

## Information financière du 2<sup>ème</sup> trimestre 2010

- **Chiffre d’Affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre : 9,1 M€ en hausse de 6% par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2010**
- **Chiffres d’Affaires de l’activité Services au 2<sup>ème</sup> trimestre : 2,1 M€ en hausse de 24% par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2010**
- **La prise de commande SaaS\* («Software as a Service») se poursuit à rythme soutenu au 2<sup>ème</sup> trimestre**

**Paris - Le 29 Juillet 2010** - Hubwoo (Euronext : HBW.NX) leader mondial du marché des solutions d’achats électroniques, basées sur la technologie des logiciels SAP®, à la demande ou SaaS\* («Software as a Service») diffuse aujourd’hui l’information financière au titre du 2<sup>ème</sup> trimestre 2010 en application de la Directive européenne Transparence.

Gregory A. Mark, Président-Directeur Général de Hubwoo, déclare: «*Nous sommes heureux d’annoncer pour le 2<sup>ème</sup> trimestre 2010, un Chiffre d’Affaires en progression. L’EBITDA\*\* demeure positif, ce qui nous permet de continuer à financer la croissance. Le niveau soutenu de la prise de commande au 2<sup>ème</sup> trimestre 2010, reflète l’intérêt du marché pour notre gamme de solutions « source-to-pay » basée sur la technologie des logiciels SAP®. Notre modèle hybride et unique est bien perçu sur le marché ; il intègre des modules dédiés aux fonctions achats avec un processus métier cohérent et unifié. Les commandes du 2<sup>ème</sup> trimestre 2010 et le pipeline à venir montrent une forte demande pour les grands projets qui reposent sur la base installée de SAP. Globalement, nous sommes satisfaits du redressement financier de l’entreprise et anticipons de poursuivre la croissance du Chiffre d’Affaires en 2010* ».

### 1. Chiffres d’Affaires :

En millions d’€	T1 2009	T2 2009	T1 2010	T2 2010	1er Sem 2009	1er Sem 2010	% Variation T2 2010 / T1 2010 (***)	% Variation 1er Sem 2010 / 1er Sem 2009 (***)
<b>Chiffre d’Affaires Consolidé</b>	9.1	8.9	8.6	9.1	18.0	17.7	6%	-2%
<b>SaaS</b>	7.0	7.0	6.9	7.0	14.0	13.9	2%	-1%
<b>Services</b>	2.1	1.9	1.7	2.1	4.0	3.8	24%	-3%

(Chiffres 1er Sem 2010 non  
audités)

(\*\*\*) Pourcentages calculés sur les nombres exacts et non sur les nombres arrondis présentés

(\*)SaaS est un modèle de mise à disposition de technologies par lequel le prestataire développe une application et héberge ("à la demande") le service pour ses clients qui n’achètent pas la technologie mais paient une redevance pour son utilisation.

(\*\*)EBITDA: Résultat opérationnel avant dotations aux amortissements, dépréciation des actifs d’exploitation et charges et produits non récurrents



Le Chiffre d'Affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre 2010 est en croissance significative par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2010 (+6%), avec la composante Services Professionnels en hausse de 24%. L'évolution des Services reflète la première phase de déploiement des projets signés en 2010 avec de nouveaux clients ainsi que la mise en place de nouvelles fonctionnalités pour des clients existants.

La croissance du Chiffre d'Affaires des Services reflète donc l'impact des nouvelles commandes du 1<sup>er</sup> semestre 2010. Celles-ci viendront progressivement impacter le Chiffre d'Affaires SaaS\*, dont la croissance au 2<sup>ème</sup> trimestre par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2010 demeure dans l'immédiat modérée (+2%).

L'activité des ventes SaaS\* et Services continuent d'emporter un vif succès en Amérique et en Europe avec sur le 1<sup>er</sup> semestre 2010 un total de prise de commande pour le SaaS\* équivalent à 150% du total de prise de commande de 2009.

## **2. Situation financière générale :**

### **EBITDA**

Les estimations, non auditées, du Compte de Résultat, font apparaître que, malgré les investissements nécessaires à soutenir la croissance, le niveau de l'EBITDA demeure positif et que Hubwoo a constitué une base de coûts stable sur laquelle bâtir pour l'avenir.

Les chiffres audités du Compte de Résultat du 1<sup>er</sup> semestre 2010 seront communiqués le 30 août 2010.

## **3. Principaux événements au 2<sup>ème</sup> trimestre 2010 :**

Signature de contrats importants avec les clients Alcatel, Aurea, Dystar, Ecopetrol, Invista, Kone Grues, Nokia, Nycomed, Monsanto, UPM, et Vatenfall.

100.000 fournisseurs actifs affiliés à la plateforme collaborative Hub, en hausse de plus de 40% par rapport à 2009.

Sortie du nouveau module eInvoice. En plus de la présentation du nouveau module eInvoice et de la signature électronique, celui-ci inclut la gestion globale de la facturation avec les fonctions de rapprochement, de transmission de documents et de validation.

---

*(\*)SaaS est un modèle de mise à disposition de technologies par lequel le prestataire développe une application et héberge ("à la demande") le service pour ses clients qui n'achètent pas la technologie mais paient une redevance pour son utilisation.*

*(\*\*)EBITDA: Résultat opérationnel avant dotations aux amortissements, dépréciation des actifs d'exploitation et charges et produits non récurrents*



#### **A propos de Hubwoo** ([www.hubwoo.com](http://www.hubwoo.com))

Hubwoo est le premier fournisseur mondial de solutions d'achats électroniques à la demande pour la communauté SAP. La société gère la plus importante communauté Business to Business avec plus de 150 grands groupes internationaux clients (dont 50 dans le « Fortune 1000 ») et plus de 100 000 fournisseurs connectés. Les principaux clients sont Honeywell, Total, BASF, Evonik, EDF, Nokia, Michelin, Shell, Henkel, Statoil, Hershey's, Consol Energy, EcoPetrol, Carl Zeiss, Burton's Foods, The Dow Chemical Company, ENI, and Graham Packaging. La Société est implantée à l'échelle internationale avec des bureaux en Europe, en Amérique, Asie et a un partenariat stratégique avec SAP AG and IBM.

Cotée au **Compartiment C de l'Eurolist d'Euronext Paris**.

ISIN : **FR0004052561**, Euronext : **HBW.NX**, Google : **HBW**

#### **Contacts Hubwoo**

Rinus Strydom (Directeur Marketing et Produit Groupe)

Sergio Lovera (Directeur Administratif et Financier Groupe)

Tel: +33 (0)1 53 25 55 00

E-mail: [contact@hubwoo.com](mailto:contact@hubwoo.com)

---

*(\*)SaaS est un modèle de mise à disposition de technologies par lequel le prestataire développe une application et héberge ("à la demande") le service pour ses clients qui n'achètent pas la technologie mais paient une redevance pour son utilisation.*

*(\*\*)EBITDA: Résultat opérationnel avant dotations aux amortissements, dépréciation des actifs d'exploitation et charges et produits non récurrents*