

PR No. C2766C

## **STMicroelectronics annonce ses résultats financiers pour le troisième trimestre et les neuf premiers mois de l'exercice 2014**

- **Hausse séquentielle du chiffre d'affaires net et de la marge brute, à \$1,89 milliard et 34,3 %**
- **\$72 millions de résultat net au troisième trimestre**
- **Free cash flow positif de \$140 millions au troisième trimestre\***
- **Plan engagé dans l'activité numérique pour atteindre \$100 millions d'économies annualisées**

**Genève, le 29 octobre 2014 - STMicroelectronics (NYSE : STM)**, un leader mondial des semi-conducteurs dont les clients couvrent toute la gamme des applications électroniques, annonce la publication de ses résultats financiers pour le troisième trimestre et les neuf premiers mois de l'exercice 2014 (clôture au 27 septembre 2014).

Au troisième trimestre, le chiffre d'affaires net ressort à 1,89 milliard de dollars, la marge brute, à 34,3%, la marge opérationnelle, à 4,0% (hors coûts de restructuration et provisions pour dépréciation), le résultat net, à 72 millions de dollars et le free cash flow est positif à 140 millions de dollars.

**« Nous avons eu un trimestre solide en termes de performances pour un certain nombre d'indicateurs et d'amélioration par rapport au même trimestre de l'année précédente : tant au niveau de la progression de la marge brute que de la marge opérationnelle, et du résultat net que de la génération de cash. Dans le même temps, l'affaiblissement de la demande constaté vers la fin du trimestre, en particulier sur le marché de masse et dans les microcontrôleurs, a freiné la progression attendue du chiffre d'affaires par rapport au deuxième trimestre »,** a déclaré Carlo Bozotti, Président et CEO de ST.

**« Le chiffre d'affaires du segment MEMS, Capteurs et Produits analogiques a renoué comme prévu avec la croissance séquentielle, grâce à la montée en puissance des nouveaux produits MEMS tels que les microphones haute performance, les capteurs de pression haute précision ou les contrôleurs pour écrans tactiles destinés aux marchés à fort volume. La croissance séquentielle du chiffre d'affaires du Groupe Digital Convergence provient essentiellement des ventes des produits de dernière génération destinés aux décodeurs numériques.**

**Nos initiatives pour rendre nos activités numériques financièrement autosuffisantes progressent, avec, pour priorités, le développement et la fourniture à nos clients de nos produits destinés aux box et gateways de dernière génération, ainsi que des produits ASIC en technologie FD-SOI et en technologies mixtes.**

**Pour maintenir le cap du retour à la rentabilité de ces activités, et du fait de prévisions de croissance du chiffre d'affaires plus lentes que prévu dans un marché que nous anticipons plus faible, nous avons engagé une série de mesures visant à réduire les coûts d'exploitation d'environ 100 millions de dollars. Nous mettons fin à notre activité de production de modules caméra standard tout en renforçant nos efforts sur notre activité Imaging sur les programmes de clients prioritaires et en fonctions d'opportunités de marché. De plus, nous regroupons dans un seul et même segment les groupes de produits DCG et IBP afin d'en extraire des synergies. Enfin, nous étudions les implications des récentes annonces de nos partenaires de la *Research Alliance* pour nos process technologiques. »**

-----

*(\*)Le Free cash flow est une mesure non-US GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'Annexe A qui explique pourquoi la Société pense que cette mesure est importante et pour une réconciliation en normes US GAAP.*

## **Synthèse des principaux résultats financiers**

<b>US GAAP</b> (En millions de dollars US)	<b>T3 2014</b>	<b>T2 2014</b>	<b>T3 2013<sup>(a)</sup></b>
Chiffre d'affaires net	1 886	1 864	2 013
Marge brute	34,3 %	34 %	32,4 %
Résultat (Perte) d'exploitation publié(e)	37	98	(66)
Résultat net (Perte) part du groupe	72	38	(142)

(a) Le chiffre d'affaires net intègre les ventes de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST. La déconsolidation de ST-Ericsson a pris effet le 1er septembre 2013.

<b>Non-US GAAP*</b> Avant charges liées aux dépréciations et restructurations (en millions de dollars US)	<b>T3 2014</b>	<b>T2 2014</b>	<b>T3 2013</b>
Résultat d'exploitation (Perte)	75	118	54
Marge d'exploitation	4,0 %	6,3 %	2,7 %

## **Réorganisation et stratégie de l'activité numérique**

A compter du quatrième trimestre 2014, le groupe DCG (Digital Convergence Group) et le groupe IBP (Imagerie, Bi-CMOS et Photonique sur silicium) seront regroupés dans une seule et même organisation, appelée DPG (Digital Product Group). DPG se concentrera sur : les ASSP (produits standard pour applications spécifiques) destinés aux décodeurs numériques, box et gateways ; les ASIC (produits spécifiques à un client) en technologie FD-SOI destinés aux applications grand public ; et les ASIC FD-SOI et en technologies mixtes, dont la photonique sur silicium, destinés aux infrastructures de communication, et les produits différenciés pour l'imaging.

En parallèle, ST a annoncé un plan qui vise une économie de 100 millions de dollars en données annualisées dans le courant du troisième trimestre 2015. Les réductions de coûts annoncées viendront en partie des synergies issues du regroupement des groupes de produits DCG et IBP. Elles proviendront également d'autres initiatives, dont le désengagement de l'activité modules caméra standard lié au repositionnement stratégique de l'activité de ST dans l'imaging, ainsi que d'une révision des effectifs au sein du périmètre du segment Solutions de Traitement Embarquées (EPS) qui devrait affecter environ 450 personnes dans le monde.

Au terme du plan, les coûts totaux de restructuration devraient s'élever à environ 50 millions de dollars, dont 13 millions de dollars comptabilisés au troisième trimestre 2014.

## **Analyse des résultats financiers du troisième trimestre 2014**

Le chiffre d'affaires net du troisième trimestre s'élève à 1,89 milliard de dollars, soit une hausse de 1,2% par rapport au deuxième trimestre.

En rythme séquentiel, le chiffre d'affaires net par région de livraison des produits a progressé de 7,4% dans les Amériques et de 2,8% dans la région Chine-Asie du Sud. Dans les zones EMEA et Japon-Corée, les ventes ont respectivement reculé de 0,9% et 6,2%.

-----

(\*) Le résultat d'exploitation (perte) avant dépréciations et restructurations et la marge d'exploitation avant dépréciations et restructurations sont des mesures non US GAAP. Pour des informations supplémentaires et une réconciliation en normes US GAAP, veuillez-vous référer à l'Annexe A.

