



## Nicox : résultats financiers du premier semestre 2014

- Le chiffre d'affaires du premier semestre s'élève à €2,6 millions et reflète la première contribution complète d'Eupharmed et des produits ophtalmiques lancés récemment par Nicox
- Lancements nationaux des tests de diagnostic Sjö™ et RetnaGene™ aux Etats-Unis
- Démarrage des activités européennes et internationales avec les lancements d'AdenoPlus® et Xailin™
- Premiers résultats de phase 3 du latanoprostène bunod attendus d'ici la fin de l'année
- Projet d'acquisition d'Aciex Therapeutics, Inc, nouvelle étape majeure dans la stratégie de Nicox visant à créer une société internationale spécialisée en ophtalmologie, avec des médicaments et des tests de diagnostic

28 août 2014.

Sophia Antipolis, France.

**Nicox S.A.** (NYSE Euronext Paris: COX), société internationale spécialisée en ophtalmologie, publie aujourd'hui ses résultats financiers pour les six premiers mois de l'année 2014 et présente une vue d'ensemble de ses activités.

**Michele Garufi, Président Directeur Général de Nicox**, a déclaré : « *Au cours du premier semestre, nous avons continué d'appliquer notre stratégie de construction d'une nouvelle société internationale spécialisée en ophtalmologie. Notre chiffre d'affaires commence à croître, avec le lancement de nouveaux produits au travers de notre infrastructure commerciale aux Etats-Unis et en Europe, et nous pensons que la progression des ventes va se poursuivre au cours du second semestre.*

*Le projet d'acquisition d'Aciex Therapeutics va nettement renforcer nos efforts pour construire un portefeuille solide de produits thérapeutiques aux côtés de nos tests de diagnostic. Cette acquisition apportera un portefeuille de technologies thérapeutiques et de médicaments en développement dans le domaine de*

*l'ophtalmologie, dont l'AC-170 en phase 3 pour la conjonctivite allergique. De plus, nous attendons avec impatience les premiers résultats d'efficacité de phase 3 pour le latanoprostène bunod de notre partenaire Bausch + Lomb (Valeant) d'ici la fin de l'année. Il s'agit du composé le plus avancé et le plus prometteur en développement pour le traitement potentiel de la PIO élevée et du glaucome. »*

## **Résumé du premier semestre 2014 et de la période post-clôture**

### **Projet d'acquisition d'Acix Therapeutics, Inc.**

En juillet 2014, Nicox a signé un accord en vue d'acquérir 100% du capital d'Acix Therapeutics, Inc., une société pharmaceutique américaine de développement en ophtalmologie, à capitaux privés. Acix dispose d'un portefeuille solide de médicaments à un stade de développement très avancé ciblant des segments majeurs du marché de l'ophtalmologie, y compris l'allergie et l'inflammation. L'acquisition va permettre d'élargir et de renforcer de façon significative le portefeuille de médicaments en développement de Nicox, lequel inclurait alors deux candidats en phase 3 (le latanoprostène bunod, actuellement développé par le partenaire de Nicox, Bausch + Lomb, et l'AC-170 d'Acix pour la conjonctivite allergique). De plus, l'acquisition proposée apporterait d'autres médicaments en développement qui pourraient entrer en études cliniques dans les 12 à 18 mois et un accord de recherche pour des inhibiteurs de Syk/JAK au stade préclinique.

L'opération serait rémunérée par une émission initiale d'actions nouvelles Nicox pour une valeur de \$65 millions, et par une émission de bons d'attribution d'actions nouvelles Nicox conditionnels pour une valeur complémentaire pouvant atteindre un maximum de \$55 millions. Suite à l'émission initiale d'actions nouvelles, les actionnaires d'Acix détiendront une participation de 21,5% dans le capital du Groupe élargi. Ce ratio figé n'est sujet ni aux variations du cours de Nicox ni aux variations de la parité Euro/Dollar. La réalisation définitive de l'opération reste soumise à l'approbation des actionnaires de Nicox et une assemblée générale extraordinaire (AGE) sera convoquée pour voter sur cette opération.

