



## Nicox : Progrès majeurs en 2013 dans la création d'une société internationale spécialisée en ophtalmologie

- Lancement commercial de Sjö™ aux Etats-Unis
- Acquisition d'Eupharmed en Italie
- Renforcement du portefeuille de produits et de l'équipe commerciale en Europe
- Entrée du latanoprostene bunod en phase 3 en collaboration avec Bausch + Lomb
- Déploiement de la commercialisation d'AdenoPlus®

Le 6 janvier 2014.

Sophia Antipolis, France.

**Nicox S.A.** (NYSE Euronext Paris : COX) fait aujourd'hui le point sur les activités réalisées au cours de l'année 2013. Conformément à la stratégie annoncée en 2012, Nicox progresse dans la construction d'une société internationale spécialisée en ophtalmologie, avec une gamme de tests de diagnostic et de produits oculaires commercialisés aux Etats-Unis et en Europe. Au cours de cette importante année de transition, la Société a lancé aux Etats-Unis Sjö™, un nouveau test de diagnostic, a acquis Eupharmed en Italie et a vu son principal médicament en développement, le latanoprostène bunod, entrer en phase 3 pour le glaucome. La Société prévoit de continuer à renforcer son portefeuille au travers d'acquisitions et d'accords de prise de licence et de distribution.

« Nous avons accompli d'importants progrès depuis l'annonce en mars 2012 de notre décision de construire une société internationale spécialisée en ophtalmologie, » a déclaré **Gavin Spencer, Executive Vice President Corporate Development**. « En 2013, conformément à nos engagements, nous avons renforcé notre portefeuille en y intégrant plusieurs produits ophtalmiques, à la fois aux Etats-Unis et en Europe. L'année 2014 sera marquée par d'autres opportunités intéressantes, dont le lancement d'une nouvelle gamme de produits oculaires en Europe en début d'année. »

## **La franchise américaine 'Nicox Ophthalmics Diagnostics' étend sa gamme avec Sjö™**

En novembre 2013, **Nicox Inc.**, la filiale américaine de la Société, a lancé Sjö™, un test de diagnostic de nouvelle génération pour la détection précoce du Syndrome de Goujerot-Sjögren chez des patients présentant des symptômes de sècheresse oculaire. Dans le cadre d'un accord signé avec Immco Diagnostics Inc. en juin 2013, Nicox dispose des droits de commercialisation exclusifs de Sjö™ auprès des professionnels de la vision en Amérique du Nord. La force de vente américaine de Nicox commercialise également AdenoPlus®, un dispositif médical de diagnostic utilisable en cabinet pour faciliter le diagnostic différentiel de la conjonctivite aigüe, pris en licence auprès de Rapid Pathogen Screening Inc. (RPS®). Aux Etats-Unis, les ophtalmologistes et optométristes sont invités à appeler le +1.855.MY.NICOX pour obtenir plus d'informations ou commander Sjö™ et AdenoPlus®.

Nicox a également établi un partenariat avec la Fondation américaine du Syndrome de Goujerot-Sjögren pour améliorer la sensibilisation des spécialistes de la vision à la fréquence, la gravité et l'importance du Syndrome de Goujerot-Sjögren. Plus d'informations sur [www.morethandryeye.com](http://www.morethandryeye.com) (en anglais).

## **L'infrastructure commerciale européenne de Nicox est renforcée par l'acquisition d'Eupharmed**

En 2013, Nicox a également réalisé d'importants progrès en vue d'établir sa propre infrastructure commerciale dans les cinq principaux marchés européens : la France, l'Italie, le Royaume-Uni, l'Allemagne et l'Espagne. Tout au long de l'année, différentes nominations ont été effectuées au sein de **Nicox Pharma**, la filiale Européenne de la Société. Le portefeuille de la Société pour le marché européen a été étendu en mars 2013 au travers d'un accord exclusif avec une société européenne à capitaux privés non divulguée, portant sur une gamme de produits oculaires différenciés.

Nicox prévoit de démarrer ses activités commerciales en Europe au cours du premier trimestre 2014, avec le lancement commercial de cette gamme de produits oculaires et d'AdenoPlus®.

En Italie, Nicox a acquis Eupharmed en décembre 2013, obtenant ainsi une plate-forme de ventes et de marketing bien implantée dans le pays. Eupharmed commercialise un vaste portefeuille de produits en Italie, lequel comprend des médicaments, des dispositifs médicaux et des nutraceutiques, pour un chiffre d'affaires annuel estimé à €3,9 millions en 2013.

## **L'entrée du latanoprostène bunod en phase 3 confirme le potentiel de la plate-forme de recherche de la Société centrée sur la libération d'oxyde nitrique dans le domaine de l'ophtalmologie**

En janvier 2013, Bausch + Lomb a initié un programme de phase 3 à l'échelle mondiale pour le latanoprostène bunod, un analogue de la prostaglandine F2-alpha donneur d'oxyde nitrique en développement pour la réduction de la pression intraoculaire chez des patients souffrant de glaucome et d'hypertension oculaire. Le programme de phase 3 inclut deux études, APOLLO et LUNAR. En juillet, Bausch + Lomb a initié deux études supplémentaires au Japon, JUPITER (phase 3) et KRONUS (phase 1). Plus d'informations sur [www.clinicaltrials.gov](http://www.clinicaltrials.gov) (en anglais).

En novembre 2013, Nicox a tenu la première réunion de son nouveau Conseil Scientifique dans le domaine de l'ophtalmologie. L'objectif de cette réunion était d'évaluer les données obtenues avec des composés donneurs d'oxyde nitrique de nouvelle génération et de discuter de leur éventuelle utilisation thérapeutique dans certains troubles oculaires. Le Conseil Scientifique de Nicox est présidé par le Dr. Richard L. Lindstrom, un leader international dans les chirurgies de la cornée et de la cataracte et dans les chirurgies réfractive et au laser.

### **Repositionnement du naproxcinod**

En octobre 2013, la Commission Européenne a désigné le naproxcinod comme médicament orphelin pour le traitement de la Dystrophie Musculaire de Duchenne. Le naproxcinod est un médicament en développement appartenant à la classe des anti-inflammatoires CINODs (Inhibiteurs de Cyclooxygénase Donneurs d'Oxyde Nitrique). Des résultats précliniques prometteurs obtenus avec le naproxcinod dans des modèles de dystrophies musculaires ont été présentés lors de plusieurs conférences internationales en 2013.

### **Changements organisationnels**

Au cours de l'année 2013, Nicox a conduit une importante campagne de recrutement au sein de ses filiales américaine et européenne, notamment dans les fonctions suivantes : vente, marketing, affaires médicales et logistique. Aux Etats-Unis, les effectifs de Nicox Inc. s'élevaient à 24 salariés au 31 décembre 2013, contre 11 à la même date en 2012. En Europe, Nicox Pharma comptait 45 salariés à la fin de l'année 2013, alors qu'elle n'en comptait aucun fin 2012.

Au Comité de Direction, d'un commun accord entre la Société et Eric Castaldi, Eric quittera ses fonctions de Directeur Financier (*Chief Financial Officer*) en début d'année 2014 et Nicox a commencé à rechercher un successeur. La Société souhaite remercier Eric pour sa contribution au cours de ces 15 années au poste de Directeur Financier, notamment pour son rôle dans l'évolution de Nicox d'une 'start-up' à capitaux privés en une société cotée à la Bourse de Paris.

.....

