



# RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL HALF YEAR FINANCIAL REPORT

## 2013





## Sommaire / Summary

---

	Page
<b>1 Rapport de gestion semestriel</b> Half Year Management report	<b>3</b> 23
<b>2 Comptes consolidés semestriels résumés</b> Condensed consolidated first half financial statements	<b>24</b> 24
<b>3 Rapport des commissaires aux comptes</b> Auditors' report (only in French)	<b>77</b> 77
<b>4 Attestation du rapport financier semestriel</b> Statement on the Half-yearly report	<b>80</b> 80

### **SOCIÉTÉ BIC**

Société Anonyme au capital de 184 675 714,96 euros  
Siège social : 14 rue Jeanne d'Asnières – CLICHY (Hauts-de-Seine)  
552 008 443 RCS NANTERRE

[www.bicworld.com](http://www.bicworld.com)



# Rapport de gestion semestriel

1 2 3 3

## RAPPORT SEMESTRIEL DU CONSEIL D'ADMINISTRATION POUR LE SEMESTRE CLOS LE 30 JUIN 2013

En millions d'euros Se reporter au glossaire page 13	DEUXIEME TRIMESTRE					PREMIER SEMESTRE				
	2012	2013	Variation en publié	Variation à taux de change constants	Variation à base comparable	2012	2013	Variation en publié	Variation à taux de change constants	Variation à base comparable
<b>GROUPE</b>										
Chiffre d'affaires	500,8	508,9	+1,6%	+4,1%	+4,1%	945,8	937,5	-0,9%	+1,8%	+2,2%
Marge brute	260,5	243,5	-6,5%			493,6	453,9	-8,1%		
Résultat d'exploitation normalisé	118,6	103,3	-12,9%			198,6	170,0	-14,4%		
<i>Marge d'exploitation normalisée</i>	<b>23,7%</b>	<b>20,3%</b>				<b>21,0%</b>	<b>18,1%</b>			
Résultat d'exploitation	117,7	103,2	-12,3%			198,8	168,4	-15,3%		
<i>Marge d'exploitation</i>	23,5%	20,3%				21,0%	18,0%			
Résultat net part du Groupe	84,2	72,9	-13,5%			140,9	118,1	-16,2%		
<i>Résultat net par action (en euros)</i>	<b>1,78</b>	<b>1,54</b>	-13,5%			<b>2,98</b>	<b>2,50</b>	-16,1%		
<b>CATEGORIES</b>										
<i>Papeterie</i>										
Chiffre d'affaires	187,5	188,2	+0,4%	+2,3%	+2,3%	325,6	317,9	-2,4%	+0,3%	+0,3%
Résultat d'exploitation	42,1	33,3				64,8	46,4			
<i>Marge d'exploitation</i>	22,4%	17,7%				19,9%	14,6%			
<i>Marge d'exploitation normalisée</i>	<b>22,6%</b>	<b>17,6%</b>				<b>19,8%</b>	<b>14,5%</b>			
<i>Briquets</i>										
Chiffre d'affaires	135,0	139,6	+3,4%	+6,9%	+6,9%	271,7	277,0	+2,0%	+5,2%	+5,2%
Résultat d'exploitation	53,9	54,1				104,6	100,4			
<i>Marge d'exploitation</i>	40,0%	38,8%				38,5%	36,3%			
<i>Marge d'exploitation normalisée</i>	<b>40,2%</b>	<b>38,6%</b>				<b>38,6%</b>	<b>36,2%</b>			
<i>Rasoirs</i>										
Chiffre d'affaires	93,1	98,7	+6,0%	+9,5%	+9,5%	185,6	190,1	+2,4%	+5,8%	+5,8%
Résultat d'exploitation	16,8	16,0				31,7	29,6			
<i>Marge d'exploitation</i>	18,0%	16,2%				17,1%	15,6%			
<i>Marge d'exploitation normalisée</i>	<b>18,2%</b>	<b>16,0%</b>				<b>17,1%</b>	<b>15,5%</b>			
<i>Autres Produits</i>										
Chiffre d'affaires	18,1	20,3	+12,0%	+13,0%	+13,0%	35,7	37,4	+5,0%	+6,0%	+17,2%
<i>Total Grand Public</i>										
Chiffre d'affaires	433,7	446,8	+3,0%	+5,7%	+5,7%	818,6	822,5	+0,5%	+3,4%	+3,9%
Résultat d'exploitation	111,1	102,6				196,7	172,0			
<i>Marge d'exploitation</i>	25,6%	23,0%				24,0%	20,9%			
<i>Marge d'exploitation normalisée</i>	<b>25,8%</b>	<b>22,8%</b>				<b>24,0%</b>	<b>20,9%</b>			
<i>BIC APP</i>										
Chiffre d'affaires	67,1	62,1	-7,5%	-6,0%	-6,0%	127,2	115,1	-9,6%	-8,4%	-8,4%
Résultat d'exploitation	6,6	0,6				2,1	-3,6			
<i>Marge d'exploitation</i>	9,9%	1,0%				1,6%	-3,1%			
<i>Marge d'exploitation normalisée</i>	<b>10,0%</b>	<b>2,0%</b>				<b>1,9%</b>	<b>-1,4%</b>			



## Rapport de gestion semestriel

### Faits marquants du 1er semestre 2013

#### Chiffre d'affaires

**Grand Public : 822,5 millions d'euros (+3,9% à base comparable)**

- **Papeterie : 317,9 millions d'euros (+0,3% à base comparable)**
- **Briquets : 277,0 millions d'euros (+5,2% à base comparable)**
- **Rasoirs : 190,1 millions d'euros (+5,8% à base comparable)**

**Produits Publicitaires et Promotionnels (BIC APP) : 115,1 millions d'euros (-8,4% à base comparable)**

#### Résultats

- **Résultat d'exploitation normalisé : 170,0 millions d'euros (-14,4% en publié)**
- **Marge d'exploitation normalisée : 18,1% contre 21,0% au S1 2012**
- **Résultat d'exploitation publié : 168,4 millions d'euros (-15,3% en publié)**
- **BNPA : 2,50 euros (-16,1% en publié)**
- **Position nette de trésorerie au 30 juin 2013 : 191,8 millions d'euros**



## Tendances opérationnelles du Groupe au premier semestre 2013

### Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires du Groupe BIC au premier semestre 2013 s'élève à 937,5 millions d'euros, comparé à 945,8 millions d'euros au premier semestre 2012, en baisse de 0,9% en publié, en hausse de 1,8% à taux de change constants et de 2,2% à base comparable. Sur le second trimestre, le chiffre d'affaires s'élève à 508,9 millions d'euros en croissance de 1,6% en publié et de 4,1% à taux de change constants et à base comparable.

- Les ventes de l'activité Grand Public ont progressé de 3,9% à base comparable au cours du premier semestre (+5,7% au second trimestre). L'Europe a enregistré de bons résultats, avec un chiffre d'affaires en hausse de 6,3% au 1<sup>er</sup> semestre (+8,3% au 2<sup>ème</sup> trimestre). Le chiffre d'affaires en Amérique du Nord a augmenté de 2,6% (+3,9% au deuxième trimestre). Les marchés en croissance ont progressé de 3,3% au 1<sup>er</sup> semestre (+5,3% au 2<sup>ème</sup> trimestre) grâce à la bonne performance du Moyen-Orient, de l'Afrique et de l'Asie. L'Amérique latine est restée stable.
- L'activité Produits Publicitaires et Promotionnels est en baisse de 8,4% à taux de change constants (-6,0% au 2<sup>ème</sup> trimestre).

### Marge brute

La marge brute du premier semestre 2013 est en baisse de 3,8 points à 48,4% comparé à 52,2% sur la même période de l'année dernière. Les coûts de production ont progressé d'une année sur l'autre en raison de la moindre absorption des coûts fixes et de l'impact des fluctuations des devises sur les achats, en particulier en Amérique latine. Ceci a été partiellement compensé par la prime exceptionnelle versée en 2012 aux employés<sup>1</sup> (+0,6pt). La marge brute du 2<sup>ème</sup> trimestre est en baisse de 4,2 points à 47,8% du chiffre d'affaires comparé à 52,0% en 2012. Hors impact de la prime exceptionnelle versée en 2012 aux employés<sup>1</sup>, la marge brute serait en baisse de 4,0 points.

### Résultat d'exploitation

En millions d'euros	T1 2012	T1 2013	T2 2012	T2 2013	S1 2012	S1 2013
Résultat d'exploitation	81,1	<b>65,2</b>	117,7	<b>103,2</b>	198,8	<b>168,4</b>
<b>En % du chiffre d'affaires</b>	<b>18,2%</b>	<b>15,2%</b>	23,5%	<b>20,3%</b>	21,0%	<b>18,0%</b>
• Eléments non-récurrents	-1,1	+1,4	+0,9	+0,1	-0,2	+1,6
- <i>Dont coûts de restructuration</i>	+0,4	+1,4	+0,9	+0,7	+1,3	+2,2
- <i>Dont plus-values sur cession et plus-values immobilières en France et aux Etats-Unis</i>	-1,5			-0,6	-1,5	-0,6
Résultat d'exploitation normalisé	79,9	<b>66,7</b>	118,6	<b>103,3</b>	198,6	<b>170,0</b>
<b>En % du chiffre d'affaires</b>	<b>18,0%</b>	<b>15,6%</b>	23,7%	<b>20,3%</b>	21,0%	<b>18,1%</b>

La baisse de la marge d'exploitation normalisée du 1<sup>er</sup> semestre est due à:

- La baisse de la marge brute (-3,8 points et -4,4 points hors impact de la prime exceptionnelle dont -4,8 points au 1<sup>er</sup> trimestre et -4,0 points au 2<sup>ème</sup> trimestre),
- La baisse des investissements de soutien à la marque (+0,4 point dont +0,4 point au 1<sup>er</sup> trimestre et +0,4 point au 2<sup>ème</sup> trimestre),
- L'impact négatif de l'augmentation des dépenses d'exploitation (-0,5 point dont -1,3 point au 1<sup>er</sup> trimestre et +0,1 point au 2<sup>ème</sup> trimestre),
- L'impact favorable de l'évolution des devises qui compense partiellement l'effet négatif sur la marge brute (+0,7 point dont +0,8 point au 1<sup>er</sup> trimestre et +0,6 point au 2<sup>ème</sup> trimestre),
- l'impact positif de la provision relative à la prime spéciale aux employés enregistrée en charges d'exploitation au 1<sup>er</sup> semestre 2012 (+0,3 point dont +1,0 point au 1<sup>er</sup> trimestre et -0,3 point au 2<sup>ème</sup> trimestre).

<sup>1</sup> Au premier semestre 2012, une provision de 8,8 millions d'euros avait été enregistrée suite à la décision de verser une prime exceptionnelle à tous les employés BIC qui n'ont pas bénéficié en 2011 des plans d'attribution gratuite d'actions soumis à des conditions de performance. 11,1 millions d'euros ont été provisionnés au premier trimestre 2012, dont +2,2 millions d'euros ont été repris au 2<sup>ème</sup> trimestre 2012.

## Résultat net et BNPA

Le résultat avant impôt a baissé de 16,9% en pub lié à 169,8 millions d'euros. Le résultat financier du premier semestre 2013 s'élève à +1,4 million d'euros comparé à +5,6 millions d'euros au 1<sup>er</sup> semestre 2012 en raison de la baisse du résultat financier et de l'impact moins favorable de la réévaluation d'actifs monétaires. Le taux d'imposition s'élève à 31,5%.

Le résultat net part du Groupe du premier semestre 2013 s'élève à 118,1 millions d'euros, en baisse de -16,2% en publié. Il comprend 1,8 million d'euros de quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence (Cello Pens). Le bénéfice net par action (BNPA) du premier semestre a atteint 2,50 euros, comparé à 2,98 euros en 2012, en baisse de 16,1%. Le BNPA normalisé est en baisse de 15,4% à 2,52 euros comparé à 2,98 euros en 2012.

## Situation financière du Groupe au premier semestre 2013

À fin juin 2013, la position nette de trésorerie s'élève à 191,8 millions d'euros comparé à 334,5 millions d'euros au 31 décembre 2012 et à 167,7 millions d'euros à fin juin 2012.

### Evolution de la position nette de trésorerie du 1<sup>er</sup> semestre (en millions d'euros)

	S1 2012	S1 2013
<b>Position nette de trésorerie (début de période)</b>	<b>329,5</b>	<b>334,5</b>
• Flux nets de trésorerie liés à l'activité d'exploitation	+68,6	+92,7
○ Marge Brute d'Autofinancement	+198,3	+180,0
○ Dont évolution du besoin en fond de roulement et autres	-129,7	-87,3
• Investissements	-59,4	-52,4
• Paiement du dividende	-189,5	-120,8
• Programme de rachat d'actions	-1,6	-73,3
• Exercice des stock-options, contrat de liquidité et autres <sup>1</sup>	+22,3	+11,1
• Cessions d'activités et plus-values immobilières	+3,9	+0,6
• Autres	-6,1	-0,6
<b>Position nette de trésorerie (fin de période)</b>	<b>167,7</b>	<b>191,8</b>

## Rémunération des actionnaires

- Dividende ordinaire de 2,56 euros par action payé en juin 2013 (120,8 millions d'euros)
- Rachat d'actions de 73,3 millions d'euros à fin juin 2013 (865 693 actions achetées à un prix moyen de 84,72 euros).

<sup>1</sup> Au cours du premier semestre 2013, BIC Corporation a acheté 2 832 actions (0,2 millions d'euros) pour couvrir les plans d'attribution gratuites d'actions aux Etats-Unis.

## Tendances opérationnelles au 1<sup>er</sup> semestre 2013 par catégorie

### Catégories Grand Public

#### Papeterie

**Le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 de la Papeterie a baissé de 2,4% en publié et a progressé de 0,3% à taux de change constants. Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2013 a augmenté de 0,4% en publié et de 2,3% à taux de change constants.**

#### Marchés matures

- **Le chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre a bien progressé en Europe (« *high-single digit growth* »).** La performance du 2<sup>ème</sup> trimestre a bénéficié d'un bon niveau de ventes de rentrée scolaire aux détaillants et distributeurs (« *sell-in* »), notamment en France (y compris un décalage favorable de commandes), en Espagne, en Grèce et au Royaume-Uni. Les tendances du réseau des fournitures de bureau demeurent négatives (léger recul des ventes comparé à l'année dernière).
- **En Amérique du Nord, les ventes ont légèrement baissé (“*low-single digit*”) sur le premier semestre,** en ligne avec le marché, qui reculait de presque 2% à fin juin. Le réseau le plus affecté est celui des fournisseurs de bureau, tandis que la grande distribution est restée stable. BIC a maintenu ses parts de marché sur la période. Sur l'ensemble de la période de rentrée scolaire, les ventes de BIC aux distributeurs (*sell-in*) devraient être en légère progression par rapport à 2012. Comme toujours, il faudra attendre les résultats des ventes aux consommateurs (*sell-out*) et les commandes de réapprovisionnement pour mesurer les performances de la totalité de la période de rentrée scolaire 2013.

#### Marchés en croissance

- **Le chiffre d'affaires a légèrement baissé dans les marchés en croissance.**
  - En Amérique latine, les ventes ont baissé d'environ 5% (« *mid-single digit* »). Le marché de la papeterie n'est pas resté insensible à l'environnement économique. La baisse de la demande des consommateurs a eu pour effet une baisse des inventaires chez les clients distributeurs, en particulier au Mexique et au Brésil.
  - **Les ventes au Moyen-Orient, en Afrique et en Asie ont bien progressé**, avec notamment une très bonne performance dans les pays du Sud de l'Afrique.

**La marge d'exploitation normalisée du premier semestre s'élève à 14,5 % comparé à 19,8 % au premier semestre 2012.** La marge normalisée du deuxième trimestre était de 17,6% comparé à 22,6% au T2 2012. Hors impact de la prime exceptionnelle versée aux employés au premier semestre 2012 (+0,7 pt), la baisse est due à une moindre absorption des coûts fixes liés ainsi qu'à l'impact défavorable des devises, particulièrement en Amérique latine.

#### Briquets

**Le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 des briquets est en hausse de 2,0% en publié et de 5,2% à taux de change constants. Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre a progressé de 3,4% en publié et de +6,9% à taux de change constants.**

#### Marchés matures

- **Les ventes ont légèrement augmenté (“*low-single digit*”) en Europe au premier semestre**, grâce à une forte croissance en Europe de l'Est et à une bonne résistance en Europe de l'Ouest, où le marché est resté stable ; les pays d'Europe de Sud ont enregistré une baisse de près de 10%.
- **Le chiffre d'affaires a progressé d'environ 5% (“*mid-single digit*”) en Amérique du Nord au premier semestre.** A fin juin 2013, les produits BIC® continuaient à progresser plus vite que le marché aux Etats-Unis. Nos ventes continuent de bénéficier de l'intérêt des consommateurs pour nos nombreux briquets décorés à valeur ajoutée ainsi que de gains de distribution.

## **Marchés en croissance**

- **Le chiffre d'affaires des marchés en croissance est en hausse d'environ 5% ("mid-single digit")** avec une bonne performance en Asie et une légère progression en Amérique latine. Bien que les tendances de marché aient été meilleures au 2<sup>ème</sup> trimestre comparé au 1<sup>er</sup>, le marché des briquets demeure globalement faible, affecté par la réglementation anti-tabac. Dans ce contexte, nous continuons à gagner des parts de marché.

**La marge d'exploitation normalisée du premier semestre 2013 s'élève à 36,2% comparé à 38,6% au premier semestre 2012. La marge opérationnelle du deuxième trimestre était de 38,6% comparé à 40,2% au T2 2012.** Hors impact de la prime exceptionnelle versée aux employés au premier semestre 2012 (+0,6 pt), la hausse des ventes a été plus que compensée par l'augmentation des matières premières (partiellement compensée par une hausse des prix au cours du deuxième trimestre) et par une moindre absorption des coûts fixes.

## **Rasoirs**

**Le chiffre d'affaires du premier semestre des rasoirs a progressé de 2,4% en publié et de +5,8% à taux de change constant. Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre est en hausse de 6,0% en publié et de +9,5% à taux de change constant.**

## **Marchés matures**

- **En Europe, les ventes ont augmenté d'environ 5,0% ("mid-single digit") au premier semestre.** Nous avons continué à gagner des parts de marché, notamment en Europe de l'Est grâce à de nouveaux référencements dans plusieurs pays ainsi qu'à une amélioration de la visibilité en magasin de nos rasoirs 3 lames comme BIC® 3, BIC® Flex 3 et BIC® Miss Soleil.
- **En Amérique du Nord, le chiffre d'affaires est en légère hausse (« low-single digit ») au premier semestre,** à comparer à un très fort premier semestre 2012. Dans un marché très concurrentiel, nous avons maintenu nos parts de marché sur les segments masculins et féminins.

## **Marchés en croissance**

- **Le chiffre d'affaires du premier semestre a progressé de près de 10% ("high-single digit").** Les ventes en Amérique latine ont enregistré une hausse proche de 10% grâce au succès renouvelé de nos rasoirs non-rechargeables trois lames (BIC® 3 Action), auquel s'ajoute le lancement de notre nouveau rasoir rechargeable BIC® Flex 4, référencé par les principaux distributeurs au Brésil.

**La marge d'exploitation normalisée du premier semestre 2013 s'élève à 15,5% comparé à 17,1% au premier semestre 2012.** La marge d'exploitation normalisée du deuxième trimestre 2013 était de 16,0% comparé à 18,2% au T2 2012. Hors impact de la prime exceptionnelle versée aux employés au premier semestre 2012 (+1,0 pts), la baisse est due à une moindre absorption des coûts fixes ainsi qu'à l'impact défavorable des devises.

## **Autres Produits Grand Public**

Le chiffre d'affaires du premier semestre des autres produits a progressé de 5,0% en publié, de +6,0% à taux de change constants et de +17,2% à base comparable. Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre, tiré par la forte performance de BIC Sport, était en hausse de 12% en publié, de +13,0% à taux de change constant et à base comparable.

**Le résultat d'exploitation normalisé du premier semestre 2013 était de -4,5 million euros,** dont -5,4 millions d'euros (comparé à - 5,8 millions d'euros au T1 2012) de dépenses liées au projet de chargeur portable à pile à combustible.

## Produits Publicitaires et Promotionnels

**Le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 des produits publicitaires et promotionnels a baissé de 9,6% en publié et de -8,4% à taux de change constants. Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre est en recul de 7,5% en publié et de -6,0% à taux de change constants.**

- Aux Etats-Unis, le premier semestre a été affecté par les conséquences de la détérioration de la qualité du service clients liée à la mise en place, fin 2012, du nouvel ERP. Notre nouvelle technologie innovante d'impression Brite-Pix technologie est bien accueillie par les clients.
- En Europe, les ventes du premier semestre sont restées faibles, affectées par la crise économique, particulièrement en Europe du Sud. Cependant le deuxième trimestre a montré des signes de reprise, notamment dans les produits de papeterie.

**La marge d'exploitation du premier semestre 2013 de BIC APP était de 1,4% comparé à +1,9% au premier semestre 2012.** Hors impact de la prime exceptionnelle versée aux employés au premier semestre 2012 (+2.4pts), la baisse de la marge d'exploitation est due à au recul des ventes. La marge d'exploitation du deuxième trimestre 2013 était de 2,0% comparé à 10,0% au T2 2012.

## Rapport de gestion semestriel

Variation des ventes par zone géographique

Impact des changements de périmètre et des fluctuations des taux de change

Résultat d'exploitation et résultat d'exploitation normalisé par catégorie



## Rapport de gestion semestriel

### Variation des ventes par zone géographique

En millions d'euros Voir glossaire page 13	T2 2012	T2 2013	Variation	S1 2012	S1 2013	Variation
<b>Chiffre d'affaires total Groupe</b>	500,8	<b>508,9</b>		945,8	<b>937,5</b>	
<i>En publié</i>			+1,6%			-0,9%
<i>A taux de change constants</i>			+4,1%			+1,8%
<i>A base comparable</i>			+4,1%			+2,2%
<b>1 – Europe</b>	143,7	<b>154,0</b>		255,2	<b>263,7</b>	
<i>En publié</i>			+7,2%			+3,3%
<i>A taux de change constants</i>			+7,6%			+3,6%
<i>A base comparable</i>			+7,6%			+5,0%
<b>2 – Amérique du Nord</b>	214,9	<b>212,5</b>		394,3	<b>387,1</b>	
<i>En publié</i>			-1,1%			-1,8%
<i>A base comparable</i>			+1,1%			-0,4%
<b>3 – Marchés en croissance</b>	142,2	<b>142,4</b>		296,3	<b>286,8</b>	
<i>En publié</i>			+0,1%			-3,2%
<i>A base comparable</i>			+5,2%			+3,3%

### Impact des changements de périmètre et des fluctuations des taux de change

	<u>T2 2012</u>	<u>T2 2013</u>	<u>S1 2012</u>	<u>S1 2013</u>
<b>Périmètre</b>	-2,7%	-	-2,3%	-0,4%
<b>Taux de change</b>	+4,8%	-2,5%	+3,2%	-2,7%
<i>Dont dollar U.S.</i>	+4,9%	-0,9%	+3,4%	-0,6%
<i>Dont Réal Brésilien</i>	-0,9%	-0,7%	-0,6%	-1,0%
<i>Dont Peso Argentin</i>	-	-0,3%	-0,1%	-0,5%

### Résultat d'exploitation et résultat d'exploitation normalisé par catégorie

En millions d'euros Voir glossaire page 13	Résultat d'exploitation				Résultat d'exploitation normalisé			
	<u>T2 2012</u>	<u>T2 2013</u>	<u>S1 2013</u>	<u>S1 2013</u>	<u>T2 2013</u>	<u>T2 2013</u>	<u>S1 2013</u>	<u>S1 2013</u>
<b>Groupe</b>	<b>117,7</b>	<b>103,2</b>	<b>198,8</b>	<b>168,4</b>	<b>118,6</b>	<b>103,3</b>	<b>198,6</b>	<b>170,0</b>
<b>Grand Public</b>	<b>111,1</b>	<b>102,6</b>	<b>196,7</b>	<b>172,0</b>	<b>111,9</b>	<b>102,0</b>	<b>196,1</b>	<b>171,6</b>
Papeterie	42,1	33,3	64,8	46,4	42,5	33,2	64,6	46,2
Briquets	53,9	54,1	104,6	100,4	54,3	53,9	105,0	100,4
Rasoirs	16,8	16,0	31,7	29,6	16,9	15,8	31,8	29,5
Autres	-1,7	-0,9	-4,4	-4,5	-1,7	-0,9	-5,2	-4,5
<b>APP</b>	<b>6,6</b>	<b>0,6</b>	<b>2,1</b>	<b>-3,6</b>	<b>6,7</b>	<b>1,3</b>	<b>2,5</b>	<b>-1,6</b>



## Rapport de gestion semestriel

### Programme de rachat d'actions – annulation d'actions

SOCIÉTÉ BIC a été autorisé par l'Assemblée Générale du 15 mai 2013 à renouveler son programme de rachat d'actions.

Au cours du premier semestre 2013 :

- SOCIÉTÉ BIC a acheté 865 693 actions dans le cadre des programmes de rachat d'actions autorisés par les Assemblées Générales des 10 mai 2012 et 15 mai 2013, autres que celles acquises dans le cadre du contrat de liquidité ;
- SOCIÉTÉ BIC a acquis, dans le cadre du contrat de liquidité conclu avec Natixis, 168 572 actions pour une valeur globale de 14,7 millions d'euros et cédé 168 655 actions pour une valeur globale de 14,7 millions d'euros ;
- 146 855 options ont été exercées sur la période pour 6,8 millions d'euros, dont 0,3 million d'euros ne sont pas encore encaissés au 30 juin 2013 ;
- SOCIÉTÉ BIC a encaissé, début 2013, 4,8 millions d'euros relatifs à des stocks options exercées fin 2012.

	<b>Nombre d'actions achetées</b>	<b>Prix moyen en €</b>	<b>Montant en M€</b>
Janvier 2013	-	-	-
Février 2013	341 432	87,89	30,0
Mars 2013	126 612	89,28	11,3
<b>Total T1 2013</b>	<b>468 044</b>	<b>88,27</b>	<b>41,3</b>
Avril 2013	-	-	-
Mai 2013	99 454	82,35	8,2
Juin 2013	298 195	79,94	23,8
<b>Total S1 2013</b>	<b>865 693</b>	<b>84,72</b>	<b>73,3</b>

Le nombre d'actions gratuites remises aux bénéficiaires a été de 62 170 au cours du premier semestre 2013, dont 35 052 remises par SOCIÉTÉ BIC et 27 118 remises par BIC CORPORATION. Par ailleurs, SOCIÉTÉ BIC a procédé à 161 010 attributions gratuites d'actions sous conditions de performance et 19 950 attributions gratuites d'actions sans condition de performance.

### Transactions avec des parties liées

L'objet du présent paragraphe est de mettre en évidence les relations qui existent d'une part, entre le Groupe et ses actionnaires (ou représentants) et d'autre part, entre le Groupe et les sociétés liées sur lesquelles le Groupe n'exerce pas un contrôle exclusif (i.e. participation dans une coentreprise ou une entreprise associée).

Une description des transactions avec les parties liées est disponible dans la Note 25 – Relations avec les parties liées page 181 du Document de Référence 2012 du Groupe BIC déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 27 mars 2013. Au cours du premier semestre 2013, le Groupe BIC n'a identifié aucune autre transaction significative avec des parties liées.

### Evolution du capital

N/A



## Rapport de gestion semestriel

### Événements importants du 1er semestre 2013

#### Premier trimestre

- Le 22 mars 2013, la Commission Européenne a publié sa décision d'étendre rétroactivement aux briquets de poche à pierre d'origine Vietnam la taxe anti-dumping sur les briquets à pierre d'origine chinoise (expirée en décembre 2012), importés dans l'Union Européenne sur la période du 27 juin au 13 décembre 2012, soit entre l'ouverture officielle de l'enquête anti-contournement et l'expiration de la taxe anti-dumping de base sur les briquets d'origine chinoise. Cette décision vaut reconnaissance officielle par la Commission Européenne de ce que certains exportateurs chinois de briquets à pierre ont contourné la taxe anti-dumping par des déclarations d'origine Vietnam injustifiées. Le groupe BIC a toujours soutenu que la taxe anti-dumping a été massivement contournée.
- Le 12 mars 2013, faisant suite à une procédure judiciaire pour publicité trompeuse et concurrence déloyale initiée par BIC, le tribunal de commerce de Bobigny a condamné la société Polyflame à ne plus revendiquer, notamment sur ses emballages, la conformité à la norme internationale de sécurité ISO 9994 de deux des huit modèles de briquets visés dans la procédure et qu'elle commercialise en France. Polyflame a fait appel de ce jugement.

#### Deuxième trimestre 2013

- Le 3 mai 2013, le Groupe BIC et le Groupe Cello ont conjointement soumis à la Haute Cour de Bombay un accord concernant l'acquisition par BIC de 40% de la septième et dernière entité de l'activité papeterie du Groupe Cello. Après avoir examiné l'accord, la Cour l'a rendu exécutoire. Cet accord permettra de finaliser l'acquisition avant la fin 2013, selon les termes du contrat initial. Le groupe BIC dispose d'une option d'achat lui permettant d'augmenter sa participation dans Cello Pens de 40% à 55% au plus tard le 1<sup>er</sup> Octobre 2013. Cello Pens est le plus important fabricant et distributeur d'instruments d'écriture en Inde. Grâce à une large gamme de produits et à un réseau de distribution national, la marque Cello® est l'une des plus reconnues en Inde.

### Événements importants postérieurs à la clôture du 30 juin 2013

Néant.