Par rapport au troisième trimestre 2013, le chiffre d'affaires net ressort en baisse de 6,3% essentiellement du fait de l'arrêt planifié des ventes de produits hérités de ST-Ericsson.

La marge brute du troisième trimestre 2014 s'établit à 646 millions de dollars en valeur absolue et à 34,3% en pourcentage des ventes. L'amélioration de 30 points de base constatée par rapport au deuxième trimestre est essentiellement due aux efficacités opérationnelles, partiellement compensées par la pression sur les prix. Par rapport au troisième trimestre 2013, la marge brute a progressé de 190 points de base, principalement grâce à des efficacités opérationnelles et au mix produits, partiellement compensés par la pression sur les prix et des charges de capacités de production inutilisées plus élevées.

Les frais commerciaux, généraux et administratifs (SG&A) et les dépenses de R&D s'élèvent au total à 603 millions de dollars, à comparer à 626 millions de dollars au trimestre précédent et à 676 millions de dollars au troisième trimestre 2013. Les dépenses de R&D du troisième trimestre ressortent à 377 millions de dollars et les frais commerciaux, généraux et administratifs à 226 millions de dollars, soit une baisse respective de 3,2% et 4,7% en rythme séquentiel, qui tient essentiellement à un effet de saisonnalité. Par rapport au troisième trimestre 2013, les dépenses de R&D sont en baisse de 10,9%, et les frais commerciaux, généraux et administratifs en baisse de 10,5%, principalement en raison de la cessation d'activités de ST-Ericsson et des initiatives de réduction de coûts.

Le poste Autres produits et charges, nets, affiche un produit de 32 millions de dollars au troisième trimestre, contre 110 millions de dollars au deuxième trimestre 2014 et 78 millions de dollars au troisième trimestre 2013. Les chiffres du deuxième trimestre 2014 incluaient l'effet de rattrapage de 100 millions de dollars au titre du financement du programme de R&D Nano2017 qui a démarré le 1<sup>er</sup> janvier 2013. Les chiffres du troisième trimestre 2013 incluaient le produit de la cession de l'activité Global Navigation Satellite System de ST-Ericsson à une tierce partie et d'autres cessions d'actifs qui ont rapporté 80 millions de dollars à la Société.

Les dépréciations, restructurations et autres coûts de fermeture liés s'élèvent à 38 millions de dollars au troisième trimestre. Ces coûts intègrent une charge de 23 millions de dollars, sans effet sur la trésorerie, liée à la dépréciation d'immobilisations incorporelles du Groupe Digital Convergence et 14 millions de coûts de restructuration, à comparer aux 20 millions du trimestre précédent.

Le produit d'impôt sur les bénéfices ressort à 42 millions de dollars au troisième trimestre, essentiellement en raison d'une interprétation favorable de la loi fiscale au sujet de l'imposition des années précédentes et à la signature d'un accord préalable sur les prix avec l'administration fiscale d'un pays.

Le résultat net du troisième trimestre ressort à 72 millions de dollars ou 0,08 dollar par action, à comparer à un résultat net de 0,04 dollar par action au deuxième trimestre 2014 et une perte nette de (0,16) dollar par action au troisième trimestre 2013. Sur une base ajustée et après déduction des impôts applicables, ST publie au troisième trimestre un résultat net non-US GAAP de 0,13 dollar par action si l'on exclut les charges liées aux dépréciations, restructurations et éléments exceptionnels, contre un résultat net de 0,11 dollar par action au deuxième trimestre 2014 et une perte nette de (0,03) dollar par action au troisième trimestre 2013.\*

Pour le troisième trimestre 2014, le taux de change moyen effectif retenu par la Société était d'environ 1,34 dollar pour 1,00 euro, à comparer à 1,36 dollar pour 1,00 euro au deuxième trimestre 2014 et 1,31 dollar pour 1,00 euro au troisième trimestre 2013.

## Chiffre d'affaires net du troisième trimestre 2014

Chiffre d'affaires net par ligne de produits et segment de marché (en millions de dollars US)	T3 2014	T2 2014	T3 2013
AMS : Produits analogiques et MEMS	268	264	329
APG : Automobile	464	463	418
IPD : Industriel et Produits discrets de puissance	486	475	458
<b>SP&amp;A : composants de détection et de puissance (Sense &amp; Power) et composants pour l'automobile</b>	<b>1 218</b>	<b>1 202</b>	<b>1 205</b>
DCG : Convergence numérique <sup>(a)</sup>	202	184	314
IBP : Imagerie, Bi-CMOS ASIC et Photonique sur silicium <sup>(a)</sup>	84	76	128
MMS : Microcontrôleurs, Mémoires et Microcontrôleurs sécurisés	377	396	360
EPS Autres	-	1	-
<b>EPS : solutions de traitement embarquées</b>	<b>663</b>	<b>657</b>	<b>802</b>
Autres	5	5	6
<b>Total</b>	<b>1 886</b>	<b>1 864</b>	<b>2 013</b>

(a) Pour refléter le rattachement des produits pour téléphones cellulaires (hérités de ST-Ericsson) et de l'activité de processeur de signal d'image d'IBP à DCG à compter du 1er janvier 2014, les chiffres d'affaires des périodes antérieures ont fait l'objet d'un reclassement.

## Chiffre d'affaires net par Segment de marché / Canal

Chiffre d'affaires net par Segment de marché / Canal (%)	T3 2014	T2 2014	T3 2013
<b>Total Equipementiers</b>	<b>68%</b>	<b>69%</b>	<b>75%</b>
<b>Distribution</b>	<b>32%</b>	<b>31%</b>	<b>25%</b>

## Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation par Segment de produits

Segment opérationnel (en millions de dollars US)	T3 2014 Chiffre d'affaires net	T3 2014 Résultat d'exploitation (Perte)	T2 2014 Chiffre d'affaires net	T2 2014 Résultat d'exploitation (Perte)	T3 2013 Chiffre d'affaires net	T3 2013 Résultat d'exploitation (Perte)
SP&A : composants de détection et de puissance et pour l'automobile	1 218	114	1 202	126	1 205	75
EPS : solutions de traitement embarquées <sup>(a)</sup>	663	(27)	657	14	802	(18)
Autres <sup>(b)(c)</sup>	5	(50)	5	(42)	6	(123)
<b>TOTAL</b>	<b>1 886</b>	<b>37</b>	<b>1 864</b>	<b>98</b>	<b>2 013</b>	<b>(66)</b>

<sup>(a)</sup> Les Solutions de traitement embarquées regroupent le segment des produits pour téléphones cellulaires (Wireless) qui intègre une part du chiffre d'affaires et du résultat d'exploitation de ST-Ericsson consolidée dans le chiffre d'affaires et le résultat d'exploitation de la Société jusqu'au 1er septembre 2013, ainsi que d'autres éléments affectant le résultat d'exploitation lié à l'activité produits pour téléphones cellulaires.