### **Latanoprostène bunod**

Le latanoprostène bunod est un analogue de la prostaglandine F2-alpha donneur d'oxyde nitrique en phase 3 de développement clinique avec Bausch + Lomb (B+L), une division de Valeant Pharmaceuticals International, Inc., pour le traitement potentiel du glaucome et de l'hypertension oculaire. Les premières données de phase 3 sont attendues au cours du second semestre 2014.

Des résultats cliniques et précliniques obtenus avec le latanoprostène bunod ont été présentés par Bausch + Lomb au congrès annuel 2014 de l'Association for Research in Vision and Ophthalmology (ARVO) en Floride. Les présentations incluaient les résultats de deux études cliniques (CONSTELLATION et KRONUS) et d'une étude préclinique portant sur l'effet du latanoprostène bunod sur la contractilité des cellules humaines primaires du réseau trabéculaire, et sur les voies de signalisation sous-jacentes<sup>1</sup>.

Selon les termes de l'accord de licence conclu en 2010, Nicox disposait d'une option de co-promotion des produits contenant du latanoprostène bunod aux Etats-Unis. Le 6 août 2014, Nicox a informé Bausch +

Lomb de sa décision d'exercer l'option. Nicox et Bausch + Lomb vont maintenant commencer des négociations en vue de signer un accord de co-promotion à une date ultérieure.

### **Démarrage des activités commerciales en Europe et dans le reste du monde**

Au cours du premier semestre 2014, Nicox a lancé en Europe Xailin™, une nouvelle gamme de lubrifiants oculaires (dispositifs médicaux) pour soulager les symptômes de sécheresse oculaire, et AdenoPlus®, un dispositif médical de diagnostic *in vitro* (DMDIV) pour faciliter le diagnostic différentiel de la conjonctivite aiguë. Nicox a établi sa propre force de vente spécialisée dans les cinq principaux marchés européens (Italie, Royaume-Uni, Allemagne, Espagne et France). De plus, Nicox a établi des partenariats avec des tiers pour la promotion et la commercialisation de ses produits dans d'autres pays, dont la Suisse, la Turquie, le Bénélux, l'Afrique du Sud et la Pologne. Le chiffre d'affaires issu des ventes du Groupe en Europe et dans le reste du monde s'élève à €2,1 millions pour le premier semestre 2014.

En mai 2014, la filiale italienne de Nicox, Eupharmed, a signé un accord exclusif avec Santen SAS, lequel permet à Eupharmed de continuer à distribuer Cationorm®, un produit innovant pour le traitement des symptômes de l'œil sec, en Italie. Comme convenu lors de l'acquisition d'Eupharmed en décembre 2013, Nicox a versé un complément de rémunération d'apport à Fin Posillipo SPA sous la forme de 821 996 actions Nicox nouvellement émises.

### **Activités commerciales du Groupe aux Etats-Unis**

En juin 2014, la filiale américaine du Groupe, Nicox Inc., a lancé en accès élargi aux Etats-Unis le portefeuille de tests RetnaGene™, pour évaluer le risque de dégénérescence maculaire liée à l'âge (DMLA) avancée. Selon les termes d'un accord conclu en janvier 2014 avec Sequenom Laboratories, une filiale de Sequenom, Inc., Nicox dispose des droits de promotion du portefeuille RetnaGene™ auprès des professionnels de la vision en Amérique du Nord. A la fin du mois de juin 2014, Nicox Inc. a également déployé Sjö™, un test de diagnostic de nouvelle génération pour la détection précoce du syndrome de Goujerot-Sjögren, sur l'ensemble du territoire américain. Sjö™ avait été lancé en novembre 2013 dans certains marchés ciblés aux Etats-Unis. En juillet 2014, Nicox a obtenu l'extension des droits de commercialisation de Sjö™ pour tous les professionnels de santé en Amérique du Nord. Nicox Inc. a renforcé sa force de vente pour soutenir ces lancements de produits. Le chiffre d'affaires relatif aux activités commerciales du Groupe aux Etats-Unis s'élève à €0,5 million pour le premier semestre 2014.

Nicox et Rapid Pathogen Screening (RPS®) ont modifié en juillet 2014 les termes de leur accord pour l'Amérique du Nord. RPS® est à nouveau responsable de la commercialisation d'AdenoPlus® et de deux autres DMDIV actuellement en développement auprès des professionnels de la vision en Amérique du Nord et versera une redevance sur ces ventes à Nicox. Nicox conserve les droits commerciaux d'AdenoPlus® et des produits en développement couverts par l'accord de licence dans tous les pays, à l'exception de l'Amérique du Nord.