### Principaux risques et incertitudes pour le 2ème semestre 2013

Le Groupe BIC mène une démarche active et dynamique de gestion des risques. L'objectif de cette démarche est d'améliorer le potentiel du Groupe à identifier, gérer et suivre les principaux risques qui pourraient affecter :

- le personnel de la Société, ses actifs, son environnement ou sa réputation ;
- la capacité du Groupe à atteindre ses objectifs et à respecter ses valeurs, l'éthique ou les lois et règlements.

Cette approche est fondée sur l'identification et l'analyse des principaux risques auxquels le Groupe est exposé, en particulier ceux qui sont liés aux domaines suivants : les marchés financiers, le juridique, l'industrie et l'environnement, la stratégie et les opérations.

Une description détaillée des principaux risques relevés par le Groupe BIC est disponible dans la section « Facteurs de risques » du Document de Référence 2012 du Groupe BIC déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 27 mars 2013 (page 20) et accessible sur notre site internet via l'adresse suivante : <http://www.bicworld.com/fr/finance/publications/>.

Aucun autre risque ou incertitude significatifs n'ont été identifiés pour le second semestre 2013.



## Rapport de gestion semestriel

### Perspectives 2013

#### Grand Public

Sur l'ensemble de l'année, le chiffre d'affaires devrait croître de +2% à +4% à base comparable, en ligne avec nos objectifs à moyen terme. La marge d'exploitation normalisée devrait se situer dans le haut de la fourchette de nos objectifs moyen terme (15% à 20%).

#### Produits publicitaires et promotionnels

La baisse du chiffre d'affaires 2013 de BIC APP pourrait se situer entre -1% et -5% (« *low-to-mid-single digit* »). En raison de la moindre absorption des coûts fixes liée à la diminution des ventes, la marge d'exploitation normalisée pourrait décroître à un niveau proche de 5% ou légèrement inférieur (« *mid-to-low single digit level* »).

\* \* \*

### Glossaire

- **A taux de change constants** : Les montants à taux de change constants sont calculés en convertissant les montants de l'année en cours aux taux de change moyen mensuels de l'année précédente. Tous les commentaires sur le chiffre d'affaires des catégories sont faits à taux de change constants ou à base comparable.
- **A base comparable** : signifie à taux de change constants et à périmètre constant. Les montants à périmètre constant excluent les impacts des acquisitions et/ou des cessions intervenues sur l'exercice en cours et/ou sur l'exercice précédent et ce jusqu'à leur date anniversaire.
- **Résultat d'exploitation normalisé** : normalise signifie hors coûts de restructuring, dépenses du plan d'intégration de BIC APP, et gain sur la cession de l'activité de recharges téléphoniques en France au premier semestre 2012 et plus-values immobilières.



# Half Year Management Report

1

2

3

4

## MANAGEMENT REPORT OF THE BOARD OF DIRECTORS FOR THE 6 MONTHS PERIOD ENDED JUNE 30, 2013

In million euros See glossary page 21	SECOND QUARTER					FIRST HALF				
	2012	2013	Change as reported	Change at constant currencies	Change at comp. basis	2012	2013	Change as reported	Change at constant currencies	Change at comp. basis
<b>GROUP</b>										
Net Sales	500.8	508.9	+1.6%	+4.1%	+4.1%	945.8	937.5	-0.9%	+1.8%	+2.2%
Gross Profit	260.5	243.5	-6.5%			493.6	453.9	-8.1%		
Normalized Income From Operations	118.6	103.3	-12.9%			198.6	170.0	-14.4%		
Normalized IFO Margin	23.7%	20.3%				21.0%	18.1%			
<b>Income From Operations</b>	<b>117.7</b>	<b>103.2</b>	<b>-12.3%</b>			<b>198.8</b>	<b>168.4</b>	<b>-15.3%</b>		
IFO Margin	23.5%	20.3%				21.0%	18.0%			
Group Net Income	84.2	72.9	-13.5%			140.9	118.1	-16.2%		
<b>Earnings per share (in euros)</b>	<b>1.78</b>	<b>1.54</b>	<b>-13.5%</b>			<b>2.98</b>	<b>2.50</b>	<b>-16.1%</b>		
<b>BY CATEGORY</b>										
<i>Stationery</i>										
Net Sales	187.5	188.2	+0.4%	+2.3%	+2.3%	325.6	317.9	-2.4%	+0.3%	+0.3%
IFO	42.1	33.3				64.8	46.4			
IFO margin	22.4%	17.7%				19.9%	14.6%			
<b>Normalized IFO margin</b>	<b>22.6%</b>	<b>17.6%</b>				<b>19.8%</b>	<b>14.5%</b>			
<i>Lighters</i>										
Net Sales	135.0	139.6	+3.4%	+6.9%	+6.9%	271.7	277.0	+2.0%	+5.2%	+5.2%
IFO	53.9	54.1				104.6	100.4			
IFO margin	40.0%	38.8%				38.5%	36.3%			
<b>Normalized IFO margin</b>	<b>40.2%</b>	<b>38.6%</b>				<b>38.6%</b>	<b>36.2%</b>			
<i>Shavers</i>										
Net Sales	93.1	98.7	+6.0%	+9.5%	+9.5%	185.6	190.1	+2.4%	+5.8%	+5.8%
IFO	16.8	16.0				31.7	29.6			
IFO margin	18.0%	16.2%				17.1%	15.6%			
<b>Normalized IFO margin</b>	<b>18.2%</b>	<b>16.0%</b>				<b>17.1%</b>	<b>15.5%</b>			
<i>Other Products</i>										
Net Sales	18.1	20.3	+12.0%	+13.0%	+13.0%	35.7	37.4	+5.0%	+6.0%	+17.2%
<i>Total Consumer business</i>										
Net Sales	433.7	446.8	+3.0%	+5.7%	+5.7%	818.6	822.5	+0.5%	+3.4%	+3.9%
IFO	111.1	102.6				196.7	172.0			
IFO Margin	25.6%	23.0%				24.0%	20.9%			
<b>Normalized IFO margin</b>	<b>25.8%</b>	<b>22.8%</b>				<b>24.0%</b>	<b>20.9%</b>			
<i>BIC APP</i>										
Net Sales	67.1	62.1	-7.5%	-6.0%	-6.0%	127.2	115.1	-9.6%	-8.4%	-8.4%
IFO	6.6	0.6				2.1	-3.6			
IFO margin	9.9%	1.0%				1.6%	-3.1%			
<b>Normalized IFO margin</b>	<b>10.0%</b>	<b>2.0%</b>				<b>1.9%</b>	<b>-1.4%</b>			



## Half Year Management report

### Highlights

#### Net Sales

**Consumer Business: 822.5 million euros (+3.9% on a comparative basis)**

- **Stationery: 317.9 million euros (+0.3% on a comparative basis)**
- **Lighters: 277.0 million euros (+5.2% on a comparative basis)**
- **Shavers: 190.1 million euros (+5.8% on a comparative basis)**

**Advertising and Promotional Products (BIC APP): 115.1 million euros (-8.4% on a comparative basis)**

#### Results

- **Normalized Income From Operations (IFO): 170.0 million euros (-14.4% as reported)**
- **Normalized IFO margin: 18.1% compared to 21.0% in H1 2012**
- **Reported Income From Operations (IFO): 168.4 million euros (-15.3% as reported)**
- **EPS: 2.50 euros (-16.1% as reported)**
- **Net cash position as of 30 June, 2013: 191.8 million euros**



## Half Year Management report

### H1 2013 GROUP OPERATIONAL TRENDS

#### Net Sales

BIC Group first Half 2013 net sales were 937.5 million euros, compared to 945.8 million euros in the first Half 2012, down 0.9% as reported, up 1.8% at constant currencies and up 2.2% on a comparative basis. For the second quarter, net sales were 508.9 million euros, up 1.6% as reported and up 4.1% at constant currencies and on a comparative basis.

- The consumer business increased 3.9% on a comparative basis during the first half (+5.7% in the second quarter). Europe showed good results, growing 6.3% in H1 (+8.3% in Q2). First half North America net sales increased 2.6% (+3.9% in Q2). Developing markets grew 3.3% in H1 (+5.3% in Q2), driven by a continued strong performance in Middle-East, Africa and Asia while Latin America remained flat.
- The Advertising and Promotional Products business decreased 8.4% at constant currencies (-6.0% in the second Quarter).

#### Gross Profit

First half gross profit margin decreased 3.8 points to 48.4% of sales versus 52.2% for the same period last year. Production costs were higher year on year due to unfavorable cost absorption and the impact of currency fluctuations on purchases (mainly in Latin America). This was partially offset by the non-recurring 2012 Special Premium to employees<sup>1</sup> (+0.6pts).

Second quarter gross profit margin decreased 4.2 points to 47.8% of sales versus 52.0% in 2012. Excluding the impact of the non-recurring 2012 Special Premium to employees<sup>1</sup> gross margin would have decreased 4.0 pts.

#### Income From Operations (IFO)

In million euros	Q1 2012	Q1 2013		Q2 2012	Q2 2013		H1 2012	H1 2013
Income From Operations	81.1	<b>65.2</b>		117.7	<b>103.2</b>		198.8	<b>168.4</b>
<b>As % of net sales</b>	<b>18.2%</b>	<b>15.2%</b>		<b>23.5%</b>	<b>20.3%</b>		<b>21.0%</b>	<b>18.0%</b>
• Non-recurring items	-1.1	+1.4		+0.9	+0.1		-0.2	+1.6
- Of which restructuring costs	+0.4	+1.4		+0.9	+0.7		+1.3	+2.2
- Of which gain on disposals and real estate gain in France & in the U.S	-1.5				-0.6		-1.5	-0.6
<b>Normalized IFO</b>	<b>79.9</b>	<b>66.7</b>		<b>118.6</b>	<b>103.3</b>		<b>198.6</b>	<b>170.0</b>
<b>As % of net sales</b>	<b>18.0%</b>	<b>15.6%</b>		<b>23.7%</b>	<b>20.3%</b>		<b>21.0%</b>	<b>18.1%</b>

The decrease in Normalized IFO margin is due to:

- Decrease in gross profit margin (-3.8 points and -4.4 points excluding the special margin impact with respectively -4.8 points in Q1 and -4.0 points in Q2 ),
- Decrease in brand support (+0.4 points of which +0.4 points in Q1 and +0.4 points in Q2),
- Negative impact of OPEX increase (-0.5 points of which -1.3 points in Q1 and +0.1 points in Q2)
- Favorable impact of foreign currency exchange rate (+0.7 points of which +0.8 points in Q1 and +0.6 points in Q2) which partially offset the negative impact in gross profit,
- Positive impact of H1 2012 accruals relative to the Special Premium to Employees<sup>1</sup> in OPEX (+0.3 points of which +1.0 points in Q1 and -0.3 points in Q2).

<sup>1</sup> : In H1 2012, 8.8 million euros accruals were booked following the decision to pay a special premium to all BIC employees who have not been granted performance share plans in 2011. 11.1 million euros were accrued in Q1 2012, of which +2.2 million euros were reversed in Q2 2012.



## Half Year Management report

### Net Income and EPS

Income before tax decreased 16.9% as reported to 169.8 million euros. First half 2013 financial revenue was +1.4 million euros compared to +5.6 million euros in H1 2012 due to lower interest income combined with less favorable monetary assets revaluation. The tax rate was 31.5%.

First half 2013 Group net income was 118.1 million euros, a -16.2% decrease as reported. Group net income included 1.8 million euros from income from associates (Cello Pens). First half earnings per share (EPS) reached 2.50 euros, compared to 2.98 euros in 2012, down 16.1%. Normalized EPS was down 15.4% at 2.52 euros compared to 2.98 euros in 2012.

### H1 2013 Group financial situation

At the end of June 2013, the net cash position was 191.8 million euros, compared to 334.5 million euros as of December 31, 2012 and 167.7 million euros at the end of June 2012.

**Evolution of H1 net cash position (in million euros)**

	H1 2012	H1 2013
<b>Net Cash position (beginning of the period)</b>	<b>329.5</b>	<b>334.5</b>
• Net cash from operating activities	+68.6	+92.7
○ Of which operating cash flow	+198.3	+180.0
○ Of which change in working capital and others	-129.7	-87.3
• CAPEX	-59.4	-52.4
• Dividend payment	-189.5	-120.8
• Share buy-back program	-1.6	-73.3
• Exercise of stock options, liquidity contract and others <sup>1</sup>	+22.3	+11.1
• Divestitures and real estate gain	+3.9	+0.6
• Others	-6.1	-0.6
<b>Net Cash position (end of the period)</b>	<b>167.7</b>	<b>191.8</b>

### Shareholders' remuneration

- 2.56 euros ordinary dividend per share paid in June 2013 (120.8 million euros),
- 73.3 million euros share buy-back at the end of June 2013 (865,693 shares bought at an average price of 84.72 euros).

<sup>1</sup> During the First half 2013, BIC Corporation bought 2,832 shares (0.2 million euros) to cover long term share performance plan in the U.S.



## Half Year Management report

### H1 2013 operational trends by category

#### Consumer Categories

##### Stationery

First half 2013 Stationery net sales decreased 2.4% as reported and were up 0.3% at constant currencies.  
Second Quarter 2013 net sales were up 0.4% as reported and up 2.3% at constant currencies.

##### Developed markets

- **H1 net sales grew high-single digit in Europe.** The second quarter performance benefited from good 2013 back-to-school sell-in, notably in France due to earlier sell-in than last year (positive phasing impact). Strong back-to-school sell-in was also noted in Spain, Greece and the UK. The Office Products channel however, continued to be slow, declining low single digit compared to last year.
- **In North America, BIC net sales decreased low-single digit in H1,** in line with the stationery market which dropped almost 2% through June vs. last year. Office Product channels were the hardest hit while retail mass market was flat. BIC has held share during this period. Looking forward to back-to-school, BIC's sell-in is expected to grow low single-digit vs. last year, but as always sell-out and replenishment data will be needed to measure the full 2013 back-to-school season.

##### Developing markets

- **H1 net sales decrease low-single digit in developing markets.**
  - In Latin America, net sales decreased mid-single digit. The stationery market has not been immune to the overall economic conditions. Slowing consumer demand has resulted in customer inventory reduction particularly in Mexico and Brazil.
  - **Sales in the Middle-East-Africa and Asia grew high-single digit,** with notably a strong performance of Southern African countries.

**H1 2013 Stationery normalized IFO margin was 14.5% compared to 19.8% in H1 2012.** Q2 2013 normalized IFO margin was 17.6% compared to 22.6 % in Q2 2012. Excluding the positive impact of the Special Premium for employees in H1 2012 (+0.7 pts), the decrease is due to unfavorable fixed cost absorption and the impact of currency fluctuations on purchases, mainly in Latin America.

##### Lighters

First half 2013 Lighter net sales increased 2.0% as reported and 5.2% at constant currencies. Second quarter net sales were up 3.4% as reported and +6.9% at constant currencies.

##### Developed markets

- **H1 net sales grew low-single digit in Europe,** driven by strong growth in Eastern Europe and a good resilience in Western Europe, where the overall market was flat, with South European countries declining high-single digit.
- **H1 net sales grew mid-single digit in North America.** At the end of June 2013, BIC® Products continued to outperform the pocket lighter market in the U.S. Our sales continue to be driven by consumer interest for our wide variety of added-value sleeve designs as well as by our continued distribution gains.

##### Developing markets

- **H1 Net Sales grew mid-single digit in Developing Markets,** with a solid performance in Asia and low-single digit growth in Latin America. Although the second quarter showed improving market trends compared to Q1 2013, the overall pocket lighter market remained soft, affected by anti-tobacco regulation. In this context, we continued to gain market share.

**H1 2013 Lighters normalized IFO margin was 36.2% compared to 38.6% in H1 2012.** Q2 2013 Lighters normalized IFO margin was 38.6% compared to 40.2% in Q2 2012. Excluding the positive impact of the Special Premium for Employee in H1 2012 (+0.6 pts), the increase in net sales was offset by an increase in raw material (partially compensated by price increases implemented during the second quarter) and unfavorable fixed cost absorption.

### Shavers

**First half 2013 Shaver net sales increased 2.4% as reported and +5.8 % at constant currencies. Second quarter net sales were up 6.0% as reported and +9.5% at constant currencies.**

#### Developed markets

- **In Europe, H1 net sales grew mid-single digit.** We continued to gain market share, notably in Eastern Europe thanks to new listing in several countries; combined with increased visibility in stores for our triple blade products such as the BIC® 3, the BIC® Flex 3 and BIC® Miss Soleil.
- **In North America, H1 net sales grew low-single digit,** measured against a very strong H1 last year. In the promotionally active U.S. market, we held shares in both men and women segments.

#### Developing markets

- **H1 2013 Net Sales grew high-single digit.** Latin America registered high-single digit growth, driven by the continued success of our one-piece triple blade shavers (BIC® 3 Action). Results were aided by the launch of our new BIC® Flex 4 refillable shaver, which has been listed by the major customers in Brazil.

**H1 2013 Shaver normalized IFO margin was 15.5% compared to 17.1% in H1 2012.** Q2 2013 Shavers normalized IFO margin was 16.0% compared to 18.2% in Q2 2012. Excluding the positive impact of the Special Premium for Employees in H1 2012 (+1.0 pts), the decrease is due to unfavourable fixed cost absorption, and the impact of currency fluctuations on purchases.

### Other consumer products

H1 2013 other consumer products net sales increased 5.0% as reported, +6.0% at constant currencies and +17.2% on a comparative basis. Second quarter net sales were up 12% as reported, +13.0% at constant currencies and on a comparative basis, driven by the strong performance of BIC Sport.

**Other consumer products H1 2013 IFO was -4.5 million euros, including -5.4 million euros (compared to -5.8 million euros in H1 2012) of expenses related to the portable Fuel Cell project.**

### **Advertising and Promotional Products**

**First half 2013 Advertising and Promotional Products net sales decreased 9.6% as reported and -8.4% at constant currencies. Second quarter 2013 net sales were down 7.5% as reported, and -6.0 % at constant currencies.**

- In the U.S., First half sales were negatively impacted by the consequences of the service level deterioration BIC APP went through with the ERP implementation at the end of 2012. Our new innovative Brite-Pix imprint technology has been well received.
- In Europe, H1 net sales remained affected by the economic crisis, especially in southern countries. However, the second quarter showed some recovery, notably in Stationery products.

**In H1 2013, BIC APP's normalized IFO margin was -1.4% compared to +1.9% in H1 2012.** Excluding the positive impact of the Special Premium for Employees in H1 2012 (+2.4ppcts), the decrease in Normalized IFO margin is due to the decrease in net sales. Q2 2013 BIC APP normalized IFO margin was 2.0% compared to 10.0% in Q2 2012.



## Half Year Management report

### BIC Group net sales change by geography

In million euros See glossary page 21	Q2 2012	Q2 2013	Change	H1 2012	H1 2013	Change
<b>Total net Sales</b>	500.8	<b>508.9</b>	+1.6%	945.8	<b>937.5</b>	-0.9%
As reported			+4.1%			+1.8%
At constant currencies			+4.1%			+2.2%
On a comparative basis						
<b>1 – Europe</b>	143.7	<b>154.0</b>	+7.2%	255.2	<b>263.7</b>	+3.3%
As reported			+7.6%			+3.6%
At constant currencies			+7.6%			+5.0%
On a comparative basis						
<b>2 – North America</b>	214.9	<b>212.5</b>	-1.1%	394.3	<b>387.1</b>	-1.8%
As reported			+1.1%			-0.4%
At constant currencies						
<b>3 – Developing Markets</b>	142.2	<b>142.4</b>	+0.1%	296.3	<b>286.8</b>	-3.2%
As reported			+5.2%			+3.3%
At constant currencies						

### Impact of change in perimeter and currency fluctuations

in %	Q2 2012	Q2 2013	H1 2012	H1 2013
<b>Perimeter</b>	-2.7%	-	-2.3%	-0.4%
<b>Currencies</b>	+4.8%	-2.5%	+3.2%	-2.7%
<b>Of which USD</b>	+4.9%	-0.9%	+3.4%	-0.6%
<b>Of which BRL</b>	-0.9%	-0.7%	-0.6%	-1.0%
<b>Of which ARS</b>	-	-0.3%	-0.1%	-0.5%

### IFO and Normalized IFO by category

In million euros See glossary Page 21	Income From Operations				Normalized Income From Operations			
	Q2 2012	Q2 2013	H1 2012	H1 2013	Q2 2012	Q2 2013	H1 2012	H1 2013
	Group	117.7	103.2	198.8	168.4	118.6	103.3	198.6
Consumer	111.1	102.6	196.7	172.0	111.9	102.0	196.1	171.6
Stationery	42.1	33.3	64.8	46.4	42.5	33.2	64.6	46.2
Lighters	53.9	54.1	104.6	100.4	54.3	53.9	105.0	100.4
Shavers	16.8	16.0	31.7	29.6	16.9	15.8	31.8	29.5
Other	-1.7	-0.9	-4.4	-4.5	-1.7	-0.9	-5.2	-4.5
<b>APP</b>	<b>6.6</b>	<b>0.6</b>	<b>2.1</b>	<b>-3.6</b>	<b>6.7</b>	<b>1.3</b>	<b>2.5</b>	<b>-1.6</b>



## Half Year Management report

---

### Share repurchase program – cancelled shares

---

SOCIÉTÉ BIC obtained at the Annual Shareholders' Meeting on May 15, 2013 to renew its shares repurchase program.

During the 1<sup>st</sup> Half of 2013:

- SOCIÉTÉ BIC repurchased 865,693 any share according to the shares repurchase programs authorized by the Annual Shareholders' Meeting held on May 10, 2012 and May 15, 2013, excepted the shares acquired according to the liquidity agreement;
- SOCIÉTÉ BIC repurchased, according to the liquidity agreement with Natixis, 168,572 shares for a total value of 14.7 million euros and sold 168,655 shares for a total value of 14.7 million euros;
- 146,855 options were exercised in the period for 6.8 million euros, of which 0.3 million euros have not been cashed in end of June 2013;
- SOCIÉTÉ BIC received early 2013, 4.8 million euros related to stock options exercised at the end of 2012.

	<b>Number of shares bought</b>	<b>Average weighted price in €</b>	<b>Amount in M€</b>
January 2013	-	-	-
February 2013	341,432	87.89	30.0
March 2013	126,612	89.28	11.3
<b>Total Q1 2013</b>	<b>468,044</b>	<b>88.27</b>	<b>41.3</b>
April 2013	-	-	-
May 2013	99,454	82.35	8.2
June 2013	298,195	79.94	23.8
<b>Total H1 2013</b>	<b>865,693</b>	<b>84.72</b>	<b>73.3</b>

The number of free, performance-based shares transferred to beneficiaries is 62,170 during the first half 2013, of which 35,052 transferred by SOCIÉTÉ BIC and 27,118 transferred by BIC CORPORATION. Moreover, SOCIÉTÉ BIC proceeded to 161,010 free, performance-based share grants and 10,950 free, non-performance-based share grants.

### Main related-party transactions

---

This paragraph is aimed at ensuring transparency in the relationship between the Group and its shareholders (and their representatives), as well as in the links between the Group and related companies that the Group does not exclusively control (i.e. joint ventures or investment in associates). Only material transactions are described below.

Significant related-party transactions are available in the Note 25 - Related parties of the 2012 Registration Document filed with the *Autorité des Marchés Financiers* (AMF) on March 27, 2013. During the first Half of 2013, no other significant related-party transactions have been identified.

### Capital evolution

---

N/A



## Half Year Management report

---

### Material events that occurred in the first six months of 2013

---

#### First Quarter 2013

- On 22 march 2013, the European Union Commission published its decision to extend with retroactive effect the anti-dumping tax on Chinese flint lighters (expired in December 2012) to flint lighters of Vietnamese origin imported in the European Union between 27 June 2012 (the official opening of the anti-circumvention inquiry) and 13 December, 2012 (the expiration of the anti-dumping tax on Chinese flint lighters). This decision is an official acknowledgement by the European Union commission that some Chinese flint lighters exporters have circumvented the anti-dumping tax through unjustified declarations of Vietnam origin. BIC has always asserted that the anti-dumping tax was massively circumvented.
- On 12 March 2013, following a complaint based on misleading advertising and unfair competition filed by BIC, Bobigny commercial court has ordered the company Polyflame to cease claiming compliance with ISO 9994 international safety standard (notably on packaging) of two out of eight lighters models targeted in the procedure they market in France. Polyflame has filed an appeal against this judgment.

#### Second Quarter 2013

- On May 3, 2013, BIC Group and Cello Group have jointly filed an agreement with the Bombay High Court to allow BIC Group to acquire the remaining 40% of the last (7th) stationery entity of Cello Group. After reviewing the filling, the Court has rendered the agreement enforceable. The agreement provides for closing before the end of 2013, based on the original term and conditions. BIC Group has a call option to increase its ownership in Cello Pens from 40% to 55% on or before 01 October 2013. Cello Pens is India's largest manufacturer and distributor of writing instruments. With its broad portfolio of products and countrywide distribution network, the Cello® brand is one of the most recognized in India.

### Material events that occurred after the 30 June 2013

---

None noted.

### Description of the principal risks and uncertainties for the 2nd Half 2013

---

BIC pursues an active and dynamic approach of risk management. The purpose of this approach is to enhance the Group's capacity in identifying, managing and monitoring major risks that could affect its personnel, assets, environment or reputation, as well as the Group's ability to reach its objectives and abide by its values, ethics or laws and regulations.

The approach is based on identification and analysis of the main risks to which the Group is exposed, particularly those related to the following areas: financial markets, legal, industry and environment, strategy and operations.

A description of the main risks identified by the BIC Group is available in the section entitled "Risks factors" of the 2012 Registration Document (page 20) filed with the Autorité des Marchés Financiers (AMF) on March 27, 2013 and which is available online, following this link: <http://www.bicworld.com/en/finance/publications/>.

No additional significant risk or uncertainties have been identified for the second Half of 2013.



## Half Year Management report

---

### 2013 Outlook

---

#### Consumer Business

For the full year, we expect net sales on a comparative basis to grow in line with our mid-term objectives of +2% to +4%. Normalized IFO margin should be in the higher end of our 15% to 20% mid-term objectives range.

#### Advertising and Promotional Products

BIC APP full year 2013 net sales could decline low to mid-single digit. Due to the sales decline, we will realize less favorable volume absorption and therefore Normalized IFO margin could decline to a mid to low-single digit level.

\* \*  
\*

### Glossary

---

- **At constant currencies:** Constant currency figures are calculated by translating the current year figures at prior year monthly average exchange rates. All net sales category comments are made at constant currencies or comparative basis.
- **Comparative basis:** at constant currencies and constant perimeter. Figures at constant perimeter exclude the impacts of acquisitions and/or disposals that occurred during the current year and/or during the previous year, until their anniversary date.
- **Normalized IFO:** normalized means excluding restructuring, BIC APP integration plan expenses, gain on disposal of phone cards activity in France (in H1 2012) and real estate gains.



# Comptes consolidés semestriels résumés

## Condensed consolidated first half financial statements



<b>Compte de résultat consolidé du semestre clos le 30 juin 2013</b> Consolidated income statement for the first half ended June 30, 2013	<b>25</b> 25
 <b>État du résultat global du semestre clos le 30 juin 2013</b> Statement of comprehensive income for the first half ended June 30, 2013	 <b>26</b> 26
 <b>Bilan consolidé du semestre clos le 30 juin 2013</b> Consolidated balance sheet for the first half ended June 30, 2013	 <b>27-28</b> 27-28
 <b>Tableau de flux de trésorerie consolidé du semestre clos le 30 juin 2013</b> Consolidated cash flow statement for the first half ended June 30, 2013	 <b>29</b> 29
 <b>Tableau de variation des capitaux propres consolidés du semestre clos le 30 juin 2013</b> Consolidated statement of changes in equity for the first half ended June 30, 2013	 <b>31</b> 31
 <b>Notes aux comptes consolidés résumés du semestre clos le 30 juin 2013</b> Notes to the condensed consolidated financial statements for the first half ended June 30, 2013	 <b>32-76</b> 32-76

(en milliers d'euros)	NOTES	31 DÉC. 2012 *	30 JUIN. 2012 *	30 JUIN 2013	
		DEC. 31, 2012 *	JUN. 30, 2012 *	JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Chiffre d'affaires	2-2	1 898 707	945 808	937 500	Net sales
Coût des ventes	4	( 934 544)	( 452 195)	( 483 635)	Cost of goods
<b>Marge brute d'exploitation</b>		<b>964 163</b>	<b>493 613</b>	<b>453 865</b>	<b>Gross profit</b>
Coûts de distribution	4	( 309 906)	( 156 003)	( 152 019)	Distribution costs
Frais généraux	4	( 188 420)	( 92 809)	( 93 211)	Administrative expenses
Autres charges d'exploitation	4	( 121 402)	( 56 104)	( 47 360)	Other operating expenses
Autres produits	5	31 714	12 253	10 118	Other income
Autres charges	5	( 11 173)	( 2 194)	( 2 975)	Other expenses
<b>Résultat d'exploitation</b>		<b>364 976</b>	<b>198 755</b>	<b>168 418</b>	<b>Income from operations</b>
Produits de trésorerie et équivalents de trésorerie	6	12 490	5 160	3 604	Income from cash and cash equivalents
Charges financières	6	( 2 010)	453	( 2 162)	Finance costs
<b>Résultat brut avant impôt</b>		<b>375 456</b>	<b>204 368</b>	<b>169 860</b>	<b>Income before tax</b>
Impôt sur les bénéfices	7	( 119 570)	( 65 288)	( 53 505)	Income tax expense
<b>Résultat net des entreprises intégrées</b>		<b>255 886</b>	<b>139 080</b>	<b>116 355</b>	<b>Net income from consolidated entities</b>
Quote-part de résultat dans les coentreprises	12	3 728	1 831	1 760	Income from joint ventures
Résultat net des activités continues		259 614	140 911	118 115	Net income from continued operations
Résultat des activités arrêtées ou en cours de cession		-	-	-	Net income from discontinued operations
<b>Résultat de l'ensemble consolidé</b>		<b>259 614</b>	<b>140 911</b>	<b>118 115</b>	<b>Income before non-controlling interest</b>
Participations ne donnant pas le contrôle		-	-	-	Non-controlling interest
<b>RÉSULTAT NET DU GROUPE</b>		<b>259 614</b>	<b>140 911</b>	<b>118 115</b>	<b>GROUP NET INCOME</b>
Résultat net par action (en euros)	8	5.48	2.98	2.50	Earnings per share (in euros)
Résultat net dilué par action (en euros) (a)	8	5.42	2.95	2.47	Diluted earnings per share (in euros) (a)
Nombre moyen d'actions en circulation net des actions propres sur la période	8	47 339 322	47 263 007	47 293 416	Weighted average number of shares outstanding net of treasury shares

\* Les chiffres ont été ajustés des retraitements expliqués dans la Note 1 "Principales règles et méthodes comptables" suite aux amendements de la norme IAS 19 (Note 18).

