution exclusive avec Menarini Diagnostics** couvrant, pour le marché italien, son portefeuille intégré de solutions FISH, de cytologie, de préparation de blocs cellulaires, d'immunohistochimie rapide et les consommables associés.
- **Hospitex a engagé le développement de CYTOfast Auto**, un processeur universel entièrement automatisé pour la cytologie en phase liquide, conçu pour améliorer la standardisation, réduire la dépendance à l'opérateur et faciliter l'intégration aux flux de pathologie digitale.
- **La Société a renforcé sa structure financière**, avec environ 3,87 M€ d'opérations réalisées en 2025, hors actions émises en contrepartie de l'acquisition d'Hospitex, comprenant environ 2,00 M€ d'apports en numéraire et 1,87 M€ de dettes converties en capital.

Postérieurement à la clôture, le Groupe a poursuivi son développement commercial, technologique et financier. Francesco Trisolini a été nommé Directeur Général ; Hospitex a signé un accord de distribution d'Urine24 avec Naturneed ; Ikonisys a signé un protocole d'accord stratégique avec Cellay Inc. et obtenu un premier déploiement commercial auprès d'Arizona Urology Specialists ; Hospitex a remporté un appel d'offres d'une durée de cinq ans auprès de l'hôpital universitaire Federico II de Naples ; et Ikonisys a signé un protocole d'accord avec BioBrasil en vue de la création d'une coentreprise brésilienne dédiée à la production de sondes FISH.

La Société a également signé en Ouzbékistan un accord portant sur une étude de faisabilité relative à un éventuel programme de dépistage des cancers des voies urinaires fondé sur Urine24.

Compte de résultat consolidé simplifié pour l'exercice 2025

En euros	Exercice 2025	Exercice 2024
Chiffre d'affaires	1 388 030	1 011 113
Autres produits	252 284	63 973
Coût des produits vendus	(490 763)	(295 739)
Marge brute	1 149 551	779 347
Charges d'exploitation (hors D&A)	(2 288 226)	(2 476 195)
Amortissements et dépréciations	(2 758 388)	(1 353 962)
Résultat d'exploitation	(3 897 065)	(3 050 748)
Résultat financier	(304 003)	(186 320)
Impôts	(2 385)	(2 904)
Résultat net	(4 203 451)	(3 239 970)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture	1 028 984	25 080

Les comptes de résultat consolidés 2025 et 2024 ne sont pas directement comparables, Hospitex International étant consolidée depuis le 9 avril 2024 et n'ayant donc été incluse que pendant environ neuf mois en 2024, contre douze mois en 2025.

Les produits d'exploitation totaux, comprenant le chiffre d'affaires net et les autres produits d'exploitation, se sont élevés à **1,64 M€ en 2025**, contre 1,08 M€ en 2024, soit une progression de **52,6 %**. Cette évolution traduit les premiers effets du plan de développement du Groupe, notamment l'élargissement de la base installée, la contribution d'Hospitex sur l'ensemble de l'exercice et le déploiement progressif de l'offre intégrée d'Aliko Scientific.

Le coût des produits vendus s'est élevé à 0,49 M€, contre 0,30 M€ en 2024. **La marge brute a progressé à 1,15 M€**, contre 0,78 M€, tandis que le taux de marge brute s'est établi à 70 %, contre 72,5 %. Cette modeste baisse du taux de marge s'explique principalement par une proportion plus élevée de revenus issus de l'installation de nouveaux équipements, qui génèrent généralement une marge initiale inférieure à celle des revenus récurrents provenant des consommables, des réactifs, des logiciels, de la maintenance et des services.

Les charges d'exploitation hors amortissements et dépréciations ont diminué de 7,6 %, passant de 2,48 M€ en 2024 à 2,29 M€ en 2025. Cette évolution reflète principalement la baisse des dépenses de R&D et des frais généraux et administratifs, partiellement compensée par l'augmentation des dépenses commerciales destinées à soutenir le réseau de distribution et l'élargissement de la base installée.

