



# Résultats au 30 juin 2013



Trappes, le 30 septembre 2013 - Le conseil d'administration s'est réuni le 27 septembre 2013 sous la présidence de Philippe Brégi et en présence des commissaires aux comptes. Il a examiné et arrêté les comptes consolidés au 30 juin 2013. Les commissaires aux comptes ont effectué la revue limitée desdits comptes et leur rapport sera émis conformément aux dispositions légales.

## RESULTATS SEMESTRIELS

En millions d'euros, IFRS	1 <sup>er</sup> semestre 2012	2 <sup>ème</sup> semestre 2012	1 <sup>er</sup> semestre 2013
Chiffre d'affaires	13,0	12,6	12,2
Résultat opérationnel	(0,6)	(0,1)	(0,2)
Résultat net	(0,5)	(0,4)	(0,3)

Commentant ces résultats semestriels, Philippe Brégi déclare : « Ces résultats sont conformes à nos attentes compte tenu du contexte économique. En séquentiel, les ventes d'Egide SA ont été stables et Egide USA a souffert au cours du 2<sup>ème</sup> trimestre d'un ralentissement de son marché militaire domestique. La perte opérationnelle du semestre est de 0,2 million d'euros ; le résultat financier de - 0,1 million d'euros conduit à un résultat net de - 0,3 million d'euros. Les mesures prises afin de limiter l'impact de la crise sur nos résultats se sont révélées pertinentes. »

## PRINCIPAUX ELEMENTS DU BILAN CONSOLIDE

Au 30 juin 2013, la valeur des immobilisations est de 3,8 m€, dont le bâtiment et le terrain d'Egide USA (1,5 m€) et la nouvelle chaîne de traitement de surface de Bollène (0,6 m€). La trésorerie disponible est de 0,6 million d'euros. Le besoin en fonds de roulement, à environ 49 jours de chiffre d'affaires, reste stable. Les capitaux propres s'élèvent à 4,4 millions d'euros. L'endettement total est de 3,7 millions d'euros, dont 2,2 millions d'affacturage, 0,1 million d'euros de prêt chez Egide SA, 1,1 million d'emprunt d'Egide USA et 0,2 million de dette d'Egima, dette qui serait à la charge de l'acheteur de cette filiale.

## EVENEMENTS POSTERIEURS A LA CLOTURE

La quasi totalité des dettes fiscales, douanières et sociales d'Egima a été apurée fin juillet. Seule la dette bancaire subsistera jusqu'à son terme car elle sera reprise par l'acheteur. Le protocole de cession est en cours de revue. La cession effective d'Egima n'aura pas d'impact sur la trésorerie du groupe mais réduira son endettement.

Afin d'adapter les coûts au niveau d'activité attendu au second semestre, Egide SA a eu recours à une semaine d'activité partielle en septembre et Egide USA, compte tenu des perspectives ralenties du marché militaire américain, a mis en place un plan de réduction d'effectifs d'une dizaine de personnes.

Le conseil d'administration a confié à un cabinet spécialisé la mission d'organiser la cession d'Egide UK, soit par vente au management, soit par adossement industriel. La première solution, privilégiée, est en cours d'exécution. La cession d'Egide UK rapportera environ 0,5 million d'euros. Egide SA a, comme prévu, sollicité l'OSEO pour obtenir le financement de ses Crédits d'Impôts Recherche qui représenteront entre 0,6 et 0,7 million d'euros.

Si, ni la cession d'Egide UK, ni le financement du CIR, n'intervenait à très court terme, la société serait amenée à devoir décaler le paiement de certaines de ses échéances.

## PERSPECTIVES

A court terme, les marchés militaires du groupe sont impactés par le ralentissement des dépenses d'investissement aux Etats-Unis et en Europe, qui n'est que partiellement compensé par de bonnes perspectives en Asie. Le marché télécoms est mieux orienté et des commandes significatives sont à livrer dès le début 2014. Le marché industriel souffre de l'absence de visibilité. Pour le groupe, cela se traduira par des ventes au second semestre d'un niveau équivalent au premier pour Egide SA et Egide UK mais un ralentissement net pour Egide USA.

A moyen terme, la position dominante d'Egide sur les marchés infrarouge militaire va permettre une croissance significative des ventes, d'autant que beaucoup d'acteurs sont en cours de migration de la technologie verre-métal vers la technologie céramique. En télécoms, le positionnement d'Egide sur le 100 Gb/s et sur les commutateurs optiques assurera son développement rentable sur ce secteur. Sur les marchés industriels, Egide développera son offre en boîtiers pour composants hyperfréquence. Le plan stratégique de développement du binôme Egide SA / Egide USA s'accompagnera d'une opération financière supportant sa mise en œuvre.

Philippe Brégi conclut : « La réorganisation du groupe (cessions d'Egima et d'Egide UK) renforcera sa structure financière et recentrera son activité sur son cœur de métier : les boîtiers hermétiques pour application « high-end » en verre-métal, en céramique-métal ou tout céramique. Sur ces marchés « high-end », la qualité des produits et les compétences reconnues d'Egide en font un acteur incontournable, ce qui lui permet de maintenir ses marges malgré la crise. Egide reste confiant en son futur court et moyen terme et prévoit d'accélérer la croissance de ses ventes et d'asseoir son leadership technologique ».

Retrouvez toute l'information sur Egide : [www.egide.fr](http://www.egide.fr)

Egide a renouvelé sa qualification OSEO d'entreprise innovante le 11 juin 2012  
Système de management qualité et environnement certifié ISO 9001:2008 et ISO 14001:2004

### Contact

- **EGIDE** - Direction Financière - Philippe Lussiez - +33 1 30 68 81 00 - [plussiez@egide.fr](mailto:plussiez@egide.fr)
- **FIN'EXTENSO** - Relations Presse - Isabelle Aprile - +33 1 39 97 61 22 - [i.aprile@finextenso.fr](mailto:i.aprile@finextenso.fr)

EGIDE est coté sur NYSE Euronext Paris™ - Compartiment C - ISIN : FR0000072373 - Reuters : EGID.PA - Bloomberg : GID