(a) Les éléments dilutifs pris en compte sont les options de souscription d'actions.

\* Figures have been adjusted as mentioned in Note 1 "Main rules and accounting policies" following the application of IAS 19 Amended (Note 18).

(a) Dilutive elements considered are stock options.

**Etat du résultat global consolidé**  
(comptes résumés)

**Consolidated statement of comprehensive income**  
(condensed accounts)

(en milliers d'euros)	NOTES	31 DÉC. 2012 *	30 JUIN 2012 *	30 JUIN 2013	
		DEC. 31, 2012 *	JUN. 30, 2012 *	JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Résultat net part du Groupe		259 614	140 911	118 115	Group net income
<b>Autres éléments du résultat global</b>					<b>Other comprehensive income</b>
Écarts actuariels sur les avantages postérieurs à l'emploi non recyclables en résultat (b)		( 72 935)	( 32 475)	55 239	Actuarial differences on post employment benefits not recyclable to income statement (b)
Impôts différés sur écarts actuariels sur avantages postérieurs à l'emploi	7-2	24 791	11 219	( 20 012)	Deferred tax on actuarial differences on post employment benefits
<b>Total écarts actuariels non recyclables en résultat - nets d'impôts</b>		( 48 144)	( 21 256)	35 227	<b>Total actuarial differences not recyclable to income statement - Net of tax</b>
Gain/(Perte) sur instruments de couverture de flux de trésorerie	22-4	13 460	1 524	3 664	Gain/(Loss) on cash flow hedge
Déférence de change résultant de la conversion des opérations à l'étranger (a)		( 32 337)	5 563	( 18 386)	Exchange differences arising on translation of overseas operations (a)
Investissements disponibles à la vente		0	( 0)	2	Available for sale investments
Quote-part des autres éléments du résultat global des coentreprises	12-1	593	( 296)	( 1 632)	Other comprehensive income from joint ventures
Impôts différés et impôts courants reconnus sur les autres éléments du résultat global	7-2	( 4 187)	( 1 169)	( 553)	Deferred tax and current tax recognized on other comprehensive income
<b>Autres éléments du résultat global recyclables en résultat - nets d'impôts</b>		( 22 470)	5 621	( 16 904)	<b>Other comprehensive income - Net of tax</b>
<b>RESULTAT GLOBAL TOTAL</b>		<b>189 001</b>	<b>125 276</b>	<b>136 438</b>	<b>TOTAL COMPREHENSIVE INCOME</b>
Attribuable:					Attributable to:
• au Groupe BIC		189 001	125 276	136 438	• BIC Group
• aux participations ne donnant pas le contrôle		-	-	-	• Non-controlling interest
<b>TOTAL</b>		<b>189 001</b>	<b>125 276</b>	<b>136 438</b>	<b>TOTAL</b>

\* Les chiffres ont été ajustés des retraitements expliqués dans la Note 1 "Principales règles et méthodes comptables" suite aux amendements de la norme IAS 19 (Note 18).

\* Figures have been adjusted as mentioned in Note 1 "Main rules and accounting policies" following the application of IAS 19 Amended (see Note 18).

(a) Les principaux éléments de variation des écarts de conversion par devise, pour la période, sont les suivants : dollar américain +7,2 millions d'euros, réal brésilien -20,7 millions d'euros, peso mexicain +0,4 millions d'euros, peso argentin -1,3 millions d'euros.

(a) The main items impacting the translation reserve variance for the period are as follows: U.S. dollar +7.2 million euros, Brazilian real -20.7 million euros, Mexican peso +0.4 million euros, Argentinian peso -1.3 million euros.

(b) L'impact des écarts actuariels est essentiellement lié aux plans américains.

(b) The impact of actuarial differences is mainly due to american plans.

<b>ACTIF</b>		<b>ASSETS</b>		
<i>(en milliers d'euros)</i>	<b>NOTES</b>	<b>31 DÉC. 2012 *</b> <b>DEC. 31, 2012 *</b>	<b>30 JUIN. 2012 *</b> <b>JUN. 30, 2012 *</b>	<b>30 JUIN 2013</b> <b>JUN. 30, 2013</b>
<i>(in thousand euros)</i>				
Immobilisations corporelles nettes	9-1, 9-2	398 040	379 494	410 476
Immeubles de placement	9-3	2 176	2 307	2 142
Goodwill nets	10	208 807	214 099	208 380
Immobilisations incorporelles nettes	11	57 569	57 179	56 633
Participations dans les coentreprises	12	79 482	76 696	79 610
Autres actifs non courants	13	19 696	13 984	20 159
Impôts différés		176 235	172 608	157 413
Instruments dérivés financiers	22-4	625	285	232
<b>Actifs non courants</b>		<b>942 630</b>	<b>916 652</b>	<b>935 045</b>
				<b>Non-current assets</b>
Stocks et en-cours	14	404 880	459 326	422 309
Créance d'impôt exigible		22 299	12 694	15 003
Clients et autres créances	14	446 140	498 428	506 252
Autres actifs courants		15 309	13 828	16 373
Instruments dérivés financiers courants	22	6 574	336	11 013
Autres instruments dérivés	22-4	336	0	( 0 )
Autres actifs financiers courants	24, TFT/CF	59 587	32 580	53 864
Trésorerie et équivalents de trésorerie	24	287 316	161 152	195 422
Actifs immobilisés destinés à être cédés	9-4	5 273	5 150	5 314
<b>Actifs courants</b>		<b>1 247 714</b>	<b>1 183 494</b>	<b>1 225 550</b>
				<b>Current assets</b>
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>		<b>2 190 344</b>	<b>2 100 146</b>	<b>2 160 595</b>
				<b>TOTAL ASSETS</b>

\* Les chiffres ont été ajustés des retraitements expliqués dans la Note 1 "Principales règles et méthodes comptables" suite aux amendements de la norme IAS 19 (Note 18).

\* Figures have been adjusted as mentioned in Note 1 "Main rules and accounting policies" following the application of IAS 19 Amended (see note 18).

**PASSIF**

**EQUITY AND LIABILITIES**

	NOTES	31 DÉC. 2012 *	30 JUIN. 2012 *	30 JUIN 2013	
		DEC. 31, 2012 *	JUN. 30, 2012 *	JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Capital	15-1	181 599	180 966	179 080	Share capital
Réserves/résultat consolidés		1 278 087	1 173 916	1 252 165	Accumulated profits
Écarts de conversion		24 903	61 914	4 884	Translation reserve
Couverture des flux de trésorerie		8 872	1 245	11 214	Cash flow hedge derivatives
<b>Capitaux propres part du Groupe</b>		<b>1 493 461</b>	<b>1 418 041</b>	<b>1 447 343</b>	<b>Group Shareholders' equity</b>
Participations ne donnant pas le contrôle		-	-	-	Non-controlling interest
<b>Capitaux propres</b>	<b>CP/SHEQ</b>	<b>1 493 461</b>	<b>1 418 041</b>	<b>1 447 343</b>	<b>Shareholders' equity</b>
Emprunts et dettes financières non courants	16	1 470	1 457	1 161	Non-current borrowings
Autres dettes non courantes		373	474	235	Other non-current liabilities
Provision au titre des avantages du personnel	18	277 469	241 759	223 732	Employee benefits obligation
Provisions	17	57 654	52 730	57 162	Provisions
Impôts différés		23 195	31 847	35 094	Deferred tax liabilities
Contrats de couverture non courants	22-4	41	39	11	Non-current hedging contracts
<b>Passifs non courants</b>		<b>360 202</b>	<b>328 306</b>	<b>317 395</b>	<b>Non-current liabilities</b>
Fournisseurs et comptes rattachés	14	112 133	116 027	130 356	Trade and other payables
Emprunts et dettes financières courants	16	10 954	24 450	56 312	Current borrowings
Dette d'impôt exigible		18 886	8 623	10 012	Current tax due
Autres dettes courantes	19	193 197	199 234	197 683	Other current liabilities
Autres instruments dérivés	22-4	( 0)	29	170	Other derivative instruments
Contrats de couverture courants	22-4	1 511	5 436	1 324	Current hedging contracts
<b>Passifs courants</b>		<b>336 681</b>	<b>353 799</b>	<b>395 857</b>	<b>Current liabilities</b>
<b>TOTAL DU PASSIF</b>		<b>2 190 344</b>	<b>2 100 146</b>	<b>2 160 595</b>	<b>TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>

\* Les chiffres ont été ajustés des retraitements expliqués dans la Note 1 "Principales règles et méthodes comptables" suite aux amendements de la norme IAS 19 (Note 18).

\* Figures have been adjusted as mentioned in Note 1 "Main rules and accounting policies" following the application of IAS 19 Amended (see note 18).

CP : cf. Tableau de variation des capitaux propres consolidés.

SHEQ : See consolidated statement of changes in equity.

(en milliers d'euros)	NOTES	31 DÉC. 2012 * DEC. 31, 2012 *	30 JUIN. 2012 * JUN. 30, 2012 *	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
<b>Activité d'exploitation</b>					
Résultat net	CR/IS	259 614	140 912	118 115	Net income
<i>Produits et charges n'ayant pas entraîné de flux de trésorerie :</i>					
Amortissements des immobilisations incorporelles, corporelles et immeubles de placement	4, 9, 11	71 628	34 943	35 422	Amortization of intangible, tangible assets and investment properties
Perte de valeur	4, 5, 9-2, 11	333	389	796	Impairment loss
Écart d'acquisition négatif et dépréciation de <i>goodwill</i>	10	-	-	-	Negative goodwill and goodwill impairment
Provisions au titre des avantages du personnel	18	23 317	11 741	13 257	Provision for employee benefits
Autres provisions à l'exception des provisions sur actifs courants		8 417	( 2 603)	421	Other provisions (excluding provisions on current assets)
Couverture et instruments dérivés	22-4	1 468	302	271	Hedging and derivative instruments
Charge liée aux primes d'options		430	167	( 9)	Option premium expense
Reconnaissance des paiements fondés sur des actions	21, CP/SHEQ	8 643	4 503	5 020	Recognition of share-based payments
Variation des impôts différés		4 722	11 828	9 463	Deferred tax variation
Quote-part du résultat des coentreprises	12-1	( 3 728)	( 1 831)	( 1 761)	Income from joint ventures
(Plus-values)/Moins-values de cession d'actifs	5, 9, 11, (a)	( 5 310)	( 2 050)	( 965)	(Gain)/Loss from disposal of fixed assets
<b>Marge brute d'autofinancement</b>		<b>369 534</b>	<b>198 301</b>	<b>180 030</b>	<b>Cash flow</b>
(Augmentation) / Diminution des besoins d'exploitation	14	( 37 947)	( 109 039)	( 74 624)	(Increase)/Decrease in net working capital
Versement au titre des avantages du personnel	18	( 19 499)	( 12 538)	( 11 685)	Payments related to employee benefits
Charges/(Produits) financiers	6	( 9 441)	( 3 212)	( 2 448)	Financial expense/(income)
Intérêts (payés) / perçus		7 076	3 384	3 421	Interests (paid)/received
Charges d'impôt sur les bénéfices	7-1	104 288	55 828	44 042	Income tax expense
Impôts payés sur les sociétés		( 111 308)	( 64 115)	( 46 076)	Income tax paid
<b>FLUX NETS DE TRESORERIE LIES A L'ACTIVITE D'EXPLOITATION</b>					
	(h)	302 703	68 609	92 660	<b>NET CASH FROM OPERATING ACTIVITIES</b>
<b>Activités d'investissement</b>					
Cessions d'immobilisations	(b)	8 145	3 102	1 319	Disposal of fixed assets
Acquisitions d'immobilisations corporelles	9-1	( 109 471)	( 50 481)	( 44 728)	Purchases of property, plant and equipment
Variation des fournisseurs d'immobilisations		-	-	66	Suppliers fixed asset variation
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	11	( 15 970)	( 8 903)	( 7 671)	Purchases of intangible assets
(Augmentation)/Diminution des autres investissements		( 575)	( 15)	( 175)	(Increase)/Decrease in other investments
(Acquisitions) / cessions d'activités	10, (c)	1 308	822	-	Business (acquisitions) / divestitures
<b>FLUX NETS DE TRESORERIE LIES AUX ACTIVITES D'INVESTISSEMENT</b>		<b>( 116 563)</b>	<b>( 55 475)</b>	<b>( 51 189)</b>	<b>NET CASH FROM INVESTING ACTIVITIES</b>
<b>Activités de financement</b>					
		CP/SHEQ, 20,			
Dividendes payés	(d)	( 189 507)	( 189 507)	( 120 804)	Dividends paid
Rachat de participations ne donnant pas le contrôle		-	-	-	Non-controlling interest buy-back
Emprunts/(Remboursements)	16	( 880)	( 424)	( 2 233)	Borrowings/(Repayments)
Paiements liés aux contrats de location-financement		( 366)	( 175)	( 210)	Repayments of obligations under finance leases
Achat d'instruments financiers	(e)	( 458)	( 98)	( 355)	Purchase of financial instruments
(Achats)/Ventes d'autres actifs financiers courants	(f)	( 18 823)	7 025	6 127	(Purchase)/Sale of other current financial assets
Acquisitions d'actions propres et exercices de stock-options	15-2, 21-1, (g)	23 864	20 670	( 62 240)	Increase in treasury shares and exercise of stock options
<b>FLUX NETS DE TRESORERIE LIES AUX ACTIVITES DE FINANCEMENT</b>		<b>( 186 170)</b>	<b>( 162 509)</b>	<b>( 179 715)</b>	<b>NET CASH FROM FINANCING ACTIVITIES</b>
Flux nets de trésorerie et d'équivalents de trésorerie		( 30)	( 149 375)	( 138 244)	Net increase/(decrease) in cash and cash equivalents
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture nets des découverts bancaires		Bilan/BS, 16	299 370	299 370	Opening cash and cash equivalents net of bank overdrafts
Déférence de change			( 16 375)	( 5 975)	Exchange difference
<b>TRESORERIE ET EQUIVALENTS DE TRESORERIE À LA CLOTURE NETS DES DECOUVERTS BANCAIRES</b>		Bilan/BS, 16	282 965	144 020	<b>CLOSING CASH AND CASH EQUIVALENTS NET OF BANK OVERDRAFTS</b>
			143 399		

\* Les chiffres ont été ajustés des retraitements expliqués dans la Note 1 "Principales règles et méthodes comptables" suite aux amendements de la norme IAS 19 (Note 18).

CR : cf. Compte de résultat consolidé.  
CP : cf. Tableau de variation des capitaux propres consolidés.  
Bilan : cf. Bilan consolidé

\* Figures have been adjusted as mentioned in Note 1 "Main rules and accounting policies" following the application of IAS 19 Amended (see note 18).

IS: See consolidated income statement.  
SHEQ: See consolidated statement of changes in equity.  
BS: See consolidated balance sheet.

La trésorerie et les équivalents de trésorerie à la clôture comprennent la trésorerie et les équivalents de trésorerie pour 195 422 milliers d'euros et les découvertes bancaires pour 52 022 milliers d'euros.

(a) La principale plus value de cession sur le premier semestre 2013 concerne un immeuble situé à Milford (Etats-Unis) pour 0,5 million d'euros.

Les principales plus-values de cessions sur l'exercice 2012 concernaient:

- l'activité de distribution de recharges téléphoniques en France (0,8 million d'euros);
- un terrain et des immeubles situés à Boulogne-sur-Mer en France (0,7 million d'euros);
- un terrain et des immeubles situés en Australie (3,9 millions d'euros).

(b) La principale immobilisation cédée sur le premier semestre 2013 concerne un immeuble situé à Milford (Etats-Unis) pour 0,6 million d'euros.

Les principales immobilisations cédées sur l'exercice 2012 étaient:

- un terrain et des immeubles situés à Boulogne-sur-Mer (France) pour 1,0 million d'euros;
- le site de Janesville aux États-Unis pour 0,9 million d'euros;
- un terrain et des immeubles en Australie pour 4,1 millions d'euros.

(c) Au cours du premier semestre 2013, le groupe BIC n'a cédé ni acquis aucune activité.

En février 2012, le Groupe BIC avait cédé l'activité de distribution de recharges téléphoniques de la filiale DAPE 74 pour 0,8 million d'euros et avait reçu au cours du second semestre 2012 le complément de prix sur la cession des divisions "business to business" de PIMACO au Brésil pour 0,5 million d'euros.

(d) Les dividendes payés représentent les dividendes payés par SOCIÉTÉ BIC à ses actionnaires (cf. Note 21).

(e) SOCIÉTÉ BIC a payé 0,4 million d'euros de prime d'options sur le premier semestre 2013, contre 0,5 million d'euros de prime d'options sur l'exercice 2012.

(f) Le montant d'actifs financiers classifié sous la rubrique "Autres actifs financiers courants" correspond à des placements de trésorerie non éligibles à la classification Trésorerie et équivalents de trésorerie au regard de la norme IAS 7. Au 30 juin 2013, ces placements sont constitués de parts d'OPCVM et de Titres de Créances Négociables; l'intégralité de ces actifs est liquide sous 5 jours.

(g) Sur le premier semestre 2013, SOCIÉTÉ BIC a racheté 865 693 actions pour un total de 73,3 million d'euros. Dans le cadre du contrat de liquidité, elle avait aussi racheté 168 572 actions pour un total de 14,7 millions d'euros et vendu 168 655 actions pour 14,7 millions d'euros. Par ailleurs, 146 855 options ont été exercées sur la période pour 6,8 millions d'euros, dont 0,3 million d'euros ne sont pas encore encaissés au 30 juin 2013. En outre, SOCIÉTÉ BIC a encaissé, début 2013, 4,8 millions d'euros relatifs à des stock-options exercées fin 2012.

Sur l'exercice 2012, SOCIÉTÉ BIC a racheté 20 878 actions pour un total de 1,6 million d'euros. Dans le cadre du contrat de liquidité, elle avait aussi racheté 295 065 actions pour un total de 24,3 millions d'euros et vendu 292 798 actions pour 24,2 millions d'euros. Par ailleurs, 487 877 options ont été exercées sur la période pour 22,0 millions d'euros, dont 4,8 million d'euros ne sont pas encore encaissés au 31 décembre 2012. En outre, SOCIÉTÉ BIC a encaissé, début 2012, 8,4 millions d'euros relatifs à des stock-options exercées fin 2011.

(h) Les flux nets de trésorerie liés à l'activité d'exploitation du premier semestre 2013 incluent 3,3 millions d'euros décaissés au titre des coûts de restructuration (9,2 millions d'euros sur l'exercice 2012).

Closing cash and cash equivalents include cash, cash equivalents of 195,422 thousand euros and bank overdrafts of 52,022 thousand euros.

(a) The main gain on disposal on first Half 2013 is related to a property located in Milford (US), for 0.5 million euros.

Main gains on disposals on 2012 were related to:

- The French Phone Card refill business (0.8 million euros);
- Land and buildings located in Boulogne-sur-Mer in France (0.7 million euros);
- Land and buildings located in Australia (3.9 million euros).

(b) The main fixed asset sold during first Half 2013 concerns a property located in Milford (US), for 0.6 million euros.

Main fixed assets sold during 2012 were:  
• land and buildings located in Boulogne-sur-Mer (France), for 1.0 million euros;  
• the Janesville site in the USA for 0.9 million euros;  
• land and buildings located in Australia, for 4.1 million euros.

(c) During the first Half 2013, BIC group did not dispose or acquire any business.

In February 2012, BIC Group disposed the DAPE 74 phone refills distribution business for 0.8 million euros and cashed in during second half 2012 the final payment related to the disposal of the PIMACO business to business divisions in Brazil for 0.5 million euros.

(d) The dividends paid represent the dividends paid by SOCIÉTÉ BIC to its Shareholders (see Note 21).

(e) During the first half 2013, SOCIÉTÉ BIC purchased option premiums for 0.4 million euros, compared to 0.5 million euros in 2012.

(f) The amount of financial assets classified under "Other current financial assets" refers to investments not eligible for classification Cash & Cash Equivalent under IAS 7. As of June 30, 2013, these investments consist of mutual fund shares and money market securities, all of these assets are liquid within 5 days.

(g) During first half 2013, 865,693 shares were repurchased by SOCIÉTÉ BIC for 73.3 million euros. Also, 168,572 shares were bought according to the liquidity agreement for 14.7 million euros and 168,655 shares were sold for 14.7 million euros. In addition, 146,855 options were exercised in the period for 6.8 million euros, out of which 0.3 million euros have not been cashed in end of June 2013. Moreover, SOCIÉTÉ BIC received early 2013, 4.8 million euros related to stock options exercised at the end of 2012.

During 2012, 20,878 shares were repurchased by SOCIÉTÉ BIC for 1.6 million euros. Also, 295,065 shares were bought according to the liquidity agreement for 24.3 million euros and 292,798 shares were sold for 24.2 million euros. In addition, 487,877 options were exercised in the period for 22.0 million euros, of which 4.8 million euros have not been cashed in end of December 2012. Moreover, SOCIÉTÉ BIC received early 2012, 8.4 million euros related to stock options exercised at the end of 2011.

(h) First half of 2013 net cash from operating activities include 3.3 million euros cashed out related to restructuring (9.2 million euros for full year 2012).

Tableau de variation des capitaux propres consolidés  
(comptes résumés)

Consolidated statement of changes in equity  
(condensed accounts)

(en milliers d'euros)	NOTES	CAPITAL	RESERVES	ÉCARTS DE CONVERSION	COUVERTURE DES FLUX DE TRÉSORERIE	CAPITAUX PROPRES – PART DU GROUPE GROUP SHARE-HOLDERS' EQUITY	NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	CAPITAUX PROPRES	(in thousand euros)
		SHARE CAPITAL	ACCUMULATED PROFITS	TRANSLATION RESERVE	CASH FLOW HEDGE DERIVATIVE		NON-CONTROLLING INTEREST	SHARE-HOLDERS' EQUITY	
<b>Au 31 décembre 2011 *</b>		<b>179 683</b>	<b>1 228 450</b>	<b>56 647</b>	<b>271</b>	<b>1 465 051</b>	<b>0</b>	<b>1 465 052</b>	<b>At December 31, 2011 *</b>
Dividendes distribués	20	-	(189 507)	-	-	(189 507)	-	(189 507)	Dividends paid
Réduction de capital		-	-	-	-	-	-	-	Decrease in share capital
Augmentation de capital		1 224	13 104	-	-	14 328	-	14 328	Increase in share capital
Titres d'autocontrôle	59	(1 670)	-	-	-	(1 611)	-	(1 611)	Treasury shares
Reconnaissance des paiements fondés sur des actions	21	-	4 503	-	-	4 503	-	4 503	Recognition of share-based payments
Autres		-	1	-	-	1	-	1	Other
<b>Résultat global total</b>		-	<b>119 035</b>	<b>5 267</b>	<b>974</b>	<b>125 276</b>	-	<b>125 276</b>	<b>Total comprehensive income</b>
<b>Au 30 juin 2012 *</b>		<b>180 966</b>	<b>1 173 916</b>	<b>61 914</b>	<b>1 245</b>	<b>1 418 041</b>	<b>0</b>	<b>1 418 041</b>	<b>At June 30, 2012 *</b>
Dividendes distribués	20	-	0	-	-	0	-	0	Dividends paid
Réduction de capital		-	-	-	-	-	-	-	Decrease in share capital
Augmentation de capital		640	7 056	-	-	7 695	-	7 695	Increase in share capital
Titres d'autocontrôle	(6)	(133)	-	-	-	(139)	-	(139)	Treasury shares
Reconnaissance des paiements fondés sur des actions	21	-	4 140	-	-	4 140	-	4 140	Recognition of share-based payments
Rachat de participations ne donnant pas le contrôle						-	-	-	Non-controlling interest buy-back
Autres		-	(0)	-	-	(0)	-	(0)	Other
<b>Résultat global total</b>		-	<b>93 109</b>	<b>(37 010)</b>	<b>7 627</b>	<b>63 726</b>	-	<b>63 726</b>	<b>Total comprehensive income</b>
<b>Au 31 décembre 2012 *</b>		<b>181 599</b>	<b>1 278 087</b>	<b>24 903</b>	<b>8 872</b>	<b>1 493 461</b>	<b>0</b>	<b>1 493 461</b>	<b>At December 31, 2012 *</b>
Dividendes distribués	20	-	(120 804)	-	-	(120 804)	-	(120 804)	Dividends paid
Réduction de capital (a)		-	-	-	-	-	-	-	Decrease in share capital (a)
Augmentation de capital (b)		561	6 285	-	-	6 846	-	6 846	Increase in share capital (b)
Titres d'autocontrôle	(3 080)	(70 271)	-	-	-	(73 350)	-	(73 350)	Treasury shares
Reconnaissance des paiements fondés sur des actions	21	-	(1)	-	-	(1)	-	(1)	Recognition of share-based payments
Rachat de participations ne donnant pas le contrôle						-	-	-	Non-controlling interest buy-back
Autres		-	4 752	-	-	4 752	-	4 752	Other
<b>Résultat global total</b>		-	<b>154 115</b>	<b>(20 018)</b>	<b>2 341</b>	<b>136 438</b>	-	<b>136 438</b>	<b>Total comprehensive income</b>
<b>Au 30 juin 2013</b>		<b>179 080</b>	<b>1 252 165</b>	<b>4 884</b>	<b>11 214</b>	<b>1 447 343</b>	<b>0</b>	<b>1 447 343</b>	<b>At June 30, 2013</b>

\* Les chiffres ont été ajustés des retraitements expliqués dans la Note 1 "Principales règles et méthodes comptables" suite aux amendements de la norme IAS 19 (Note 18).

\* Figures have been adjusted as mentioned in Note 1 "Main rules and accounting policies" following the application of IAS 19 Amended (see note 18).

(a) Aucune action n'a été annulée sur le premier semestre 2013.

(a) No share was cancelled during first Half 2013.

(b) À la suite de levées d'options de souscription d'actions, le capital a été augmenté de 146 855 actions.

(b) Following the exercise of stock options (subscription plan), the share capital was increased by 146,855 shares.

TFT : Tableau de flux de trésorerie consolidé.

CF : Consolidated Cash Flow Statement.

