



**Chiffre d'affaires 2014 : 114,42 M€ à +9,2% (+7,9% à périmètre constant)
Croissance externe en Amérique du Nord**

(en millions d'euros)	2014	2013	Variation
T4	33,54	28,18	19,0%
12 mois (31 décembre)	114,42	104,75	9,2%
International	37,17	34,46	7,9%
France	77,25	70,28	9,9%

Croissance organique et croissance externe

Dans un contexte durablement concurrentiel, l'activité annuelle progresse de 9,2 % dont 7,9 % de croissance organique en dépit de l'arrêt d'un contrat dont l'impact chiffre d'affaires représente 4 M€ pour 2014.

En fin d'année, Sogclair a réalisé une opération de croissance externe structurante et complémentaire en prenant 80 % du Groupe MSB (Canada et USA), spécialiste de l'aménagement cabine, particulièrement pour les avions d'affaires et VIP.

Au total sur l'exercice, toutes les divisions progressent avec, à noter, une croissance à 2 chiffres des divisions Véhiculier et Simulation.

Activité des divisions

(en millions d'euros)		2014	2013	Variation
T4				
Aerospace	A périmètre constant	27,50	24,85	10,7%
	Variation de périmètre	1,75	0,03*	ns
Véhiculier		0,94	0,36	161,7%
Simulation		3,35	2,94	13,9%
12 mois (31 décembre)				
Aerospace	A périmètre constant	99,29	92,84	6,9%
	Variation de périmètre	1,75	0,32*	ns
Véhiculier		2,29	1,73	32,4%
Simulation		11,08	9,85	12,5%

* part d'une co-entreprise dont la comptabilisation n'est plus possible en 2014 (changement de norme IFRS)

Division Aerospace : 101,04 M€

En 2014, SOGECLAIR a su se démarquer avec une progression de chiffre d'affaires de 7,9 M€ réparti pour moitié sur l'activité aéronautique à périmètre constant, et pour l'autre moitié à quasi parité entre la croissance dans le spatial et la contribution des filiales nouvellement acquises.

L'année est marquée par le renouvellement du référencement Airbus E2S, le gain de contrats en France, au Japon, en Grande-Bretagne et au Canada, la certification **D**esign **O**rganisation **A**pproval et la restructuration de la filiale allemande.

Sur l'exercice, SOGECLAIR a enrichi son portefeuille clients de 3 nouveaux avionneurs sur 7 programmes, et diversifié sa présence chez Bombardier avec 5 programmes additionnels. Au total SOGECLAIR est ainsi présent sur 35 programmes d'avions commerciaux, avions d'affaires et avions militaires en Europe, Amérique et Asie.

Division Véhiculier : 2,29 M€

Comme anticipé, l'activité a progressé tout au long de l'année (+32,4 % vs 2013). Au plan commercial l'année est marquée par un contrat majeur pour la Délégation Générale de l'Armement.

Le drone terrestre multi-missions Robbox, dont les prototypes sont en cours de qualification, a fait l'objet de premières présentations lors des salons Eurosatory et Milipol Qatar.

Division Simulation : 11,08 M€

Comme annoncé, l'exercice 2014 est marqué par une croissance soutenue (+12,5 %). Le gain d'affaires majeures dans le ferroviaire -avec un contrat historique pour la RATP- et la Défense en France et à l'international a contribué à une prise de commandes record en 2014.

Perspectives

SOGECLAIR demeure confiant dans sa capacité à renforcer sa position. Le développement sera porté par les savoir-faire, le mix entre les produits et les services et, en Amérique du Nord, par le plein effet de l'acquisition réalisée fin 2014.

Calendrier boursier

Résultats annuels 2014 : 25 mars 2015 après Bourse
Chiffre d'affaires T1 2015 : 13 mai 2015 après Bourse

À propos de SOGECLAIR

Acteur singulier du secteur de l'innovation, SOGECLAIR fournit des services (75%) et des produits (25%) spécialisés en Aerospace, Simulation et Véhicules de mission et compte 1.400 collaborateurs, dont 38% à l'international.

SOGECLAIR est coté sur Nyse Euronext Paris – Compartiment C – Code ISIN : FR0000065864 – PEA PME 150 (Reuters SCLR.PA – Bloomberg SOG.FP)

Contacts

Philippe ROBARDEY, Président Directeur Général - philippe.robardey@sogclair.com
Marc DAROLLES, Directeur Général Adjoint - marc.darolles@sogclair.com - Tél. : +33 (0) 5.61.71.71.71
Plus d'informations sur www.sogclair.com