

## Information Financière du 4<sup>ème</sup> Trimestre 2010

- **Chiffre d'affaires trimestriel record à 10,3 M€, en hausse de 22% par rapport au 4<sup>ème</sup> trimestre 2009**
- **Chiffre d'affaires 2010 de 37.6 M€ : en croissance de 9% par rapport à 2009**

**Paris - Le 27 Janvier 2011** - Hubwoo (Euronext : HBW.NX) leader mondial du marché des solutions d'achats électroniques, basées sur la technologie des logiciels SAP®, diffuse aujourd'hui l'information financière au titre du 4<sup>ème</sup> trimestre 2010 en application de la Directive européenne Transparence.

Greg Mark, Président-directeur général de Hubwoo, déclare : *"Nous sommes heureux d'annoncer un Chiffre d'Affaires trimestriel record dans l'histoire de notre Groupe, couronnant une année record. Ce succès est lié à la poursuite de la forte demande des clients SAP pour des solutions qui permettent de dégager des réductions de charges rapides, et à une augmentation de la demande pour le déploiement du modèle Cloud. Nous continuons d'être satisfaits de la croissance organique de l'entreprise et je suis ravi de poursuivre ce développement en 2011 en approfondissant la relation avec SAP et ses partenaires".*

### 1. Chiffre d'Affaires :

| en millions d'€                         | T1   | T1   | T2   | T2   | T3   | T3   | T4   | T4   | % T4 Variation<br>2010 / 2009 (*) | Exercice<br>2009 | Exercice<br>2010 | % Variation<br>2010 / 2009<br>(*) |
|---|------|------|------|------|------|------|------|------|-----------------------------------|------------------|------------------|-----------------------------------|
|   | 2009 | 2010 | 2009 | 2010 | 2009 | 2010 | 2009 | 2010 |                                   |                  |                  |                                   |
| <b>Chiffre d'Affaires<br/>Consolidé</b> | 9.1  | 8.6  | 8.9  | 9.1  | 8.1  | 9.6  | 8.5  | 10.3 | +22%                              | 34.6             | 37.6             | +9%                               |
| <b>SaaS (**)</b>                        | 7.0  | 6.9  | 7.0  | 7.0  | 6.8  | 7.2  | 6.9  | 7.8  | +13%                              | 27.7             | 28.9             | +4%                               |
| <b>Services</b>                         | 2.1  | 1.7  | 1.9  | 2.1  | 1.3  | 2.3  | 1.6  | 2.6  | +60%                              | 6.9              | 8.7              | +27%                              |

(Chiffres T3 et T4 non  
Audités)

(\*) Pourcentages calculés sur les nombres exacts et non sur les nombres arrondis présentés

(\*\*) SaaS est un modèle de mise à disposition de technologies par lequel le prestataire développe une application et héberge ("à la demande") le service pour ses clients qui n'achètent pas la technologie mais paient une redevance pour son utilisation.

Le chiffre d'affaires 2010 est de 37,6 M€, en hausse de 9% par rapport à 2009. La croissance provient des deux composantes du Chiffre d'Affaires, le SaaS, qui est sa composante récurrente, et les Services.

Le Chiffre d'Affaires Services 2010 est en croissance de 27% par rapport à 2009, principalement du fait de l'implémentation de nouveaux clients SRM, du support apporté sur site aux clients existants, et de déploiements de solutions de Sourcing.

Le Chiffre d'Affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre 2010 reflète une augmentation significative par rapport au 4<sup>ème</sup> trimestre 2009 (+22%), avec l'activité Services en hausse de 60%. Ces résultats montrent que les conditions du marché sont très favorables à Hubwoo, aussi bien en ce qui concerne le développement de nouveaux comptes clients que pour l'implémentation de nouvelles solutions et services aux clients existants.

Le Chiffre d'Affaires du réseau fournisseurs SaaS, qui repose sur des milliers de petits clients fournisseurs, a augmenté de 13%: à 1,9 M€ au 4<sup>ème</sup> trimestre 2009, il a atteint 2,2 M€ au 4<sup>ème</sup> trimestre 2010. L'augmentation du nombre de nouveaux fournisseurs et l'augmentation des volumes ont stimulé la croissance de cette composante du Chiffre d'Affaires. Celle-ci devrait se poursuivre à l'avenir.

