

**Alcatel-Lucent propose des VPN d'entreprise de nouvelle génération
et permet aux fournisseurs de services d'offrir une qualité et une performance garanties
pour les applications d'entreprise**

Paris, le 13 mai 2009 – Alcatel-Lucent (Euronext Paris et NYSE : ALU) annonce une offre révolutionnaire destinée aux fournisseurs de services et leur permettant de proposer aux entreprises une nouvelle variété d'applications et de plans de services VPN (réseaux privés virtuels) attractifs, créant ainsi des sources substantielles de revenus sans le besoin d'investissements importants.

Aujourd'hui, lorsqu'un fournisseur de services souhaite proposer à sa clientèle professionnelle des solutions VPN basées sur des applications, la méthode la plus courante consiste à installer des systèmes dans chaque établissement de l'entreprise, ce qui représente évidemment un investissement considérable et beaucoup de main d'œuvre. Cette méthode peut en outre ralentir le lancement des services. Avec la nouvelle offre VPN « Application-Assured » d'Alcatel-Lucent, les fournisseurs de services ont pour la première fois la possibilité de proposer ces services en utilisant un modèle basé sur le nuage informatique mais offrant la performance, la sécurité, la confidentialité et la qualité de service que les entreprises peuvent attendre d'une solution installée sur site.

Les fournisseurs de services donneront aux entreprises la possibilité de surveiller le trafic sur leur réseau - par application - à un niveau granulaire extrêmement fin, via un portail web dédié permettant de visualiser l'ensemble du réseau. Grâce à ce portail, elles pourront également définir les priorités des applications et gérer l'optimisation de la bande passante, ce qui permettra d'améliorer considérablement la planification du réseau, son utilisation et la performance des applications.

« Les offres actuelles ne donnent qu'une visibilité et un contrôle limités au niveau des services, à moins d'ajouter des systèmes supplémentaires dont l'installation demande beaucoup d'argent et de temps, et augmente la complexité de l'ensemble. Cette approche intégrée permet au contraire d'aller plus loin et d'avoir plus de visibilité, avec une surveillance et un contrôle très granulaire dans les applications. Ceci représentera un avantage significatif pour les entreprises qui achètent un service VPN basé sur un réseau », a déclaré Jim Metzler, vice-président d'Ashton & Metzler Associates.

Il suffit aux fournisseurs de services qui ont déployé le portefeuille de routeurs de services d'Alcatel-Lucent d'installer une nouvelle « carte de services » et un logiciel de reporting et d'analyse pour proposer immédiatement de nombreuses options de VPN d'entreprise couvrant la suite d'applications voix, vidéo et données d'entreprise critiques telles que SAP, Citrix, le courrier électronique, la voix sur IP (VoIP), la visioconférence, la messagerie instantanée et le NetMeeting. De plus, les fournisseurs de services peuvent par la suite élargir encore leurs offres avec des services basés sur le nuage informatique comme la visioconférence ou le SaaS (Software as a Service) - mais avec une qualité bien supérieure, des délais de commercialisation plus courts et un meilleur retour sur investissement que les options actuelles.

« La distribution de ces services d'applications a suscité beaucoup d'intérêt parmi les fournisseurs de services », a ajouté Peter Hall, analyste principal d'Ovum Enterprise. « La solution d'Alcatel-Lucent répond à cet intérêt mais de façon légèrement différente car les capacités sont présentes dans le réseau, ce qui signifie des coûts potentiellement moins élevés

pour l'utilisateur final, et une solution hautement évolutive et plus facile à fournir pour les fournisseurs de services. »

L'offre AA-VPN d'Alcatel-Lucent apporte aux fournisseurs de services ce dont ils ont besoin pour accroître leurs parts du marché des services VPN Ethernet et IP. Selon les prévisions d'Ovum*, ce marché devrait représenter plus de 45 milliards de revenus en 2012. Il s'agit donc d'un marché important pour les fournisseurs de services qui cherchent à utiliser leurs investissements existants pour générer de nouvelles sources de revenu.

« Nous continuons de travailler en étroite coopération avec nos clients pour les aider à optimiser la rentabilité de leurs réseaux et à étendre de façon stratégique leurs offres de services dans des domaines présentant de nouvelles possibilités de revenu à valeur ajoutée », a déclaré Basil Alwan, président des activités IP d'Alcatel-Lucent. « Ces nouvelles capacités amélioreront leurs portefeuilles VPN actuels et leur permettront d'accroître leur marché cible grâce à des services de plus grande valeur. »

Pour plus d'informations, consultez l'adresse http://www.alcatel-lucent.com/products/aa-isa/index_fr.html

*IP VPN Forecast Pack: <http://www.ovum.com/Search/ShowDocument.aspx?d=015482&secure=1>

*Forecast Spreadsheet: Enterprise Ethernet Services, Global:
<http://www.ovum.com/Search/ShowDocument.aspx?d=037178&secure=1>

À propos d'Alcatel-Lucent

Alcatel-Lucent (Euronext Paris et NYSE: ALU) est le partenaire privilégié des fournisseurs de services, des entreprises et des administrations du monde entier, leur offrant des services voix, données et vidéo pour leurs propres utilisateurs et clients. Leader dans les réseaux haut débit fixes, mobiles et convergés, les technologies IP, les applications et les services, Alcatel-Lucent s'appuie sur l'expertise technique et scientifique unique des Bell Labs, une des plus grandes organisations de recherche de l'industrie des communications. Avec une présence dans 130 pays, et l'équipe de service la plus expérimentée de l'industrie, Alcatel-Lucent est un partenaire local avec une dimension internationale. Alcatel-Lucent qui a réalisé des revenus de 16,98 milliards d'euros en 2008, est une société de droit français, avec son siège social à Paris. Pour plus d'informations, visitez le site d'Alcatel-Lucent à l'adresse <http://www.alcatel-lucent.com>

Contacts Presse Alcatel-Lucent

Régine Coqueran	Tel: + 33 (0)1 40 76 49 24	regine.coqueran@alcatel-lucent.com
Laurent Dunoyer de Segonzac	Tel: + 33 (0)1 40 76 15 04	Laurent.dunoyer_de_segonzac@alcatel-lucent.com

Relations avec les investisseurs Alcatel-Lucent

Rémi Thomas	Tel: + 33 (0)1 40 76 50 61	remi.thomas@alcatel-lucent.com
Tom Bevilacqua	Tel: + 1908-582-7998	bevilacqua@alcatel-lucent.com
Tony Lucido	Tel: + 33 (0)1 40 76 49 80	alucido@alcatel-lucent.com
Don Sweeney	Tel: + 1 908 582 6153	dsweeney@alcatel-lucent.com