## NOTES AUX COMPTES CONSOLIDÉS

### Généralités

**NOTE 1 PRINCIPALES REGLES ET METHODES COMPATIBLES**

**NOTE 2 INFORMATION SECTORIELLE**

Note 2-1 Informations générales

Note 2-2 Informations sur le compte de résultat et l'actif par activité

Note 2-3 Informations par zone géographique

**NOTE 3 TAUX DE CONVERSION DES DEVISES ETRANGERES**

### Compte de résultat

**NOTE 4 CHARGES D'EXPLOITATION**

**NOTE 5 AUTRES PRODUITS ET CHARGES**

**NOTE 6 RÉSULTAT FINANCIER**

**NOTE 7 IMPÔTS SUR LES BÉNÉFICES**

Note 7-1 Charge d'impôts sur les bénéfices

Note 7-2 Nature des impôts différés et courants reconnus sur les autres éléments du résultat global

**NOTE 8 RÉSULTAT PAR ACTION**

### Bilan - Actif

**NOTE 9 IMMOBILISATIONS CORPORELLES**

Note 9-1 Immobilisations corporelles – Valeur brute

Note 9-2 Immobilisations corporelles – Amortissements et perte de valeur

Note 9-3 Immeubles de placement

Note 9-4 Actifs destinés à être cédés et abandons d'activité

**NOTE 10 GOODWILL**

**NOTE 11 IMMOBILISATIONS INCORPORELLES**

**NOTE 12 PARTICIPATION DANS LES COENTREPRISES**

Note 12-1 Variations de la valeur des participations dans les coentreprises

Note 12-2 Informations financières relatives aux participations dans les coentreprises

**NOTE 13 AUTRES ACTIFS NON COURANTS**

**NOTE 14 VARIATION DES BESOINS D'EXPLOITATION**

### Bilan - Passif

**NOTE 15 CAPITAL**

Note 15-1 Capital

Note 15-2 Actions propres de SOCIÉTÉ BIC et programme de rachat d'actions au 30 juin 2013

**NOTE 16 EMPRUNTS**

**NOTE 17 PROVISIONS**

**NOTE 18 RETRAITES ET AUTRES AVANTAGES DU PERSONNEL**

**NOTE 19 AUTRES PASSIFS COURANTS**

### Informations complémentaires

**NOTE 20 DIVIDENDES**

**NOTE 21 PAIEMENTS FONDÉS SUR DES ACTIONS**

Note 21-1 Attribution d'options de souscription d'actions

Note 21-2 Attribution d'actions gratuites sous conditions de performance

Note 21-3 Attribution d'actions gratuites sans condition de performance

**NOTE 22 INSTRUMENTS FINANCIERS**

Note 22-1 Dérivés et comptabilité de couverture

Note 22-2 Risque de change

Note 22-3 Risque de taux

Note 22-4 Impact des couvertures des risques de change et de taux dans les comptes consolidés au 30 juin 2013

Note 22-5 Impact des couvertures des risques de change et de taux dans les comptes consolidés au 31 décembre 2012

**NOTE 23 PASSIFS ÉVENTUELS**

**NOTE 24 JUSTE VALEUR DES ACTIFS ET PASSIFS FINANCIERS**

Groupe BIC – Rapport semestriel 2013

## NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

### General

#### NOTE 1 MAIN RULES AND ACCOUNTING POLICIES

#### NOTE 2 OPERATING SEGMENTS

Note 2-1 General information

Note 2-2 Information on income statement and assets by activity

Note 2-3 Information by geographies

#### NOTE 3 EXCHANGE RATES OF FOREIGN CURRENCIES

### Income Statement

#### NOTE 4 OPERATING EXPENSES

#### NOTE 5 OTHER INCOME AND EXPENSES

#### NOTE 6 FINANCE INCOME

#### NOTE 7 INCOME TAX

Note 7-1 Income tax expense

Note 7-2 Deferred and current tax recognized on other comprehensive income

#### NOTE 8 EARNINGS PER SHARE

### Balance sheet - Assets

#### NOTE 9 TANGIBLE ASSETS

Note 9-1 Property, plant and equipment – Gross value

Note 9-2 Property, plant and equipment – Depreciation and impairment loss

Note 9-3 Investment property

Note 9-4 Assets held for sale and discontinued activities

#### NOTE 10 GOODWILL

#### NOTE 11 INTANGIBLE ASSETS

#### NOTE 12 JOINT VENTURES

Note 12-1 Changes in value of joint ventures

Note 12-2 Financial information relating to joint ventures

#### NOTE 13 OTHER NON-CURRENT ASSETS

#### NOTE 14 CHANGE IN NET WORKING CAPITAL

### Balance sheet - Liabilities

#### NOTE 15 SHARE CAPITAL

Note 15-1 Share capital

Note 15-2 SOCIÉTÉ BIC owned shares and repurchase of shares of the Company as of June 30, 2013

#### NOTE 16 BORROWINGS

#### NOTE 17 PROVISIONS

#### NOTE 18 PENSION AND OTHER EMPLOYEE BENEFITS

#### NOTE 19 OTHER CURRENT LIABILITIES

### Additional Information

#### NOTE 20 DIVIDENDS

#### NOTE 21 SHARE BASED PAYMENTS

Note 21-1 Grant of share option plans

Note 21-2 Free, performance-based share allocations

Note 21-3 Free, without performance-based share grants allocations

#### NOTE 22 FINANCIAL INSTRUMENTS

Note 22-1 Derivatives and hedge accounting

Note 22-2 Foreign exchange risk

Note 22-3 Interest rate risk

Note 22-4 Impact of interest rate and foreign exchange risks' hedging on consolidated financial statements as of June 30, 2013

Note 22-5 Impact of interest rate and foreign exchange risks' hedging on consolidated financial statements as of December 31, 2012

#### NOTE 23 CONTINGENT LIABILITIES

#### NOTE 24 FAIR VALUE OF FINANCIAL ASSETS AND LIABILITIES

Groupe BIC – 2013 Half year report

# NOTES AUX COMPTES CONSOLIDÉS

## NOTE 1 PRINCIPALES RÈGLES ET MÉTHODES COMPTABLES

### 1 Principes comptables

#### 1-1 Principes généraux

Conformément au règlement européen CE n° 1606/2002 du 19 juillet 2002 sur les normes comptables internationales, les comptes consolidés du Groupe BIC sont établis selon les principes définis par l'IASB (*International Accounting Standards Board*), tel qu'adoptés par l'Union européenne. Ce référentiel est disponible sur le site internet de la Commission européenne : [http://ec.europa.eu/internal\\_market/accounting/ias/index\\_fr.htm](http://ec.europa.eu/internal_market/accounting/ias/index_fr.htm).

Le référentiel international comprend les normes IFRS (*International Financial Reporting Standards*), les normes IAS (*International Accounting Standard*), ainsi que leurs interprétations SIC (*Standing Interpretations Committee*) et IFRIC (*International Financial Reporting Interpretations Committee*).

Les comptes consolidés résumés au 30 juin 2012 et au 30 juin 2013 sont établis conformément à la norme IAS 34 « Information financière intermédiaire ». Les états financiers sont établis sur la base du coût historique, à l'exception de l'évaluation de certains instruments financiers.

La norme IAS 34 permet de présenter une sélection de notes annexes aux comptes consolidés résumés qui doit être lue conjointement avec les états financiers consolidés de l'exercice clos le 31 décembre 2012.

Les méthodes d'évaluation spécifiques aux comptes consolidés résumés sont les suivantes :

- La charge d'impôt de la période résulte de l'estimation d'un taux effectif Groupe annuel qui est appliqué au résultat avant impôt (hors quote-part dans les résultats des entreprises associées) de la période hors éléments exceptionnels significatifs. Les éventuels éléments exceptionnels de la période sont comptabilisés avec leur charge d'impôt réelle;
- Les charges comptabilisées sur la période au titre des rémunérations en actions et des avantages au personnel et correspondent au prorata des charges estimées de l'année. Les calculs actuariels sont réalisés semestriellement et la provision est évaluée en période intermédiaire sur la base des calculs prévisionnels réalisés à la fin de l'année précédente et des taux d'actualisation au 30 juin.

Les principes comptables restent inchangés par rapport à ceux de l'exercice précédent, à l'exception de l'adoption des normes suivantes, effectives depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2013.

#### 1-2 Adoption des normes IFRS nouvellement publiées et révisées, de leurs interprétations et de leurs amendements

##### Normes, interprétations et amendements d'application obligatoire en 2013

L'amendement suivant, en vigueur depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2013, a été appliqué aux comptes consolidés établis au 30 juin 2013 :

- Amendement IAS 1 – Présentation des autres éléments du résultat global<sup>(1)</sup> ;
- Amendement IAS 12 – Impôts différés – Recouvrement des actifs sous-jacents<sup>(1)</sup> ;
- IAS 19 Révisée – Avantages du personnel<sup>(1)</sup> ;
- Amendement IFRS 7 Instruments financiers : Informations à fournir en matière de compensation des actifs et passifs financiers<sup>(1)</sup> ;
- IFRS 13 Evaluation de la juste valeur<sup>(1)</sup> ;
- Améliorations des IFRS, cycle 2009-2011 (Amendement IAS 16, IAS 32, IAS 34, IFRS1, IFRIC 2)<sup>(1)</sup>.

Le Groupe applique déjà l'option proposée par IAS 19 de comptabilisation en autres éléments du résultat global des écarts actuariels au cours de la période de leur constatation (non recyclables dans le compte de résultat).

Ainsi, les amendements d'IAS 19 ont eu les conséquences suivantes :

- La possibilité d'amortir les coûts des services passés résultant de changements de régimes de retraites sur la durée résiduelle d'activité des salariés concernés a été supprimée ;
- Les coûts des services passés non provisionnés au 31 décembre 2010 ont été comptabilisés par contrepartie des réserves consolidées pour leur montant net d'impôt au 1<sup>er</sup> janvier 2011 ;
- Les effets des changements des régimes de retraite postérieurs au 1<sup>er</sup> janvier 2011 sont intégralement comptabilisés dans le compte de résultat de la période au cours de laquelle ils sont intervenus ;

(1) : traduction libre

- Le rendement attendu des actifs de couverture des régimes de retraite est évalué en utilisant le même taux que le taux d'actualisation des passifs sociaux.

En raison du caractère rétrospectif de la norme IAS 19 Révisée, les états financiers de l'exercice 2012 et du premier semestre 2012 ont été retraités en conformité avec les nouvelles règles à des fins de comparaison.

Les impacts détaillés de la première application de la norme IAS 19 Révisée sont présentés dans la note 18.

L'impact de l'application d'IFRS 13 a été calculé par le Groupe et n'est pas significative.

#### **Normes, interprétations et amendements d'application obligatoire après 2013 adoptés par l'Union européenne**

Au 30 juin 2013 , le Groupe n'a décidé l'application anticipée d'aucune norme, interprétation ou amendement approuvé par l'Union européenne, notamment en ce qui concerne :

- IAS 27 Révisée – États financiers individuels <sup>(1)</sup>;
- IAS 28 Révisée – Participations dans des entreprises associées et des coentreprises <sup>(1)</sup>;
- IAS 32 – Compensation d'actifs et de passifs financiers <sup>(1)</sup>;
- IFRS 10 – États financiers consolidés <sup>(1)</sup>;
- IFRS 11 – Partenariat <sup>(1)</sup>;
- IFRS 12 – Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités <sup>(1)</sup>;
- Amendement IFRS 10, IFRS 11, IFRS 12 : dispositions transitoires <sup>(1)</sup>.

Le Groupe mène actuellement des analyses sur les conséquences pratiques de ces nouveaux textes et les effets de ses applications sur les comptes.

#### **Normes, interprétations et amendements publiés d'application obligatoire après 2013 mais non encore adoptés par l'Union européenne**

- Amendements IFRS 10, 12 et IAS 27 – Entités d'investissement <sup>(1)</sup>;
- Amendement IAS 36 – Valeur recouvrable des actifs non financiers <sup>(1)</sup>;
- Amendement IAS 36 – Dépréciation des actifs <sup>(1)</sup>;
- IFRS 9 – Instruments financiers – Classement et évaluation <sup>(1)</sup>;
- Interprétation IFRIC 21 – Taxes <sup>(1)</sup>.

L'analyse des incidences de l'application de ces normes est en cours.

## **2 Variations de périmètre**

Aucun évènement significatif n'est intervenu sur le premier semestre 2013.

# NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

---

## NOTE 1 MAIN RULES AND ACCOUNTING POLICIES

---

### 1 Accounting policies

#### 1-1 General

According to the European regulation n°1606/2002 of July 19, 2002, the consolidated financial statements of BIC Group have been prepared in accordance with accounting principles as defined by the International Accounting Standards Board (IASB) as adopted by the European Union. International Financial Reporting Standards are available on the European Union website at [http://ec.europa.eu/internal\\_market/accounting/ias/index\\_fr.htm](http://ec.europa.eu/internal_market/accounting/ias/index_fr.htm).

The international standards include the IFRS (International Financial Reporting Standards), the IAS (International Accounting Standards), as well as their interpretations SIC (Standing Interpretation Committee) and IFRIC (International Financial Reporting Interpretations Committee).

The condensed consolidated financial statements as of June 30, 2012 and June 30, 2013 have been prepared in conformity with IAS 34 "Interim financial reporting". The financial statements have been prepared on the historical cost basis, except for the valuation of certain financial instruments. IAS 34 allows to present a selection of notes to the condensed consolidated financial statements that should be read in conjunction with the consolidated financial statements of December 31, 2012.

The measurement procedures used for the interim condensed consolidated financial statements are the following:

- Interim period income tax expense results from the estimated annual Group effective income tax rate applied to the pre-tax result (excluding share of net income of associates) of the interim period excluding unusual material items. The income tax charge related to any unusual item of the period is accrued using its specific applicable taxation;
- Compensation costs recorded for stock options and employee benefits are included on a prorata basis of the estimated costs for the year. Actuarial valuations are performed every six months and amounts recognized in the interim statement of financial position are based on estimates made at the end of the previous year and on the discount rates as of June 30.

The principal accounting policies remain unchanged compared to last year except for the following policies, effective since January 1<sup>st</sup>, 2013.

#### 1-2 Adoption of new and revised International Financial Reporting Standards, interpretations and amendments

##### Standards, interpretations and amendments effective in the current period

The following amendment is effective since January 1, 2013 and has been applied to the consolidated financial statement as of June 30, 2013:

- Amendment IAS 1 – Presentation of Items of Other Comprehensive Income;
- Amendment IAS 12 - Income Taxes– Deferred Taxes: Recovery of Underlying Assets;
- IAS 19 Revised – Employee Benefits;
- Amendment IFRS 7 Financial Instruments: Disclosures – Transfers of Financial Assets;
- IFRS 13 – Fair Value Measurement;
- IFRS improvement, 2009-2011 cycle (Amendment IAS 16, IAS 32, IAS 34, IFRS 1, IFRIC 2).

The Group already applies the option offered by IAS 19 to recognize in other comprehensive income the actuarial gains or losses in the period in which they arise (non-recyclable to the income statement). As a result, these amendments have the following consequences:

- The possibility of amortizing past service costs resulting from changes in retirement plans over the remaining period of activity of the employees concerned is eliminated;
- Past service costs for which no provision had been recognized at December 31, 2010, were recognized as an offset to consolidated reserves in their after-tax amount at January 1, 2011;

- The impacts of changes in retirement plan after January 1, 2011, are fully recognized through profit and loss for the period in which they arise;
- The anticipated yield of assets allocated to retirement plans is calculated using the same rate as the discount rate for retirement liabilities.

Due to the retroactive nature of revised IAS 19, the financial statements for the year ended December 31, 2012 and the first half of 2012 were restated in accordance with the new rules for purposes of comparison.

The detailed impacts of the first-time adoption of revised IAS 19 are presented in note 18.

The impact of IFRS 13 application was computed by the Group and is not material.

### **Standards, interpretations and amendments issued with mandatory application after 2013 and adopted by the European Union**

As of June 30, 2013, the Group did not elect to early apply any standard, interpretation or amendment approved by the European Union, particularly regarding:

- Revised IAS 27 – Separate Financial Statements;
- Revised IAS 28 – Investments in Associates and Joint Ventures;
- Amendments to IFRS 10, IFRS 11, IFRS 12 – Transition guidance ;
- IAS 32 – Offsetting Financial Assets and Financial Liabilities;
- IFRS 10 – Consolidated Financial Statements;
- IFRS 11 – Joint Arrangements;
- IFRS 12 – Disclosure of Interests in Other Entities;

The Group is currently conducting analysis on the practical consequences of these new regulations and the effects of their implementation on the financial statements.

### **Standards, interpretations and amendments issued and not yet adopted by the European Union:**

- Amendments IFRS 10, 12 and IAS 27– Investment Entities;
- Amendment IAS 36 – Recoverable amount disclosures for Non-Financial Assets;
- Amendment IAS 36 – Impairment of assets ;
- IFRS 9 – Financial instruments – Classification and measurement;
- IFRIC Interpretation 21 – Levies.

Analysis on the practical consequences of these new regulations is in progress.

## **2 Change in Group structure**

No significant event has occurred on the first half of 2013.

## NOTE 2. INFORMATION SECTORIELLE

### 2-1. Informations générales

Les secteurs opérationnels du Groupe BIC ont été déterminés sur la base des rapports fournis régulièrement à l'équipe de Direction et utilisés pour les prises de décisions stratégiques.

La Direction analyse ses résultats sur la base d'informations regroupées par catégorie de produits, sachant que chaque catégorie peut être revue par zone géographique le cas échéant.

Depuis 2010, suite aux acquisitions significatives faites en 2009 dans les activités de Produits Promotionnels et Publicitaires, les catégories de produits ont été redéfinies et sont désormais les suivantes : Papeterie Grand Public, Briquets, Rasoirs, Autres produits et BIC APP (activité Produits Promotionnels et Publicitaires).

Ces secteurs opérationnels tirent leurs revenus de la production et de la distribution de chaque catégorie de produits.

Le transport refacturé aux clients, les *royalties* perçues et les intérêts financiers participent également aux revenus de ces secteurs mais sont peu significatifs par rapport au chiffre d'affaires. N'étant pas analysés par les Directeurs Opérationnels par catégorie de produits, ils ne sont donc pas détaillés dans la note ci-dessous.

### 2-2. Informations sur le compte de résultat et l'actif par activité

Tous les indicateurs sont déterminés selon les normes IFRS à l'exception :

- du résultat d'exploitation normalisé qui correspond au résultat d'exploitation retrait des éléments exceptionnels (plus-values immobilières, plus ou moins-values liées aux cessions d'activités et coûts de restructuration) ;
- des investissements qui regroupent les achats et fabrications en interne d'actifs corporels et incorporels de la période.

	31 DÉC. 2012					30 JUIN 2012					30 JUIN 2013							
	Papeterie Grand Public	Briquets	Rasoirs	Autres	BIC APP	<b>TOTAL</b>	Papeterie Grand Public	Briquets	Rasoirs	Autres	BIC APP	<b>TOTAL</b>	Papeterie Grand Public	Briquets	Rasoirs	Autres	BIC APP	<b>TOTAL</b>
<b>Compte de résultat (en millions d'euros)</b>																		
• Chiffre d'affaires	618	551	374	65	291	<b>1 899</b>	326	272	185	36	127	<b>946</b>	318	277	190	38	115	<b>938</b>
• Amortissements et dépréciations des actifs alloués	( 15)	( 12)	( 16)	( 22)	6	( 71)	( 10)	( 6)	( 8)	( 8)	( 3)	( 35)	( 9)	( 6)	( 9)	( 7)	( 5)	( 35)
• Perte de valeur	-	-	( 1)	-	-	( 1)	-	-	-	-	-	-	( 0)	( 0)	( 1)	-	-	( 1)
• Résultat d'exploitation	93	207	64	( 15)	18	<b>365</b>	66	105	32	( 4)	3	<b>199</b>	46	100	30	( 4)	( 4)	<b>168</b>
<b>Retraitements effectués pour obtenir le résultat d'exploitation normalisé</b>																		
• Plus-values immobilières (a)						( 5)						( 0.7)						( 0.5)
• (Gain)/perte sur cession d'activités (b)						( 0.8)						( 0.8)						
• Dépréciation de goodwill (cf. Note 10)																		-
• Coûts de restructuration						8.7						1.4						2.2
• Résultat d'exploitation normalisé	93	206	64	( 15)	22	<b>368</b>	66	106	32	( 5)	3	<b>199</b>	47	100	29	( 4)	( 2)	<b>170</b>
• Quote-part des résultats dans les coentreprises	4	-	-	-	-	4	4	-	-	-	-	4	-	-	-	-	-	-

(a) En 2012, la plus-value immobilière correspond à la cession d'un terrain et de bâtiments situés à Boulogne-sur-Mer (France) pour 0,7 million d'euros et à Keysborough (Australie) pour 3,9 millions d'euros.

(b) En 2013, la plus-value immobilière correspond à la cession d'un bâtiment situé à Milford (Etats-Unis) pour 0,5 million d'euros.

En 2012, la plus-value réalisée sur la cession de l'activité de distribution de recharges téléphoniques s'élève à 0,8 million d'euros.

Au 30 Juin 2013, le Groupe BIC n'a identifié aucun client principal avec lequel il a réalisé plus de 10 % de son chiffre d'affaires sur l'exercice.

	31 DÉC. 2012					30 JUIN 2012					30 JUIN 2013							
(en milliers d'euros)	Papeterie Grand Public	Briquets	Rasoirs	Autres	BIC APP	<b>TOTAL</b>	Papeterie Grand Public	Briquets	Rasoirs	Autres	BIC APP	<b>TOTAL</b>	Papeterie Grand Public	Briquets	Rasoirs	Autres	BIC APP	<b>TOTAL</b>
<b>Investissements</b>	25 944	29 038	39 830	20 759	9 870	<b>125 441</b>	8 386	12 218	21 355	11 574	5 851	<b>59 384</b>	11 282	14 332	12 514	10 707	3 566	<b>52 399</b>
<b>Stocks</b>	165 624	97 906	75 460	15 436	50 455	<b>404 881</b>	191 970	104 261	83 280	15 723	64 092	<b>459 326</b>	175 085	96 393	74 822	16 639	59 369	<b>422 309</b>

### 2-3. Informations par zone géographique

Depuis 2010, les zones géographiques suivies par le management sont : la France, l'Europe (Hors France), l'Amérique du Nord et les marchés en croissance.

	31 DÉC. 2012					30 JUIN 2012					30 JUIN 2013				
(en millions d'euros)	France	Europe Hors France	Amérique du Nord	Marchés en croissance	<b>TOTAL</b>	France	Europe Hors France	Amérique du Nord	Marchés en croissance	<b>TOTAL</b>	France	Europe Hors France	Amérique du Nord	Marchés en croissance	<b>TOTAL</b>
<b>Chiffre d'affaires</b>	162	323	818	596	<b>1 899</b>	95	160	395	296	<b>946</b>	99	165	387	287	<b>938</b>
<b>Actifs non courants<sup>(a)</sup></b>	260	149	244	111	<b>764</b>	248	142	249	104	<b>743</b>	266	147	246	119	<b>777</b>

(a) Autres que les instruments financiers, les actifs d'impôts différés, les actifs relatifs aux avantages postérieurs à l'emploi et les droits afférents aux contrats d'assurance.

**NOTE 2. OPERATING SEGMENTS**

**2-1. General information**

BIC operating segments have been determined based on the reports regularly reviewed by the management and used to make strategic decisions.

The management considers the business from a product category perspective, knowing that each category can be reviewed for a specific geographic area if needed.

Starting 2010 and following 2009 significant acquisitions in Advertising and Promotional businesses, the categories are now the following: Stationery consumer, Lighters, Shavers, Other consumer and BIC APP (Advertising and Promotional Products).

These operating segments get their revenues from the production and distribution of each product category.

Freight billed to customers, royalties income and financial interests are also included in these category revenues but are insignificant compared to the turnover. As they are not analyzed by category of products, by the Operational Directors, they are not detailed in the note below.

**2-2. Information on income statement and assets by activity**

All indicators are determined according to IFRS, except for:

\* normalized income from operations which is the income from operations restated from exceptional items (real estate gains, gain or loss on sale of businesses and restructuring costs);

\* capital additions which are the purchases and internal generation of tangible and intangible fixed assets for the period.

	DEC. 31, 2012					JUN. 30, 2012					JUN. 30, 2013							
	Stationery consumer	Lighters	Shavers	Other Consumer	BIC APP	TOTAL	Stationery consumer	Lighters	Shavers	Other Consumer	BIC APP	TOTAL	Stationery consumer	Lighters	Shavers	Other Consumer	BIC APP	TOTAL
<b>Income Statement (in million euros)</b>																		
+ Net sales	618	551	374	65	291	<b>1,899</b>	326	272	185	36	127	<b>946</b>	318	277	190	38	115	<b>938</b>
+ Amortization and depreciation	(15)	(12)	(16)	(22)	6	(71)	(10)	(6)	(8)	(8)	(3)	(35)	(9)	(6)	(9)	(7)	(5)	(35)
+ Impairment loss	-	-	(1)	-	-	(1)	-	-	-	-	-	-	(0)	(0)	(1)	-	-	(1)
+ Income from operations	93	207	64	(15)	18	<b>365</b>	66	105	32	(4)	3	<b>199</b>	46	100	30	(4)	(4)	<b>168</b>
<b>Restatements made to obtain the normalized income from operations</b>																		
+ Real estate gains (a)						(5)						(0.7)						(0.5)
+ (Gain)/loss on business disposals (b)						-0.8						-0.8						
+ Goodwill impairment (see Note 10)						-						-						
+ Restructuring costs						9						1						2.2
+ Normalized income from operations	93	206	64	(15)	22	<b>368</b>	66	106	32	(5)	3	<b>199</b>	47	100	29	(4)	(2)	<b>170</b>
+ Income from joint ventures	4	-	-	-	-	4	4	-	-	-	-	4	-	-	-	-	-	

(a) In 2012, the real estate gain corresponds to the sale of land and buildings in Boulogne-sur-Mer (France) for 0.7 million euros and in Keysborough (Australia) for 3.9 million euros.

(b) In 2013, the real estate gain corresponds to the sale of building in Milford (United States) for 0.5 million euros.

In 2012, the gain on the disposal of the phone refills distribution business amounts to 0.8 million euros.

As of June, 2013, the BIC Group hasn't identified any major customer with which it realized more than 10% of its net sales.

	DEC. 31, 2012					JUN. 30, 2012					JUN. 30, 2013							
(in thousand euros)	Stationery consumer	Lighters	Shavers	Other Consumer	BIC APP	TOTAL	Stationery consumer	Lighters	Shavers	Other Consumer	BIC APP	TOTAL	Stationery consumer	Lighters	Shavers	Other Consumer	BIC APP	TOTAL
<b>Capital additions</b>																		
Capital additions	25,944	29,038	39,830	20,759	9,870	<b>125,441</b>	8,386	12,218	21,355	11,574	5,851	<b>59,384</b>	11,282	14,332	12,514	10,707	3,566	<b>52,399</b>
Net Inventories	165,624	97,906	75,460	15,436	50,455	<b>404,881</b>	191,970	104,261	83,280	15,723	64,092	<b>459,326</b>	175,085	96,393	74,822	16,639	59,369	<b>422,309</b>

**2-3. Information by geographies**

Since 2010, the geographies followed by the management are: France, Europe (without France), North America and developing markets.

	DEC. 31, 2012					JUN. 30, 2012					JUN. 30, 2013				
(in million euros)	France	Europe without France	North America	Developing Markets	TOTAL	France	Europe without France	North America	Developing Markets	TOTAL	France	Europe without France	North America	Developing Markets	TOTAL
<b>Net sales</b>															
Net sales	162	323	818	596	<b>1,899</b>	95	160	395	296	<b>946</b>	99	165	387	287	<b>938</b>
Non-current assets <sup>(a)</sup>	260	149	244	111	<b>764</b>	248	142	249	104	<b>743</b>	266	147	246	119	<b>777</b>

(a) Other than financial instruments, deferred tax assets, post-employment benefit assets and rights arising under insurance contracts.

### NOTE 3. TAUX DE CONVERSION DES DEVISES ÉTRANGÈRES

### NOTE 3. EXCHANGE RATES OF FOREIGN CURRENCIES

Le tableau présente les équivalents en devises étrangères d'un euro (exemple : 1 euro = 1,31 dollar américain au taux moyen de 2013).

The following schedule shows foreign currency equivalents of one euro (for instance: average 2013 is 1 euro = 1.31 US dollar).

MONNAIES ÉTRANGÈRES	Moyenne 1er semestre 2012	Moyenne 1er semestre 2013	30 JUIN 2012	30 JUIN 2013 FOREIGN CURRENCIES
	AVERAGE	AVERAGE	JUN. 30, 2012	JUN. 30, 2013
	Euro	Euro	Euro	Euro
Dollar américain - USD	1.30	1.31	1.26	1.31 US dollar - USD
Dollar australien - AUD	1.26	1.30	1.23	1.42 Australian dollar - AUD
Dollar canadien - CAD	1.30	1.33	1.29	1.37 Canadian dollar - CAD
Franc suisse - CHF	1.20	1.23	1.20	1.23 Swiss franc - CHF
Renminbi chinois - CNY	8.19	8.13	8.00	8.03 Chinese renminbi - CNY
Livre sterlina - GBP	0.82	0.85	0.81	0.86 British pound - GBP
Dollar de Hong Kong - HKD	10.06	10.19	9.77	10.15 Hong Kong dollar - HKD
Roupie indienne - INR	67.65	72.30	70.12	77.72 Indian rupee - INR
Yen japonais - JPY	103.41	125.51	100.13	129.39 Japanese yen - JPY
Won coréen - KRW	1480.42	1450.32	1441.00	1494.24 Korean won - KRW
Ringgit malaisien - MYR	4.00	4.04	4.00	4.13 Malaysian ringgit - MYR
Dollar néo-zélandais - NZD	1.61	1.59	1.57	1.68 New Zealand dollar - NZD
Peso philippin - PHP	55.61	54.19	53.06	56.45 Philippine peso - PHP
Zloty polonais - PLN	4.24	4.18	4.25	4.34 Polish zloty - PLN
Couronne suédoise - SEK	8.88	8.53	8.77	8.78 Swedish krona - SEK
Dollar singapourien - SGD	1.64	1.63	1.60	1.65 Singapore dollar - SGD
Rand sud-africain - ZAR	10.29	12.13	10.37	13.07 South African rand - ZAR
Peso argentin - ARS	5.70	6.74	5.70	7.04 Argentinian peso - ARS
Réal brésilien - BRL	2.42	2.67	2.58	2.89 Brazilian real - BRL
Peso mexicain - MXN	17.18	16.50	16.88	17.04 Mexican peso - MXN

**NOTE 4. CHARGES D'EXPLOITATION**

**NOTE 4. OPERATING EXPENSES**

(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Matières premières, consommables utilisés et variation des stocks	527 950	241 455	267 458	Raw materials, consumables used and change in inventory
Coûts salariaux	505 880	260 209	255 930	Staff costs
Charges d'amortissement	71 628	34 942	35 422	Amortization expenses
Perte de valeur	640	309	796	Impairment loss
Autres charges d'exploitation	447 754	221 168	213 567	Other operating expenses
(Gain)/Perte de change opérationnel(l)e	420	( 972)	3 052	(Gain)/Loss on operational foreign currency translation
<b>TOTAL</b>	<b>1 554 272</b>	<b>757 111</b>	<b>776 225</b>	<b>TOTAL</b>

Les autres produits et charges ne sont pas compris dans le total et sont détaillés en Note 5.

Other operating income and expenses are not included in the total amount and are disclosed in Note 5.

Les charges d'exploitation comprennent 5,4 millions d'euros relatifs à la technologie des piles à combustible portables contre 5,8 millions d'euros sur le premier semestre 2012.

Operating expenses include 5.4 million euros related to portable fuel cell technology, versus 5.8 million euros for first half 2012.

Les frais de recherche et développement comptabilisés en charges d'exploitation sur le premier semestre 2013 sont de 13,9 millions d'euros contre 15,0 millions d'euros sur le premier semestre 2012.