<sup>(b)</sup> Le chiffre d'affaires net du Segment « Autres » comprend le chiffre d'affaires provenant des ventes de Sous-systèmes, de services d'assemblage ainsi que d'autres chiffres d'affaires.

<sup>(c)</sup> Le résultat (perte) d'exploitation du segment « Autres » comprend des éléments tels que les charges de capacités inutilisées, les dépréciations et frais de restructuration et autres coûts liés aux fermetures, frais de démarrage et arrêts planifiés, ainsi que d'autres frais non alloués, tels que : le coût de certains programmes de Recherche et Développement stratégiques ou spéciaux, certaines charges d'exploitation engagées au niveau du siège, le coût des litiges et réclamations au titre des brevets et divers frais non affectés aux Groupes de produits, ainsi que les résultats d'exploitation du segment « Sous-systèmes et Autres Groupes de Produits ». Le segment « Autres » intègre des charges de capacités inutilisées (14 millions de dollars au troisième trimestre 2014 et 5 millions de dollars au deuxième trimestre 2014 contre 0 million de dollars au troisième trimestre 2013) ainsi que des charges de restructuration et des provisions pour dépréciations et autres coûts liés à des fermetures de sites (38 millions de dollars au troisième trimestre 2014, 20 millions de dollars au deuxième trimestre 2014 et 120 millions de dollars au troisième trimestre 2013).

-----

(\*Le résultat net ajusté par action est une mesure non US GAAP. Pour des informations supplémentaires et une réconciliation en normes US GAAP, veuillez-vous référer à l'Annexe A.

Le chiffre d'affaires net du segment SP&A (produits de détection et de puissance et pour l'automobile) a progressé de 1,3% par rapport au deuxième trimestre grâce aux produits industriels et de puissance du groupe IPD et aux nouveaux MEMS acoustiques du groupe AMS. Le chiffre d'affaires net du troisième trimestre 2014 a progressé de 1,0% par rapport au troisième trimestre 2013, la progression des ventes dans les groupes APG et IPD ayant été en partie compensée par celles du groupe AMS. La marge d'exploitation du segment SP&A s'établit à 9,4% au troisième trimestre 2014, contre 10,5% au deuxième trimestre 2014 et 6,2% au troisième trimestre 2013. Si l'on exclut l'effet de rattrapage exceptionnel lié au financement du programme de R&D Nano2017, comptabilisé au deuxième trimestre 2014, la marge d'exploitation du segment SP&A a progressé de 50 points de base par rapport au deuxième trimestre.

Le chiffre d'affaires net du segment EPS (Solutions de traitement embarquées) a progressé de 1,0% par rapport au deuxième trimestre 2014, grâce aux ventes de produits pour décodeurs numériques des groupes DCG et IBP. Par rapport au troisième trimestre 2013, le chiffre d'affaires net du groupe EPS au troisième trimestre 2014 ressort en baisse de 17,3% essentiellement du fait de l'arrêt planifié des ventes de produits hérités de ST-Ericsson. Si l'on exclut ces produits, la baisse est de 4,6%. Le segment EPS enregistre une marge d'exploitation négative de 4,1% au troisième trimestre 2014, contre une marge positive de 2,1% au deuxième trimestre 2014 et une marge négative de 2,2% au troisième trimestre 2013. Si l'on exclut l'effet de rattrapage exceptionnel de 97 millions de dollars enregistré au deuxième trimestre 2014 sur le financement de Nano2017, la perte opérationnelle du segment EPS a diminué de 56 millions de dollars par rapport au deuxième trimestre.

### **Flux de trésorerie et Bilan – Faits marquants**

La trésorerie nette générée par les activités d'exploitation s'élève à 281 millions de dollars au troisième trimestre 2014, à comparer à 71 millions de dollars au trimestre précédent et à 14 millions de dollars au troisième trimestre 2013.

Les dépenses d'investissement après déduction des produits de cession ressortent à 137 millions de dollars au troisième trimestre 2014 et à 388 millions de dollars sur les neuf premiers mois de l'année 2014.

La Société affiche au troisième trimestre 2014 un free cash flow\* positif de 140 millions de dollars, contre un free cash flow négatif de 99 millions de dollars au deuxième trimestre 2014 et un free cash flow négatif de 72 millions de dollars au troisième trimestre 2013.

Les stocks ont diminué de 60 millions de dollars pour s'établir à 1,26 milliard de dollars à la clôture du trimestre. Au troisième trimestre 2014, le taux de rotation des stocks était de 3,9 ou 92 jours, contre 3,7 ou 97 jours au deuxième trimestre.

Au troisième trimestre, la Société a racheté 11 millions d'actions ordinaires pour un montant de 93 millions de dollars et distribué 89 millions de dollars de dividendes en numéraire.

Au 27 septembre 2014, ST bénéficiait d'une situation financière nette\* de 494 millions de dollars contre 423 millions de dollars au 28 juin 2014, avec 2,46 milliards de dollars de ressources financières et un endettement total de 1,97 milliard de dollars.

En incluant les participations ne donnant pas le contrôle, le montant total des fonds propres s'élevait à 5,40 milliards de dollars à la fin du trimestre.

Le 4 décembre 2014, le Conseil de Surveillance statuera sur la résolution portant sur la distribution d'un dividende pour le quatrième trimestre 2014 et le premier trimestre 2015.

-----

*(\*)Le free cash flow, la situation financière nette et le résultat net ajusté par action sont des mesures non-US GAAP. Pour des informations supplémentaires et une réconciliation en normes US GAAP, veuillez-vous référer à l'Annexe A.*

## **Résultats financiers des neuf premiers mois de l'exercice 2014**

Le chiffre d'affaires net des neuf premiers mois de 2014 ressort en baisse de 8,1% à 5,58 milliards de dollars, à comparer à 6,07 milliards de dollars à la fin de la période 2013 correspondante. Si l'on exclut les produits hérités de ST-Ericsson, le chiffre d'affaires affiche un recul de 0,8%. ST a bénéficié d'une forte croissance des ventes des groupes APG et MMS ainsi que du soutien du groupe IPD.

La marge brute s'est améliorée à 33,7% du chiffre d'affaires contre 32,2% sur les neuf premiers mois de 2013, principalement grâce aux efficacités opérationnelles et au mix produits qui ont été partiellement compensés par des pressions sur les prix et les volumes ainsi que par des effets de change négatifs.

