



Notre métier : la pulvérisation !

Chiffre d'Affaires annuel 2008-2009
stable à 452,7 M€

Données réelles :

Données consolidées réelles en M€	31/08/2008	31/08/2009	Variation
Chiffre d'Affaires annuel (septembre à août)	456,2	452,7	- 0,8%
<i>dont Protection des Végétaux</i>	322,5	363,6	+ 12,7%
<i>dont Protection des Matériaux</i>	133,6	89,1	- 33,3%
Chiffre d'Affaires 4ème trimestre (juin à août)	121,8	88,5	- 27,3%
<i>dont Protection des Végétaux</i>	82,1	70,4	- 14,3%
<i>dont Protection des Matériaux</i>	39,6	18,1	- 54,3%

Données réelles comparées aux données pro forma* :

Données consolidées en M€	31/08/2008 <i>pro forma</i>	31/08/2009	Variation
Chiffre d'Affaires annuel (septembre à août)	490,1	452,7	- 7,6%
<i>dont Protection des Végétaux</i>	356,5	363,6	+ 2,0%
<i>dont Protection des Matériaux</i>	133,6	89,1	- 33,3%

* Le groupe Hardi n'étant consolidé que depuis le 1^{er} décembre 2007, les données pro-forma 2007-2008 intègrent le chiffre d'affaires de Hardi, comme si l'acquisition avait été réalisée au 1^{er} septembre 2007.

- **Protection des Végétaux** (80% du CA consolidé)

Sur les 12 mois de l'exercice 2008-2009, le chiffre d'affaires annuel dans la Protection des Végétaux s'élève à 363,6 M€. Malgré des effets de change négatifs de plus de 3 M€ (notamment sur le dollar australien), le chiffre d'affaires progresse de +2,0% à données pro-

forma, et de +12,7% par rapport à l'exercice 2007-2008, caractérisé par un niveau d'activité déjà très élevé.

Cette bonne performance s'explique en partie par la livraison au cours de l'exercice de l'important carnet de commandes accumulé précédemment, notamment sur la fin de l'exercice 2007-2008.

En effet, comparé à l'exercice précédent qui était exceptionnel, les entrées de commandes sont en baisse d'environ 50% sur l'exercice 2008-2009, avec un point bas touché en février 2009.

Face à cette situation, EXEL Industries s'est adapté, notamment chez Hardi, où les coûts fixes ont été réduits sensiblement pour poursuivre le redressement de cette entreprise, tout en lui permettant de faire face au ralentissement actuel de la demande.

Perspectives :

A l'exception de l'Australie, les autres principaux marchés d'EXEL Industries dans la Protection des Végétaux (Europe et Amérique du Nord) font état d'un attentisme marqué de la part des agriculteurs. Ces derniers sont en effet confrontés à la baisse récente du prix des céréales, liée à une très bonne moisson 2009 meilleure qu'anticipée par les marchés financiers, et à un manque de financement dans les pays de l'Est, dont les perspectives de croissance long terme restent pourtant très supérieures à la plupart des autres zones.

Par ailleurs, les fondamentaux et le potentiel de l'agriculture restent solides à moyen et long terme. Il existe notamment un véritable besoin pour des pulvérisateurs plus modernes, permettant d'augmenter les rendements dans le monde entier, tout en respectant les nouvelles règles environnementales, en cours et à venir.

A titre d'exemple, on peut notamment citer la mise en place, dans les tous prochains mois, en France, d'un contrôle technique obligatoire des pulvérisateurs, pour lequel EXEL Industries, via sa filiale Berthoud, vient de recevoir l'agrément du Ministère français de l'Agriculture pour devenir centre de formation des inspecteurs.

Enfin, le Groupe poursuit son développement dans de nouvelles zones agricoles, comme l'Afrique ou l'Amérique latine, avec notamment le lancement d'une toute nouvelle gamme de pulvérisateurs à mains, conçue par Exel gsa et distribuée sous les marques Cooper-Pegler et Hardi.

□ **Protection des Matériaux** (20% du CA consolidé)

Sur l'ensemble de l'exercice 2008-2009, clos au 31 août 2009, le chiffre d'affaires dans la Protection des Matériaux recule de -33,3%, à 89,1 M€, reflétant la crise économique qui touche sans distinction la plupart des secteurs et conduit les industriels à retarder leurs décisions d'investissements. Ce ralentissement est général et touche l'ensemble de la profession.