## **Naproxcinod recentré dans la Dystrophie musculaire de Duchenne (DMD)**

En février 2014, Nicox a alloué à un partenaire financier non divulgué le droit exclusif de procéder à une évaluation du développement potentiel du naproxcinod, un anti-inflammatoire CINOD (Inhibiteur de Cyclooxygénase Donneur d'Oxyde Nitrique), et de composés donneurs d'oxyde nitrique (NO) de nouvelle génération. L'évaluation exclut le domaine de l'ophtalmologie, elle est intégralement financée par ce partenaire et cible initialement la DMD. Des résultats précliniques prometteurs obtenus avec le naproxcinod dans des modèles de dystrophies musculaires ont été publiés dans la revue scientifique *Human Molecular Genetics* début 2014<sup>2</sup>.

### **Equipe dirigeante**

En août 2014, Nicox a nommé le Dr Michael Bergamini au poste d'*Executive Vice President, Chief Scientific Officer* (CSO, Directeur Scientifique). Le Dr Bergamini a plus de 30 années d'expérience dans l'industrie pharmaceutique spécialisée en ophtalmologie. Il a joué un rôle clé dans la découverte, la recherche translationnelle, le développement, l'enregistrement ainsi que dans le lancement aux Etats Unis et dans d'autres pays de plusieurs médicaments et dispositifs médicaux. Le Dr Bergamini a exercé à l'Université de North Texas Health Science Center (UNTHSC) où il a occupé la fonction de Professeur Adjoint en Pharmacologie et Neurosciences depuis la fin des années 90, puis celle de Directeur du Bureau des Essais Cliniques (OCT) de 2009 à 2011 et le poste de « Professeur Enseignant » et Analyste de Recherche Senior de 2011 à 2014. De 1997 à 2009, il a occupé plusieurs postes de direction chez Alcon Research Ltd, le leader mondial de l'ophtalmologie, dont celui de Vice-Président, Développement Pharmaceutique et Développement du Glaucome. Précédemment, il a travaillé chez Laboratorios Cusi, SA, SOLA/Barnes-Hind, the Liposome Company, Inc. et Allergan Pharmaceuticals, Inc.

### **Conseil d'administration**

Le Conseil d'administration a décidé de coopter Adrienne Graves, ancien Président Directeur Général de Santen Inc., la filiale américaine de Santen, et Luzi von Bidder, ancien Président d'Acino Holding AG et ancien Président Directeur Général de Novartis Ophthalmics AG, pour remplacer Vaughn Kailian et Vicente Anido. Vaughn Kailian a informé Nicox de sa décision de démissionner du Conseil d'administration à compter du 11 août 2014. Pour des raisons personnelles, il lui était difficile de poursuivre son engagement envers Nicox. Vicente Anido a décidé d'en démissionner en raison de ses responsabilités accrues au sein d'Aerie Pharmaceuticals, Inc. Cette décision a pris effet le 6 août 2014 dernier. Les cooptations du Dr Graves et de M von Bidder seront soumises à la ratification des actionnaires de Nicox dans le cadre de l'Assemblée Générale qui sera convoquée à l'automne notamment pour voter sur le projet d'acquisition d'Acix. Le Conseil d'administration de Nicox prévoit également de proposer à cette Assemblée Générale la nomination en qualité d'administrateur de Les Kaplan, Directeur Général d'Acix Therapeutics, Inc. et ancien Vice-président exécutif et Président de la Recherche et Développement d'Allergan, Inc., sous réserve de l'approbation préalable de l'acquisition d'Acix Therapeutics, Inc. par les actionnaires de Nicox.

