



Fläkt Solyvent-Ventec choisit Cameleon Cloud CPQ pour rationaliser les processus de vente

Toulouse, France, le 8 juillet 2013

Cameleon Software (FR0000074247), annonce ce jour que Fläkt Solyvent-Ventec, membre du groupe Fläkt Woods, a choisi de déployer Cameleon CPQ on Force.com. Cameleon doit permettre d'améliorer l'ensemble du processus de vente et permettre aux équipes de travailler mieux et plus vite.

Le groupe Fläkt Woods est l'un des leaders de la ventilation pour le tertiaire et l'industrie. L'entreprise, leader reconnu sur son marché, quant à elle développe, vend, conçoit et fabrique des ventilateurs et des solutions innovantes à haut rendement pour les industries de process, le marché de l'énergie et le marché du matériel embarqué (transport). Elle compte environ 300 employés en France. L'industriel a choisi d'implémenter Cameleon Cloud CPQ on Force.com dans le but de gagner en agilité et en efficacité lors de la configuration d'offres et la génération de devis par ses équipes commerciales.

« Nous sommes fiers que Fläkt Solyvent-Ventec, leader sur son marché et acteur international du secteur de l'industrie ait choisi Cameleon CPQ, » déclare Jacques Soumeillan, PDG de Cameleon Software. « Ce nouveau contrat est d'autant plus intéressant qu'il s'agit du tout premier déploiement de Cameleon Cloud CPQ en totale autonomie, alors que cette solution est généralement déployée chez des utilisateurs de Salesforce CRM. Il s'agit donc d'une vraie reconnaissance de la valeur de notre offre Cloud qui, quel que soit l'environnement où elle est mise en œuvre, permet aux entreprises de vendre plus et mieux. »



A Propos de Cameleon Software

Cameleon Software est le leader des solutions de configuration de produits, de tarification et de devis pour tous les canaux et supports de ventes.

Nos solutions permettent aux équipes commerciales de réduire le temps de cycle « devis-commande » et de vendre plus sur l'ensemble des canaux de ventes. Elles permettent également aux équipes Marketing Produits de définir et mettre sur le marché plus vite des offres nouvelles. Premier éditeur de CPQ à proposer une solution complète mobile, Cameleon s'intègre aux principaux CRM et ERP comme Salesforce.com, SAP, Oracle et Microsoft, est disponible en mode licences ou SaaS. Cameleon Software est une société cotée, forte de prestigieuses références dans des secteurs comme l'assurance, les services financiers, les télécoms, le High Tech et l'industrie parmi lesquelles ADT/Tyco, Cable ONE, Sage, SFR, Technip et ThyssenKrupp.

Pour plus d'information

www.cameleon-software.com | www.salesforce.com/appexchange

Cameleon Software, +33 (0)811 70 78 78

Thibault de Bouville, Directeur Administratif et Financier, [tdebouville\(at\)cameleon-software.com](mailto:tdebouville(at)cameleon-software.com)

Virginie Dupin, Directeur Marketing, [vdupin\(at\)cameleon-software.com](mailto:vdupin(at)cameleon-software.com)

NewCap Communication Financière

Emmanuel Huynh | Louis-Victor Delouvrier,

+33(0)1 44 71 98 53, [cameleonsoftware\(at\)newcap.fr](mailto:cameleonsoftware(at)newcap.fr)



Ce communiqué de presse peut contenir des déclarations relatives aux perspectives d'avenir basées sur des estimations et des hypothèses retenues par la Direction ainsi que sur des informations dont elle dispose. Elles comprennent des risques, des incertitudes et des hypothèses pouvant présenter des différences sensibles avec les résultats réels de la société. Le lecteur du présent communiqué de presse ne doit pas accorder un caractère de certitude aux déclarations relatives aux perspectives d'avenir.