Le 4^{ème} trimestre 2008-2009 (juin à août) s'inscrit en baisse de 54%. Cela est, plus particulièrement, la conséquence de faibles entrées de commandes tout au long de l'exercice 2008-2009 et d'un effet de base de comparaison très négatif, compte tenu du niveau élevé d'activité enregistré sur le 4^{ème} trimestre 2007-2008.

En effet, pour rappel, les mois d'été sont, en période normale, des mois particulièrement propices à l'installation de nouvelles chaînes de peinture, lorsque les usines sont moins

sollicitées que le reste de l'année. Or cette année, du fait de l'atonie du marché, cela ne fut pas le cas.

Perspectives :

Depuis quelques semaines, on constate une stabilisation, voire une très légère amélioration des entrées de commandes, notamment dans les pays émergents (Amérique du Sud et Chine).

Toutefois, il est encore bien trop tôt pour affirmer qu'un début de reprise est en cours. Il faudra attendre pour cela des signes plus tangibles de redressement économique. Dans ce contexte, l'exercice 2009-2010 sera encore probablement très difficile sur le marché de la Protection des Matériaux.

C'est pourquoi, EXEL Industries a, dès le début de la crise, réagi vigoureusement avec un programme de réduction des coûts et la mise en place d'une nouvelle organisation chez Kremlin-Rexson, basée sur le concept du « lean manufacturing », afin de générer de nouveaux gains de productivité. Toutes ces mesures visent à faire redevenir profitable, courant 2010, les entreprises du Groupe actives sur ce marché.

Parallèlement, le Groupe prépare activement l'après-crise en poursuivant ses efforts de R&D, et en continuant à offrir à ses clients industriels de nouvelles solutions, plus économiques et plus respectueuses de l'environnement.

Après plusieurs autres nouveautés lancées en 2009, c'est au tour du « Xcite » : la nouvelle génération de pistolets de peinture Air-Mix® ; technologie phare de la marque Kremlin qui lui a permis d'asseoir sa notoriété et de s'imposer dans le monde entier.

□ Perspectives et Stratégie

Patrick Ballu, PDG d'EXEL Industries, commente :

« Compte tenu de la persistance de la crise sur la plupart de nos marchés, nous nous adaptons pour faire face à cette baisse d'activité. Par ailleurs, grâce à notre solidité financière et à notre forte génération de cash-flow, nous sommes en mesure de saisir les opportunités de croissance externe qui se présenteraient, tout en maintenant une politique volontariste en matière d'investissements : notamment en R&D, à l'international et dans notre outil de production pour le rendre encore plus compétitif à l'avenir. C'est ainsi que nous préparons d'ores-et-déjà l'après-crise, dont nous sortirons renforcés, dès que le rebond se produira. »

□ Rappel des chiffres d'affaires trimestriels consolidés

Chiffre d'affaires consolidé en M€	2007-2008	2008-2009	Variation
1er trimestre (septembre à novembre)	76,6	109,3	+ 42,7%
2ème trimestre (décembre à février)	121,5	122,7	+ 1,0%
3ème trimestre (mars à mai)	136,3	132,2	- 3,0%
4ème trimestre (juin à août)	121,8	88,5	- 27,3%
Total annuel (septembre à août)	456,2	452,7	- 0,8%

□ **Prochaines publications**

- **Mardi 15 décembre 2009 (avant bourse) : Résultats annuels 2008-2009**
- **Mardi 15 décembre 2009 (avant bourse) : Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2009-2010**

A propos d'EXEL Industries : www.exel-industries.com

Spécialiste mondial des techniques de pulvérisation de précision pour l'agriculture (n°1 mondial) et l'industrie (n°3 mondial), EXEL Industries emploie environ 2 600 personnes dans 22 pays, sur les 5 continents.

*NYSE-Euronext Paris, Compartiment B (Mnemo EXE / ISIN FR0004527638)
Indices SBF 250, CAC Mid&Small 190, CAC Small 90*



VOS CONTACTS



Patrick BALLU
Président et Directeur Général
Tél : 03 26 51 52 55

Julien PEREZ
Relations Investisseurs / Presse
julien.perez.exel@tecnom.com
Tél : 03 26 51 18 84