

## Chiffre d'affaires du troisième trimestre 2015

**Chiffre d'affaires à 2 708 millions d'euros, en hausse de +23%  
par rapport au troisième trimestre 2014**

**Dynamique de croissance organique positive confirmée**

**Alliance stratégique avec Siemens renforcée  
Contrat informatique et actionnariat étendus pour les 5 prochaines années  
Projet d'acquisition d'Unify : une brique technologique supplémentaire pour la  
transformation numérique des clients d'Atos**

**Transaction structurante avec Equens qui renforce le leadership européen  
de Worldline dans les services de paiements électroniques**

### Confirmation des objectifs 2015

**Bezons, le 03 novembre 2015** - Atos, un leader international des services numériques, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires pour le troisième trimestre 2015. Le **chiffre d'affaires** a atteint **2 708 millions d'euros**, en hausse de +23% par rapport au troisième trimestre 2014. Avec +0,5% de croissance organique au troisième trimestre 2015, la tendance positive du chiffre d'affaires est confirmée pour le quatrième trimestre consécutif. L'activité commerciale a été forte au T3 avec un **ratio prises de commande sur chiffre d'affaires** de **93%** pour des **prises de commande** de **2 531 millions d'euros**.

Au cours du troisième trimestre 2015, **le partenariat stratégique mondial avec Siemens a été davantage renforcé**. En premier lieu, **le contrat informatique mondial** a été prolongé, l'engagement de volumes d'affaires minimum étant porté de 5,5 à 8,73 milliards d'euros pour la période de juillet 2011 à décembre 2021. En second lieu, **le périmètre de l'Alliance Atos-Siemens a été étendu** pour explorer de nouvelles opportunités de collaboration dans les domaines stratégiques de l'analyse de données, de la cybersécurité et des équipements connectés avec un programme d'investissement conjoint en R&D, qui est porté de 100 à 150 millions d'euros. En troisième lieu, **Atos projette d'acquérir Unify** (anciennement connu sous le nom de Siemens Enterprise Communications) pour renforcer son offre dans le domaine des communications unifiées. Enfin, **l'engagement de conservation des titres** Atos détenus par Siemens pendant 5 ans est **prolongé jusqu'au 30 septembre 2020**.

**Worldline** a conclu un accord avec Equens, un acteur européen de premier plan dans les services de paiement basé aux Pays-Bas. Le projet de transaction représente **une étape structurante pour Worldline**, en ligne avec la stratégie présentée lors de son introduction en bourse. Cet accord permettra d'accroître le leadership de Worldline dans l'industrie des services de paiement élargissant ainsi sa présence pan-européenne avec des positions de leader dans les zones géographiques clés. Worldline verra sa taille significativement accrue, avec un chiffre d'affaires 2015 pro forma en hausse d'environ 310 millions d'euros, pour dépasser 1,5 milliard d'euros.

**Thierry Breton**, Président-Directeur Général d'Atos, a déclaré: « *Au-delà d'une publication du chiffre d'affaires du troisième trimestre 2015, qui vient confirmer une tendance positive, je souhaite annoncer aujourd'hui plusieurs étapes clés dans le développement stratégique du Groupe.*

*Je me réjouis que Siemens ait choisi de prolonger sa présence au capital d'Atos pour les cinq prochaines années et ainsi accompagner Atos pour créer un leader européen dans les services informatiques du monde numérique. Après quatre années de collaboration fructueuse, Siemens a renouvelé sa confiance en Atos au travers de l'extension du contrat informatique mondial et de nouveaux engagements de volumes d'affaires pour accompagner sa transformation numérique.*

*J'ai le plaisir d'accueillir l'équipe de direction reconnue d'Unify et ses salariés qui viennent apporter aux clients d'Atos de nouvelles offres de services ainsi qu'une plateforme logicielle pour accélérer leur transformation numérique.*

Le projet de transaction avec Equens va représenter une étape structurante pour Worldline, en ligne avec sa stratégie et l'ambition d'Atos de renforcer son leadership européen dans le domaine des services de paiement électronique. Au travers de cette transaction, 5 grandes banques européennes se sont engagées à renouveler leurs contrats commerciaux avec la société pour les 5 prochaines années. J'accueille donc avec fierté au sein du Groupe les salariés d'Equens et leurs experts réputés.