## **Participation de Nicox à des congrès internationaux majeurs**

Nicox a participé à plusieurs congrès internationaux clefs en ophtalmologie, notamment *Hawaiian Eye* (Etats-Unis), le congrès national de la *Società Italiana Trapianto di Cornea* (SITRAC) (Italie), le congrès de l'*International Ocular Inflammation Society* (IOIS) (Espagne), le *South Eastern Congress of Optometry International* (SECO) (Etats-Unis), les Journées Réflexions Ophtalmologiques (JRO) (France), le 2014 ASCRS (*American Society of Cataract and Refractive Surgery*) • ASOA (*American Society of Ophthalmic Administrators*) Symposium & Congress (Etats-Unis), le congrès de la Société Française d'Ophtalmologie (SFO) (France) et la conférence 'Optometry's Meeting®' (117<sup>th</sup> Annual AOA Congress & 44<sup>th</sup> Annual AOSA Conference) (Etats-Unis).

## **Autres informations**

La Société mène actuellement des négociations qui pourraient éventuellement aboutir à court ou moyen terme à de nouvelles acquisitions de sociétés présentes en Europe dans le domaine de l'ophtalmologie. Ces acquisitions seraient rémunérées en actions, par utilisation de la délégation de compétence accordée par l'assemblée générale des actionnaires du 27 juillet 2012, pour un montant global d'environ €10 millions maximum si toutes les négociations en cours aboutissaient. Aucun accord définitif n'a été conclu et il ne peut être garanti que la Société procèdera aux acquisitions envisagées.

## **Résultats financiers consolidés résumés au 30 juin 2014**

Le chiffre d'affaires de Nicox constaté au 30 juin 2014 pour les six premiers mois est de €2,6 millions comparé à €0,2 million pour la même période en 2013. Le chiffre d'affaires a augmenté de façon significative en 2014 suite à l'acquisition en décembre 2013 d'Eupharmed Srl, une société pharmaceutique italienne spécialisée en ophtalmologie, et suite au lancement de nouveaux produits par la force de vente de Nicox aux Etats-Unis et dans les cinq principaux marchés européens (France, Italie, Allemagne, Espagne et Royaume-Uni).

Les dépenses opérationnelles totalisent €16,7 millions pour le premier semestre 2014 (premier semestre 2013 : €9,3 millions). 64% sont consacrés aux frais commerciaux, traduisant les investissements financiers significatifs que le Groupe réalise en Amérique du Nord et en Europe pour devenir une société commerciale spécialisée en ophtalmologie.

En conséquence, Nicox a enregistré une perte nette de €15,9 millions pour les six premiers mois de 2014 à comparer à une perte nette de €9,2 million au cours du premier semestre 2013.

Au 30 juin 2014, le Groupe détenait une trésorerie et des équivalents de trésorerie pour un total de €41,4 millions, à comparer à €58,5 millions à fin décembre 2013.

## ***Etat consolidé du résultat global***

### **Chiffre d'affaires**

Le chiffre d'affaires de Nicox constaté au 30 juin 2014 pour les six premiers mois est de €2,6 millions. Ce

chiffre est à comparer au €0,2 million pour la même période en 2013. Presque la totalité des revenus du premier semestre provient des ventes de produits, dont 82% réalisés en Europe suite à l'acquisition d'Eupharmed en décembre 2013 et suite au lancement de Xailin™, ainsi que la promotion d'AdenoPlus® en mars 2014. 18% du chiffre d'affaires sont réalisés aux Etats-Unis grâce au lancement de Sjö™ en novembre 2013. Nicox a aussi enregistré €0,05 million de revenus suite à un contrat de collaboration de R&D. Au cours du premier semestre 2013, €0,2 million ont été enregistrés au titre des revenus et provenaient essentiellement des Etats-Unis.

### **Coûts des ventes**

Les coûts des ventes s'élèvent à €1,7 million pour les six premiers mois de 2014 à comparer à €0,2 million pour la même période en 2013. Ils correspondent principalement aux coûts de revient des produits d'Eupharmed, de Xailin™, et d'AdenoPlus® ainsi que les dépenses liées aux opérations de fabrication et de logistique.