Le chiffre d'affaires du segment SP&A (produits de détection et puissance et pour l'automobile) ressort à 3,61 milliards de dollars sur les neuf premiers mois de 2014, soit une hausse de 1,9% par rapport à la période 2013 correspondante. Cette performance mitigée inclut une croissance des ventes dans les segments APG et IPD mais une baisse dans le groupe AMS du fait d'une réorganisation du portefeuille de produits et de la transition vers des produits de nouvelle génération. La marge d'exploitation du segment SP&A a progressé sur les neuf premiers mois de l'année 2014. Elle ressort à 9,5% contre 4,9% au cours de la période 2013 correspondante, en amélioration dans les trois groupes de produits.

Le chiffre d'affaires du segment EPS (solutions de traitement embarquées) ressort à 1,95 milliard de dollars, soit une baisse de 21,9%, avec une hausse sensible des ventes du groupe MMS qui a été contrebalancée par la fin de vie des produits hérités de ST-Ericsson et la baisse significative du chiffre d'affaires des groupes DCG et IBP. Si l'on exclut les ventes de produits hérités de ST-Ericsson, le chiffre d'affaires net du segment EPS affiche une baisse de 5% par rapport aux neuf premiers mois de 2013. La marge d'exploitation du segment EPS reste négative (-4,8%) mais s'améliore par rapport aux neuf premiers mois de 2013 (-13,4%), essentiellement du fait de la cessation d'activités de ST-Ericsson et du financement lié à Nano2017.

Le résultat net publié au titre des neuf premiers mois 2014 s'établit à 85 millions de dollars, ou 0,10 dollar par action, à comparer à une perte nette de 464 millions de dollars, ou (0,52) dollar par action pour les neuf premiers mois de 2013. Sur une base ajustée et après déduction des impôts applicables, ST a publié un résultat net par action non-US GAAP estimée à 0,23 dollar si l'on exclut les charges de restructuration et provisions pour dépréciations et les éléments exceptionnels des neuf premiers mois de 2014.\*

Le taux de change moyen effectif pour la Société était d'environ 1,35 dollar pour 1,00 euro pour les neuf premiers mois de 2014, contre 1,30 dollar pour 1,00 euro pour les neuf premiers mois de 2013.

### **Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation par Segment de produits pour les neuf premiers mois de l'exercice 2014**

<b>Segment opérationnel (en millions de dollars US)</b>	<b>Neuf premiers mois 2014 Chiffre d'affaires net</b>	<b>Neuf premiers mois 2014 Résultat d'exploitation (Perte)</b>	<b>Neuf premiers mois 2013 Chiffre d'affaires net</b>	<b>Neuf premiers mois 2013 Résultat d'exploitation (Perte)</b>
SP&A : composants de détection et de puissance (Sense & Power) et pour l'automobile	3 610	344	3 542	174
EPS : solutions de traitement embarquées	1 947	(93)	2 493	(333)
Autres	18	(121)	32	(294)
<b>TOTAL</b>	<b>5 575</b>	<b>130</b>	<b>6 067</b>	<b>(453)</b>

-----  
(\*Le free cash flow, la situation financière nette et le résultat net ajusté par action sont des mesures non-US GAAP. Pour des informations supplémentaires et une réconciliation en normes US GAAP, veuillez-vous référer à l'Annexe A.

## **Perspectives relatives à l'activité du quatrième trimestre 2014**

**M. Bozotti a déclaré : « Pour le quatrième trimestre, nous voyons la relative faiblesse des conditions de marché persister, et retenons comme point médian de notre fourchette de prévisions une baisse séquentielle du chiffre d'affaires d'environ 3,5%. Les ventes devraient reculer dans tous les groupes de produits à l'exception du groupe AMS (Produits analogiques, MEMS et capteurs) qui devrait bénéficier de la montée en volume de produits clés tels que les microphones analogiques, les nouveaux gyroscopes 6 axes et les contrôleurs d'écran tactile.**

**Sur la base de ces perspectives de croissance de chiffre d'affaires et du mix produits entre l'analogique et le numérique, nous prévoyons une baisse de notre marge brute du quatrième trimestre qui devrait s'établir autour de 33,8% au point médian de nos attentes. Cette baisse est principalement liée à un niveau plus élevé de charges de capacités inutilisées alors que nos capacités de production en technologies numériques devraient être à un niveau d'utilisation bas. »**

Pour le quatrième trimestre 2014, la Société table sur une baisse séquentielle du chiffre d'affaires d'environ 3,5%, à plus ou moins 3.5 points de pourcentage près. La marge brute devrait s'établir autour de 33,8%, à plus ou moins 2.0 points de pourcentage près, en raison de l'impact négatif attendu (entre 150 et 200 points de base) d'une hausse significative des charges de capacités de production inutilisées par rapport au troisième trimestre.

*Ces perspectives reposent sur une hypothèse de taux de change effectif d'environ 1,30 dollar pour 1 euro pour le quatrième trimestre 2014 et comprennent l'impact des contrats de couverture existants. Le quatrième trimestre se clôturera le 31 décembre 2014.*

## **Informations institutionnelles**

- Le 21 août, ST a annoncé la publication de son rapport financier IFRS pour le premier semestre, clos le 28 juin 2014. Ces comptes ont été publiés sur son site web et ont été enregistrés auprès de l'autorité des marchés financiers néerlandaise (AFM).
- Le 3 septembre, ST et Tessera technologies ont annoncé la conclusion d'un accord mettant fin à l'ensemble des accusations et litiges entre les deux sociétés. Les termes et conditions de cet accord sont confidentiels.

## **Produits et technologies – Faits marquants du troisième trimestre 2014**

Au cours du trimestre, ST a réalisé de solides progrès avec d'importantes introductions de nouveaux produits et des qualifications significatives.

### **Solutions de traitement embarquées (EPS)**

#### **Convergence Numérique (DCG)**

- Annonce et présentation lors du salon IBC d'une nouvelle gamme de produits 4Kp60 basés sur la famille Cannes/Monaco.
- Annonce de qualifications sur le marché indien auprès de deux opérateurs multi-systèmes (MSO), Fastway et GTPL.
- Démonstration en temps réel d'un prototype matériel de modem DOCSIS 3.1 en collaboration avec un équipementier américain de premier plan au cours du salon Cable-Tec Expo, et d'un chipset MoCA 2.0 lors du salon IBC.

- Annonce d'une plateforme prête pour la production, basée sur un système sur puce ST et idéalement adaptée au basculement vers le tout-numérique au Brésil et de son adoption par un client majeur.
- Annonce de la collaboration avec NAGRA/SmarDTV pour le lancement d'une gamme de solutions modulaires « Quickstart » basées sur des chipsets ST.