L'ensemble de ces réalisations me confortent dans le potentiel du Groupe de continuer à créer de la valeur pour nos clients et nos actionnaires.»

### Chiffre d'affaires du troisième trimestre 2015 par Ligne de Services

En millions d'euros	T3 2015	T3 2014*	% organique	% variation
Infogérance	1 527	1 514	+0,8%	+35,9%
Conseil & Intégration de Systèmes	774	794	-2,6%	+1,2%
Big Data & Cyber-sécurité	113	109	+4,0%	+129,9%
<b>Total Services IT</b>	<b>2 413</b>	<b>2 417</b>	<b>-0,2%</b>	<b>+24,6%</b>
<b>Worldline**</b>	<b>294</b>	<b>278</b>	<b>+6,0%</b>	<b>+8,4%</b>
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>2 708</b>	<b>2 695</b>	<b>+0,5%</b>	<b>+22,6%</b>

\* Périmètre et taux de change constants

\*\* Worldline reportant +5,0% de croissance organique en tant que société cotée

Le chiffre d'affaires en **Infogérance** s'est élevé à **1 527 millions d'euros**, en hausse de +35,9% par rapport à 2014 et de **+0,8%** à taux de change et périmètre constants. La croissance organique du chiffre d'affaires est venue de la montée en puissance de contrats importants en Infogérance, au Royaume-Uni, principalement dans le secteur Public et de l'Industrie, et dans les « Autres Entités Opérationnelles » (Asie-Pacifique, Inde, Moyen-Orient et Afrique). L'Amérique du Nord a été quasi stable, tandis que la France et l'Allemagne ont fait face à des volumes plus faibles, en particulier dans les Télécoms et dans le secteur de l'Energie.

En **Conseil & Intégration de Systèmes**, le **chiffre d'affaires** a atteint **774 millions d'euros** au cours du troisième trimestre 2015, soit +1,2% par rapport l'an dernier, et **-2,6%** à taux de change et périmètre constants. L'activité a été forte dans les Services Financiers dans une majorité des zones géographiques, et dans le Secteur Public en Europe Centrale & de l'Est et en France. La situation s'est améliorée en Allemagne grâce à la mise en œuvre d'une gestion des effectifs plus rigoureuse par la nouvelle direction. Le chiffre d'affaires a crû en France, porté par les Services Technologiques et s'est stabilisé au Benelux & Pays Nordiques. La situation a été contrastée au Royaume-Uni avec la fin de contrats et des réductions de périmètre en gestion applicative tandis que le chiffre d'affaires a cru dans les autres pratiques.

Au cours du troisième trimestre 2015, le chiffre d'affaires en **Big Data & Cyber-sécurité** a été de **113 millions d'euros**, soit une croissance organique de **+4,0%** par rapport à la même période de 2014. Cette croissance est venue d'une forte activité en France, portée par le calcul intensif (« Extreme Computing ») et l'activité de cyber-sécurité. La cyber-sécurité a aussi crû au Royaume-Uni tandis que des reports de commandes en Suisse se sont poursuivis au troisième trimestre.

Reportant en tant que société cotée, **Worldline** a augmenté son chiffre d'affaires de +5,0%. Sous l'angle contributif à Atos, le chiffre d'affaires de Worldline a été de **294 millions d'euros**, en hausse de **+6,0%** par rapport au troisième trimestre 2014. Toutes les lignes d'activités ont connu une croissance organique. En Services Commerçants & Terminaux, la croissance a été portée par l'Acquisition Commerçants et par l'activité Terminaux. Toutes les divisions de Traitements de Transactions & Logiciels de Paiement ont été en hausse, notamment les activités de Licences de solutions de Paiement au travers d'importantes ventes de licences en Asie et les services de Banque en ligne grâce aux transactions de paiement sans cartes. Le chiffre d'affaires s'est accru en Mobilité & Services Web Transactionnels grâce à des volumes plus importants en billetterie électronique et au développement des activités de vie connectée. Les Services Numériques pour les Gouvernements ont été en croissance, bénéficiant de la montée en charge de projets de numérisation.

Une présentation détaillée du chiffre d'affaires du troisième trimestre 2015 de Worldline est disponible sur [worldline.com](http://worldline.com), dans la section investisseurs.