En conséquence, l'EBITDA s'est amélioré, passant d'une perte de 1,70 M€ en 2024 à une perte de 1,14 M€ en 2025, soit une amélioration d'environ 0,56 M€, ou 32,9 %.

Les dotations aux amortissements et dépréciations ont augmenté à 2,76 M€, contre 1,35 M€, principalement en raison de la décision d'accélérer l'amortissement des dépenses historiques de R&D capitalisées au titre de la plateforme Ikoniscope. Cette charge comptable sans incidence sur la trésorerie comprenait environ 2,49 M€ relatifs aux projets historiques de développement d'Ikonisys. Au 31 décembre 2025, tous les projets de développement capitalisés relatifs à la plateforme Ikoniscope étaient entièrement amortis.

À la suite de cet amortissement accéléré, les actifs de R&D capitalisés restant au bilan concernent exclusivement les projets d'Hospitex, principalement Urine24 et CYTOfast Auto. En conséquence, la charge annuelle d'amortissement associée aux actifs historiques de développement d'Ikoniscope devrait diminuer de manière significative à compter de 2026.

La perte d'exploitation s'est élevée à 3,90 M€, contre 3,05 M€ en 2024. Les charges financières se sont élevées à 0,30 M€, contre 0,19 M€. Après prise en compte des charges financières et des impôts, **la perte nette consolidée s'est établie à 4,20 M€**, contre 3,24 M€ en 2024, l'augmentation sur un an étant principalement attribuable à la charge d'amortissement accéléré sans incidence sur la trésorerie.

La trésorerie consolidée s'élevait à 1,03 M€ au 31 décembre 2025, contre 25 K€ un an plus tôt. Les capitaux propres consolidés ont progressé à 19,13 M€, contre 14,25 M€, soutenus par les opérations sur capital réalisées au cours de l'exercice.

En résumé, l'exercice 2025 a été marqué par :

- **Une progression de 52,6 % des produits d'exploitation totaux** à 1,64 M€ et une hausse de 37,3 % du chiffre d'affaires net à 1,39 M€ ;
- **Une augmentation de la marge brute** à environ 1,15 M€, avec une modeste baisse temporaire du taux de marge liée à la contribution plus importante des installations d'équipements ;
- **Une amélioration de 32,9 % de l'EBITDA**, passant d'une perte de 1,70 M€ à une perte de 1,14 M€ ;
- **Une réduction de 7,6 % des charges d'exploitation avant amortissements et dépréciations**, malgré l'augmentation des investissements commerciaux ;
- **L'amortissement intégral des projets historiques de développement d'Ikoniscope** au moyen d'une charge comptable exceptionnelle sans incidence sur la trésorerie ;
- **Une perte nette consolidée de 4,20 M€**, significativement affectée par l'amortissement accéléré ; et
- **Une position de trésorerie renforcée à la clôture**, à 1,03 M€.

Stratégie et perspectives

La stratégie d'Aliko Scientific repose sur le développement progressif d'un écosystème intégré et connecté de diagnostic oncologique. Ikonisys apporte la microscopie FISH automatisée, l'imagerie moléculaire, la détection des cellules rares et les logiciels de diagnostic, tandis qu'Hospitex apporte la

préparation standardisée des échantillons, la cytologie en phase liquide, les solutions de blocs cellulaires, les consommables et les flux de travail des laboratoires.

En intégrant ces technologies, le Groupe entend couvrir une part croissante du processus diagnostique, depuis la collecte et la préparation de l'échantillon biologique jusqu'aux analyses cytologiques et moléculaires, à la revue digitale et à la production du compte rendu.

La feuille de route stratégique s'articule autour de trois axes principaux : l'expansion commerciale internationale par l'intermédiaire de distributeurs et partenaires sélectionnés ; l'intégration des produits et services au sein de flux diagnostiques standardisés ; et des partenariats ciblés ou des opportunités de croissance externe susceptibles de compléter le portefeuille technologique du Groupe et son accès au marché.