### **Imagerie, Bi-CMOS, ASIC et Photonique sur silicium (IBP)**

- Collaboration avec Finisar pour la conception et la fabrication d'un jeu de deux puces en 3D (puces empilées) utilisant à la fois les technologies de photonique sur silicium et de fabrication Bi-CMOS.

### **Microcontrôleurs, Mémoires et Microcontrôleurs sécurisés (MMS)**

- Maintien du rythme des qualifications pour la gamme de microcontrôleurs STM32, notamment grâce aux variantes ultra-basse consommation et d'entrée de gamme.
- Lancement de la production en série du microcontrôleur ultra-basse consommation STM32L0, architecturé autour du cœur ARM® Cortex® M0+.
- A l'occasion du salon TechCon, annonce et démonstration de la série STM32 F7, premiers microcontrôleurs du marché architecturés autour du cœur ARM® Cortex M7.
- Qualification par une grande entreprise du secteur de l'éclairage de mémoires EEPROM à interface duale destinées à un système de LED programmables sans contact (NFC).
- Début de la production de mémoires EEPROM série non volatiles pour un module de prise en vue auprès d'un fabricant majeur.
- Échantillonnage de mémoires EEPROM pour environnement automobile destinées aux modules de prise de vue d'un grand fabricant japonais.
- Qualification de contrôleurs NFC auprès d'un équipementier grand public de premier plan.

### **Applications Sense & Power et pour le secteur automobile (SP&A)**

#### **Circuits analogiques, MEMS et Capteurs (AMS)**

- Introduction du plus petit capteur de mouvements 6 axes, qui allie les plus hautes performances et la plus basse consommation d'énergie du marché.
- Montée en volume de la production d'un capteur de pression et d'un contrôleur d'écran tactile pour les smartphones de dernière génération récemment annoncés par Samsung.
- Lancement de la production de microphones analogiques pour un smartphone récemment annoncé par une marque grand public de premier plan.
- Accélération de la production d'une tête d'impression à haut débit pour un acteur important du marché des imprimantes.
- Qualification d'un gyroscope destiné à un système de navigation automobile développé par un fabricant japonais.
- Annonce de la collaboration avec poLight pour un actuateur de mise au point automatique basé sur la technologie MEMS piézoélectrique.
- Lancement de la production d'un accéléromètre haute fiabilité et haute précision pour stimulateurs cardiaques et défibrillateurs.
- Ouverture à Taïwan d'un laboratoire de pointe dédié aux microphones.

#### **Électronique automobile (APG)**

- Poursuite du succès commercial du processeur audio de dernière génération avec des qualifications enregistrées auprès de grands équipementiers pour des applications télématiques et audio au Japon et en Chine.
- Obtention de qualifications importantes pour nos commutateurs de puissance intelligents :
  - dans des modules de commande d'habitacle destinés à des fabricants de rang 1 aux États-Unis, en Europe et en Corée ;
  - pour des circuits de commande de lève-vitre auprès d'un fabricant japonais majeur ; et



- par l'un des principaux fabricants européens de rang 1 pour des applications de gestion du moteur.
- Succès accru pour les amplificateurs de puissance avec plusieurs qualifications enregistrées au Japon.

### **Produits discrets de puissance et applications industrielles (IPD)**

- Qualification de circuits de commande de moteurs à micropas entièrement intégrés destinés à un équipement médical d'une grande marque mondiale.
- Sélection par un fabricant mondial de premier plan pour la fourniture de régulateurs très basse consommation utilisés dans un nouvel adaptateur mural.
- Qualification de redresseurs ultrarapides en tensions élevées destinés à une application de climatisation de la part de fabricants chinois de premier plan.
- Qualification de circuits de protection contre les surtensions pour les smartphones d'un client chinois majeur.
- Qualifications de MOSFETs haute et basse tension destinés au marché des alimentations pour serveurs auprès d'un fabricant leader aux États-Unis.
- Qualification de transistors de puissance RF pour des générateurs de plasma RF et des applications laser industrielles auprès d'un leader mondial japonais.
- Qualifications d'une famille avancée d'IGBT et de circuits de commande de grille en demi-pont pour un appareil électroménager auprès d'une grande marque mondiale.

### **Utilisation d'informations financières complémentaires non-US GAAP**

Ce communiqué de presse contient des informations financières complémentaires non-US GAAP comme le résultat (perte) d'exploitation avant charges liées aux dépréciations et restructurations, la marge d'exploitation avant dépréciations et restructurations, le résultat net ajusté par action, le free cash flow et la situation financière nette.

Nous attirons l'attention de nos lecteurs sur le fait que ces mesures ne sont ni auditées, ni préparées selon les normes comptables américaines US GAAP et qu'elles ne doivent donc pas être considérées comme des substituts aux mesures financières US GAAP. De plus, de telles mesures financières non-US GAAP pourraient également ne pas être comparables à d'autres informations de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés.

Vous trouverez dans l'Annexe A de ce communiqué de presse un tableau permettant de réconcilier les mesures financières non-US GAAP utilisées par la Société avec leurs mesures financières correspondantes en normes US GAAP. Pour remédier à ces limites, les informations financières non-US GAAP complémentaires ne devront pas être lues indépendamment mais au contraire en même temps que les états financiers consolidés de la Société préparés selon les normes américaines US GAAP.

### **Informations à caractère prévisionnel**

*Certaines des déclarations contenues dans ce communiqué de presse, autres que celles renvoyant aux données historiques, sont des déclarations sur les attentes futures et autres déclarations à caractère prévisionnel (au sens de la Section 27A de la Securities Act de 1933 ou de la Section 21E de la Securities Exchange Act de 1934 et de leurs modifications). Fondées sur les opinions et hypothèses actuelles de la direction, ces dernières dépendent et impliquent des risques connus et non connus ainsi que des incertitudes qui pourraient faire différer de manière significative les résultats, performances ou événements réels de ceux anticipés dans les présentes déclarations, en raison de divers facteurs comme :*

- *le caractère incertain des tendances industrielles et macroéconomiques ;*
- *la demande et l'adhésion des clients pour les produits que nous concevons, fabriquons et vendons ;*

