

SOGECLAIR

Ingénierie de haute technologie

Résultats S1 2011

Hausse de la rentabilité

Carnet de commandes historique

Le Conseil d'Administration de SOGECLAIR, réuni le 30 août 2011 a examiné les comptes du premier semestre 2011. Les procédures d'examen limité sur les comptes semestriels ont été effectuées.

(en millions d'euros)	S1 2011	S1 2010	Variation
Chiffre d'Affaires	38,01	35,09	+8,3%
EBITDA ⁽¹⁾	3,04	2,04	+49,0%
en % du Chiffre d'Affaires	8,0%	5,8%	
Résultat Opérationnel ⁽²⁾	1,39	0,05	x28
Résultat net	0,69	0,05	x14
dont part du groupe	0,66	(0,05)	

⁽¹⁾ résultat opérationnel – autres produits et charges opérationnels + dotations aux amortissements et provisions opérationnelles

⁽²⁾ dont 0,6 M€ de charges d'amortissements de R&D sur programmes clients

La nouvelle organisation déployée depuis septembre 2010 a participé aux bons résultats du S1 2011.

Rentabilité

Le résultat opérationnel s'établit à 1,39 M€ en nette amélioration par rapport au S1 2010, sous l'effet de la croissance du chiffre d'affaires et de la maîtrise des coûts. La rentabilité opérationnelle atteint, au S1 2011, le niveau le plus haut depuis 5 ans.

Le résultat net part du groupe ressort à 0,66 M€ en forte progression par rapport au S1 2010. Il intègre un résultat financier de -0,13 M€, une charge d'impôt de 0,57 M€.

Le taux effectif d'impôt qui, à compter de 2011 inclut la CVAE dans l'impôt sur les résultats, ressort à 45,2 %.

La structure financière est solide avec des fonds propres à près de 18 M€ et une trésorerie nette hors avances conditionnées à plus de 2 M€ ; la trésorerie disponible s'établit à 5,7 M€.

Le BFR retrouve un niveau historique maîtrisé après le pic constaté à fin 2010.

Activité par Division

La Division **Aerospace** (85,3 % de l'activité) progresse de 18 % et bénéficie d'un redressement de sa rentabilité et d'un solide carnet de commandes.

La Division **Simulation** (11,2 % de l'activité) recule de 34 % sous l'effet de la baisse dans la défense. Des actions de rationalisation (fermeture d'agence) et de renforcement commercial visent à favoriser le retour de la croissance.

La Division **Véhiculier** (3,5 % de l'activité) progresse de 15 % et poursuit son développement commercial en France et vers l'international.

Succès commerciaux

La nouvelle organisation, la stratégie de marque et le renforcement des équipes commerciales ont permis, dès le S1 2011 :

- la croissance, avec des clients stratégiques : Aerolia, Airbus, ATR, AIXAM, Bombardier, Dassault, Eurocopter, MBDA, Premium Aerotec, PSA, Thales
- le gain d'un premier contrat à long terme pour le programme CSeries de Bombardier.

Au total, le carnet de commandes en forte croissance dépasse, au 30 juin, le niveau historique de 100 M€

Perspectives favorables

Fort d'une stratégie unique de spécialiste dans le secteur de l'ingénierie, d'une politique d'investissement en R&D et d'un carnet de commandes dépassant les 100 M€, conjugués à un modèle économique à effet de levier, SOGECLAIR confirme ses perspectives de croissance et d'amélioration de la rentabilité.

À propos de **SOGECLAIR**

Groupe international de haute technologie dans les domaines de l'ingénierie et de la simulation, SOGECLAIR est organisé en **3 divisions** : Aerospace, Véhiculier et Simulation et compte près de 900 collaborateurs dont plus de 30% à l'international.

SOGECLAIR est coté sur Nyse Euronext Paris – Compartiment C – Code ISIN : FR0000065864.
(Reuters SCLR.PA – Bloomberg SOG.FP)

Contacts

Philippe ROBARDEY, Président Directeur Général - philippe.robardey@sogclair.com

Marc DAROLLES, Directeur Général Adjoint - marc.darolles@sogclair.com - Tél. : +33 (0) 5.61.71.71.71

Plus d'informations sur www.sogclair.com