L'exécution commerciale demeure la principale priorité à court terme. La Direction se concentre sur la conversion des opportunités qualifiées en contrats, installations et volumes récurrents de consommables ; l'accompagnement des distributeurs et des centres cliniques de référence ; et la priorisation de projets présentant un équilibre approprié entre pertinence clinique, potentiel de revenus récurrents, accessibilité réglementaire et délai de mise sur le marché.

Le Groupe entend également accroître la part des revenus récurrents générés par les consommables de cytologie, les kits diagnostiques, les sondes FISH, les licences logicielles, les contrats de maintenance, les services de laboratoire et les modèles de paiement à l'usage ou de placement en service complet.

Mise à disposition du Rapport Financier Annuel 2025

Le Rapport Financier Annuel 2025, relatif à l'exercice clos le 31 décembre 2025, sera disponible à partir du 31 juillet 2026 sur le site de la Société : www.alikoscientific.com (rubrique Documentation > Rapports financiers).

À propos d'ALIKO SCIENTIFIC (Ikonisys SA)

Basée à Paris, ALIKO SCIENTIFIC est la société mère d'un écosystème international d'entreprises dédié à l'avancement des diagnostics en oncologie. Cotée sur Euronext Growth Paris sous le symbole ALIKO, la société coordonne les activités industrielles, financières et de recherche à travers ses filiales : Ikonisys Inc. (États-Unis) et Hospitex International (Italie). La mission d'ALIKO SCIENTIFIC est d'innover dans le diagnostic du cancer en unissant technologies de pointe, ressources et investissements stratégiques afin de créer un centre d'excellence mondial en oncologie.

Pour plus d'informations, consultez : www.alikoscientific.com

À propos d'IKONISYS

Ikonisys est un leader mondial des diagnostics automatisés, spécialisé dans la détection par hybridation in situ en fluorescence (FISH) et des cellules tumorales circulantes (CTC). S'appuyant sur une intelligence artificielle (IA) avancée et une plateforme de microscopie entièrement automatisée, Ikonisys offre une précision, une évolutivité et une efficacité inégalées dans les diagnostics du cancer et le suivi des traitements. Reconnue comme pionnière de l'automatisation pour la détection des cellules rares, Ikonisys est à l'avant-garde de la médecine personnalisée, permettant aux cliniciens de proposer des thérapies ciblées et d'améliorer les résultats pour les patients.

Pour plus d'informations, consultez : www.ikonisys.com

À propos d'HOSPITEX

Hospitex, basée à Florence, en Italie, est un leader mondial de l'innovation en cytologie. L'entreprise assure en interne la recherche, le développement et la production, garantissant ainsi les normes de qualité les plus élevées. Hospitex propose la technologie de cytologie en phase liquide (LBC) la plus avancée au monde, capable de traiter tout type d'échantillon cytologique avec une précision inégalée. Hospitex se distingue en étant la seule entreprise pleinement prête pour une intégration numérique fluide, ouvrant la voie à un avenir transformateur dans le domaine des diagnostics en cytologie.

Pour plus d'informations, consultez : www.hospitex.com

Contacts

Ikonisys

Alessandro Mauri
Directeur Financier
investors@ikonisys.com

NewCap

Louis-Victor Delouvrier/Thomas Cozzolino
Relations Investisseurs
Ikonisys@newcap.eu
Tel. : 01 44 71 94 94

NewCap

Nicolas Mérigeau
Relations Médias
Ikonisys@newcap.eu
Tel. : 01 44 71 94 98

Avertissement

Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « penser », « avoir pour objectif de », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « croire », « devoir », « pourrait », « souhaite » ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou expression similaire. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par la Société. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire. Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, estimations et objectifs de la Société concernant notamment, le marché, la stratégie, la croissance, les résultats, la situation financière et la trésorerie de la Société. Les informations prospectives mentionnées dans le présent communiqué de presse sont données uniquement à la date du présent communiqué. La Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives contenues dans le présent communiqué, excepté dans le cadre de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable. La Société opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; il ne peut donc pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective, étant rappelé qu'aucune de ces informations prospectives ne constitue une garantie de résultats réels.