

Systar lance un programme de recrutement de partenaires pour la distribution d'OmniVision en Europe

ST. CLOUD, France et Vienna, VA, le 23 mars 2011 - (ISIN : FR0000052854-SAR), leader des solutions logicielles de contrôle et de pilotage de la performance, annonce le lancement d'un nouveau programme de recrutement sélectif de revendeurs européens pour renforcer son écosystème de partenaires et accroître la distribution d'OmniVision en Europe.

OmniVision est une solution de Capacity Planning, de Capacity Management et d'optimisation de la performance opérationnelle qui donne aux responsables de production informatique et à leurs équipes les moyens de gérer leurs applications critiques et leurs infrastructures hétérogènes physiques et virtuelles en toute confiance et en toute sécurité.

Pour les infogérants et les responsables de sites infogérés, OmniVision constitue le référent indiscutable qui permet d'établir à partir de données objectives un dialogue serein et constructif sur les niveaux de service et les facturations de ressources.

Le programme partenaires de Systar permet aux VARs et aux intégrateurs spécialisés d'étoffer leur offre en intégrant OmniVision dans leurs catalogue de solutions et de fournir, en s'appuyant sur OmniVision, davantage de services à leurs clients, tels que la mise en place d'audits d'infrastructure, la réalisation de rapports spécifiques ou encore la mise en place de processus IT.

Systar accompagne ses partenaires au quotidien au niveau commercial, technique et marketing et leur met à disposition tous les outils et processus nécessaires pour approcher de nouveaux clients, développer leurs compétences grâce à un programme de certification, déployer les produits et tirer le meilleur parti du partenariat.

« Ce programme représente un axe stratégique pour renforcer le déploiement d'OmniVision sur les marchés européens » déclare Guy Kuster, Président Directeur Général de Systar. « Notre volonté est de collaborer avec des revendeurs à valeur ajoutée ayant une forte présence sur leurs marchés nationaux ».

Claresco a rejoint le premier programme partenaires de Systar en 2004. « Devenir partenaire de Systar a été l'occasion pour nous de travailler avec un leader européen et de compléter notre catalogue de solutions avec un logiciel reconnu dans le domaine du Capacity Management qui est de plus en plus nécessaire et demandé pour maîtriser les environnements hétérogènes physiques et virtuels » souligne Stefan Hesse, Président Directeur Général de Claresco. Pour plus d'information sur Claresco, consultez son site : www.claresco.de

A propos de Systar :

Plus de 180 clients dans le monde, dont 10 des 15 plus grandes banques, ont mis en œuvre les solutions de pilotage des processus informatisés de Systar pour accroître l'efficacité de leurs opérations métier et de leur infrastructure informatique. Systar est considéré comme le premier fournisseur de solutions de Business Activity Monitoring (BAM) et propose des outils de Capacity Management destinés aux environnements de serveurs physiques et virtuels. Entreprise cotée sur Euronext Paris, Systar bénéficie d'une présence aux Etats-Unis et en Europe. Pour plus d'informations, consultez son site : www.systar.fr

Systar, BusinessBridge, OmniVision, BusinessVision, ServiceVision, WideVision et le logo Systar sont des marques déposées de Systar. Tous les autres noms, noms de produits et marques sont la propriété de leurs détenteurs respectifs.

Contact Presse Europe :

Sherazade Fetita

Tél: +33 (0)1 49 11 45 58
sherazade.fetita@systar.com