### **Frais commerciaux, frais généraux et administratifs et dépenses de recherche et développement**

Les frais commerciaux, les frais généraux et administratifs et les dépenses de Recherche et Développement s'élèvent à €16,7 millions au cours du premier semestre 2014, comparé à €9,3 millions au cours du premier semestre 2013. Pour le premier semestre 2014, 64% de ces frais sont des frais commerciaux, 25% des frais généraux et administratifs (y compris les dépenses de *Corporate Development*) et 11% de dépenses de Recherche et Développement, à comparer à 40% de frais commerciaux, 40% de frais généraux et administratifs et 20% de dépenses de Recherche et Développement pour le premier semestre 2013. L'augmentation significative des frais commerciaux sur le premier semestre entre 2013 et 2014 reflète l'investissement financier significatif que la Société a consacré à ses activités commerciales en Europe et aux Etats-Unis pour transformer Nicox en société commerciale spécialisée dans le domaine ophtalmique.

Pour les six mois se terminant le 30 juin 2014, les frais commerciaux totalisent €10,8 millions, contre €3,7 millions pour le premier semestre 2013. Les frais commerciaux comprennent les dépenses marketing et commerciales. La société a fortement investi aussi bien pour renforcer ses organisations et sa présence commerciales aux Etats-Unis et en Europe que pour promouvoir ses nouveaux produits. Ces activités font suite à la signature d'accords avec RPS® en Juin 2012 pour AdenoPlus® lancé en 2012, avec Immco en juin 2013 pour Sjö™ lancé en Novembre 2013 et avec Sequenom pour RetnaGene™ lancé en juin 2014. En mars 2014, Nicox a lancé la gamme Xailin™, et a démarré une nouvelle campagne de promotion pour AdenoPlus® en Europe. A fin juin 2014, le Groupe emploie 136 personnes dans les fonctions Marketing et Commerciale, contre 16 personnes à la même date en 2013. A la fin du premier semestre 2014, Nicox génère un chiffre d'affaires récurrent dans plus de 10 pays, au travers de sa propre force de vente et de son réseau de distribution.

Durant la période, les frais généraux et administratifs s'élèvent à €4,1 millions, contre €3,6 millions au premier semestre 2013. Ils comprennent les coûts liés au personnel des fonctions supports, la rémunération des administrateurs, ainsi que les dépenses de communication et de *Corporate Development*. Les frais généraux et administratifs ont progressé de 13% durant les six premiers mois de 2014 par rapport à 2013,

en soutien au fort développement des opérations commerciales en Europe et aux Etats-Unis. Le Groupe emploie 21 personnes dans les départements fonctionnels à fin juin 2014, contre 16 personnes à la même date en 2013.

Les dépenses de Recherche et Développement sont stables à €1.8 million pour le premier semestre 2014, par rapport à €1,9 million pour le premier semestre 2013. Au cours des six premiers mois de 2014, ces dépenses sont essentiellement liées aux activités de développement pour deux DMDIV à usage ophtalmique, suite à l'accord avec RPS® en 2012, et aux activités de recherche de notre centre de R&D en Italie dans le domaine ophtalmique. Le Groupe emploie 14 personnes en R&D au 30 juin 2014, à comparer à 12 personnes à la même date en 2013.

### **Autres Produits**

Les autres produits s'élèvent à €0,7 million au 30 juin 2014, par rapport à €0,3 million au cours des six premiers mois de 2013. Durant cette période, les autres produits comprennent notamment €0,3 million de crédit d'impôt recherche en 2014 comparé à €0,2 million en 2013.

### **Autres charges**

Les autres charges sont de €0,2 million pour les six premiers mois de 2014 et correspondent principalement aux pertes de changes latentes sur les opérations en devises étrangères.

### **Perte opérationnelle**

Le Groupe a généré une perte opérationnelle de €15,3 millions au cours des six premiers mois de 2014, à comparer à une perte nette de €9,3 millions durant la même période en 2013. La progression significative de la perte au cours du premier semestre est cohérente avec l'investissement financier réalisé pour les activités commerciales en Amérique du Nord pour lancer Sjö™ et RetnaGene™ et en Europe pour lancer la gamme Xailin™ et promouvoir AdenoPlus®.

### **Autres résultats**

Au cours du premier semestre 2014, le Groupe a comptabilisé une charge financière nette de €0.6 million liée à une dépréciation, à comparer à un produit financier net de €0,04 million à la même date en 2013.

### **Perte nette de la période**

Nicox a enregistré une perte nette de €15,9 millions pour les six premiers mois se terminant le 30 juin 2014, à comparer à une perte nette de €9,2 millions au cours du premier semestre 2013.

