

Lyon, le 21 Octobre 2008

## Activité commerciale du troisième trimestre 2008

### Croissance confirmée

Chiffre d'affaires	T3 2008 M€	T3 2007 M€	T3 2008/T3 2007 Croissance**	Cumul 2008 M€	Cumul 2008/2007 Croissance**
Dématérialisation*	4,16	3,82	+14%	12,36	+17%
Serveurs de fax	1,35	1,45	+0%	4,22	-1%
Host Access	0,76	0,74	+9%	2,34	-11%
<b>Total</b>	<b>6,27</b>	<b>6,01</b>	<b>+10%</b>	<b>18,92</b>	<b>+9%</b>

\*Comprend DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc

\*\* Variation à taux de change constant : taux de change 2008 appliqués au chiffre d'affaires 2007

#### Confirmation du retour à de la croissance

Malgré une conjoncture économique difficile, le chiffre d'affaires d'Esker est à nouveau en croissance (+10%) sur le troisième trimestre 2008. Cette performance confirme la tendance observée sur le deuxième trimestre et permet d'assurer une croissance de +9% sur les neuf premiers mois de l'année.

Après un deuxième trimestre en hausse de 15%, les Etats-Unis améliorent encore leur performance en affichant une croissance de +20% sur le troisième trimestre ce qui les porte à +10% sur les neuf premiers mois de l'année 2008.

De son côté, l'Europe affiche sur le trimestre une moindre performance (+3%) en raison de nombreux reports de décision au cours du mois de septembre.

#### Bonne performance des solutions de dématérialisation

Les solutions de dématérialisation affichent une bonne performance sans toutefois revenir au niveau habituel. Ces bons résultats ont été obtenus avec peu de contrats significatifs. Le climat d'incertitude continue de prévaloir des deux cotés de l'atlantique et a pour effet de retarder les prises de décision sur les projets importants.

La croissance des solutions de dématérialisation est tirée par les Etats-Unis (+28%) et par les services à la demande (FlyDoc et Esker on Demand) qui progressent à nouveau fortement (+63%).

Contrairement aux solutions logicielles classiques, les services à la demande ne requièrent pas d'investissement et bénéficient de prises de décisions plus rapides de la part des clients. Le chiffre d'affaires généré par les offres à la demande d'Esker représente 26% de l'activité globale de l'entreprise sur le troisième trimestre 2008.

#### Bonne tenue des solutions traditionnelles

Les activités historiques de « serveur de fax » et de « Host Access » sont stables ou en croissance au cours de ce trimestre. La bonne performance de l'activité « Host Access » est attribuable à un effet de base favorable et ne remet pas en question la tendance à long terme de cette ligne de produits. Les nouveaux contrats OEM récemment signés aux Etats-Unis assurent quant à eux la stabilité de la ligne « serveur de fax ».

#### Tendances pour le reste de l'année

Compte tenu du plan d'économies réalisé au deuxième trimestre, le niveau des ventes du troisième trimestre permet à Esker d'équilibrer ses comptes sur cette période.

Sans nouvelle dégradation des conditions économiques, Esker anticipe un quatrième trimestre dans la moyenne de l'année. Le portefeuille d'affaires reste à un niveau très élevé et le lancement réussi, en septembre 2008, de la version 5.0 du produit DeliveryWare soutiendra l'activité jusqu'à la fin de l'année 2009. Si ces tendances se réalisent, le quatrième trimestre sera profitable.

**A propos d'Esker** ■ [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

Créé en 1985, Esker est un des leaders mondiaux des solutions de dématérialisation des processus documentaires (facturation, prise de commande, recouvrement, vente, marketing...).

Ses solutions logicielles et services à la demande, Esker DeliveryWare et FlyDoc, permettent d'automatiser la réception et l'envoi de documents par courrier, fax, e-mail ou SMS, depuis tout type d'applications (ERP, CRM, bureautique...). Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le traitement du papier dans leurs processus documentaires, tout en améliorant leur productivité et en réduisant leurs cycles de gestion.

Ses solutions sont utilisées par des sociétés de renommée mondiale telles que Adecco, AGF, EDF, Flammarion, Lafarge, Lapeyre, Microsoft Corp, Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

21ème éditeur de logiciels français et 3ème en région Rhône-Alpes, Esker est également le plus présent à l'international avec 77 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 45 % aux Etats-Unis.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et dans la zone Asie/Pacifique, Esker a réalisé, en 2007, un chiffre d'affaires de 25,87 millions d'euros.

Esker est également 3ème éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker FaxTM, VSI FAX® for Unix et Esker FaxTM for Notes, et 6ème éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et Smarterm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).

© 2007 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

**Inscrivez-vous sur notre liste de diffusion d'informations commerciales et financières en vous rendant sur notre site : [www.esker.fr](http://www.esker.fr). La distribution automatique multimédia de nos communiqués de presse est assurée par Esker DeliveryWare Platform.**

**Pour toute information :**

ESKER - Emmanuel Olivier

[info@esker.fr](mailto:info@esker.fr) ou 04 72 83 46 46

[www.esker.com](http://www.esker.com) [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

ACTUS - Amalia Naveira

[anaveira@actus.fr](mailto:anaveira@actus.fr) ou 04 72 18 04 92



**Esker SA** ■ 10 rue des Emeraudes ■ 69006 Lyon ■ France  
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 ■ Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 ■ [info@esker.fr](mailto:info@esker.fr) ■ [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