L'activité commerciale et son carnet de commandes en SaaS et Services continuent d'être forts tant en Amérique qu'en Europe.

## **2. Situation financière :**

### **Coûts et investissements**

En raison de la poursuite des efforts dans l'optimisation des coûts, la restructuration de domaines spécifiques de l'entreprise et la réaffectation des ressources aux domaines susceptibles d'offrir une plus forte croissance et une plus forte rentabilité, la situation de l'EBITDA en 2010 reflètera une amélioration significative par rapport à 2009. Les estimations de l'EBITDA au 4<sup>ème</sup> trimestre 2010 confirment une tendance positive et l'accomplissement d'une base de structure de coûts stable sur laquelle Hubwoo peut se reposer pour soutenir sa croissance dans le futur. La société publiera ses comptes 2010 audités le 31 mars 2011.

## **3. Evènements importants au 4<sup>ème</sup> trimestre 2010 :**

Au cours du 4<sup>ème</sup> Trimestre 2010, ont été signés des contrats importants concernant entre autres Sigma-Aldrich, Barclay's, Britvic, Shell, Campbell's, Sara Lee, Monsanto, et Telus.

Information relative au Conseil d'Administration : Eddie Misrahi a informé le Conseil d'Administration qu'il démissionnait de son mandat d'Administrateur pour se concentrer sur son rôle élargi de nouveau Directeur Général d'Apax MidMarket. «Nous sommes fiers d'avoir accompagné pendant 10 ans le développement de la société. Nous l'avons aidé à mener à bien une stratégie d'acquisitions ciblées et à devenir un leader dans son secteur. Nous sommes aujourd'hui confiants dans ses capacités à poursuivre sa croissance dans le futur, sous l'impulsion d'une équipe de direction de tout premier plan emmenée par Gregory Mark.» a déclaré M.Misrahi. Greg Mark, Président du Conseil d'Administration a commenté: « *Au nom des membres du Conseil d'Administration et de l'ensemble de la société, nous tenons à remercier M. Misrahi pour son soutien et sa vision au service de la Société et lui souhaitons bonne chance dans ses nouvelles fonctions au sein d'Apax* ». Un nouvel Administrateur sera nommé à l'occasion de la prochaine réunion du Conseil d'Administration de Hubwoo la semaine prochaine.

Au 4<sup>ème</sup> trimestre 2010, un record de fréquentation a été atteint avec 130.000 entreprises connectées sur le réseau de collaboratif de Hubwoo, en hausse de 86% par rapport à au 4<sup>ème</sup> trimestre 2009. La masse critique du réseau est un élément essentiel au développement futur du Chiffre d'Affaires de l'entreprise.

# HUBWOO

## CLOUD PROCUREMENT

A propos de Hubwoo ([www.hubwoo.com](http://www.hubwoo.com))

Hubwoo est le premier fournisseur mondial de solutions d'approvisionnement Cloud sein de la communauté SAP. La Société gère une communauté d'affaires pour entreprises avec plus de 150 grandes entreprises internationales que ses clients (dont 50 dans le Global 1000) et plus 130.000 fournisseurs actifs. clients comprennent les Honeywell, Shell, Evonik, EDF, Nokia, Michelin, Henkel, Statoil, The Hershey Company, CONSOL Energy, Ecopetrol, Carl Zeiss, Aliments Burton, The Dow Chemical Company et Graham Packaging. La Société possède des bureaux en Europe, Amériques et Asie et est un partenaire stratégique de SAP et IBM.

Cotée au Compartiment C d'Euronext Paris Eurolist.

ISIN : FR0004052561, Euronext : HBW.NX, Reuters : HBWO.PA, Bloomberg: HBW : FP

### **Contacts Hubwoo**

Rinus Strydom (Directeur Marketing et Produit Groupe)

Sergio Lovera (Directeur Administratif et Financier Groupe)

Tel: +33 (0)1 53 25 55 00

E-mail: [contact@hubwoo.com](mailto:contact@hubwoo.com)