- des événements ou circonstances imprévus susceptibles d'altérer notre capacité à mettre en œuvre la réduction planifiée de nos charges d'exploitation nettes et / ou à atteindre les objectifs de nos programmes de R&D bénéficiant de fonds publics ;
- le plan de charge et les performances manufacturières de nos installations de production ;
- les fonctionnalités et performances de nos systèmes d'information sous-tendant nos activités opérationnelles critiques, activités manufacturières, financières et commerciales incluses ;
- les variations des marchés des changes, et surtout, du taux de change du dollar des États-Unis par rapport à l'Euro et aux autres grandes devises que nous utilisons dans le cadre de nos activités ;
- l'impact des revendications de propriété intellectuelle (IP) par nos concurrents ou autres tierces parties, et notre capacité à obtenir les licences nécessaires dans des conditions et termes raisonnables ;
- le montant et le calendrier des charges de restructuration et des économies de coûts associées susceptibles de différer par rapport à nos estimations ;
- une modification de notre situation fiscale globale suite à des changements au niveau des lois fiscales, des conclusions des contrôles fiscaux ou des traités fiscaux internationaux susceptibles d'avoir un impact sur les résultats de nos activités, et sur notre capacité à évaluer avec précision les crédits d'impôts, les avantages fiscaux, les déductions d'impôts et les provisions fiscales, et notre capacité à utiliser les actifs d'impôts différés ;
- le dénouement de litiges et l'impact de tout autre nouveau procès dans lequel nous pourrions être impliqués ;
- des événements naturels tels que des conditions climatiques sévères, des tremblements de terre, des tsunamis, des éruptions volcaniques ou d'autres phénomènes de la nature, des risques sanitaires et des épidémies, dans des pays où s'exercent nos activités ou celles de nos principaux clients et fournisseurs ;
- une modification de l'environnement économique, social, politique ou infrastructurel dans les pays où s'exercent nos activités ou celles de nos principaux clients et fournisseurs, y compris du fait d'événements macroéconomiques ou régionaux, de conflits militaires, de troubles sociaux et/ou d'actes de terrorisme ;
- la disponibilité et les coûts des matières premières, du gaz, de l'eau et de l'électricité, des services de sous-traitance industrielle ou de toutes autres fournitures nécessaires à nos activités.

Compte tenu de tous les risques et incertitudes qui pèsent sur ces informations à caractère prévisionnel, les performances et résultats réels de nos activités pourraient différer de ces prévisions de manière significative et défavorable. Certaines déclarations relatives aux perspectives d'avenir peuvent être identifiées comme telles par l'utilisation de verbes tels que « croire », « prévoir », « pouvoir », « être attendu », « devrait », « serait », « vise » ou « anticipe » et autres variations de ces mots ou expressions comparables ou leur négation, ou par la discussion de stratégie, plans ou d'intentions.

Certains de ces facteurs de risques sont présentés et discutés en détail dans « Item 3. Key Information — Risk Factors » de notre rapport annuel sur formulaire 20-F pour l'exercice clos le 31 décembre 2013, déposé auprès de la SEC le 5 mars 2014. Si l'un ou plusieurs de ces risques ou incertitudes se réalisaient ou si les hypothèses sous-jacentes se révélaient incorrectes, les résultats réels pourraient varier significativement de ceux décrits dans ce communiqué de presse, tels qu'anticipés, crus ou attendus. Nous n'avons pas l'intention d'assumer et n'assumons aucune obligation de mise à jour des informations ou déclarations à caractère prévisionnel présentées dans ce communiqué de presse pour refléter des événements ou circonstances à venir.

## **Informations sur la présentation des résultats, la conférence téléphonique et la retransmission sur internet (webcast)**

Le 29 octobre 2014, la direction de STMicroelectronics tiendra une conférence téléphonique afin de commenter la performance opérationnelle de la Société au cours du troisième trimestre 2014.

La conférence téléphonique se tiendra à 9h30 (heure de Paris) et sera retransmise en direct sur le site internet à l'adresse <http://investors.st.com>. Pour accéder au webcast, nous vous suggérons de vous connecter 15 minutes avant le début de la conférence pour vous enregistrer, télécharger et installer les logiciels audio nécessaires. Cette retransmission sera disponible jusqu'au 14 novembre 2014.

### **A propos de STMicroelectronics**

ST est un leader mondial sur le marché des semiconducteurs, dont les clients couvrent toute la gamme des technologies de détection et de puissance (Sense & Power), les produits pour l'automobile et les solutions de traitement embarquées. De la gestion de la consommation aux économies d'énergie, de la confidentialité à la sécurité des données, de la santé et du bien-être aux appareils grand public intelligents, ST est présent partout où la technologie microélectronique apporte une contribution positive et novatrice à la vie quotidienne. ST est au cœur des applications professionnelles et de divertissements à la maison, au bureau et en voiture. Par l'utilisation croissante de la technologie qui permet de mieux profiter de la vie, ST est synonyme de « life.augmented ».

En 2013, ST a réalisé un chiffre d'affaires net de 8,08 milliards de dollars. Des informations complémentaires sont disponibles sur le site : [www.st.com](http://www.st.com).

*(tableaux joints)*

### **Pour plus d'information, contacter :**

#### RELATIONS INVESTISSEURS:

Céline Berthier  
Group VP, Investor Relations  
Tél : +41.22.929.58.12  
Fax : +41.22.929.69.61  
[celine.berthier@st.com](mailto:celine.berthier@st.com)

#### RELATIONS PRESSE:

Nelly Dimey  
Tél : 01.58.07.77.85 / 06.75.00.73.39  
[nelly.dimey@st.com](mailto:nelly.dimey@st.com)  
Alexis Breton  
Tél : 01.58.07.68.62 / 06.59.16.79.08  
[alexis.breton@st.com](mailto:alexis.breton@st.com)

**STMicroelectronics NV**
**Compte de résultat consolidé**
**En millions de dollars US à l'exception des montants par action**

	<b>Trimestre clos le</b>	
	(Non audité)	(Non audité)
	27 septembre <u>2014</u>	28 septembre <u>2013</u>
Ventes nettes	1 870	2 005
Autres produits	16	8
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES</b>	<b>1 886</b>	<b>2 013</b>
Coût des ventes	(1 240)	(1 361)
<b>MARGE BRUTE</b>	<b>646</b>	<b>652</b>
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(226)	(253)
Frais de recherche et développement	(377)	(423)
Autres produits et charges opérationnels, nets	32	78
Perte de valeur des actifs corporels et incorporels, coûts de restructuration et autres coûts de fermeture liés	(38)	(120)
Total charges d'exploitation	(609)	(718)
<b>RÉSULTAT D'EXPLOITATION (PERTE)</b>	<b>37</b>	<b>(66)</b>
Charges financières nettes	(7)	(2)
Quote-part de la perte des sociétés mises en équivalence	-	(8)
<b>RÉSULTAT (PERTE) AVANT IMPÔTS</b>	<b>30</b>	<b>(76)</b>
<b>ET PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE</b>		
Produit (charge) d'impôt sur les bénéfices	42	(49)
<b>RÉSULTAT NET (PERTE)</b>	<b>72</b>	<b>(125)</b>
Perte nette (résultat) attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	-	(17)
<b>RÉSULTAT NET (PERTE) PART DU GROUPE</b>	<b>72</b>	<b>(142)</b>
<b>PERTE NETTE PART DU GROUPE PAR ACTION</b>	<b>0,08</b>	<b>(0,16)</b>
<b>PERTE NETTE PART DU GROUPE PAR ACTION DILUÉE</b>	<b>0,08</b>	<b>(0,16)</b>
<b>MOYENNE PONDÉRÉE</b>		
<b>DU NOMBRE D' ACTIONS RETENUE</b>		
<b>POUR LE CALCUL DU RÉSULTAT PAR ACTION</b>	<b>891,3</b>	<b>890,5</b>

