



## CA 2013/2014 : CA en croissance de 2% sur le périmètre des activités maintenues

### Doublement des signatures de nouveaux contrats SaaS

Paris, le 28 avril 2014 - Generix Group, éditeur de logiciels collaboratifs pour l'écosystème du commerce, publie aujourd'hui son chiffre d'affaires au titre l'exercice clos le 31 mars 2014.

#### CA EN CROISSANCE DE 2% SUR L'EXERCICE

	Trimestre clos le 31 mars		Variation	12 mois clos le 31 mars		Variation
	2014	2013		2014	2013	
<i>Non audité</i>						
Licences	894	1 502	-40%	4 037	4 245	-5%
Maintenance	4 161	4 191	-1%	16 562	16 654	-1%
SaaS	3 308	3 452	-4%	12 487	11 832	6%
<b>Activités d'Edition</b>	<b>8 363</b>	<b>9 145</b>	<b>-9%</b>	<b>33 086</b>	<b>32 731</b>	<b>1%</b>
Conseil & Services	4 029	4 270	-6%	16 315	15 611	5%
<b>Chiffre d'Affaires des activités maintenues</b>	<b>12 392</b>	<b>13 415</b>	<b>-8%</b>	<b>49 401</b>	<b>48 342</b>	<b>2%</b>
<b>Chiffre d'affaires des activités en cours de cession (1)</b>	<b>2 868</b>	<b>3 666</b>	<b>-22%</b>	<b>12 226</b>	<b>14 785</b>	<b>-17%</b>

(1) Activité ERP GCE en cours de cession - se référer aux communiqués des 17 janvier et 20 février 2014

Le Groupe affiche sur l'exercice une croissance de 2% de son chiffre d'affaires par rapport à l'exercice précédent sur le périmètre des activités maintenues (hors branche d'activité ERP-GCE dont la cession définitive est prévue le 2 mai 2014).

L'exercice 2013/2014 est marqué par une forte dynamique commerciale avec plus qu'un doublement des nouveaux contrats SaaS signés : 8,8 millions d'euros (+118%).

Cette dynamique commerciale s'accompagne d'une fidélité de la base installée SaaS avec un faible niveau d'attrition de 4,3% sur l'exercice 2013/2014, en amélioration par rapport à l'exercice précédent (5%).

Ainsi, le rythme de signatures et le niveau d'attrition enregistrés sur l'exercice 2013/2014 permettent au CMRR (revenu récurrent mensuel après prise en compte des contrats signés non encore démarrés et des résiliations non encore effectives) de croître de près de 20% sur l'exercice 2013/2014, ce qui permet de projeter une forte augmentation de la croissance du revenu SaaS sur l'exercice à venir.

Sur le périmètre des activités maintenues, les ventes de licences sont en diminution de 5%.

L'activité Conseil & Services affiche une croissance de 5% liée principalement aux nombreuses implémentations générées par les nouvelles signatures SaaS.

Le quatrième trimestre, en décroissance de 8% sur le périmètre des activités maintenues, est marqué par :

- Une diminution des ventes de licences de 40% à mettre en regard avec une croissance de 116% des nouveaux contrats SaaS signés ;
- Une décroissance de 4% du chiffre d'affaires SaaS lié un effet de base défavorable avec la facturation sur le quatrième trimestre de l'exercice précédent de surconsommations non récurrentes. Corrigé de ce phénomène, le CA SaaS maintient un rythme de croissance supérieur à 10% comme affiché depuis le 2<sup>ème</sup> trimestre.

### POURSUITE DE L'AMELIORATION DE LA RENTABILITE DU GROUPE SUR LE PERIMETRE DES ACTIVITES MAINTENUES

---

La croissance du chiffre d'affaires observée sur le périmètre des activités maintenues permet de confirmer l'amélioration sensible attendue des résultats et de la trésorerie de ces mêmes activités sur l'exercice écoulé.

#### Information financière complémentaire non-IFRS

Les données complémentaires non-IFRS (précédemment dénommées CMRR) présentées dans ce communiqué de presse comportent des limites inhérentes à leur nature. Ces données ne sont basées sur aucun ensemble de normes ou de principes comptables et ne doivent pas être considérées comme un substitut aux éléments comptables en normes IFRS. En outre, les données financières non-IFRS de la Société peuvent ne pas être comparables à d'autres données également intitulées non-IFRS et utilisées par d'autres sociétés.

#### Information relative au risque de dépréciation des goodwill

Conformément à la recommandation AMF n°2011-18, nous attirons votre attention sur le risque relatif à la dépréciation de nos goodwill tel que décrit dans notre document de référence au 31 mars 2013 (se référer à la section 4.2.2 "Risques liés à la dépréciation des goodwill") et notre rapport financier semestriel au 30 septembre 2013 (se référer à la note 1 de la section 2.1.6 "Notes complémentaires").

\*\*\*

### Prochain communiqué : le 2 juin 2014 après bourse Publication des résultats annuels de l'exercice 2013/2014

#### Contacts

Ludovic Luzzi  
Directeur Administratif & Financier  
Tél. : 01 77 45 42 80  
[lluzzi@generixgroup.com](mailto:lluzzi@generixgroup.com)  
[www.generixgroup.com](http://www.generixgroup.com)

Mike Hadjadj  
Directeur Marketing & Communication  
Tél. : 01 77 45 43 41  
[mhadjadj@generixgroup.com](mailto:mhadjadj@generixgroup.com)  
[www.generixgroup.com](http://www.generixgroup.com)

Stéphanie Stahr  
CM-CIC Emetteur  
Tél. : 01 45 96 77 83  
[stahrst@cmccs.com](mailto:stahrst@cmccs.com)  
[www.cmccs.com](http://www.cmccs.com)

#### A propos de Generix Group

Éditeur de logiciels collaboratifs pour l'écosystème du Commerce, Generix Group accompagne les distributeurs, les prestataires logistiques et les industriels, dans la gestion, la mutualisation et l'optimisation de leurs flux. Le bouquet de services Generix Collaborative Business s'appuie sur une forte expertise métier dans les domaines de l'ERP, la supply chain et le pilotage de la vente cross canal, l'ensemble porté par nos solutions d'intégration EDI, EAI et portails.

Avec Carrefour, Gefco, Leclerc, Leroy Merlin, Nestlé, Unilever, Louis Vuitton, Sodial, Metro, Sara Lee, Kuehne+Nagel, Cdiscount... ce sont plus de 1500 acteurs internationaux qui ont choisi les solutions « Generix Collaborative Business », établissant Generix Group comme leader européen avec près de 62 M€ de chiffre d'affaires.

Pour en savoir plus : [www.generixgroup.com](http://www.generixgroup.com)