### ***Etat de la situation financière consolidée***

Les immobilisations incorporelles totalisent €2,3 millions au 30 juin 2014 et correspondent à la redevance payée à RPS® en vertu de l'accord mondial conclu en juin 2012, à la valeur des dossiers réglementaires achetés d'Eupharmed, et à l'acquisition d'un progiciel de Customer Relationship Management (CRM).

La survaleur de €5,4 millions enregistrée au 30 juin 2014 est exclusivement liée à l'acquisition d'Eupharmed Srl en Décembre 2013.

L'endettement de Nicox correspond principalement aux dettes opérationnelles à court terme. Au 30 juin 2014, les dettes courante du Groupe s'élèvent à €7,0 millions, dont €0,2 million de location-financement, €3,8 millions de dettes fournisseurs, €1,4 million de provision pour les charges de personnel, €1,4 million de taxes et €0,2 million de provisions et dettes diverses.

Au 30 juin 2014, la trésorerie et les actifs financiers courants du Groupe s'élèvent à €41,4 millions, à comparer à €58,7 millions au 31 décembre 2013.

---

#### **References**

1. The abstracts are available on the ARVO 2014 Online Planner ([http://www.arvo.org/ARVO\\_2014\\_Mobile\\_App/](http://www.arvo.org/ARVO_2014_Mobile_App/)).
2. Uaesoontrachoon K, Quinn JL, Tatem KS, Van der Meulen JH, Yu Q, Phadke A, Miller BK, Gordish-Dressman H, Ongini E, Miglietta D, Nagaraju K. Long-term treatment with naproxinod significantly improves skeletal and cardiac disease phenotype in the mdx mouse model of dystrophy. *Hum Mol Genet.* 2014, 23(12):3239-49.

---

#### **A propos de Nicox**



Nicox (Bloomberg : COX: FP, Reuters : NCOX.PA) est une société internationale émergente spécialisée dans le domaine de l'ophtalmologie. Nicox constitue un portefeuille diversifié de produits thérapeutiques et de dispositifs médicaux de diagnostic pouvant contribuer à l'amélioration de la vue, en exploitant ses compétences scientifiques, commerciales et dans le domaine des partenariats. Le portefeuille de produits commercialisés ou proches de la commercialisation inclut déjà plusieurs dispositifs médicaux de diagnostic innovants destinés aux professionnels de la vision, de même qu'une gamme de produits oculaires. Le principal produit en développement dans le domaine ophtalmique est le latanoprostène bunod, un nouveau médicament basé sur la plate-forme de R&D brevetée de Nicox centrée sur la libération d'oxyde nitrique. Le latanoprostène bunod est actuellement en développement clinique de phase 3 en collaboration avec Bausch + Lomb pour le traitement potentiel du glaucome et de l'hypertension oculaire. D'autres composés donneurs d'oxyde nitrique sont également en développement, notamment au travers de collaborations.

Nicox, dont le siège social est en France, dispose d'un centre de recherche en Italie, d'une infrastructure commerciale en expansion en Amérique du Nord et dans les principaux marchés européens et d'une représentation croissante à l'international aux travers de partenariats. Nicox est cotée sur Euronext Paris (Compartiment B : Mid Caps). Pour plus d'informations sur la Société et ses produits, veuillez consulter [www.nicox.com](http://www.nicox.com).

---

**Cette communication peut contenir des déclarations prospectives. Bien que la Société considère que ses projections sont basées sur des hypothèses raisonnables, ces déclarations prospectives peuvent être remises en cause par un certain nombre d'aléas et d'incertitudes, de sorte que les résultats effectifs pourraient différer significativement de ceux anticipés dans les dites déclarations prospectives.**

**Les facteurs de risques susceptibles d'affecter l'activité de Nicox sont présentés au chapitre 4 du « Document de référence, rapport financier annuel et rapport de gestion 2013 » déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 2 avril 2014 et disponible sur le site de Nicox ([www.nicox.com](http://www.nicox.com)) et sur le site de l'AMF ([www.amf-france.org](http://www.amf-france.org))**

---



**Contacts**

**Nicox**                    **Gavin Spencer | Executive Vice President Corporate Development**  
+33 (0)4 97 24 53 00 | [communications@nicox.com](mailto:communications@nicox.com)