## Chiffre d'affaires du troisième trimestre 2015 par Entités Opérationnelles

<i>En millions d'euros</i>	<b>T3 2015</b>	<b>T3 2014*</b>	<b>% organique</b>	<b>% variation</b>
Amérique du Nord	489	495	-1,1%	+232,3%
Royaume-Uni & Irlande	458	448	+2,2%	+8,1%
Allemagne	389	399	-2,6%	-0,1%
France	363	354	+2,5%	+21,7%
Benelux & Pays Nordiques	253	263	-3,8%	+0,3%
Autres Entités Opérationnelles	462	458	+0,8%	+8,2%
<b>Total Services IT</b>	<b>2 413</b>	<b>2 417</b>	<b>-0,2%</b>	<b>+24,6%</b>
<b>Worldline**</b>	<b>294</b>	<b>278</b>	<b>+6,0%</b>	<b>+8,4%</b>
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>2 708</b>	<b>2 695</b>	<b>+0,5%</b>	<b>+22,6%</b>

\* Périmètre et taux de change constants

\*\* Worldline reportant +5,0% de croissance organique en tant que société cotée

Par zones géographiques, l'évolution du chiffre d'affaires en organique au T3 2015 a été nettement plus équilibrée par rapport à la première partie de l'année. La tendance de chiffre d'affaires s'est améliorée dans la plupart des entités opérationnelles :

- en Allemagne, à la fois dans le Conseil & Intégration de Systèmes, bénéficiant des premiers effets positifs des actions menées par la nouvelle équipe de direction, et dans l'Infogérance, grâce à des volumes plus importants avec Siemens;
- en France, avec la matérialisation de récentes prises de commandes et le déploiement des activités de Big Data & Cyber-sécurité sur des clients Atos;
- chez Worldline, par l'accélération de la croissance du chiffre d'affaires à +6,0% au T3 2015 par rapport à +3,9% au premier semestre 2015 avec une contribution des trois lignes d'activités;
- En Amérique du Nord, grâce à la croissance du chiffre d'affaires sur le périmètre acquis de Xerox ITO, compensant l'effet de base lié au projet de séparation de McGraw Hill Education finalisé l'an dernier;
- au Benelux & Pays Nordiques, en baisse de -3,8% après -6,1% au premier semestre 2015;
- dans « Autres Entités Opérationnelles » qui ont continué d'afficher une légère croissance.

La croissance du chiffre d'affaires au Royaume-Uni a été de +2,2% après avoir bénéficié de la montée en charge de contrats dans le secteur public au premier semestre 2015 (+11,5%).

### Activité commerciale

Les **prises de commande** se sont élevées à **2 531 millions d'euros** au troisième trimestre 2015, en hausse de +14% par rapport à fin septembre 2014, représentant un **ratio prises de commande sur chiffre d'affaires** de **93%**, plus élevé que traditionnellement à cette période de l'année.

L'activité commerciale a confirmé l'orientation de la stratégie de marché mise en place sur les grands comptes et sur la transformation numérique. Atos a signé plusieurs importants contrats couvrant les quatre marchés prioritaires d'Atos (Industrie, Distribution & Transports ; Services Financiers ; Télécoms, Medias & Services aux collectivités ; Public & Santé) et des défis de la transformation numérique des clients.

Avec la signature de nouveaux contrats, passant du « Centre de données prêt à l'emploi » (« Data Center in a Box ») et du Cloud hybride à l'expérience client et à la conception d'applications, Atos conforte davantage sa position de partenaire de confiance de la transformation numérique sur sa base de clients. De même, un plus grand nombre de nouveaux contrats sont signés en lien avec les solutions de numérisation les plus avancées du Groupe : Big Data pour les Services aux collectivités, Cloud dans les Transports, centres de données numériques dans la Santé ou dans le secteur Financier, ou encore de l'analytique client dans le segment des Loisirs et du Divertissement.

La plupart de ces contrats capitalisent sur les différentes expertises du Groupe (Big Data, Sécurité, Conseil, Intégration de Systèmes, Infogérance, Canopy ou Worldline) dans le but de proposer une solution bout-en-bout aux clients, de la conception à l'exploitation, répondant à leurs objectifs opérationnels.