Research and development costs expensed for the first Half 2013 amount to 13.9 million euros versus 15.0 million euros for first half 2012.

Ces frais intègrent le Crédit d'Impôt Recherche français pour 2,6 millions d'euros, contre 1,9 millions d'euros en 2012.

They include the French research and development tax credit for 2.6 million euros, versus 1.9 million euros for 2012.

**NOTE 5. AUTRES PRODUITS ET CHARGES**

**NOTE 5. OTHER INCOME AND EXPENSES**

(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Royalties reçues	6	6	1	Royalties income
Reprise perte de valeur des actifs	708		-	Reversal Impairment expenses
Transport refacturé aux clients	18 244	7 558	7 231	Freight recharged to customers
Gains sur les cessions d'activités et d'immobilisations	5 310	2 153	965	Gain on business divestitures and disposal of fixed assets
Harmonisation des prestations de retraite au sein d'APP	1 160	1 160	0	APP retirement benefits harmonization
Autres	6 286	1 376	1 921	Other
<b>Autres produits</b>	<b>31 714</b>	<b>12 253</b>	<b>10 118</b>	<b>Other income</b>
Royalties versées	-	-	-	Royalties expenses
Perte de valeur des actifs	( 401)	( 80)	-	Impairment expenses
Coûts d'intégration de l'activité APP et autres plans de réduction des coûts	( 8 718)	( 1 361)	( 2 155)	BIC APP's integration plan and other cost reduction plans
Pertes sur les cessions d'activités et d'immobilisations		( 103)		Loss on business divestitures and disposal of fixed assets
Autres	( 2 054)	( 650)	( 820)	Other
<b>Autres charges</b>	<b>( 11 173)</b>	<b>( 2 194)</b>	<b>( 2 975)</b>	<b>Other expenses</b>
<b>TOTAL</b>	<b>20 541</b>	<b>10 059</b>	<b>7 143</b>	<b>TOTAL</b>

Outre le transport refacturé aux clients, les autres produits et charges pour le premier semestre 2013 correspondent principalement :

- aux gains sur les cessions d'activités et d'immobilisations :
  - à la plus-value immobilière de 0,5 million d'euros réalisée sur la cession d'un bâtiment situé à Milford (Etats-Unis),
  - à la plus-value de 0,2 million d'euros sur la cession de machines (Mexique).

- à la continuité du plan d'intégration de Norwood Promotional Products pour 2,2 millions d'euros,

Outre le transport refacturé aux clients, les autres produits et charges pour l'exercice 2012 correspondaient principalement :

- aux gains sur les cessions d'activités et d'immobilisations :
  - à la plus-value de 0,8 million d'euros réalisée en février, sur la cession de l'activité de distribution de recharges téléphoniques de la filiale DAPE 74 (France),
    - à la plus-value de 0,7 million d'euros, réalisée en mars, sur la cession d'un terrain et de bâtiments situés à Boulogne-sur-Mer (France),
    - à la plus-value de 3,9 millions d'euros réalisée en juillet, sur la cession du site de Keysborough situé en Australie;
  - autres : dénouement favorable d'un litige fiscal relatif à une taxe indirecte de 2,9 millions d'euros au Brésil ;
  - aux coûts d'intégration de l'activité APP et aux autres plans de réduction des coûts :
    - à la continuité du plan d'intégration de Norwood Promotional Products pour 5,1 millions d'euros,
    - à des dépenses de restructuration en Australie pour 0,7 million d'euros et en Europe pour 2,9 millions d'euros.

In addition to freight recharged to customers, other income and expenses related to the first half 2013 mainly include:

- Gains on business divestitures and disposal of fixed assets :
  - 0.5 million euros of gain on the sale of building in Milford (United States),
  - 0.2 million euros of gain on the disposal of machineries (Mexico).

- 2.2 million euros relating to the Norwood Promotional Products' integration plan still in progress,

In addition to freight recharged to customers, other income and expenses related to 2012 mainly included:

- Gains on business divestitures and disposal of fixed assets :
  - 0.8 million euros of gain on the divestiture, in February, of DAPE 74 phone refills distribution business (French subsidiary),
    - 0.7 million euros of gain on the divestiture, in March, of land and buildings located in Boulogne-sur-Mer (France),
    - 3.9 million euros of gain on the divestiture, in July, of the Keysborough site located in Australia,
  - Other : favorable outcome regarding tax contingencies for 2.9 million euros in Brazil ;
  - BIC APP's integration plan and other cost reduction plans :
    - 5.1 million euros relating to the Norwood Promotional Products' integration plan still in progress,
    - restructuring costs related to Australia for 0.7 million euros and Europe for 2.9 million euros.

**NOTE 6. RÉSULTAT FINANCIER**

**NOTE 6. FINANCE INCOME**

(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Produits d'intérêts générés par la trésorerie et les équivalents de trésorerie	7 129	1 642	1 137	Interest income from cash and cash equivalents
Intérêts sur dépôts bancaires	5 361	3 518	2 467	Interest on bank deposits
<b>Produits de trésorerie et d'équivalents de trésorerie</b>	<b>12 490</b>	<b>5 160</b>	<b>3 604</b>	<b>Income from cash and cash equivalents</b>
Frais financiers	( 3 050)	( 1 948)	( 1 157)	Interest expense
Revalorisation des instruments de couverture	( 1 771)	( 240)	235	Hedging instruments revaluation
Résultat de change sur éléments financiers	2 811	2 641	( 1 240)	Net financial foreign exchange difference
<b>Charges financières</b>	<b>( 2 010)</b>	<b>453</b>	<b>( 2 162)</b>	<b>Finance costs</b>
<b>RESULTAT FINANCIER</b>	<b>10 480</b>	<b>5 613</b>	<b>1 442</b>	<b>FINANCE (COSTS)/REVENUE</b>

Sur le premier semestre 2013, malgré des volumes de placement globalement plus élevés, les produits de trésorerie et d'équivalents de trésorerie ont bénéficié de rendements moins favorables qu'en 2012.

D'autre part, l'évolution des couples de devises EUR/USD et EUR/JPY a un impact défavorable sur les charges financières du premier semestre 2013, alors que sur le premier semestre 2012, l'évolution des couples EUR/USD, BRL/USD et MXN/USD avait eu un effet positif.

During the first half 2013, despite globally higher volume of cash invested, income from cash and cash equivalents benefits from less favorable interest yields compared to 2012.

Furthermore, the cross currencies evolution of EUR/USD and EUR/JPY has a negative impact on the first half 2013 finance costs, whereas during the first half 2012, the cross currencies evolution of EUR/USD, BRL/USD & MXN/USD had a positive impact.

**NOTE 7. IMPÔTS SUR LES BÉNÉFICES**

**NOTE 7. INCOME TAX**

**7-1. Charge d'impôts sur les bénéfices**

**7-1. Income tax expense**

(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Résultat avant impôts	375 456	204 368	169 860	Income before tax
Charge d'impôt	119 570	65 288	53 505	Tax charge
<b>TAUX D'IMPOSITION</b>	<b>31.85%</b>	<b>31.95%</b>	<b>31.50%</b>	<b>TAX RATE</b>

A fin juin 2013, le taux effectif d'impôt Groupe est déterminé sur une base annuelle. La charge d'impôt est calculée en appliquant au résultat avant impôt (hors quote-part dans les résultats des coentreprises et éléments exceptionnels significatifs) de la période le taux moyen estimé pour l'exercice 2013, comprenant les modifications d'impôt déjà votées au 30 juin 2013 et devant prendre effet après le 30 juin 2013. Les éventuels éléments exceptionnels de la période sont comptabilisés avec leur charge d'impôt réelle.

At the end of June 2013, the Group effective tax rate is determined on an annual basis. The Tax charge is calculated by applying the estimated average rate for the 2013 full year to the income before tax(excluding share of net income of associates and unusual material items), taking into account any tax rate changes voted by June 30, 2013 and effective after June 30, 2013. The income tax charge related to any unusual item of the period is accrued using its specific applicable taxation.

**7-2. Nature des impôts différés et courants reconnus sur les autres éléments du résultat global**

**7-2. Deferred and current tax recognized on other comprehensive income**

Les impôts différés et courants reconnus sur les autres éléments du résultat global résultent des éléments suivants :

Deferred and current taxes recognized on other comprehensive income result from the following items:

(en milliers d'euros)	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Écarts actuariels sur les avantages postérieurs à l'emploi (1)	11 218	( 20 012)	Actuarial differences on post-employment benefits (1)
<i>Instruments de couverture de flux de trésorerie</i>	( 550)	( 1 323)	<i>Cash flow hedge</i>
<i>Paiements fondés sur des actions</i>	0	0	<i>Share-based payments</i>
<i>Différence de change</i>	( 1 084)	15	<i>Foreign exchange impact</i>
<i>Opérations sur actions propres</i>	466	745	<i>Treasury shares transactions</i>
<i>Autres éléments</i>	0	9	<i>Other</i>
Total autres éléments du résultat global (2)	( 1 167)	( 553)	Total other comprehensive income (2)
<b>TOTAL (1)+(2)</b>	<b>10 051</b>	<b>( 20 565)</b>	<b>TOTAL (1)+(2)</b>

**NOTE 8. RÉSULTAT PAR ACTION**

**NOTE 8. EARNINGS PER SHARE**

Le résultat net par action et le résultat net dilué par action sont calculés en divisant la part du résultat net revenant au Groupe par le nombre d'actions adéquat.

Le nombre d'actions retenu pour le résultat net par action est le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période, ajusté du nombre moyen pondéré d'actions propres détenues par SOCIÉTÉ BIC et BIC CORPORATION au cours de la période et venant en déduction des capitaux propres.

Le nombre d'actions retenu pour le résultat net dilué par action est le nombre moyen pondéré d'actions potentiellement en circulation au cours de la période. Il prend en compte le nombre d'actions retenu pour le résultat net par action, ajusté de l'effet dilutif des stock-options .

Au 30 juin 2013, comme au 31 décembre 2012, aucune action n'a pas d'impact relatif et l'effet dilutif maximum des stock-options non exercées est d'environ 2% du capital social.

Earnings per share and the diluted earnings per share correspond to the Group net income divided by the relevant number of shares.

The number of shares used to calculate the earnings per share is the weighted average number of shares outstanding during the year less the number of shares held in treasury stock by SOCIÉTÉ BIC and BIC CORPORATION.

The number of shares used to calculate the diluted earnings per share is the weighted average number of ordinary shares potentially in circulation during the period which corresponds to the number of shares used for the basic earnings per share, adjusted with the dilutive effect of stock options .

As of June 30, 2013, as in December 31, 2012, no share has a relative impact and the maximum dilutive effect from stock options not exercised is around 2 % of the share capital.

31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013
-------------------------------	-------------------------------	-------------------------------

<b>Numérateur (en milliers d'euros)</b>	<b>Numerator (in thousand euros)</b>
Résultat net part du Groupe	259 614      140 911      118 115
Group net income	
<b>Dénominateur (en nombre d'actions)</b>	
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation	47 339 322      47 263 007      47 293 416
Weighted average number of ordinary shares in circulation	
Effet dilutif des stock-options	555 912      523 034      540 131
Dilutive effect of stock options	
Nombre moyen pondéré d'actions dilué en circulation	47 895 234      47 786 041      47 833 547
Diluted weighted average number of ordinary shares in circulation	
<b>Résultat par action (en euros)</b>	
Résultat net par action	5.48      2.98      2.50
Earnings per share	
Résultat net dilué par action	5.42      2.95      2.47
Diluted earnings per share	

**NOTE 9. IMMOBILISATIONS CORPORELLES**

**9-1. Immobilisations corporelles - Valeur brute**

**NOTE 9. TANGIBLE ASSETS**

**9-1. Property, plant and equipment - Gross value**

	TERRAINS & CONSTRUCTIONS	INSTALLATIONS INDUSTRIELLES	IMMOBILISATIONS EN COURS	AUTRES IMMOBILISATIONS	TOTAL	TOTAL (in thousand euros)
	LAND & BUILDINGS	MACHINERY & EQUIPMENT	CONSTRUCTION IN PROGRESS	OTHER FIXED ASSETS		
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>331,922</b>	<b>968,072</b>	<b>46,631</b>	<b>29,778</b>	<b>1,376,403</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Acquisitions	11,788	28,320	67,085	2,278	109,471	Additions
Acquisitions de filiales et activités	-	-	-	-	-	Acquisition through business combination
Cessions d'activités	-	-	-	-	-	Business disposal
Cessions/Mises au rebut	(536)	(25,744)	(196)	(2,530)	(29,006)	Disposals/Write-offs
Transferts vers les actifs destinés à être cédés (cf. Note 9-4)	(3,022)	(31)	-	-	(3,053)	Transfers to non-current assets held for sale (see Note 9-4)
Autres transferts	6,210	30,317	(40,786)	406	(3,853)	Other transfers
Écarts de conversion	(4,109)	(11,571)	(119)	138	(15,661)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>342,253</b>	<b>989,363</b>	<b>72,615</b>	<b>30,070</b>	<b>1,434,301</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Acquisitions	785	8,834	33,780	1,329	44,728	Additions
Cessions/Mises au rebut	(144)	(7,944)	(92)	(909)	(9,090)	Disposals/Write-offs
Transferts vers les actifs destinés à être cédés (cf. Note 9-4)	-	-	-	-	-	Transfers to non-current assets held for sale (see Note 9-4)
Autres transferts	1,799	13,865	(15,960)	267	(29)	Other transfers
Écarts de conversion	(1,367)	(2,892)	(335)	(17)	(4,612)	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>343,325</b>	<b>1,001,226</b>	<b>90,008</b>	<b>30,740</b>	<b>1,465,298</b>	<b>At June 30, 2013</b>

La valeur brute des immobilisations corporelles inclut 4,1 millions d'euros d'immobilisations en location-financement au 30 juin 2013 (4,0 millions d'euros au 30 juin 2012).

The gross value of property, plant and equipment includes 4.1 million euros of finance lease assets as of June 30, 2013 (4.0 million euros as of June 30, 2012).

**9-2. Immobilisations corporelles - Amortissements et perte de valeur**

**9-2. Property, plant and equipment- Depreciation and impairment loss**

	TERRAINS & CONSTRUCTIONS  (en milliers d'euros)	INSTALLATIONS IMMOBILISATIONS EN COURS	AUTRES IMMOBILISATIONS	TOTAL	(in thousand euros)	
	LAND & BUILDINGS	MACHINERY & EQUIPMENT	CONSTRUCTION IN PROGRESS	OTHER FIXED ASSETS		
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>188,817</b>	<b>801,514</b>	<b>4,042</b>	<b>21,788</b>	<b>1,016,161</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Amortissements de la période	10,975	49,684	(4)	3,012	63,667	Amortization for the period
Perte de valeur	-	(295)	246	-	(49)	Impairment loss
Cessions/Mises au rebut	(500)	(24,108)	(52)	(2,088)	(26,747)	Disposals/Write-offs
Cession d'activités	-	-	-	-	-	Business disposal
Transferts vers les actifs destinés à être cédés (cf. Note 9-4)	(2,273)	(8)	-	-	(2,281)	Transfers to non-current assets held for sale (see Note 9-4)
Autres transferts	(0)	(2,345)	-	(18)	(2,364)	Other transfers
Écarts de conversion	(2,206)	(10,045)	2	123	(12,126)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>194,813</b>	<b>814,397</b>	<b>4,234</b>	<b>22,817</b>	<b>1,036,261</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Amortissements de la période	5,599	23,947	1	1,381	30,929	Amortization for the period
Perte de valeur	-	830	151	-	980	Impairment loss
Cessions/Mises au rebut	(42)	(7,026)	(197)	(793)	(8,058)	Disposals/Write-offs
Transferts vers les actifs destinés à être cédés (cf. Note 9-4)	-	-	-	-	-	Transfers to non-current assets held for sale (see Note 9-4)
Autres transferts	( 0)	0	-	-	( 0)	Other transfers
Écarts de conversion	(951)	(4,337)	1	(4)	(5,291)	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>199,419</b>	<b>827,810</b>	<b>4,189</b>	<b>23,401</b>	<b>1,054,821</b>	<b>At June 30, 2013</b>
<b>VALEUR NETTE</b>						<b>NET VALUE</b>
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>143,905</b>	<b>173,415</b>	<b>85,819</b>	<b>7,338</b>	<b>410,476</b>	<b>At June 30, 2013</b>
<b>Au 31 décembre 2012</b>	<b>147,440</b>	<b>174,966</b>	<b>68,381</b>	<b>7,253</b>	<b>398,040</b>	<b>At December 31, 2012</b>

La valeur nette des immobilisations corporelles inclut 1,7 millions d'euros d'immobilisations en location-financement au 30 juin 2013 (1,8 millions d'euros au 30 juin 2012).

The net value of the property, plant and equipment includes 1.7 million euros of finance lease assets as of June 30, 2013 (1.8 million euros as of June 30, 2012).

**9-3. Immeubles de placement**

**9-3. Investment property**

(en milliers d'euros)	<b>VALEUR BRUTE GROSS VALUE</b>	<b>AMORTISSEMENTS ET PERTE DE VALEUR DEPRECIATION AND IMPAIRMENT LOSS</b>	<b>VALEUR NETTE NET VALUE</b>	<b>(in thousand euros)</b>
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>2,904</b>	(600)	2,304	<b>At January 1, 2012</b>
Amortissements de la période	-	(97)	( 97)	Amortization for the period
Écarts de conversion	(45)	14	(31)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>2,859</b>	(683)	2,176	<b>At January 1, 2013</b>
Amortissements de la période	-	(47)	(47)	Amortization for the period
Écarts de conversion	20	(7)	13	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>2,879</b>	(737)	2,142	<b>At June 30, 2013</b>

Les principaux immeubles de placement restants au 30 juin 2013 sont situés aux États-Unis pour 1,6 million d'euros.

La juste valeur des immeubles de placement du Groupe est déterminée à partir d'évaluations internes basées sur les surfaces valorisées avec des transactions similaires du marché immobilier ou sur la base du prix de marché. La juste valeur de chaque immeuble de placement est supérieure ou égale à sa valeur nette comptable. Elle s'élève en global à 2,9 millions d'euros.

Aucun des immeubles de placement détenus par le Groupe ne fait l'objet d'un engagement hors bilan (garantie, hypothèque, etc.).

Les loyers reçus par le Groupe au titre des immeubles de placement, sur le premier semestre 2013, s'élèvent à 0,3 million d'euros (0,3 million d'euros sur le premier semestre 2012).

Les loyers attendus sur les exercices ultérieurs se répartissent ainsi :

- 0,7 million d'euros à moins d'1 an ;
- 1,3 millions d'euros entre 2 et 5 ans ;
- aucun loyer n'est attendu au-delà de 5 ans.

Les principales charges d'exploitation directement liées à ces immeubles, à l'exception des charges d'amortissements, correspondent à des frais de maintenance, assurance et gardiennage et s'élèvent à 0,2 million d'euros sur la période (0,2 million d'euros sur le premier semestre 2012).

Main investment properties as of June 30, 2013 are located in the USA for 1.6 million euros.

The fair value of the Group's investment property is based on an internal valuation of land and buildings based on transaction price for similar properties or on the market price. For each investment property, fair value exceeds or is equal to net booked value. Global fair value amounts to 2.9 million euros.

None of the Group investment property has been pledged.

The property rental income earned by the Group from its investment properties for the first half 2013 amounts to 0.3 million euros (0.3 million euros for first half 2012).

Rental payments to be received for the coming years are as follows:

- 0.7 million euros within one year;
- 1.3 million euros between two and five years;
- no rent is expected beyond five years.

Main direct operating expenses arising on the investment properties in the period, except depreciation, correspond to insurance, maintenance and security costs and amount to 0.2 million euros (0.2 million euros for first half 2012).

**9-4. Actifs destinés à être cédés et abandons d'activité**

**9-4. Assets held for sale and discontinued activities**

(en milliers d'euros)	VALEUR BRUTE GROSS VALUE	AMORTISSEMENTS ET PERTE DE VALEUR DEPRECIATION AND IMPAIRMENT LOSS	VALEUR NETTE NET VALUE	(in thousand euros)
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>11,808</b>	<b>(5,800)</b>	<b>6,008</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Transferts depuis les immobilisations corporelles (cf. Notes 9-1 et 9-2)	3,053	(2,281)	772	Transfers from property, plant and equipment (see Notes 9-1 and 9-2)
Cessions	(7,021)	5,617	(1,404)	Disposals
Écarts de conversion	(65)	(38)	(103)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>7,775</b>	<b>(2,502)</b>	<b>5,273</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Transferts depuis les immobilisations corporelles (cf. Notes 9-1 et 9-2)	(0)	(0)	(0)	Transfers from property, plant and equipment (see Notes 9-1 and 9-2)
Cessions	-	-	-	Disposals
Écarts de conversion	58	(17)	41	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>7,833</b>	<b>(2,519)</b>	<b>5,314</b>	<b>At June 30, 2013</b>

Au 30 juin 2013, les actifs destinés à être cédés correspondent principalement:

- à un terrain et à un immeuble situés à La Garde (siège de Gateff) pour une valeur nette comptable de 0,6 million d'euros ;
- au site de San Antonio aux Etats-Unis, suite à l'intégration de l'activité BIC APP. Le Groupe poursuit activement sa commercialisation par l'intermédiaire d'agents immobiliers.

As of June 30, 2013, the assets held for sale mainly correspond to:  

- a land and a building, in La Garde (Gateff site) for a net book value of 0.6 million euros,
- San Antonio site due to the BIC APP's integration plan in the USA. The Group is actively marketing the site via realtors.

**NOTE 10. GOODWILL**

**NOTE 10. GOODWILL**

	VALEUR BRUTE	PERTE DE VALEUR	VALEUR NETTE	(in thousand euros)
	GROSS VALUE	IMPAIRMENT LOSS	NET VALUE	
(en milliers d'euros)				
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>227,998</b>	<b>(16,398)</b>	<b>211,600</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Acquisition de Sogear	-	-	-	Sogear acquisition
Acquisition d'Angstrom	1,132	-	1,132	Angstrom acquisition
Cession des divisions "business to business" de PIMACO au Brésil	(1,271)	1,271	-	Divestiture of PIMACO business to business divisions in Brazil
Perte de valeur	-	-	-	Impairment loss
Écarts de conversion	(3,707)	(218)	(3,925)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>224,152</b>	<b>(15,345)</b>	<b>208,807</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Finalisation acquisition d'Angstrom	-	-	-	Angstrom acquisition
Liquidation de la filiale indonésienne	-	-	-	Liquidation of Indonesian subsidiary
Écarts de conversion	(455)	28	(427)	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>223,697</b>	<b>(15,317)</b>	<b>208,380</b>	<b>At June 30, 2013</b>

Au 30 juin 2013, le solde inclut les principaux *goodwill* nets suivants :

The balance, as of June 30, 2013, includes the main following net goodwill:

(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012	30 JUIN 2012	30 JUIN 2013	(in thousand euros)
	DEC. 31, 2012	JUN. 30, 2012	JUN. 30, 2013	
BIC CORPORATION *	101 927	105 874	102 644	BIC CORPORATION *
BIC Violex	49 174	49 174	49 174	BIC Violex
Norwood North America (a) *	27 115	28 416	27 351	Norwood North America (a) *
PIMACO *	8 940	9 373	8 364	PIMACO
Autres *	21 651	21 262	20 847	Others
<b>TOTAL</b>	<b>208 807</b>	<b>214 099</b>	<b>208 380</b>	<b>TOTAL</b>

(a) Suite à la réorganisation de l'activité BIC APP, le *goodwill* de Norwood North America inclut les *goodwill* de Norwood Promotional Products et Atchison.

(a) Following the reorganization of the BIC APP activity, the *goodwill* of Norwood North America includes the *goodwill* of Norwood Promotional Products and Atchison.

\* Ces *goodwill* sont rattachés à des unités génératrices de trésorerie représentées par des filiales de distribution.

\* These *goodwill* are linked to cash generating units represented by distribution subsidiaries.

Pour réaliser les tests de dépréciation, le Groupe a utilisé les taux d'actualisation et de croissance à l'infini suivants :

To perform the impairment tests, the Group used the following discounted and infinite growth rates:

	COÛT MOYEN PONDÉRÉ DU CAPITAL AVANT IMPÔT	TAUX DE CROISSANCE À L'INFINI	
	WEIGHTED AVERAGE COST OF CAPITAL (WACC) BEFORE TAX	INFINITE GROWTH RATE	
	2012	2013	2012
BIC CORPORATION	11.6%	11.6%	1.5%
BIC Violex	11.9%	11.4%	3%
Norwood North America	10.8%	11.3%	1.5%
PIMACO	11.0%	11.0%	2.4%
			2013

Chacun des *goodwill* a été affecté à une unité génératrice de trésorerie ("UGT") représentant le niveau le plus fin auquel ces *goodwill* sont suivis au niveau du Groupe.

Ainsi, le *goodwill* généré sur BIC CORPORATION est majoritairement affecté aux unités génératrices de trésorerie liées à la distribution des articles de papeterie et des briquets par BIC CORPORATION.

Le *goodwill* restant sur BIC Violex est quant à lui affecté à l'unité génératrice de trésorerie liée aux rasoirs développés et/ou produits par BIC Violex vendus dans le monde entier. Cette unité génératrice de trésorerie inclut également la part de *goodwill* BIC CORPORATION affectée aux rasoirs.

Comme chaque année, au 30 juin 2013, le Groupe a réalisé des tests de dépréciation de ces *goodwill*.

La méthodologie retenue pour les tests de perte de valeur des *goodwill* consiste principalement à comparer les valeurs recouvrables de chacune des unités génératrices de trésorerie, à la valeur nette comptable des actifs correspondants (y compris *goodwill*).

Ces valeurs recouvrables correspondent aux valeurs d'utilité et sont déterminées à partir de projections actualisées de flux de trésorerie futurs sur une durée de trois ans et d'une valeur terminale selon la méthode de la rente perpétuelle, intégrant notamment les éléments suivants:

- Le taux d'actualisation avant impôt retenu pour ces calculs est le coût moyen pondéré du capital. Une attention particulière a été portée à l'analyse des principaux paramètres de marché utilisés pour le calcul des taux d'actualisation. Il a ainsi été rajouté un risque pays dans les pays les plus impactés par la crise économique ;
- Les taux de croissance à l'infini ont été déterminés sur la base de sources externes (taux d'inflation) et internes (croissance de l'activité).

Pour chacune des UGT ayant des *goodwill* significatifs, les hypothèses clés retenues en matière de taux de croissance du chiffre d'affaires et de marge sur la période future de 3 ans et dans la valeur terminale sont cohérentes avec les performances passées.

Les hypothèses clefs retenues pour le test de dépréciation du *goodwill* Norwood seront revalidées dans le cadre de la revue stratégique de l'activité. Un autre test de dépréciation sera ainsi à nouveau réalisé à partir de cette revue.

En ce qui concerne la sensibilité des autres tests aux variations des hypothèses clés, aucune variation raisonnablement possible ne pourrait conduire à une dépréciation.

Each goodwill has been applied to cash generating units ("CGU") representing the finest level at which those goodwill are monitored by the Group.

The goodwill on BIC CORPORATION is then mainly allocated to cash generating units linked to the distribution by BIC CORPORATION of stationery products and lighters.

The remaining goodwill on BIC Violex is limited to the cash generating unit linked to shavers developed and/or produced by BIC Violex and sold all over the world. This cash generating unit also includes the portion of BIC CORPORATION goodwill allocated to shavers.

As every year, as of June 30, 2013, the Group has performed impairment tests on these goodwill.

The impairment test methodology is based on a comparison between the recoverable amount of each of the Group's cash generating units with the cash generating units' net assets carrying value (including goodwill).

Such recoverable amounts correspond to the value in use and are determined using discounted cash flows over three years with an infinite rate and a discounted residual value using the constantly growing perpetuity method, including the following:

- The discount rate before taxes used is the Group weighted average cost of capital. A particular attention has been paid to the analysis of main market items used for the calculation of the discount rate. A country risk has then been added for the countries most sensitive to the economic crisis;
- The infinite growth rates were determined based on external (inflation rate) and internal (business growth) sources.

For each CGU having significant goodwill, key assumptions used in terms of sales growth and margin on the future period of 3 years and in the terminal value are consistent with past performance.

Key assumptions used for the Norwood goodwill impairment test will again be reviewed upon completion of the strategic business plan. Another impairment test will then be performed on this business plan.  
For other impairment tests no reasonably possible change in the key assumptions may lead to an impairment.