**Relations Presse**

**France**                    **Caroline Courme | Communication Manager**  
+33 (0)4 97 24 53 43 | [courme@nicox.com](mailto:courme@nicox.com)

**Royaume-Uni**            **Jonathan Birt**  
+44 7860 361 746 | [jonathan.birt@ymail.com](mailto:jonathan.birt@ymail.com)

**Etats-Unis**                **Justin W. Jackson | Burns McClellan, Inc.**  
+1 212 213 0006 | [jjackson@burnsmc.com](mailto:jjackson@burnsmc.com)

## ETAT CONSOLIDE RESUME DU RESULTAT GLOBAL AU 30 JUIN 2014

	Période de six mois arrêtée aux 30 juin :	
	2014	2013
	(en milliers d'€ à l'exception des données par action)	
<b>Chiffre d'affaires</b>	2 595	183
Coût des ventes	(1 686)	(223)
Frais commerciaux	(10 750)	(3 701)
Frais administratifs	(4 173)	(3 611)
Frais de recherche et développement	(1 803)	(1 945)
Autres produits	700	265
Autres charges	(210)	(219)
<b>Perte opérationnelle</b>	<b>(15 327)</b>	<b>(9 251)</b>
Produits financiers	160	128
Charges financières	(724)	(87)
<b>Perte avant impôts sur le résultat</b>	<b>(15 891)</b>	<b>(9 210)</b>
Charge d'impôt sur le résultat	(35)	14
<b>Perte nette de l'exercice</b>	<b>(15 926)</b>	<b>(9 196)</b>
Ecarts de conversion sur opérations étrangères	(102)	(31)
<b>Autres éléments du résultat global de l'exercice, nets d'impôts</b>	<b>(102)</b>	<b>(31)</b>
<b>Total du résultat global de l'exercice, net d'impôts</b>	<b>(16 028)</b>	<b>(9 227)</b>
Revenant :		
- Aux actionnaires de la société	(16 028)	(9 227)
- Aux participations ne donnant pas le contrôle	-	-
<b>Résultat de l'exercice par action et dilué: résultat revenant aux actionnaires de la société</b>	<b>(0,22)</b>	<b>(0,13)</b>

## ETAT CONSOLIDE RESUME DE SITUATION FINANCIERE AU 30 JUIN 2014

	Au 30 juin 2014	Au 31 décembre 2013
	(en milliers d'€)	
<b>ACTIF</b>		
<b>Actif non courant</b>		
Immobilisations corporelles	1 105	614
Goodwill	5 406	5 406
Immobilisations incorporelles	2 255	2 373
Actifs financiers	249	824
Impôt différés	-	89
<b>Total actif non courant</b>	<b>9 015</b>	<b>9 306</b>
<b>Actif courant</b>		
Stocks	984	1 111
Clients	1 430	294
Suventions publiques à recevoir	825	500
Actifs courants	1 166	739
Actifs financiers courants	6 148	6 111
Charges constatées d'avance	434	205
Trésorerie et équivalents de trésorerie	35 275	52 363
<b>Total actif courant</b>	<b>46 262</b>	<b>61 323</b>
<b>TOTAL ACTIF</b>	<b>55 277</b>	<b>70 629</b>
<b>PASSIF</b>		
<b>Capitaux propres et réserves revenant aux actionnaires de la société</b>		
Capital apporté	15 027	14 863
Autres réserves	32 400	46 519
Participation ne donnant pas le contrôle	-	-
<b>Total des capitaux propres</b>	<b>47 427</b>	<b>61 382</b>
<b>Passifs non courants</b>		
Provisions pour autres passifs	434	421
Impôts différés	-	-
Location financement	408	104
<b>Total des passifs non courants</b>	<b>842</b>	<b>525</b>
<b>Passifs courants</b>		
Provision pour autres passifs	98	60
Location financement	207	47
Autres passifs financiers courants	-	2 014
Dettes fournisseurs	3 837	2 896
Dettes fiscales et sociales	2 696	3 450
Autres passifs	170	255
<b>Total des passifs courants</b>	<b>7 008</b>	<b>8 722</b>
<b>TOTAL PASSIF</b>	<b>55 277</b>	<b>70 629</b>