<b>STMicroelectronics NV</b>		
<b>Compte de résultat consolidé</b>		
<b>En millions de dollars US à l'exception des montants par action</b>		
	<b>Période de 9 mois close le</b>	
	(Non audité)	(Non audité)
	27 septembre	28 septembre
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ventes nettes	5 529	6 042
Autres produits	46	25
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES</b>	<b>5 575</b>	<b>6 067</b>
Coût des ventes	(3 696)	(4 115)
<b>MARGE BRUTE</b>	<b>1 879</b>	<b>1 952</b>
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(691)	(817)
Frais de recherche et développement	(1 144)	(1 409)
Autres produits et charges opérationnels, nets	157	84
Perte de valeur des actifs corporels et incorporels, coûts de restructuration et autres coûts de fermeture liés	(71)	(263)
Total charges d'exploitation	(1 749)	(2 405)
<b>RÉSULTAT D'EXPLOITATION (PERTE)</b>	<b>130</b>	<b>(453)</b>
Charges financières nettes	(11)	(2)
Quote-part de la perte des sociétés mises en équivalence	(60)	(111)
Plus-values de cession sur actifs financiers, nettes	1	-
<b>RÉSULTAT (PERTE) AVANT IMPÔTS</b>	<b>60</b>	<b>(566)</b>
<b>ET PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE</b>		
Produit (charge) d'impôt sur les bénéfices	26	(29)
<b>RÉSULTAT NET (PERTE)</b>	<b>86</b>	<b>(595)</b>
Perte nette (résultat) attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	(1)	131
<b>RÉSULTAT NET (PERTE) PART DU GROUPE</b>	<b>85</b>	<b>(464)</b>
<b>PERTE NETTE PART DU GROUPE PAR ACTION</b>	<b>0,10</b>	<b>(0,52)</b>
<b>PERTE NETTE PART DU GROUPE PAR ACTION DILUÉE</b>	<b>0,10</b>	<b>(0,52)</b>
<b>MOYENNE PONDÉRÉE</b>		
<b>DU NOMBRE D' ACTIONS RETENUE</b>		
<b>POUR LE CALCUL DU RÉSULTAT PAR ACTION</b>	<b>893,7</b>	<b>889,2</b>

<b>STMicroelectronics NV</b>			
<b>Bilan consolidé</b>			
<b>Au</b>	27 septembre	28 juin	31 décembre
<b>En millions de dollars US</b>	2014	2014	2013
	(Non audité)	(Non audité)	(Audité)
<b><u>ACTIFS</u></b>			
<b>Actifs courants</b>			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	2 130	1 502	1 836
Dépôts à court terme	-	51	1
Valeurs mobilières de placement	330	-	57
Créances clients, nettes	1 046	1 098	1 049
Stocks et en-cours, nets	1 263	1 323	1 336
Impôts différés actifs	168	145	123
Actifs détenus en vue de leur revente	31	30	16
Autres créances et actifs	508	618	389
<b>Total actifs courants</b>	<b>5 476</b>	<b>4 767</b>	<b>4 807</b>
Goodwill	85	89	90
Autres immobilisations incorporelles, nettes	199	225	217
Immobilisations corporelles, nettes	2 785	2 966	3 156
Actifs d'impôts différés à long terme	242	212	227
Placements à long terme	60	57	76
Autres actifs non courants	564	561	600
<b>Total actifs</b>	<b>9 411</b>	<b>8 877</b>	<b>9 173</b>
<b><u>PASSIF ET CAPITAUX PROPRES</u></b>			
<b>Passifs courants</b>			
Dette à court terme	223	225	225
Dettes fournisseurs	632	739	694
Autres dettes et charges à payer	883	854	937
Dividendes à payer aux actionnaires	4	93	89
Impôts courants à court terme	39	47	48
<b>Total passifs courants</b>	<b>1 781</b>	<b>1 958</b>	<b>1 993</b>
Dette financière à long terme	1 743	905	928
Pensions et indemnités de départ à la retraite	342	363	366
Passif d'impôts différés à long terme	9	10	11
Autres passifs non courants	136	146	158
<b>Total passifs</b>	<b>4 011</b>	<b>3 382</b>	<b>3 456</b>
Engagements hors bilan et passifs éventuels			
<b>Capitaux propres</b>			
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère			
Capital social (actions de préférence : 540 000 000 actions autorisées mais non émises ; actions ordinaires : 1,04 euro de valeur nominale, 1 200 000 000 actions autorisées, 910 797 305 actions émises, 882 536 700 actions en circulation)	1 157	1 157	1 156
Primes	2 727	2 595	2 581
Résultat consolidé	950	886	1,076
Autre résultat global accumulé	781	977	1,042
Actions propres	(278)	(187)	(212)
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	5 337	5 428	5 643
Participations ne donnant pas le contrôle	63	67	74
<b>Total capitaux propres</b>	<b>5 400</b>	<b>5 495</b>	<b>5 717</b>
<b>Total passif et capitaux propres</b>	<b>9 411</b>	<b>8 877</b>	<b>9 173</b>

<b>STMicroelectronics NV</b>			
<b>CERTAINES DONNÉES DES FLUX DE TRÉSORERIE</b>			
<b>Flux de trésorerie (en millions de dollars US)</b>	<b>T3 2014</b>	<b>T2 2014</b>	<b>T3 2013</b>
Trésorerie nette générée par les opérations d'exploitation	281	71	14
Trésorerie nette absorbée par les opérations d'investissement	(424)	(219)	(7)
Trésorerie nette générée (absorbée) par les opérations de financement	776	(92)	(164)
Augmentation (diminution) de la trésorerie	628	(242)	(149)
<b>Certaines données des flux de trésorerie (en millions de dollars US)</b>	<b>T3 2014</b>	<b>T2 2014</b>	<b>T3 2013</b>
Dotations aux amortissements	199	208	224
Dépenses d'investissement immobilier	(137)	(139)	(166)
Dividendes versés aux actionnaires	(89)	(90)	(93)
Variation nette des stocks	22	2	(34)