**NOTE 11. IMMOBILISATIONS INCORPORELLES**

**NOTE 11. INTANGIBLE ASSETS**

	LOGICIELS	MARQUES & BREVETS	RECHERCHE & DEVELOPPEMENT	IMMOBILISATIONS EN COURS	AUTRES	TOTAL	<i>(in thousand euros)</i>
	SOFTWARE	TRADEMARKS & PATENTS	RESEARCH & DEVELOPMENT	INTANGIBLE IN PROGRESS	OTHER	TOTAL	
<b>VALEUR BRUTE</b>							
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>70,195</b>	<b>55,167</b>	<b>3,786</b>	<b>15,739</b>	<b>4,687</b>	<b>149,574</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Acquisitions	2,311	640	(0)	11,366	375	14,692	Additions
Acquisition de filiales	-	-	-	(566)	(566)	(1,132)	Acquisition through business combination
Générations en interne	-	-	-	1,278	-	1,278	Internally generated
Cessions/Mises au rebut	(2,400)	0	0	5	(129)	(2,524)	Disposals/Write-offs
Cessions d'activités	-	-	-	-	-	-	Business disposal
Transferts	26,824	-	-	(22,904)	(66)	3,854	Transfers
Écarts de conversion	(540)	(1,476)	(42)	(85)	(441)	(2,584)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>96,390</b>	<b>54,331</b>	<b>3,744</b>	<b>4,833</b>	<b>3,860</b>	<b>163,158</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Acquisitions	3,149	316	(0)	3,433	(152)	6,746	Additions
Finalisation goodwill Angstrom	-	-	-	-	-	-	Angstrom goodwill finalisation
Générations en interne	-	-	-	925	-	925	Internally generated
Cessions/Mises au rebut	(664)	(16)	-	(119)	-	(799)	Disposals/Write-offs
Transferts	805	1,162	2,251	(806)	30	3,442	Transfers
Écarts de conversion	(3,950)	(160)	18	(326)	165	(4,253)	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>95,729</b>	<b>55,633</b>	<b>6,013</b>	<b>7,940</b>	<b>3,903</b>	<b>169,219</b>	<b>At June 30, 2013</b>
6							
<b>AMORTISSEMENTS ET PERTE DE VALEUR</b>							
							<b>AMORTIZATION AND IMPAIRMENT LOSS</b>
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>59,052</b>	<b>34,738</b>	<b>3,746</b>	<b>-</b>	<b>1 018</b>	<b>98,554</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Amortissements de la période	6,041	1,744	10	-	69	7,864	Amortization for the period
Perte de valeur	382	-	-	-	-	382	Impairment loss
Cessions/Mises au rebut	(2,400)	(0)	(0)	(0)	(129)	(2,529)	Disposals/Write-offs
Transferts	2,420	-	-	-	(56)	2,364	Transfers
Écarts de conversion	(306)	(684)	(42)	0	(14)	(1,046)	Exchange differences
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>65,189</b>	<b>35,798</b>	<b>3,714</b>	<b>0</b>	<b>888</b>	<b>105,589</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Amortissements de la période	3,590	832	5	0	18	4,446	Amortization for the period
Perte de valeur	(185)	-	-	-	-	(185)	Impairment loss
Cessions/Mises au rebut	(657)	(16)	-	-	-	(672)	Disposals/Write-offs
Transferts	(0)	1,573	2,251	-	(411)	3,413	Transfers
Écarts de conversion	(249)	236	18	(0)	(10)	(5)	Exchange differences
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>67,689</b>	<b>38,423</b>	<b>5,988</b>	<b>0</b>	<b>486</b>	<b>112,586</b>	<b>At June 30, 2013</b>
<b>VALEUR NETTE</b>							
							<b>NET VALUE</b>
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>28,040</b>	<b>17,210</b>	<b>25</b>	<b>7,940</b>	<b>3,418</b>	<b>56,633</b>	<b>At June 30, 2013</b>
<b>Au 31 décembre 2012</b>	<b>31,201</b>	<b>18,533</b>	<b>30</b>	<b>4,833</b>	<b>2,972</b>	<b>57,569</b>	<b>At December 31, 2012</b>

**Logiciels**

Les logiciels générés en interne concernent essentiellement des investissements liés à des améliorations des systèmes d'information. En 2012, le progiciel de gestion intégré pour l'activité APP a été mis en service pour un montant de 18,9 millions d'euros.

**Software**

Internally generated software is principally related to investments linked to the upgrade of information systems. In 2012, the internally generated software for the APP business has been put in use for 18.9 million euros.

**Marques et brevets**

En 2012, l'allocation du prix d'acquisition d'Angstrom avait été finalisée et un reclassement avait été effectué des immobilisations incorporelles au goodwill.

La principale marque restant au bilan au 30 juin 2013 est la marque Pimaco® pour 6,0 millions d'euros, acquise en 2006. Cette marque a une durée de vie indéterminée. Pour les besoins des tests d'*impairment*, elle est rattachée à l'unité génératrice de trésorerie constituée par la filiale PIMACO.

**Trademarks and patents**

In 2012, the Angstrom purchase price had been finalised and a reclassification had been made from intangible assets to goodwill.

The main trademark booked in the balance sheet as of June 30, 2013 is the Pimaco® trademark for 6.0 million euros acquired in 2006. This trademark has an infinite lifetime. For impairment test purposes, it is linked to the PIMACO subsidiary cash generating unit.

**NOTE 12. PARTICIPATIONS DANS LES COENTREPRISES**

**NOTE 12. JOINT VENTURES**

**12-1. Variations de la valeur des participations dans les coentreprises**

**12-1. Changes in value of joint ventures**

(en milliers d'euros)

(in thousand euros)

	VALEUR DES TITRES AU 31 DÉC. 2012	PART DU GROUPE DANS LES RESULTATS DE L'EXERCICE	DISTRIBUTION DE DIVIDENDES	VARIATION DE PERIMETRE	PERTES DE VALEURS	AUTRES VARIATIONS	ÉCARTS DE CONVERSION	VALEUR DES TITRES AU 30 JUIN 2013
	VALUE OF EQUITY AFFILIATES AS OF DEC. 31, 2012	INCOME FROM EQUITY AFFILIATES	DIVIDENDS RECEIVED	CHANGES IN SCOPE OF CONSOLIDATION	IMPAIRMENT LOSS	OTHER	FOREIGN CURRENCY TRANSLATION ADJUSTMENTS	VALUE OF EQUITY AFFILIATES AS OF JUN. 30, 2013
Cello Pens (a)	79 473	1 760	-	-	-	-	( 1 632)	79 600
Autres	9	-	-	-	-	1	( 0)	10
<b>TOTAL</b>	<b>79 482</b>	<b>1 760</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1</b>	<b>( 1 632)</b>	<b>79 610</b>

(a) La valeur des titres inclut la marque Cello® pour 12 millions d'euros et le goodwill pour 34,3 millions d'euros constatés par le Groupe BIC lors de l'acquisition des six entités.

(a) Value of equity affiliates includes the Cello® trademark for 12 million euros and the goodwill for 34.3 million euros recognized by the BIC Group at the acquisition date of the six entities.

Le 21 janvier 2009, le Groupe BIC a signé des accords définitifs avec le groupe indien Cello aux termes desquels le Groupe BIC acquiert 40 % de l'activité d'instruments d'écriture du groupe Cello pour un montant de 7,9 milliards de roupies indiennes (124 millions d'euros). Dans le cadre de ces accords, le Groupe BIC dispose d'une option d'achat lui permettant d'augmenter en 2013 sa participation à hauteur de 55 % à un prix déterminé sur la base d'une formule liée aux résultats.

Le 5 mars 2009, le Groupe BIC a acquis, à hauteur de 3,8 milliards de roupies indiennes (63,3 millions d'euros\*), 40 % de six entités consolidées par mise en équivalence à partir du 1er avril 2009. L'acquisition du solde (40 % d'une septième entité) ne s'est pas faite en 2009.

Le 4 janvier 2010, Cello a proposé au Groupe BIC de mettre fin aux accords définitifs signés le 21 janvier 2009, « selon des conditions à définir d'un commun accord ». Le Groupe BIC a au contraire fait part de son intention de les faire appliquer.

Le 4 août 2010, le Groupe BIC a annoncé sa décision d'engager une procédure d'arbitrage afin d'obtenir l'application totale de ces accords, à savoir l'acquisition de 40 % de l'entité restante.

Le 16 février 2012, le Groupe BIC a reçu une sentence favorable du Tribunal, constitué sous l'égide du Centre d'Arbitrage International de Singapour, concernant l'acquisition de 40 % des parts de la 7e et dernière entité Cello Pens & Stationery (CPS) et ce, en application des accords définitifs signés le 21 janvier 2009 avec le Groupe Cello.

Le 21 mai 2012, le Groupe BIC a déposé devant la Haute Cour de Mumbai une demande d'exécution de la sentence arbitrale.

Le 3 mai 2013, le Groupe BIC et le Groupe Cello ont conjointement soumis à la Haute Cour de Bombay un accord concernant l'acquisition par BIC de 40% de la septième et dernière entité de l'activité papeterie du Groupe Cello. Après avoir examiné l'accord, la Cour l'a rendu exécutoire. Cet accord permettra de finaliser l'acquisition avant la fin 2013, selon les termes du contrat initial.

Le Groupe Bic dispose d'une option d'achat exercisable entre le 2 avril 2013 et le 1er Octobre 2013, permettant d'augmenter sa participation dans Cello Pens.

Bien que l'option d'achat soit exercable au 30 Juin 2013, le Groupe BIC a considéré que cette option ne lui donnait pas le contrôle immédiatement compte tenu des opérations préalables nécessaires au transfert effectif des actions et des droits attachés, ainsi que des délais d'exécution de ces opérations. En effet, jusqu'au transfert effectif des titres, les décisions importantes concernant Cello Pens restent soumises à un accord conjoint des actionnaires.

A l'issue de l'exercice de cette option et de la réalisation de l'ensemble des opérations nécessaires en vue de la finalisation de cette transaction qui pourra aboutir au cours du deuxième semestre 2013, le Groupe BIC détiendrait 55% de Cello Pens et les états financiers de Cello Pens seraient consolidés dans le Groupe BIC.

Les accords signés en 2009 prévoient en outre des options d'achat et de vente des titres de Cello Pens exercables postérieurement à l'exercice de la première option d'achat détenue par BIC qui seront également pris en compte.

\*au taux en vigueur au moment de la réalisation des opérations

**12-2. Informations financières relatives aux participations dans les coentreprises**

Le Groupe BIC, exerçant un contrôle conjoint dans les six premières entités, a opté pour leur consolidation par mise en équivalence depuis le 1er avril 2009.

Aucune information n'a été publiée par le Groupe Cello depuis le 31 décembre 2012.

Au 30 juin 2013, le chiffre d'affaires total de Cello Pens, pour les 6 entités déjà acquises, s'élève à 45 322 milliers d'euros. Le résultat d'exploitation s'élève à 5 268 milliers d'euros et le résultat net à 5 624 milliers d'euros.

**12-2. Financial information relating to joint ventures**

As the BIC Group undertakes a joint control over the first six entities, it opted for their consolidation through equity method since April 1, 2009.

No financial information has been published by Cello Group since December 31, 2012.

As of June 30, 2013, Cello Pens total net sales ( for the six entities already acquired) are 45,322 thousand euros. The income from operations is 5,268 thousand euros and the net income is 5,624 thousand euros.

**NOTE 13. AUTRES ACTIFS NON COURANTS**

**NOTE 13. OTHER NON-CURRENT ASSETS**

(en milliers d'euros)	NOTES	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUIN 2012 JUN. 30, 2012	30 JUIN 2013 JUN. 30, 2013	(in thousand euros)
Autres titres immobilisés	47	46	48		Other investments
Dépôts de garantie	4 250	3 763	4 195		Guarantee deposits
Actifs de régimes de retraite	329	515	259		Deferred pensions
Autres actifs non courants	15 070	9 660	15 657		Other non-current assets
<b>TOTAL</b>	<b>19 696</b>	<b>13 984</b>	<b>20 159</b>		<b>TOTAL</b>

**NOTE 14. VARIATION DES BESOINS D'EXPLOITATION**

**NOTE 14. CHANGE IN NET WORKING CAPITAL**

	31 DÉC. 2012 (en milliers d'euros)	IMPACT DANS LE TABLEAU DES FLUX DE TRESORERIE	ÉCARTS DE CONVERSION ET AUTRES	30 JUIN 2013	FOREIGN EXCHANGE AND OTHERS	JUN. 30, 2013 (in thousand euros)
		DEC. 31, 2012				
Stocks et en-cours – Valeur nette	404,880	23,145	(5,716)	422,309		Net inventory
• Stocks et en-cours – Valeur brute	425,271	18,822	(5,847)	438,246		• Inventory - Gross value
• Stocks et en-cours – Dépréciation	(20,391)	4,323	131	(15,937)		• Inventory - Depreciation
Clients et autres créances	446,140	70,705	(10,593)	506,252		Trade and other receivables
Fournisseurs et comptes rattachés	(112,133)	(18,580)	358	(130,356)		Trade and other payables
Autres créances et autres dettes	(163,204)	(646)	(2,056)	(165,906)		Other assets and liabilities
<b>BESOINS D'EXPLOITATION NETS</b>	<b>TFT/CF</b>	<b>575,684</b>	<b>74,624</b>	<b>(18,007)</b>	<b>632,299</b>	<b>NET WORKING CAPITAL</b>

TFT : cf. Tableau de flux de trésorerie consolidés.

CF: See consolidated cash flow statement.

## NOTE 15. CAPITAL

### 15-1. Capital

(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012	30 JUN. 12	30 JUN. 2013
<u>Capital social autorisé, émis et entièrement libéré</u>	184 806	184 165	185 366
<u>Rachat d'actions de la Société</u>	(3 207)	(3 199)	(6 287)
<b>CAPITAL</b>	<b>181 599</b>	<b>180 966</b>	<b>179 079</b>

Au 30 juin 2013, le capital social enregistré de SOCIÉTÉ BIC est de 185 366 080,54 euros et est composé de 48 525 152 actions de 3,82 euros chacune. Les actions nominatives détenues depuis plus de deux ans bénéficient d'un droit de vote double.

Par ailleurs, SOCIÉTÉ BIC détient 1 645 763 de ses actions, acquises au prix moyen de 74,55 euros sur le fondement de l'article L. 225-209 du Code de commerce et représentant 3,39 % des actions émises.

### 15-2. Actions propres de SOCIÉTÉ BIC et programme de rachat d'actions au 30 juin 2013

FONDEMENT DE L'ACQUISITION	NOMBRE D'ACTIONS	COURS MOYEN D'ACQUISITION (en euros)	% DU CAPITAL
Contrat de liquidité (a)	2 761	76,99	0,00%
Mise en œuvre de plans d'attribution gratuite d'actions (a)	1 643 002	74,55	3,39%
<b>TOTAL</b>	<b>1 645 763</b>	<b>74,55</b>	<b>3,39%</b>

(a) Article L. 225-209 du Code de commerce.

Au titre du contrat de liquidité confié à NATIXIS portant sur les actions de la société BIC, à la date du 30 juin 2013 les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- 2 761 titres BIC
- 738 869,32 euros

Il est rappelé que lors de sa mise en œuvre, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- 2 312 titres BIC
- 912 744,48 euros

SOCIÉTÉ BIC a été autorisée par l'Assemblée Générale du 10 mai 2012 à renouveler son programme de rachat d'actions.

#### ACTIONS RACHETEES EN 2013 (a)

• au titre du programme autorisé par l'Assemblée Générale du 10 mai 2012	512 935
• au titre du programme autorisé par l'Assemblée Générale du 15 mai 2013	352 758
Cours moyen de rachat des actions sur l'exercice 2013 (en euros)	
	84,72

(a) Hors actions rachetées dans le cadre du contrat de liquidité.

Au cours de l'année 2013, SOCIÉTÉ BIC n'a procédé à aucune annulation d'actions.

Depuis le 1er janvier 2011, SOCIÉTÉ BIC a procédé à l'annulation de 1 213 559 actions, soit 2,5% du capital social au 30 juin 2013.

À la connaissance de la Société, au 30 juin 2013, les actionnaires détenant plus des 5 %, 10 %, 15 %, 20 %, 25 %, 33,33 %, 50 %, 66,66 %, 90 % ou 95 % du capital et/ou des droits de vote de la Société sont les suivants :

	AU 30 JUIN 2013	
	% en actions (environ)	% en droits de vote (environ)
SOCIÉTÉ M.B.D.	26,05%	36,37%
Famille Bich	16,95%	22,13%

**NOTE 15. SHARE CAPITAL**

**15-1. Share capital**

(in thousand euros)	DEC. 31, 2012	JUN. 30, 2012	JUN. 30, 2013
Authorized, issued and fully paid	184,806	184,165	185,366
Repurchase of shares of the Company	(3,207)	(3,199)	(6,287)
<b>SHARE CAPITAL</b>	<b>181,599</b>	<b>180,966</b>	<b>179,079</b>

As of June 2013, 30, the registered share capital of SOCIÉTÉ BIC is 185,366,080.54 euros divided into 48,525,152 shares of 3.82 euros each, the par value. The registered shares held for more than two years carry double voting rights.

In addition, SOCIÉTÉ BIC held 1,645,763 of these shares, acquired at the average price of 74.55 euros in accordance with the Article L. 225-209 of the French Commercial Code, which represent 3.39 % of the share capital.

**15-2. SOCIÉTÉ BIC owned shares and repurchase of shares of the Company as of June 30, 2013**

PURPOSE OF THE REPURCHASE	NUMBER OF SHARES	AVERAGE ACQUISITION PRICE	% CAPITAL
		(in euros)	
Liquidity agreement (a)	2,761	76.99	0.00%
Free share grants (a)	1,643,002	74.55	3.39%
<b>TOTAL</b>	<b>1,645,763</b>	<b>74.55</b>	<b>3.39%</b>

(a) Article L. 225-209 of the French Commercial Code.

Further to the liquidity agreement with NATIXIS on BIC shares, as of June 30, 2013 the liquidity account contained the following:

- 2,761 shares BIC
- 738,869.32 euros

As a reminder, when it was implemented, the liquidity account contained the following:

- 2,312 shares BIC
- 912,744.48 euros

SOCIÉTÉ BIC obtained authorization at the Annual Shareholders' Meeting on May 15, 2013 to renew its share repurchase program.

**NUMBER OF SHARES PURCHASED IN 2013 (a)**

share repurchase program authorized by the Annual Shareholders' Meeting held on May 10, 2012	512,935
share repurchase program authorized by the Annual Shareholders' Meeting held on May 15, 2013	352,758
Average share repurchase price for the purchases during 2013 (in euros)	84.72

(a) Excluding the liquidity contract.

During the year 2013, SOCIÉTÉ BIC did not cancel any shares.

Since the 1st of January, 2011, SOCIÉTÉ BIC cancelled 1,213,559 shares, 2.5% of the share capital as of June 30, 2013.

To the best of the Company's knowledge as of June 30, 2013, the shareholders who hold more than 5%, 10%, 15%, 20%, 25%, 33.33%, 50%, 66.66%, 90% or 95% of the share capital and/or of the voting rights of the Company were as follows:

	AT JUNE 30, 2013	
	% of shares (approx.)	% of voting rights (approx.)
M.B.D.	26.05%	36.37%
Bich Family	16.95%	22.13%

**NOTE 16. EMPRUNTS**

**NOTE 16. BORROWINGS**

	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUN. 12 JUN. 30, 2012	30 JUN. 2013 JUN. 30, 2013	
<i>(en milliers d'euros)</i>				<i>(in thousand euros)</i>
Découverts bancaires	4 351	17 132	52 022	Bank overdrafts
Emprunts bancaires (voir détail ci-dessous)	6 050	6 478	3 667	Bank loans (see detail below)
Engagements de location-financement	2 023	2 297	1 784	Obligations under financial leases
<b>EMPRUNTS ET DECOUVERTS BANCAIRES</b>	<b>12 424</b>	<b>25 907</b>	<b>57 473</b>	<b>BANK BORROWINGS AND OVERDRAFTS</b>

Les découverts bancaires sont exigibles à moins d'un an.  
La part long terme des engagements de location-financement est non significative.

Bank overdrafts are due within one year.  
Long-term part of obligations under financial leases is not significant.

Les emprunts bancaires ont les maturités suivantes:

Bank loans have the following maturities:

	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUN. 12 JUN. 30, 2012	30 JUN. 2013 JUN. 30, 2013	
<i>(en milliers d'euros)</i>				<i>(in thousand euros)</i>
Exigibles ou à moins d'un an	5 767	6 478	3 453	On demand or within one year
Dans la 2e année	139	( 0 )	142	In the second year
Dans la 3e année	144	0	73	In the 3rd year
Dans la 4e année	-	-	-	In the 4th year
Dans la 5e année	-	-	-	In the 5th year
Après 5 ans	-	-	-	After five years
<b>TOTAL</b>	<b>6 050</b>	<b>6 478</b>	<b>3 667</b>	<b>TOTAL</b>

Les principaux emprunts bancaires/lignes de crédits sont les suivants :

Main bank loans/credit lines are the following:

<i>(en milliers d'euros)</i>	Currency	DEC. 31, 2012	JUN. 30, 2012	Euro equivalents		<i>(in thousand euros)</i>
				31 DÉC. 2012	30 JUN. 12	
<b>Pays emprunteur</b>		<b>Devise</b>			<b>Contre-valeur euro</b>	
• France	EUR	421	-	400	• France	
• Malaisie	MYR	818	876	508	• Malaysia	
• Russie	USD / RUB	2 575	2 593	1 400	• Russia	
• Colombie	COP	950	1 897	-	• Colombia	
• Corée du Sud	KRW	1 067	1 041	1 004	• South Korea	
• Autres	Divers / Misc.	220	71	354	• Others	
<b>TOTAL</b>		<b>6 050</b>	<b>6 478</b>	<b>3 667</b>	<b>TOTAL</b>	

**Information sur les taux d'intérêt**

**Information on interest rates**

Les emprunts et lignes de crédit existants au 30 juin 2013 ont été contractés à taux variables allant de 4,31% à 9,5%.

As of June 30, 2013, remaining loans and short term credit lines were contracted with a floating rate ranging between 4.31% and 9.5%.

Les expositions relatives jugées non significatives n'ont pas été couvertes.

Relative exposure, estimated not to be significant, has not been hedged.

**Information sur les clauses de covenant**

**Information on covenants:**

Aucun des emprunts ne contient de clause de covenant pouvant déclencher l'exigibilité anticipée de la dette.

None of the loans contain any covenant that could advance the exigibility date of the debt.

**NOTE 17. PROVISIONS**

**NOTE 17. PROVISIONS**

	RISQUES ET LITIGES FISCAUX ET SOCIAUX		LITIGES	LITIGES AUTRES RISQUES ET PRODUITS CHARGES		TOTAL
	TAX AND SOCIAL RISKS AND LITIGATION	LITIGATION		PRODUCT LIABILITY	OTHER RISKS AND CHARGES	
(en milliers d'euros)						(in thousand euros)
<b>Au 1er janvier 2012</b>	<b>44 625</b>	<b>5 889</b>	<b>2 111</b>	<b>4 197</b>	<b>56 822</b>	<b>At January 1, 2012</b>
Dotations aux provisions	19 797	986	532	179	21 494	Additional provisions
Reprises de provisions utilisées	(3 172)	( 718)	( 517)	( 526)	( 4 934)	Utilized during the period
Reprises de provisions non utilisées	(11 467)	( 446)	( 1 036)	( 293)	( 13 242)	Unused amounts reversed
Défauts de change	( 2 158)	( 345)	( 36)	53	( 2 486)	Exchange differences
Transferts et reclassement depuis les passifs courants	0	( 661)	-	661	0	Transfers and reclassification from current liabilities
<b>Au 1er janvier 2013</b>	<b>47 625</b>	<b>4 705</b>	<b>1 054</b>	<b>4 271</b>	<b>57 654</b>	<b>At January 1, 2013</b>
Dotations aux provisions	( 11 138)	457	1 307	469	( 8 905)	Additional provisions
Reprises de provisions utilisées	( 747)	( 1 027)	( 108)	( 223)	( 2 105)	Utilized during the period
Reprises de provisions non utilisées	( 117)	( 261)	-	( 11)	( 389)	Unused amounts reversed
Défauts de change	( 765)	( 98)	6	( 57)	( 915)	Exchange differences
Reclassement	11 821	-	-	-	11 821	Reclassification
<b>Au 30 juin 2013</b>	<b>46 680</b>	<b>3 775</b>	<b>2 259</b>	<b>4 448</b>	<b>57 162</b>	<b>At June 30, 2013</b>

Au 30 juin 2013, il n'a pas été jugé nécessaire de constituer de provisions relatives aux risques décrits dans la partie "Rapport de gestion semestriel - Principaux risques et incertitudes pour le 2ème semestre 2013".

As of June 30, 2013, it was not considered necessary to book provisions for the risks described in the Part -"Half Year Management report - Description of the principal risks and uncertainties for the 2nd Half 2013".

Au 30 juin 2013, les provisions pour litiges concernent principalement les risques distributeurs et contrats d'agents pour 2,0 millions d'euros (2,9 millions d'euros au 31 décembre 2012).

As of June 30, 2013, the litigation provision mainly represents distributor and commercial agent risks for 2.0 million euros (2.9 million euros as of December 31, 2012).

Les provisions pour risques et litiges fiscaux et sociaux sont principalement liées à des risques fiscaux et aux accidents de travail aux États-Unis.

Tax and social risks and Litigation are mainly tax risks and U.S. workers' compensation.

Les litiges produits concernent principalement les États-Unis.

Product liabilities are mainly related to BIC CORPORATION.

**NOTE 18. RETRAITES ET AUTRES  
AVANTAGES DU PERSONNEL**

**NOTE 18. PENSION AND OTHER EMPLOYEE  
BENEFITS**

La présente note récapitule les principaux impacts de la première application de la norme IAS 19 Révisée sur les états financiers de l'exercice 2012 et du premier semestre 2012.

This note reviews the main impacts of the first-time adoption of Amended IAS19 on the consolidated financial statements for year 2012 and for the first half of 2012:

**Compte de résultat consolidé**

**Consolidated income statement**

	30 JUIN 2012 Publié JUN. 30, 2012 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	30 JUIN 2012 Retraité JUN. 30, 2012 Restated	31 DÉC. 2012 Publié DEC. 31, 2012 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	31 DÉC. 2012 Retraité DEC. 31, 2012 Restated	(in thousand euros)
Coût des ventes	(451 601)	( 594)	(452 195)	( 933 344)	( 1 200)	( 934 544)	Cost of goods
<b>Marge brute d'exploitation</b>	<b>494 207</b>	<b>( 593)</b>	<b>493 614</b>	<b>965 363</b>	<b>( 1 200)</b>	<b>964 163</b>	<b>Gross profit</b>
Coûts de distribution	(155 727)	( 276)	(156 003)	( 309 349)	( 557)	( 309 906)	Distribution costs
Frais généraux	(90 990)	( 1 819)	(92 809)	( 184 748)	( 3 672)	( 188 420)	Administrative expenses
Autres charges d'exploitation	(56 067)	( 37)	(56 104)	( 121 329)	( 73)	( 121 402)	Other operating expenses
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>201 482</b>	<b>( 2 726)</b>	<b>198 756</b>	<b>370 478</b>	<b>( 5 502)</b>	<b>364 976</b>	<b>Income from operations</b>
Résultat brut avant impôt	207 095	( 2 726)	204 369	380 958	( 5 502)	375 456	Income before tax
Impôt sur les bénéfices	( 66 271)	983	( 65 288)	( 121 553)	1 983	( 119 570)	Income tax expense
<b>Résultat net des entreprises intégrées</b>	<b>140 824</b>	<b>( 1 743)</b>	<b>139 081</b>	<b>259 405</b>	<b>( 3 519)</b>	<b>255 886</b>	<b>Net income from consolidated entities</b>
Résultat net des activités continues	142 655	( 1 743)	140 912	263 133	( 3 519)	259 614	Net income from continued operations
Résultat des activités arrêtées ou en cours de cession	-	-	-	-	-	-	Net income from discontinued operations
<b>Résultat de l'ensemble consolidé</b>	<b>142 655</b>	<b>( 1 743)</b>	<b>140 912</b>	<b>263 133</b>	<b>( 3 519)</b>	<b>259 614</b>	<b>Income before non-controlling interest</b>
<b>RÉSULTAT NET DU GROUPE</b>	<b>142 655</b>	<b>( 1 743)</b>	<b>140 912</b>	<b>263 133</b>	<b>( 3 519)</b>	<b>259 614</b>	<b>GROUP NET INCOME</b>
Résultat net par action (en euros)	3.02	-0.04	2.98	5.56	-0.08	5.48	Earnings per share (in euros)
Résultat net dilué par action (en euros) (a)	2.99	-0.04	2.95	5.49	-0.06	5.43	Diluted earnings per share (in euros) (a)
Nombre moyen d'actions en circulation net des actions propres sur la période	47 263 007	-	47 263 007	47 339 322	-	47 339 322	Weighted average number of shares outstanding net of treasury shares

**Etat du résultat global consolidé**

**Consolidated statement of comprehensive income**

	30 JUIN 2012 Publié JUN. 30, 2012 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	30 JUIN 2012 Retraité JUN. 30, 2012 Restated	31 DÉC. 2012 Publié DEC. 31, 2012 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	31 DÉC. 2012 Retraité DEC. 31, 2012 Restated	(in thousand euros)
Résultat net part du Groupe	142 655	( 1 743)	140 912	263 133	( 3 519)	259 614	Group net income
<b>Autres éléments du résultat global</b>							<b>Other comprehensive income</b>
Déférence de change résultant de la conversion des opérations à l'étranger (a)	5 558	5	5 563	( 32 333)	( 4)	( 32 337)	Exchange differences arising on translation of overseas operations (a)
Écart actuaire sur les avantages postérieurs à l'emploi	( 35 333)	2 858	( 32 475)	( 78 701)	5 766	( 72 935)	Actuarial differences on post employment benefits
Impôts différés et impôts courants reconnus sur les autres éléments du résultat global	11 082	( 1 031)	10 051	22 683	( 2 079)	20 604	Deferred tax and current tax recognized on other comprehensive income
<b>Autres éléments du résultat global - nets d'impôts</b>	<b>( 17 465)</b>	<b>1 831</b>	<b>( 15 634)</b>	<b>( 74 298)</b>	<b>3 685</b>	<b>( 70 613)</b>	<b>Other comprehensive income - Net of tax</b>
<b>RESULTAT GLOBAL TOTAL</b>	<b>125 190</b>	<b>87</b>	<b>125 277</b>	<b>188 835</b>	<b>166</b>	<b>189 001</b>	<b>TOTAL COMPREHENSIVE INCOME</b>
Attribuable:							Attributable to:
• au Groupe BIC	125 190	87	125 277	188 835	166	189 001	• BIC Group
<b>TOTAL</b>	<b>125 190</b>	<b>87</b>	<b>125 277</b>	<b>188 835</b>	<b>166</b>	<b>189 001</b>	<b>TOTAL</b>

**Tableau de variation des capitaux propres consolidés**

**Consolidated statement of changes in equity**

	CAPITAL (en milliers d'euros)	RESERVES CAPITAL	ÉCARTS DE TRANSLATION ACCUMULATED PROFITS	COUVERTURE DES FLUX DE TRESORERIE RESERVE	CASH FLOW HEDGE DERIVATIVE	CAPITAUX PROPRES – PART DU GROUPE SHARE-HOLDERS' EQUITY	PARTICIPIATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE NON- CONTROLLING INTEREST	CAPITAUX PROPRES SHARE-HOLDERS' EQUITY	(in thousand euros)
<b>31 décembre 2011 publié</b>	<b>179 683</b>	<b>1 230 507</b>	<b>56 641</b>	<b>271</b>	<b>1 467 102</b>	<b>0</b>		<b>1 467 102</b>	<b>December 31, 2011 reported</b>
Ajustement de la dette actuarielle		( 3 128)		8		( 3 120)		( 3 120)	Adjustment of the defined benefit obligation
Impôts différés associés		1 071		( 2)		1 069		1 069	Related deferred taxes
<b>31 décembre 2011 retraité</b>	<b>179 683</b>	<b>1 228 450</b>	<b>56 647</b>	<b>271</b>	<b>1 465 051</b>	<b>0</b>		<b>1 465 051</b>	<b>December 31, 2011 restated</b>
<b>30 juin 2012 publié</b>	<b>180 966</b>	<b>1 176 892</b>	<b>61 903</b>	<b>1 245</b>	<b>1 420 006</b>	<b>0</b>		<b>1 420 006</b>	<b>June 30, 2012 reported</b>
Ajustement de la dette actuarielle		( 2 858)		15		( 2 843)		( 2 843)	Adjustment of the defined benefit obligation
Impôts différés associés		882		( 4)		878		878	Related deferred taxes
<b>30 juin 2012 retraité</b>	<b>180 966</b>	<b>1 173 916</b>	<b>61 914</b>	<b>1 245</b>	<b>1 418 041</b>	<b>0</b>		<b>1 418 041</b>	<b>June 30, 2012 restated</b>
<b>31 décembre 2012 publié</b>	<b>181 599</b>	<b>1 279 977</b>	<b>24 901</b>	<b>8 872</b>	<b>1 495 349</b>	<b>0</b>		<b>1 495 349</b>	<b>December 31, 2012 reported</b>
Ajustement de la dette actuarielle		( 2 865)		2		( 2 863)		( 2 863)	Adjustment of the defined benefit obligation
Impôts différés associés		975				975		975	Related deferred taxes
<b>31 décembre 2012 retraité</b>	<b>181 599</b>	<b>1 278 087</b>	<b>24 903</b>	<b>8 872</b>	<b>1 493 461</b>	<b>0</b>		<b>1 493 461</b>	<b>December 31, 2012 restated</b>

Bilan consolidé

Consolidated balance sheet

**ACTIF**

	31 DÉC. 2011 Publié DEC. 31, 2011 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	31 DÉC. 2011 Retraité DEC. 31, 2011 Restated	31 DÉC. 2012 Publié DEC. 31, 2012 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	31 DÉC. 2012 Retraité DEC. 31, 2012 Restated	ASSETS (in thousand euros)
Impôts différés	158 159	1 069	159 228	175 260	975	176 235	Deferred tax assets
<b>Actifs non courants</b>	<b>873 319</b>	<b>1 069</b>	<b>874 388</b>	<b>941 655</b>	<b>975</b>	<b>942 630</b>	<b>Non-current assets</b>
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>	<b>2 080 502</b>	<b>1 069</b>	<b>2 081 571</b>	<b>2 189 369</b>	<b>975</b>	<b>2 190 344</b>	<b>TOTAL ASSETS</b>

PASSIF

EQUITY AND LIABILITIES

	31 DÉC. 2011 Publié DEC. 31, 2011 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	31 DÉC. 2011 Retraité DEC. 31, 2011 Restated	31 DÉC. 2012 Publié DEC. 31, 2012 Reported	Ajustements IAS 19R IAS19 R adjustments	31 DÉC. 2012 Retraité DEC. 31, 2012 Restated	EQUITY AND LIABILITIES (in thousand euros)
Réserves/résultat consolidés	1 230 507	(2 057)	1 228 450	1 279 977	(1 890)	1 278 087	Accumulated profits
Écarts de conversion	56 641	6	56 647	24 901	2	24 903	Translation reserve
<b>Capitaux propres part du Groupe</b>	<b>1 467 102</b>	<b>(2 051)</b>	<b>1 465 051</b>	<b>1 495 349</b>	<b>(1 888)</b>	<b>1 493 461</b>	<b>Group Shareholders' equity</b>
<b>Capitaux propres</b>	<b>1 467 102</b>	<b>(2 051)</b>	<b>1 465 051</b>	<b>1 495 349</b>	<b>(1 888)</b>	<b>1 493 461</b>	<b>Shareholders' equity</b>
Provision au titre des avantages du personnel	203 016	3 120	206 136	274 606	2 863	277 469	Employee benefits obligation
<b>Passifs non courants</b>	<b>281 261</b>	<b>3 120</b>	<b>284 381</b>	<b>357 339</b>	<b>2 863</b>	<b>360 202</b>	<b>Non-current liabilities</b>
<b>TOTAL DU PASSIF</b>	<b>2 080 502</b>	<b>1 069</b>	<b>2 081 571</b>	<b>2 189 369</b>	<b>975</b>	<b>2 190 344</b>	<b>TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>

Tableau de flux de trésorerie consolidé

Consolidated cash flow statement

	30 JUIN 2012 Publié JUN. 30, 2012 <i>(en milliers d'euros)</i>	Ajustements IAS 19R Reported	30 JUIN 2012 Retraité IAS19 R Restated	31 DÉC. 2012 Publié DEC. 31, 2012 <i>(in thousand euros)</i>	Ajustements IAS 19R Reported	31 DÉC. 2012 Retraité IAS 19R Restated
<b>Activité d'exploitation</b>						
Résultat net	142 655	( 1 743)	140 912	263 133	( 3 519)	259 614
<i>Produits et charges n'ayant pas entraîné de flux de trésorerie :</i>						
Provisions au titre des avantages du personnel	9 016	2 725	11 741	17 813	5 504	23 317
Variation des impôts différés	12 810	( 982)	11 828	6 707	( 1 985)	4 722
<b>Marge brute d'autofinancement</b>	<b>198 301</b>	<b>0</b>	<b>198 301</b>	<b>369 534</b>	<b>( 0)</b>	<b>369 534</b>
<b>TRESORERIE ET EQUIVALENTS DE TRESORERIE À LA CLOTURE NETS DES DECOUVERTS BANCAIRES</b>						
	144 020	-	144 020	282 965	-	282 965
<b>CLOSING CASH AND CASH EQUIVALENTS NET OF BANK OVERDRAFTS</b>						

**NOTE 19. AUTRES PASSIFS COURANTS**

**NOTE 19. OTHER CURRENT LIABILITIES**

	31 DÉC. 2012 DEC. 31, 2012	30 JUN. 12 JUN. 30, 2012	30 JUN. 2013 JUN. 30, 2013	
<u>(en milliers d'euros)</u> <span style="float: right;">(in thousand euros)</span>				
Dettes sociales	85 455	76 823	79 990	Social liabilities
Autres dettes fiscales	13 357	19 796	18 121	Other tax liabilities
Autres dettes courantes	94 385	102 614	99 572	Other current liabilities
<b>Autres passifs courants</b>	<b>193 197</b>	<b>199 234</b>	<b>197 683</b>	<b>Other current liabilities</b>

**NOTE 20. DIVIDENDES**

**NOTE 20. DIVIDENDS**

Au titre de l'exercice 2012, un dividende ordinaire de 2,56 euros par action a été versé aux actionnaires le 29 mai 2013.

For the year 2012, an ordinary dividend of 2.56 euros per share has been distributed to the shareholders on May 29, 2013.

Au titre de l'exercice 2011, un dividende ordinaire de 2,20 euros par action, ainsi qu'un dividende exceptionnel de 1,80 euro par action ont été versés aux actionnaires le 24 mai 2012.

For the year 2011, an ordinary dividend of 2.20 euros per share and a special dividend of 1.80 euro per share have been distributed to the shareholders on May 24, 2012.

## NOTE 21. PAIEMENTS FONDÉS SUR DES ACTIONS

### 21-1. Attribution d'options de souscription d'actions

Tous les plans attribués sont des plans se déroulant en actions.

#### Programme de stock-options du Groupe :

Dans le cadre d'une politique recommandée par le Comité des Rémunérations et des Nominations, le Conseil d'Administration a décidé de ne plus attribuer de stock-options à compter de 2011 et de mettre en place une politique d'attribution gratuite d'actions. Les quelque 500 cadres qui bénéficiaient de stock-options au titre de leur position hiérarchique (cadres éligibles) ont reçu des actions sous conditions de performance à trois ans. Pour remplacer les programmes de stock-options récompensant les employés « au choix » et les contributeurs-clés de l'année, des actions sans condition de performance seront attribuées.

	PLAN N° 6	PLAN N° 7	PLAN N° 8	PLAN N° 9	PLAN N° 10	PLAN N° 11	PLAN N° 12	PLAN N° 13
Date de l'Assemblée Générale	28 mai 2003	28 mai 2003	28 mai 2003	24 mai 2006	24 mai 2006	21 mai 2008	21 mai 2008	12 mai 2010
Date du Conseil d'Administration	17 déc. 2003	15 déc. 2004	14 déc. 2005	13 déc. 2006	11 déc. 2007	10 déc. 2008	15 déc. 2009	16 déc. 2010
Nombre de bénéficiaires	555	563	575	567	633	613	602	643
Nombre d'options de souscription	377 550	370 450	427 850	398 500	440 500	371 400	360 000	382 950
Première date d'exercice de l'option	18 déc. 2006	16 déc. 2007	15 déc. 2008	14 déc. 2009	12 déc. 2010	11 déc. 2011	16 déc. 2012	17 déc. 2013
Date d'expiration de l'option	16 déc. 2013	14 déc. 2014	13 déc. 2015	12 déc. 2014	10 déc. 2015	9 déc. 2016	14 déc. 2017	15 déc. 2018
Prix d'exercice (en euros) (a)	36,96	36,76	50,01	52,35	49,62	40,18	47,99	63,71
Nombre d'options exercées au 30 juin 2013	302 632	277 952	297 050	297 600	319 249	260 300	133 766	-
Options de souscription d'actions caduques au 30 juin 2013	66 950	72 150	77 950	56 900	39 300	29 300	28 800	25 150
Options de souscription d'actions restantes au 30 juin 2013	7 968	20 348	52 850	44 000	81 951	81 800	197 434	357 800

(a) Aucun rabais n'a été consenti sur le prix.

Les plans n° 3, n°4 et n°5 (options de souscription) ont expiré respectivement le 17 décembre 2010, le 12 décembre 2011 et le 9 décembre 2012.

Détermination de la juste valeur des instruments attribués et impact sur le compte de résultat au 30 juin 2013

PLAN – ANNEE D'ATTRIBUTION	JUSTE VALEUR UNITAIRE DES PLANS – MODELE BINOMIAL		CHARGE PASSEE EN COMPTE DE RESULTAT		
	(en euros)	(en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012	30 JUN. 12	30 JUN. 2013
Bénéficiaires français					
Plan n° 10 - 2007	11,67	11,27	-	-	-
Plan n° 11 - 2008	11,76	11,38	173	173	-
Plan n° 12 - 2009	11,32	11,07	1 215	673	-
Plan n° 13 - 2010	15,71	15,36	1 786	887	890
<b>TOTAL</b>			<b>3 174</b>	<b>1 733</b>	<b>890</b>

Hypothèses retenues pour l'évaluation de la juste valeur des plans d'option de souscription d'actions selon le modèle binomial :

	PLAN N° 10	PLAN N° 11	PLAN N° 12	PLAN N° 13
Volatilité attendue	25,00%	29,00%	26,00%	26,00%
Taux sans risque	4,16%	3,56%	2,95%	3,31%
Taux de dividende attendu	2,50%	2,50%	2,75%	2,9%
Durée de vie théorique en années (a)	6,29 & 5,89	6,18 & 5,70	6,36 & 5,94	6,32 & 5,87

(a) Le premier chiffre concerne la durée pour un résident fiscal français, le second concerne la durée pour un résident fiscal d'un autre pays.

## 21-2. Attribution d'actions gratuites sous conditions de performance

Depuis 2005, usant de la faculté offerte lors des Assemblées Générales successives, le Conseil d'Administration a décidé, sur recommandation du Comité des Rémunerations et des Nominations, de mettre en place une politique d'attribution gratuite d'actions sous conditions de performance à trois ans.

Les plans en cours prévoient l'attribution d'actions déjà existantes.

Pour les plans N° 1 à 5, les actions sont attribuées soit par SOCIÉTÉ BIC, soit par BIC CORPORATION. Les actions attribuées par SOCIÉTÉ BIC sont remises aux bénéficiaires à la date d'acquisition définitive des droits.

En raison de la fiscalité américaine, les actions attribuées par BIC CORPORATION ne sont effectivement remises qu'au terme d'un délai de trois ans après la date d'acquisition définitive des droits. Des actions supplémentaires sont octroyées en compensation des dividendes non reçus entre la date d'acquisition définitive des droits et la date de remise effective de ces actions.

Pour les plans N° 6, 7 et 8, les actions sont attribuées uniquement par SOCIÉTÉ BIC. Pour les bénéficiaires français, les actions sont remises à la date d'acquisition des droits.

Pour les bénéficiaires étrangers, les actions sont remises trois ans après la date d'acquisition des droits. Des actions supplémentaires sont octroyées en compensation des dividendes non reçus entre la date d'acquisition définitive des droits et la date de remise effective de ces actions.

	PLAN N° 1	PLAN N° 2	PLAN N° 3	PLAN N° 4	PLAN N° 5	PLAN N° 6	PLAN N° 7	PLAN N° 8	PLAN N° 9		
Date de l'Assemblée Générale	19 mai 2005	19 mai 2005	19 mai 2005	23 mai 2007	23 mai 2007	23 mai 2007	12 mai 2010	10 mai 2012	15 mai 2013		
Date du Conseil d'Administration	19 mai 2005	14 décembre 2005	13 décembre 2006	11 décembre 2007	10 février 2009	16 février 2010	15 février 2011	14 février 2012	12 février 2013		
Attribution	P S P S P S P S P S P P P										
Nombre de bénéficiaires	12 11 12 11 9 8 11 10 17 16 27 28 535 569										
Nombre d'attributions gratuites d'actions	31 800 2 618 31 800 2 618 33 450 2 352 37 550 2 644 57 500 2 643 83 475 87 650 159 940 161 010										
Date d'acquisition définitive des droits	19 mai 2008 19 mai 2012 14 mars 2009 14 mars 2013 13 mars 2010 13 mars 2014 11 mars 2011 11 mars 2015 10 mars 2012 10 mars 2016 16 mars 2013 15 mars 2014 14 mars 2015 12 mars 2016										
Nombre d'actions définitivement acquises au 30 juin 2013	20 405 1 162 15 741 640 31 443 - 37 550 - 57 500 - 76 797 - - -										
Dont nombre d'actions remises ou à remettre aux bénéficiaires par:											
• SOCIETE BIC	7 420 498 5 724 128 7 473 9 950 - 25 250 - 76 797 - - -										
• BIC CORPORATION	12 985 664 10 017 512 23 970 27 600 - 32 250 - N/A N/A N/A N/A										
Date de remise effective des actions par:											
• SOCIETE BIC	19 mai 2008 19 mai 2012 14 mars 2009 14 mars 2013 13 mars 2010 13 mars 2014 11 mars 2011 11 mars 2015 10 mars 2012 10 mars 2016										
• Bénéficiaires français								16 mars 2013	15 mars 2014	14 mars 2015	12 mars 2016
• Bénéficiaires étrangers								16 mars 2016	15 mars 2017	14 mars 2018	12 mars 2019
• BIC CORPORATION	19 mai 2011 19 mai 2014 14 mars 2012 14 mars 2015 13 mars 2013 13 mars 2016 11 mars 2014 11 mars 2017 10 mars 2015 10 mars 2018 N/A N/A N/A N/A										
Actions remises par BIC CORPORATION en compensation des dividendes non reçus	1665 - 1 139 - - - - - - - - - - -										
Actions à remettre par BIC CORPORATION en compensation des dividendes non reçus	- - - - 3 148 - 3 231 - 2 730 - 1 285 - - -										
Nombre d'actions gratuites attribuées, caduques au 30 juin 2013 (a)	11 395 1 456 16 059 1 978 2 007 1 248 - 1 208 - 389 6 678 10 625 7 340 1 820										
Nombre d'attributions gratuites d'actions en cours de période d'acquisition au 30 juin 2013	- - - - 1 104 - 1 436 - 2 254 - 77 025 152 600 159 190										

(a) Ces attributions gratuites d'actions sont devenues caduques suite au départ des bénéficiaires ou à la non-réalisation d'une partie des conditions de performance.

P = Principale.

S = Secondaire.

Estimation de la juste valeur des actions attribuées et impact sur le compte de résultat :

PLAN D'ATTRIBUTION GRATUITE D'ACTIONS	JUSTE VALEUR UNITAIRE DES PLANS – MODÈLE BINOMIAL (en euros)		CHARGE/(PRODUIT) PASSE(E) EN COMPTE DE RESULTAT (en milliers d'euros)		
	Attribution principale	Attribution secondaire	31 DÉC. 2012	30 JUN. 12	30 JUN. 2013
19 mai 2005	40,51	38,00	2	2	-
14 décembre 2005	48,09	45,10	( 6 )	3	-
13 décembre 2006	50,67	46,77	( 11 )	6	4
11 décembre 2007	44,99	40,71	( 6 )	6	4
10 février 2009	36,10	32,34	88	89	6
16 février 2010	47,17	N/A	1 312	656	174
15 février 2011	58,83	N/A	1 308	833	736
14 février 2012	64,81	N/A	2 552	1 075	1 594
12 février 2013	87,99	N/A	-	-	1 612
Dividendes équivalents			4	4	-
<b>TOTAL</b>	<b>5 243</b>		<b>2 674</b>	<b>4 130</b>	

### 21-3. Attribution d'actions gratuites sans condition de performance

A compter de 2012, le Conseil d'Administration a décidé, sur recommandation du Comité des Rémunérations et des Nominations, de mettre en place une politique d'attribution gratuite d'actions sans conditions de performance afin de remplacer les programmes de stock-options qui récompensaient les employés "au choix" et les contributeurs-clés de l'année.

Dans les plans n° F1 & F2, les actions sont remises par SOCIETE BIC à la date d'acquisition définitive des droits, que les bénéficiaires soient français ou étrangers.

Ces plans prévoient l'attribution d'actions déjà existantes.

	PLAN N° F1	PLAN N° F2
Date de l'Assemblée Générale	10 mai 2012	15 mai 2013
Date du Conseil d'Administration	14 février 2012	12 février 2013
Nombre de bénéficiaires	222	222
Nombre d'attributions gratuites d'actions	20 050	19 950
Date d'acquisition définitive des droits	14 mars 2016	12 mars 2017
Nombre d'actions définitivement acquises au 30 juin 2013	-	-
Nombre d'actions gratuites attribuées, caduques au 30 juin 2013 (a)	750	-
Nombre d'attributions gratuites d'actions en cours de période d'acquisition au 30 juin 2013	19 300	19 950

(a) Ces attributions gratuites d'actions sont devenues caduques suite au départ des bénéficiaires.

Estimation de la juste valeur des actions attribuées et impact sur le compte de résultat :

PLAN D'ATTRIBUTION GRATUITE D'ACTIONS	JUSTE VALEUR UNITAIRE DES PLANS – MODELE BINOMIAL (en euros)	CHARGE/(PRODUIT) PASSE(E) EN COMPTE DE RESULTAT (en milliers d'euros)		
		31 DÉC. 2012	30 JUN. 12	30 JUN. 2013
14 février 2012	62,90	226	96	130
12 février 2013	85,39	-	-	131
<b>TOTAL</b>		<b>226</b>	<b>96</b>	<b>261</b>

## NOTE 21. SHARE BASED PAYMENTS

### 21-1. Grant of share option plans

All granted plans are equity settled plans.

#### Group stock option plans:

As part of a policy recommended by the Compensation and Nomination Committee, the Board has decided in 2011 not to award stock options anymore and set up a policy of free share grants. Some 500 executives receiving stock options on the basis of their position in the Company (eligible) received three-year performance-based free share grants. To replace the stock option programs rewarding staff selected by Management and key contributors of the year, free share grants without performance condition will be awarded.

BREAKDOWN BY PLAN	PLAN N° 6	PLAN N° 7	PLAN N° 8	PLAN N° 9	PLAN N° 10	PLAN N° 11	PLAN N° 12	PLAN N° 13
Annual Shareholders' Meeting date	May 28, 2003	May 28, 2003	May 28, 2003	May 24, 2006	May 24, 2006	May 21, 2008	May 21, 2008	May 12, 2010
Board of Directors' Meeting date	Dec. 17, 2003	Dec. 15, 2004	Dec. 14, 2005	Dec. 13, 2006	Dec. 11, 2007	Dec. 10, 2008	Dec. 15, 2009	Dec. 16, 2010
Number of beneficiaries	555	563	575	567	633	613	602	643
Number of shares available for subscription	377,550	370,450	427,850	398,500	440,500	371,400	360,000	382,950
Date from which options may be exercised	Dec. 18, 2006	Dec. 16, 2007	Dec. 15, 2008	Dec. 14, 2009	Dec. 12, 2010	Dec. 11, 2011	Dec. 16, 2012	Dec. 17, 2013
Option expiration date	Dec. 16, 2013	Dec. 14, 2014	Dec. 15, 2015	Dec. 14, 2014	Dec. 10, 2015	Dec. 9, 2016	Dec. 14, 2017	Dec. 15, 2018
Exercise price (in euros) (a)	36.96	36.76	50.01	52.35	49.62	40.18	47.99	63.71
Number of options exercised as of June 30, 2013	302,632	277,952	297,050	297,600	319,249	260,300	133,766	-
Number of void options as of June 30, 2013	66,950	72,150	77,950	56,900	39,300	29,300	28,800	25,150
Number of remaining options as of June 30, 2013	7,968	20,348	52,850	44,000	81,951	81,800	197,434	357,800
(a) No discount on the exercise price.								

The plans n°3, n°4 et n°5 (subscription plans) respectively expired on December 17, 2010, December 12, 2011 and December 9, 2012 .

#### Estimated fair value of options granted and impact on the income statement as of June 30, 2013

PLAN - AWARD DATE	PLANS' UNIT FAIR VALUE - BINOMIAL MODEL		EXPENSE BOOKED IN INCOME STATEMENT		
	(in euros)	(in thousand euros)	DEC. 31, 2012	JUN. 30, 2012	JUN. 30, 2013
Plan n° 10 - 2007	11,67	11,27	-	-	-
Plan n° 11 - 2008	11,76	11,38	173	173	-
Plan n° 12 - 2009	11,32	11,07	1 215	673	-
Plan n° 13 - 2010	15,71	15,36	1 786	887	890
<b>TOTAL</b>			<b>3 174</b>	<b>1 733</b>	<b>890</b>

#### Assumptions for fair value calculation of share options plans according to binomial model:

	PLAN N°10	PLAN N°11	PLAN N°12	PLAN N°13
Expected volatility	25,00%	29,00%	26,00%	26,00%
Free risk rate	4,16%	3,56%	2,95%	3,31%
Expected dividend yield	2,50%	2,50%	2,75%	2,9%
Expected life in years (a)	6,29 & 5,89	6,18 & 5,70	6,36 & 5,94	6,32 & 5,87

(a) First figure is for French tax residents, second figure for foreign tax resident.

## 21-2. Free, performance-based share allocations

From 2005, exercising the power placed at its disposal by successive Annual Shareholders' Meetings, the Board of Directors resolved, upon the recommendation of the Compensation and Nomination Committee, to put in place a policy of three-year performance-based free shared grants.

Current plans provide for the allocation of existing shares.

For plans number 1 to 5, shares are granted either by SOCIETE BIC or BIC CORPORATION. Shares granted by SOCIETE BIC are delivered to the beneficiaries at the definitive grant date.

For U.S tax reasons, the shares granted by BIC CORPORATION will only be delivered at the conclusion of a three-year period following the definitive grant date. As a compensation for dividends not received between the conclusion of the acquisition period and the real date of delivery, additional shares will be delivered at that time.

For plans number 6, 7 and 8, shares are only granted by SOCIETE BIC. For French beneficiaries, shares are delivered at the definitive grant date.

For foreign beneficiaries, shares are delivered at the conclusion of a three year period following the definitive grant date. As a compensation for dividends not received between the conclusion of the acquisition period and the real date of delivery, additional shares are delivered at that time.

	PLAN N° 1	PLAN N° 2	PLAN N° 3	PLAN N° 4	PLAN N° 5	PLAN N° 6	PLAN N° 7	PLAN N° 8	PLAN N° 9	
Annual Shareholders' Meeting date	May 19, 2005	May 19, 2005	May 19, 2005	May 23, 2007	May 23, 2007	May 23, 2007	May 12, 2010	May 10, 2012	May 15, 2013	
Board of Directors' Meeting date	May 19, 2005	Dec. 14, 2005	Dec. 13, 2006	Dec. 11, 2007	Feb. 10, 2009	Feb. 16, 2010	Feb. 15, 2011	Feb. 14, 2012	Feb. 12, 2013	
Grant	M S	M S	M S	M S	M S	M M	M M	M M	M M	
Number of beneficiaries	12 11	12 11	9 8	11 10	17 16	27 28	535	569		
Number of free shares granted	31,800 2,618	31,800 2,618	33,450 2,352	37,550 2,644	57,500 2,643	83,475 87,650	159,940 161,010			
Definitive grant date	May 19, 2008	May 19, 2012	Mar 14, 2009	Mar 14, 2010	Mar. 13, 2014	Mar. 11, 2011	Mar. 10, 2012	Mar. 18, 2013	Mar. 15, 2014	
Number of free share grants definitively acquired at June 30, 2013	20,405 1,162	15,741 640	31,443 -	37,550 -	57,500 -	76,797 -	-	-	-	
Which number of shares transferred or to be transferred to beneficiaries by:										
• SOCIETE BIC	7,420 498	5,724 128	7,473 -	9,950 -	25,250 -	76,797 -	-	-	-	
• BIC CORPORATION	12,985 664	10,017 512	23,970 -	27,600 -	32,250 -	N/A N/A	N/A N/A	N/A N/A	N/A N/A	
Delivery date of the shares by:										
• SOCIETE BIC	May 19, 2008	May 19, 2012	Mar 14, 2009	Mar 14, 2013	Mar. 13, 2010	Mar. 13, 2014	Mar. 11, 2011	Mar. 11, 2015	Mar. 10, 2012	Mar. 10, 2016
• French beneficiaries										Mar. 18, 2013 Mar. 15, 2014 Mar. 14, 2015 Mar. 12, 2016
• Foreign beneficiaries										Mar. 18, 2016 Mar. 15, 2017 Mar. 14, 2018 Mar. 12, 2019
• BIC CORPORATION	May 19, 2011	May 19, 2014	Mar 14, 2012	Mar 14, 2015	Mar. 13, 2013	Mar. 13, 2016	Mar. 11, 2014	Mar. 11, 2017	Mar. 10, 2015	Mar. 10, 2018
Shares delivered by BIC CORPORATION as a compensation for dividends not received	1,665 -	1,139 -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
Shares to be delivered by BIC CORPORATION as a compensation for dividends not received										
Total number of void free share grants as of June 30, 2013 (a)	11,395 1,456	16,059 1,978	2,007 2,007	1,248 1,248	- -	3,231 1,208	- -	2,730 389	1,285 6,678	- -
Total number of free share grants still under acquisition period as of June 30, 2013	- -	- -	- -	- -	1,104 -	- 1,436	- -	2,254 -	77,025 152,600	159,190 1,820

(a) Those free share grants are void due to beneficiaries leaving the Company or to all performance conditions not achieved.

M = Main

S = Secondary

Estimated fair value of shares granted and impact on the income statement:

GRANT DATE	PLANS' UNIT FAIR VALUE - BINOMIAL MODEL (in euros)		EXPENSE/(INCOME) BOOKED IN INCOME STATEMENT (in thousand euros)		
	Main grant	Secondary grant	DEC. 31, 2012	JUN. 30, 2012	JUN. 30, 2013
May. 19, 2005	40,51	38,00	2	2	-
Dec. 14, 2005	48,09	45,10	( 6)	3	-
Dec. 13, 2006	50,67	46,77	( 11)	6	4
Dec. 11, 2007	44,99	40,71	( 6)	6	4
Feb. 10, 2009	36,10	32,34	88	89	6
Feb. 16, 2010	47,17	N/A	1 312	656	174
Feb. 15, 2011	58,83	N/A	1 308	833	736
Feb. 14, 2012	64,81	N/A	2 552	1 075	1,594
Feb. 12, 2013	87,99	N/A	-	-	1,612
Dividend equivalents			4	4	-
<b>TOTAL</b>			<b>5 243</b>	<b>2 674</b>	<b>4,130</b>

**21-3. Free, without performance-based share grants allocations**

From 2012, as recommended by the Compensation and Nomination Committee, the Board has decided to set up a policy of free share grants without performance condition, to replace the stock option programs rewarding staff selected by Management and key contributors of the year.

For the plans n°F1 & F2, the shares are delivered by SOCIETE BIC at the definitive grant date, whether the beneficiaries are French or Foreigns.