## Annexe A

### STMicroelectronics Informations financières complémentaires non-US GAAP Réconciliation entre normes non-US GAAP - US GAAP En millions de dollars US sauf pour les données par action

Les données financières complémentaires non-US GAAP présentées dans ce communiqué de presse ne sont pas auditées et sont donc sujettes à des limites inhérentes. De telles données non-US GAAP ne reposent pas sur un ensemble de règles ou principes comptables et ne doivent donc pas être considérées comme un substitut aux mesures comptables US GAAP. En outre, nos données financières non-US GAAP complémentaires peuvent ne pas être comparables à des mesures non-US GAAP de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés. De plus, un certain nombre de limites spécifiques relatives à ces mesures non-US GAAP individuelles et les raisons de présenter des informations financières non-US GAAP sont détaillées dans les paragraphes ci-après. Pour remédier à ces limites, les données financières non-US GAAP complémentaires ne devront pas être lues indépendamment mais au contraire en même temps que nos états financiers consolidés préparés selon les normes comptables américaines US GAAP.

Le résultat d'exploitation (perte) avant dépréciations, charges de restructurations et éléments non-récurrents est utilisé par la direction pour aider à la compréhension des opérations en cours et expliquer l'impact des éléments qui n'ont pas été pris en compte tels que les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés aux fermetures. Le résultat net et le résultat par action (EPS) ajustés sont utilisés par la direction pour aider à la compréhension des opérations en cours et communiquer sur l'impact des éléments exclus comme les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés aux fermetures attribuables à ST et les autres coûts exceptionnels, nets de l'impact de l'impôt applicable.

La Société pense que ces mesures financières non-US GAAP fournissent des informations utiles aux investisseurs et à la direction parce qu'elles mesurent la capacité de la Société à générer une rentabilité issue de ses activités, en excluant l'effet des acquisitions et des dépenses relatives à la rationalisation de ses activités et sites qu'elle ne considère pas comme faisant partie de son résultat d'exploitation en cours, permettant ainsi, lorsque lues en conjonction avec les données financières de la Société en normes GAAP : (i) de réaliser des comparaisons de période à période plus pertinentes du résultat d'exploitation en cours de la Société, (ii) de mieux identifier les tendances de l'activité de la Société et d'analyser lesdites tendances, et (iii) de comparer plus facilement les résultats des opérations de la Société avec les modèles des analystes financiers et des investisseurs et les valorisations, qui ne tiennent généralement pas compte de ces éléments.

T3 2014 (en millions de dollars US et cents par action)	Marge brute	Résultat d'exploitation (perte)	Résultat net	Résultat par action correspondant
<b>US GAAP</b>	646	37	72	0,08
Dépréciations et restructurations		38	38	
Estimation de l'impact fiscal			7	
<b>Non-US GAAP</b>	646	75	117	0,13

T2 2014 (en millions de dollars US et cents par action)	Marge brute	Résultat d'exploitation (perte)	Résultat net	Résultat par action correspondant
<b>US GAAP</b>	634	98	38	0,04
Dépréciations et restructurations		20	20	
Quote-part de la perte des sociétés mises en équivalence (3Sun)			44	
Estimation de l'impact fiscal			-	
<b>Non-US GAAP</b>	634	118	102	0,11

T3 2013 (en millions de dollars US et cents par action)	Marge brute	Résultat d'exploitation (perte)	Résultat net	Résultat par action correspondant
<b>US GAAP</b>	652	(66)	(142)	(0,16)
Dépréciations et restructurations		120	117	
Quote-part de la perte des sociétés mises en équivalence (MicroOLED)			4	
Estimation de l'impact fiscal			(2)	
<b>Non-US GAAP</b>	652	54	(23)	(0,03)



## Annexe A (suite)

Situation financière nette : les ressources (dettes) représentent le solde de nos ressources financières totales et de notre dette financière totale. Le total de nos ressources financières comprend la trésorerie et équivalents de trésorerie, les valeurs mobilières de placement, les dépôts à court terme et la trésorerie soumise à restriction, tandis que la dette financière totale comprend les emprunts à court terme, la portion courante de la dette à long terme plus la dette à long terme, comme indiqué dans notre bilan consolidé. Nous pensons que notre situation financière nette est une information utile pour les investisseurs car elle leur permet d'analyser plus aisément notre situation globale soit en termes d'endettement net ou de situation de trésorerie nette en mesurant nos ressources en capital à partir de la trésorerie, des équivalents de trésorerie et des valeurs mobilières de placement ainsi que le niveau total de notre endettement financier. La situation financière nette n'est pas une mesure US GAAP.

Situation financière nette (en millions de dollars US)	27 septembre 2014	28 juin 2014	28 septembre 2013
Trésorerie et équivalents de trésorerie	2 130	1 502	1 434
Valeurs mobilières de placement	330	-	91
Dépôts à court terme	-	51	1
<b>Total des ressources financières</b>	<b><u>2 460</u></b>	<b><u>1 553</u></b>	<b><u>1 526</u></b>
Dette à court terme	(223)	(225)	(168)
Dette financière à long terme	(1 743)	(905)	(619)
<b>Dette financière totale</b>	<b><u>(1 966)</u></b>	<b><u>(1 130)</u></b>	<b><u>(787)</u></b>
<b>Situation financière nette</b>	<b>494</b>	<b>423</b>	<b>739</b>

Le Free cash flow se définit comme la trésorerie nette générée par les activités d'exploitation moins la trésorerie nette absorbée par les opérations d'investissement, hors produits provenant des cessions de valeurs mobilières de placement et variation de la trésorerie nette liée à la déconsolidation de coentreprises. Nous pensons que le free cash flow est une information utile pour les investisseurs et la direction car il mesure la capacité de nos activités opérationnelles et d'investissement à générer de la trésorerie à même de soutenir nos activités opérationnelles. Le free cash flow n'est pas une mesure reconnue par les normes comptables US GAAP et ne correspond pas au cash flow total étant donné qu'il n'inclut pas les flux de trésorerie générés ou absorbés par les activités de financement. Il est à noter également que notre définition de free cash flow peut différer des définitions retenues par d'autres sociétés.

Free cash flow (en millions de dollars US)	T3 2014	T2 2014	T3 2013
Trésorerie nette générée par les opérations d'exploitation	281	71	14
Trésorerie nette absorbée par les opérations d'investissement	(424)	(219)	(7)
Produits de cession de valeurs mobilières, dépôts à court terme, trésorerie nette soumise à restriction et variation nette dans le cadre de la déconsolidation des co-entreprises.	283	49	(79)
<b>Free cash flow</b>	<b>140</b>	<b>(99)</b>	<b>(72)</b>

Fin