These plans provide for the allocation of existing shares.

	<b>PLAN N° F1</b>	<b>PLAN N° F1</b>
Annual Shareholders' Meeting date	May 10, 2012	May 15, 2013
Board of Directors' Meeting date	Feb.14, 2012	Feb.12, 2013
Number of beneficiaries	222	222
Number of free shares granted	20,050	19,950
Definitive grant date	Mar. 14, 2016	Mar. 12, 2017
Number of free share grants definitely acquired at June 30, 2013	-	-
Total number of void free share grants as of June 30, 2013 (a)	750	-
Total number of free share grants still under acquisition period as of June 30, 2013	19,300	19,950

(a) Those free share grants are void due to beneficiaries leaving the Company.

*Estimated fair value of shares granted and impact on the income statement:*

<b>GRANT DATE</b>	<b>PLANS' UNIT FAIR VALUE - BINOMIAL MODEL (in euros)</b>	<b>EXPENSE/(INCOME) BOOKED IN INCOME STATEMENT (in thousand euros)</b>		
		<b>DEC. 31, 2012</b>	<b>JUN. 30, 2012</b>	<b>JUN. 30, 2013</b>
Feb. 14, 2012	62,90	226	96	130
Feb. 12, 2013	85,39	-	-	131
<b>TOTAL</b>		<b>226</b>	<b>96</b>	<b>261</b>

## NOTE 22. INSTRUMENTS FINANCIERS

### 22-1. Dérivés et comptabilité de couverture

La gestion des risques financiers est principalement concentrée au niveau de SOCIÉTÉ BIC, et gérée et/ou coordonnée par la Trésorerie Groupe.

Ce département n'est pas constitué en centre de profit.

La Trésorerie Groupe est en contact permanent avec les filiales et collecte tout au long de l'année les informations qui permettent d'identifier, de suivre et de piloter la gestion des risques.

En matière de risque de change, la politique du Groupe est de couvrir l'exposition nette par devise sur une base annuelle. Les positions acheteuses et vendeuses sont agrégées et le nominal net déterminé fait l'objet de couvertures sur le marché.

En fonction de l'évolution du marché des changes, la Trésorerie Groupe peut accélérer le rythme de couverture afin de profiter de tendances favorables ou au contraire le ralentir pour ne pas figer trop tôt un taux de change.

L'ensemble des positions est suivi en permanence et en temps réel par la Trésorerie Groupe qui dispose des systèmes d'information nécessaires.

Une mise à jour de toutes les positions est communiquée à l'équipe de Direction chaque mois, détaillée par devise, par produit (contrats à terme, options, etc.) et par objet (couverture de flux commerciaux ou d'investissements nets).

En présence de contraintes locales qui ne permettent pas une complète centralisation aux meilleures conditions pour le Groupe BIC, les couvertures sont réalisées localement sous le strict contrôle de la Trésorerie Groupe.

### 22-2. Risque de change

Pour gérer son risque de change, le Groupe utilise des contrats de change à terme, des swaps de devises et des produits optionnels. Les contrats de change à terme sont comptabilisés comme des couvertures dans la mesure où ils sont identifiés comme tels. Ces couvertures peuvent concerner l'investissement net du Groupe dans certaines entités étrangères, des créances ou des dettes en devises ou des budgets en devises.

La Trésorerie Groupe étant centralisée, SOCIÉTÉ BIC dispose de comptes courants avec ses principales filiales. Les soldes créditeurs en devises sont « swappés » contre euro à très court terme et l'euro est investi en OPCVM monétaires et autres produits de placements court terme.

Chaque jour la Trésorerie Groupe ajuste la position de liquidité des comptes courants grâce aux swaps de devises réalisés sur le marché. Cette gestion spécifique, si elle utilise des produits de change, ne peut pas être considérée comme une gestion de risque de change à part entière au même titre qu'une couverture classique car il n'y a jamais conversion définitive des soldes bancaires. Il ne s'agit que d'une gestion de liquidité en devises par laquelle SOCIÉTÉ BIC optimise son financement.

### 22-3. Risque de taux

Au 30 juin 2013, le Groupe n'a pas de dette significative ni d'instrument de trésorerie associé.

L'exposition aux taux d'intérêt sur les emprunts est très limitée. Tous les besoins de financement locaux sont directement indexés sur une base de taux variables. La survenance de ces positions emprunteuses est non significative et trop ponctuelle pour générer un besoin de couverture pertinent.

### 22-4. Impact des couvertures des risques de change et de taux dans les comptes consolidés au 30 juin 2013

Les montants suivants ont été comptabilisés à la juste valeur des instruments dérivés au 30 juin 2013 (en milliers d'euros) :

INSTRUMENTS DERIVES ET REEVALUATION	QUALIFICATION DE LA COUVERTURE/ RISQUE COUVERT	RESULTAT FINANCIER – IMPACT AVANT IMPOT (a) - NOTE 6	AUTRES ELEMENTS DU RESULTAT GLOBAL AVANT IMPOT (a) COURANTS	ACTIFS NON COURANTS IMPOT (a) COURANTS (b)	PASSIFS NON COURANTS COURANTS
<b>Impact de la réévaluation des instruments de couvertur</b>					
Flux commerciaux	Flux de trésorerie Risque de change	235	3 664	10 611	232 ( 1 324) ( 11)
Dividendes	Investissement net Risque de change	-	-	-	-
<b>Sous-total (1)</b>		<b>235</b>	<b>3 664</b>	<b>10 611</b>	<b>232 ( 1 324) ( 11)</b>
Impact de la réévaluation des swaps de devises adossés aux positions de trésorerie en devises					
<b>Sous-total (2)</b>	À la juste valeur par le compte de résultat / Risque de change	<b>( 506)</b>	-	-	<b>( 170)</b> -
<b>TOTAL 1+2</b>		<b>( 271)</b>	<b>3 664</b>	<b>10 611</b>	<b>232 ( 1 494) ( 11)</b>

(a) Il s'agit du mark-to-market des instruments de couverture en portefeuille à fin juin 2013 retiré de l'extourne du mark-to-market des instruments de couverture en portefeuille au 30 juin 2013. En outre, les filiales du Groupe BIC ayant des taux garantis ont réévalué leurs créances et dettes à ces taux à fin juin 2013, impactant le résultat d'exploitation pour -1,7 millions d'euros.

(b) SOCIÉTÉ BIC détenait en plus des options non encore exercées représentant un actif courant de 402 milliers d'euros.

### 22-5. Impact des couvertures des risques de change et de taux dans les comptes consolidés au 31 décembre 2012 \*

Les montants suivants ont été comptabilisés à la juste valeur des instruments dérivés au 31 décembre 2012 (en milliers d'euros) :

INSTRUMENTS DERIVES ET REEVALUATION	QUALIFICATION DE LA COUVERTURE/ RISQUE COUVERT	RESULTAT FINANCIER – IMPACT AVANT IMPOT (a) - NOTE 6	AUTRES ELEMENTS DU RESULTAT GLOBAL AVANT IMPOT (a) COURANTS	ACTIFS NON COURANTS IMPOT (a) COURANTS (b)	PASSIFS NON COURANTS COURANTS
<b>Impact de la réévaluation des instruments de couvertur</b>					
Flux commerciaux	Flux de trésorerie Risque de change	( 1 771)	13 460	6 535	625 ( 1 511) ( 41)
Dividendes	Investissement net Risque de change	-	-	-	-
<b>Sous-total (1)</b>		<b>( 1 771)</b>	<b>13 460</b>	<b>6 535</b>	<b>625 ( 1 511) ( 41)</b>
Impact de la réévaluation des swaps de devises adossés aux positions de trésorerie en devises					
<b>Sous-total (2)</b>	À la juste valeur par le compte de résultat / Risque de change	<b>303</b>	-	<b>336</b>	-
<b>TOTAL 1+2</b>		<b>( 1 468)</b>	<b>13 460</b>	<b>6 871</b>	<b>625 ( 1 511) ( 41)</b>

(a) Il s'agit du mark-to-market des instruments de couverture en portefeuille à fin décembre 2012 retiré de l'extourne du mark-to-market des instruments de couverture en portefeuille au 31 décembre 2011. En outre, les filiales du Groupe BIC ayant des taux garantis ont réévalué leurs créances et dettes à ces taux à fin décembre 2012, impactant le résultat d'exploitation pour -1,8 millions d'euros.

(b) SOCIÉTÉ BIC détenait en plus des options non encore exercées représentant un actif courant de 39 milliers d'euros.

## NOTE 22. FINANCIAL INSTRUMENTS

### 22-1. Derivatives and hedge accounting

The financial risk management is mainly concentrated at the SOCIÉTÉ BIC level, and managed and/or coordinated by the Group Treasury. This department is not a profit center.

Group Treasury has ongoing contact with subsidiaries and collects information throughout the year to identify, follow and lead risk management.

Regarding foreign exchange risk, the Group policy is to hedge the net position currency by currency on a yearly basis. Buyer and seller positions are aggregated and the determined net nominal is hedged on the market.

According to the fluctuation of the foreign exchange market, Group Treasury can speed up the hedging pace in order to benefit from favourable trends or slow down so as not to fix too early a rate and remain flexible. All the positions are constantly monitored in real-time by the Group Treasury, which has the necessary information and analytical tools. An update of all the positions is transmitted to management each month and detailed by currency, product (forward, option, etc.), and purpose (commercial flows or net investments).

In case of local constraints that would not permit the centralization at optimum conditions, the hedges are performed locally under the strict control of Group Treasury.

### 22-2. Foreign exchange risk

To manage its exchange rate exposure, the Group uses forward foreign currency contracts, currency swaps and currency options. Forward foreign currency contracts are recognized as hedges insofar as they are designated as such. These hedges may cover the net investment of the Group in certain foreign entities, foreign currency receivables or debts, or budgets in foreign currency.

As Group Treasury is centralized, SOCIÉTÉ BIC has current accounts with its main subsidiaries. Credit balances in foreign currencies are swapped against the euro for a very short term and the euro is invested in monetary mutual funds and other short-term investments.

Every day, Group Treasury adjusts the liquidity situation of the current accounts as a result of currency swaps realized on the market. This strategy, even though it uses exchange instruments, cannot be considered a full foreign exchange risk management hedging program, as there is no definitive translation of bank accounts. It only relates to optimization of funding by SOCIÉTÉ BIC through foreign liquidity management.

### 22-3. Interest rate risk

As of June 30, 2013 BIC Group has no significant debt neither related hedging instrument.

The exposure to interest rate fluctuations on borrowings is very limited. All the local funding needs are directly indexed on a short-term variable rate. Borrowers' positions are insignificant at Group level and are of too limited a time scale to require any relevant hedging.

### 22-4. Impact of interest rate and foreign exchange risks' hedging on consolidated financial statements as of June 30, 2013

The following amounts have been booked as the fair value of derivatives at the end of June 2013 (in thousand euros):

DERIVATIVE ITEMS AND REVALUATION	HEDGE QUALIFICATION/ HEDGED RISK	FINANCIAL NET INCOME/ (EXPENSE) BEFORE TAX (a) - NOTE 6	OTHER COMPREHENSIVE INCOME BEFORE TAX (a)	CURRENT ASSETS (b)	NON-CURRENT ASSETS	CURRENT LIABILITIES	NON-CURRENT LIABILITIES
<b>Hedging revaluation impact</b>							
Commercial flows	Cash flow hedge / Foreign exchange risk	235	3,664	10,611	232	(1,324)	(11)
Dividends	Net investment/Foreign exchange risk	-	-	-	-	-	-
<b>Subtotal (1)</b>		<b>235</b>	<b>3,664</b>	<b>10,611</b>	<b>232</b>	<b>(1,324)</b>	<b>(11)</b>
Revaluation of cross-currency swaps related to cash positions in foreign currencies	At fair value through P&L/Foreign exchange risk	( 506)	-	-	-	( 170)	-
<b>Subtotal (2)</b>		<b>( 506)</b>				<b>( 170)</b>	
<b>TOTAL 1+2</b>		<b>(271)</b>	<b>3,664</b>	<b>10,611</b>	<b>232</b>	<b>(1,494)</b>	<b>(11)</b>

(a) It corresponds to mark-to-market of hedging instruments in the portfolio end of June 2013, restated with the reverse of the mark-to-market of the portfolio of hedging instruments as of June 30, 2013. In addition, BIC subsidiaries with hedge rates have revaluated their account receivables and payables at those rates end of June 2013, impacting the income from operations for -1.7 million euros.

(b) In addition, SOCIÉTÉ BIC has options not yet exercised representing a current asset of 402 thousand euros.

### 22-5. Impact of interest rate and foreign exchange risks' hedging on consolidated financial statements as of December 31, 2012

The following amounts have been booked as the fair value of derivatives at the end of December 2012 (in thousand euros):

DERIVATIVE ITEMS AND REVALUATION	HEDGE QUALIFICATION/ HEDGED RISK	FINANCIAL NET INCOME/ (EXPENSE) BEFORE TAX (a) - NOTE 6	OTHER COMPREHENSIVE INCOME BEFORE TAX (a)	CURRENT ASSETS (b)	NON-CURRENT ASSETS	CURRENT LIABILITIES	NON-CURRENT LIABILITIES
<b>Hedging revaluation impact</b>							
Commercial flows	Cash flow hedge / Foreign exchange risk	(1,771)	13,460	6,535	625	(1,511)	(41)
Dividends	Net investment/Foreign exchange risk	-	-	-	-	-	-
<b>Subtotal (1)</b>		<b>(1,771)</b>	<b>13,460</b>	<b>6,535</b>	<b>625</b>	<b>(1,511)</b>	<b>(41)</b>
Revaluation of cross-currency swaps related to cash positions in foreign currencies	At fair value through P&L/Foreign exchange risk	303	-	336	-	-	-
<b>Subtotal (2)</b>		<b>303</b>		<b>336</b>			
<b>TOTAL 1+2</b>		<b>(1,468)</b>	<b>13,460</b>	<b>6,871</b>	<b>625</b>	<b>(1,511)</b>	<b>(41)</b>

(a) It corresponds to mark-to-market of hedging instruments in the portfolio end of December 2012, restated with the reverse of the mark-to-market of the portfolio of hedging instruments as of December 31, 2011. In addition, BIC subsidiaries with hedge rates have revaluated their account receivables and payables at those rates end of December 2012, impacting the income from operations for -1.8 million euros.

(b) In addition, SOCIÉTÉ BIC has options not yet exercised representing a current asset of 39 thousand euros.

**NOTE 23. PASSIFS ÉVENTUELS**

Au 30 juin 2013, SOCIÉTÉ BIC et ses filiales ne sont impliquées dans aucun litige, aucune réclamation ou contestation qui, de l'avis de la Direction et après consultation de ses conseils, pourrait avoir une incidence défavorable significative sur les comptes consolidés du Groupe.

**NOTE 23. CONTINGENT LIABILITIES**

As of June 30, 2013, neither SOCIÉTÉ BIC nor its other subsidiaries have any significant pending litigation, claims or disputes which, in the opinion of management, after consultation with their advisors, would have a material adverse impact on the consolidated financial statements.

**24. Juste valeur des actifs et passifs financiers**

Catégories comptables et juste valeur des instruments financiers

Postes du bilan (en milliers d'euros)	Note	30 JUN. 2013		Ventilation par catégorie d'instruments					
		Valeur au bilan	Juste valeur	Juste valeur par le compte de résultat	Instruments dérivés de couverture	Placements détenus jusqu'à leur échéance	Prêts et créances (dont trésorerie)	Actifs disponibles à la vente	Dettes au coût amorti
<b>Actifs financiers</b>		<b>766 832</b>	<b>766 770</b>	<b>57 590</b>	<b>11 245</b>	<b>7 326</b>	<b>690 622</b>	<b>48</b>	<b>-</b>
<b>Non courants</b>									
- Instruments dérivés	22	232	232	-	232	-	-	-	-
- Autres titres immobilisés		48	48	-	-	-	-	48	-
<b>Courants</b>									
- Clients et autres créances	14	506 252	506 252	-	-	-	506 252	-	-
- Instruments dérivés	22	11 013	11 013	-	11 013	-	-	-	-
- Autres actifs financiers courants		53 864	53 804	46 538	-	7 326	-	-	-
- Trésorerie et équivalents de trésorerie		195 422	195 422	11 052	-	-	184 369	-	-
<b>Passifs financiers</b>		<b>189 334</b>	<b>189 334</b>	-	<b>1 506</b>	-	-	-	<b>187 828</b>
<b>Non courants</b>									
- Emprunts et dettes financières	16	1 161	1 161	-	-	-	-	-	1 161
- Instruments dérivés	22	11	11	-	11	-	-	-	-
<b>Courants</b>									
- Emprunts et dettes financières	16	56 312	56 312	-	-	-	-	-	56 312
- Instruments dérivés	22	1 494	1 494	-	1 494	-	-	-	-
- Fournisseurs et comptes rattachés	14	130 356	130 356	-	-	-	-	-	130 356

Postes du bilan (en milliers d'euros)	Note	31 DÉC. 2012		Ventilation par catégorie d'instruments					
		Valeur au bilan	Juste valeur	Juste valeur par le compte de résultat	Instruments dérivés de couverture	Placements détenus jusqu'à leur échéance	Prêts et créances (dont trésorerie)	Actifs disponibles à la vente	Dettes au coût amorti
<b>Actifs financiers</b>		<b>800 624</b>	<b>800 620</b>	<b>177 625</b>	<b>7 535</b>	<b>10 010</b>	<b>605 407</b>	<b>47</b>	<b>-</b>
<b>Non courants</b>									
- Instruments dérivés	22	625	625	-	625	-	-	-	-
- Autres titres immobilisés		47	47	-	-	-	-	47	-
<b>Courants</b>									
- Clients et autres créances	14	446 140	446 140	-	-	-	446 140	-	-
- Instruments dérivés	22	6 910	6 910	-	6 910	-	-	-	-
- Autres actifs financiers courants		59 587	59 583	49 577	-	10 010	-	-	-
- Trésorerie et équivalents de trésorerie		287 316	287 316	128 048	-	-	159 267	-	-
<b>Passifs financiers</b>		<b>126 110</b>	<b>126 110</b>	-	<b>1 552</b>	-	-	-	<b>124 558</b>
<b>Non courants</b>									
- Emprunts et dettes financières	16	1 470	1 470	-	-	-	-	-	1 470
- Instruments dérivés	22	41	41	-	41	-	-	-	-
<b>Courants</b>									
- Emprunts et dettes financières	16	10 955	10 955	-	-	-	-	-	10 955
- Instruments dérivés	22	1 511	1 511	-	1 511	-	-	-	-
- Fournisseurs et comptes rattachés	14	112 133	112 133	-	-	-	-	-	112 133

Les méthodes de valorisation retenues pour les instruments financiers sont les suivantes :

- Instruments financiers autres que les dérivés inscrits à l'actif du bilan :

Les valeurs comptables retenues sont des estimations raisonnables de leur valeur de marché à l'exception des valeurs mobilières de placement dont les valeurs comptables retenues sont déterminées sur la base des dernières valeurs liquidatives connues au 30 juin 2013.

- Instruments financiers dérivés :

Les valeurs de marché ont été calculées en interne sur la base des derniers cours de clôture connus au 30 juin 2013. Elles sont conformes aux rapports de valorisation fournis par les établissements financiers.

**Méthode de valorisation à la juste valeur**

Les tableaux ci-dessous présentent la méthode de valorisation à la juste valeur des instruments financiers, selon les trois niveaux suivants:

- Niveau 1 (instrument coté sur un marché actif) : OPCVM monétaires et autres actifs financiers courants;
- Niveau 2 (évaluation faisant appel à des techniques de valorisation s'appuyant sur des données de marché observables) : dérivés - comptabilité de couverture ;
- Niveau 3 (évaluation faisant appel à des techniques de valorisation s'appuyant sur des données non observables) : aucun instrument de ce type n'est détenu au 30 juin 2013.

Catégorie d'instruments (en milliers d'euros)	31 DÉC. 2012			30 JUN. 2013				
	Total	Niveau 1	Niveau 2	Niveau 3	Total	Niveau 1	Niveau 2	Niveau 3
Juste valeur par le compte de résultat	<b>177 625</b>	177 625	-	-	<b>57 590</b>	57 590	-	-
Instruments dérivés de couverture - Actifs	<b>7 535</b>	-	7 535	-	<b>11 245</b>	-	11 245	-
Instruments dérivés de couverture - Passifs	<b>1 552</b>	-	1 552	-	<b>1 506</b>	-	1 506	-

**24. Fair value of financial assets and liabilities**

**Accounting categories and fair value of financial instruments**

Balance sheet items (in thousand euros)	Note	JUN. 30, 2013		Breakdown by category of instruments					
		Balance sheet value	Fair value	At fair value through the income statement	Derivatives - Hedging accounting	Held-to-maturity investments	Loans and receivables (including cash)	Available for sale	At amortized cost
<b>Financial assets</b>		<b>766 832</b>	<b>766 770</b>	<b>57 590</b>	<b>11 245</b>	<b>7 326</b>	<b>690 622</b>	<b>48</b>	<b>-</b>
<b>Non current</b>									
- Derivatives financial instruments	22	232	232	-	232	-	-	-	-
- Other investments		48	48	-	-	-	-	48	-
<b>Current</b>									
- Trade and other receivables	14	506 252	506 252	-	-	-	506 252	-	-
- Derivative financial instruments	22	11 013	11 013	-	11 013	-	-	-	-
- Other current financial assets		53 864	53 804	46 538	-	7 326	-	-	-
- Cash and cash equivalent		195 422	195 422	11 052	-	-	184 369	-	-
<b>Financial liabilities</b>		<b>189 334</b>	<b>189 334</b>	-	<b>1 506</b>	-	-	-	<b>187 828</b>
<b>Non current</b>									
- Non current borrowings	16	1 161	1 161	-	-	-	-	-	1 161
- Derivatives -Hedging contracts	22	11	11	-	11	-	-	-	-
<b>Current</b>									
- Current borrowings	16	56 312	56 312	-	-	-	-	-	56 312
- Other derivative instruments	22	1 494	1 494	-	1 494	-	-	-	-
- Trade and other payables	14	130 356	130 356	-	-	-	-	-	130 356

Balance sheet items (in thousand euros)	Note	DEC. 31, 2012		Breakdown by category of instruments					
		Balance sheet value	Fair value	At fair value through the income statement	Derivatives - Hedging accounting	Held-to-maturity investments	Loans and receivables (including cash)	Available for sale	At amortized cost
<b>Financial assets</b>		<b>800 624</b>	<b>800 620</b>	<b>177 625</b>	<b>7 535</b>	<b>10 010</b>	<b>605 407</b>	<b>47</b>	<b>-</b>
<b>Non current</b>									
- Derivatives financial instruments	22	625	625	-	625	-	-	-	-
- Other investments		47	47	-	-	-	-	47	-
<b>Current</b>									
- Trade and other receivables	14	446 140	446 140	-	-	-	446 140	-	-
- Derivative financial instruments	22	6 910	6 910	-	6 910	-	-	-	-
- Other current financial assets		59 587	59 583	49 577	-	10 010	-	-	-
- Cash and cash equivalent		287 316	287 316	128 048	-	-	159 267	-	-
<b>Financial liabilities</b>		<b>126 110</b>	<b>126 110</b>	-	<b>1 552</b>	-	-	-	<b>124 558</b>
<b>Non current</b>									
- Non current borrowings	16	1 470	1 470	-	-	-	-	-	1 470
- Derivatives -Hedging contracts	22	41	41	-	41	-	-	-	-
<b>Current</b>									
- Current borrowings	16	10 955	10 955	-	-	-	-	-	10 955
- Other derivative instruments	22	1 511	1 511	-	1 511	-	-	-	-
- Trade and other payables	14	112 133	112 133	-	-	-	-	-	112 133

The valuation methods adopted for financial instruments are as follows:

- Financial instruments other than derivatives recorded in the balance sheet:

The book values used are reasonable estimates of their fair value except for marketable securities whose carrying values used are determined based on the last known net asset values as of June 30, 2013.

- Derivative financial instruments:

Market values have been calculated on the basis of internal last known closing prices as of June 30, 2013. They are consistent with valuation reports provided by financial institutions.

**Valuation method at fair value**

Above financial instruments valued at fair value are classified into levels as follows:

- level 1 (quoted prices (unadjusted) in active markets): monetary mutual funds and other financial current assets;
- level 2 (inputs observable, either directly (i.e., as prices) or indirectly (i.e., derived from prices)): derivatives - hedging accounting;
- level 3 (inputs for the asset or liability that are not based on observable market data): no such instrument held as of June 30, 2013.

Financial assets and liabilities (in thousand euros)	DEC. 31, 2012			JUN. 30, 2013				
	Total	Level 1	Level 2	Level 3	Total	Level 1	Level 2	Level 3
At fair value through the income statement	<b>177 625</b>	177 625	-	-	<b>57 590</b>	57 590	-	-
Derivative financial instruments - Assets	<b>7 535</b>	-	7 535	-	<b>11 245</b>	-	11 245	-
Derivative financial instruments - Liabilities	<b>1 552</b>	-	1 552	-	<b>1 506</b>	-	1 506	-

**SOCIETE BIC**

Société Anonyme

14, rue Jeanne d'Asnières  
92110 CLICHY

---

**Rapport des Commissaires aux comptes  
sur l'information financière semestrielle**

Période du 1<sup>er</sup> janvier au 30 juin 2013

**GRANT THORNTON**  
Membre français de Grant Thornton International  
100, rue de Courcelles  
75017 Paris

**DELOITTE & ASSOCIES**  
185, avenue Charles-de-Gaulle  
92524 Neuilly-sur-Seine Cedex

**SOCIETE BIC**

Société Anonyme  
14, rue Jeanne d'Asnières  
92110 CLICHY

---

**Rapport des Commissaires aux comptes  
sur l'information financière semestrielle**

Période du 1<sup>er</sup> janvier au 30 juin 2013

---

Aux actionnaires,

En exécution de la mission qui nous a été confiée par votre Assemblée générale et en application de l'article L.451-1-2 III du Code monétaire et financier, nous avons procédé à :

- l'examen limité des comptes semestriels consolidés résumés de SOCIETE BIC, relatifs à la période du 1<sup>er</sup> janvier au 30 juin 2013, tels qu'ils sont joints au présent rapport ;
- la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité.

Ces comptes semestriels consolidés résumés ont été établis sous la responsabilité du Conseil d'administration. Il nous appartient, sur la base de notre examen limité, d'exprimer notre conclusion sur ces comptes.

## I- Conclusion sur les comptes

Nous avons effectué notre examen limité selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. Un examen limité consiste essentiellement à s'entretenir avec les membres de la direction en charge des aspects comptables et financiers et à mettre en œuvre des procédures analytiques. Ces travaux sont moins étendus que ceux requis pour un audit effectué selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. En conséquence, l'assurance que les comptes, pris dans leur ensemble, ne comportent pas d'anomalies significatives obtenue dans le cadre d'un examen limité est une assurance modérée, moins élevée que celle obtenue dans le cadre d'un audit.

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé d'anomalies significatives de nature à remettre en cause la conformité des comptes semestriels consolidés résumés avec la norme IAS 34 – norme du référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne relative à l'information financière intermédiaire.

Sans remettre en cause la conclusion exprimée ci-dessus, nous attirons votre attention sur les notes 1.2 «Adoption des normes IFRS nouvellement publiées et révisées, de leurs interprétations et de leurs amendements» et 18 «Retraites et autres avantages du personnel» des notes annexes aux comptes semestriels consolidés résumés qui exposent les effets de l'application au 1<sup>er</sup> janvier 2013 des amendements de la norme IAS 19 *Avantages au personnel*.

## II- Vérification spécifique

Nous avons également procédé à la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité commentant les comptes semestriels consolidés résumés sur lesquels a porté notre examen limité. Nous n'avons pas d'observation à formuler sur leur sincérité et leur concordance avec les comptes semestriels consolidés résumés.

Paris et Neuilly-sur-Seine, le 1<sup>er</sup> août 2013

Les Commissaires aux comptes

GRANT THORNTON

Membre français de Grant Thornton  
International



Vincent PAPAZIAN

DELOITTE & ASSOCIES



Jean-François VIAT



### Attestation du rapport financier semestriel 2013

J'atteste que, à ma connaissance, les comptes condensés pour le semestre écoulé sont établis conformément aux normes comptables applicables et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de la Société et de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation, et que le rapport semestriel d'activité ci-joint, présente un tableau fidèle des événements importants survenus pendant les six premiers mois de l'exercice, de leur incidence sur les comptes, des principales transactions entre parties liées ainsi qu'une description des principaux risques et des principales incertitudes pour les six mois restants de l'exercice.

Le 31 juillet 2013

Mario Guevara  
Directeur Général



### Statement on the Half-yearly report 2013

I certify that, to the best of my knowledge, the condensed accounts on the first Half period are prepared in accordance with the applicable set of accounting standards and give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the Company and the undertakings in the consolidation taken as a whole, and the interim management report attached includes a fair view of the information on the material events that occurred in the first six months of the financial year, of their impact on the interim accounts, of the main related-party transactions and also a description of the principal risks and uncertainties for the remaining six months of the year.

On July 31, 2013

Mario Guevara  
Chief Executive Officer

**RELATIONS INVESTISSEURS / INVESTOR RELATIONS**

TEL. : 33 (0) 1 45 19 52 26  
EMAIL : [investors.info@bicworld.com](mailto:investors.info@bicworld.com)

COTATION : EUROLIST D'EURONEXT PARIS  
CODE ISIN : FR0000120966  
MNEMONIQUE : BB  
COTATION EN MARCHE CONTINU



SOCIÉTÉ BIC - 92611 Clichy Cedex (France)  
**[www.bicworld.com](http://www.bicworld.com)**