En ligne avec cette dynamique commerciale, le **carnet de commandes** s'élevait à **18,7 milliards d'euros**, soit 1,7 année de chiffre d'affaires au 30 septembre 2015. **Le montant total pondéré des propositions commerciales** s'est élevé à **5,9 milliards d'euros**, représentant 6,3 mois de chiffre d'affaires.

### Ressources Humaines

L'effectif total du Groupe était de 92 184 salariés fin septembre 2015 par rapport à 83 602 à fin juin 2015.

Au cours du troisième trimestre 2015, les effectifs du Groupe ont crû de 9 349 employés, principalement suite à l'acquisition de Xerox ITO. Le Groupe a recruté 3 057 nouveaux collaborateurs tandis que le taux de départs volontaires a été de 12,1% au niveau Groupe dont 20,6% dans les pays émergents.

Les effectifs offshores du Groupe étaient en hausse de +44% par rapport à fin septembre 2014, totalisant 24 643 collaborateurs à fin septembre 2015 (dont environ 4 000 employés de Xerox ITO). La majorité des effectifs offshore est localisée en Inde, le reste étant principalement en Europe Centrale & de l'Est. En Intégration de Systèmes, l'offshore représentait 41% des effectifs directs, en ligne avec l'objectif de 50% à fin 2016.

### Partenariat stratégique mondial avec Siemens renforcé comprenant l'acquisition d'Unify: une brique technologique supplémentaire pour la transformation numérique des clients d'Atos

Au cours des derniers mois, Siemens et Atos ont réalisé une revue stratégique qui s'est traduite par le renforcement des termes du partenariat mondial entre les deux groupes :

#### Un engagement de plus long terme de Siemens en tant que client d'Atos

Depuis l'acquisition de SIS il y a quatre ans, Atos a géré avec succès le contrat informatique avec des volumes en hausse et la mise en œuvre de solutions informatiques innovantes, accompagnant Siemens dans l'atteinte de ses objectifs stratégiques.

Le contrat informatique signé en juillet 2011 pour une durée de 7 ans a été étendu avec un engagement de volumes d'affaires minimum porté de 5,5 à 8,73 milliards d'euros pour la période du 1<sup>er</sup> juillet 2011 au 31 décembre 2021. En complément de projets d'Infogérance, de Gestion Applicative et d'Intégration de Systèmes initialement couverts dans le premier contrat, le périmètre intègre désormais des services Cloud, d'Analyse des données industrielles, et de Cyber-sécurité.

L'extension de ce contrat renforce la relation avec Siemens qui représente le premier client d'Atos.

#### Poursuivre les succès commerciaux et accroître les programmes R&D de l'Alliance

L'alliance Atos-Siemens, fondée en 2011, a produit de nombreux succès commerciaux au travers de la mise en commun d'offres complémentaires et des investissements conjoints dans le but de créer des solutions uniques. Atos et Siemens ont décidé de renforcer et d'étendre leur Alliance. En particulier, les deux entreprises vont explorer de nouvelles opportunités de collaboration dans les domaines stratégiques de l'analyse de données, de la cybersécurité et des équipements connectés.

Le programme conjoint d'investissement en R&D a été augmenté, passant d'un montant initial de 100 millions d'euros à 150 millions d'euros. Atos et Siemens ont développé une plateforme analytique préconfigurée fournissant un avantage compétitif à leurs clients pour accélérer leur transformation numérique, en particulier dans le domaine des données intelligentes.

## **Projet d'acquisition d'Unify: une brique technologique supplémentaire pour la transformation numérique des clients d'Atos**

Unify fournit des logiciels et des services de communications intégrés, associant la voix et les données, et génère 1,2 milliards d'euros de chiffre d'affaires, dont près de deux tiers dans les Services et un tiers dans les solutions logicielles et les plateformes qui améliorent le travail collaboratif, la transformation numérique et la performance opérationnelle des entreprises. Capitalisant sur plus de 3 000 brevets et 100 millions d'euros de dépenses en R&D par an, les technologies d'Unify viendront élargir les offres technologiques d'Atos. La transaction s'effectuera à un prix de 340 millions d'euros pour acquérir 100% d'Unify. La dette nette est estimée à 50 millions d'euros et les déficits de pensions à environ 200 millions d'euros à la finalisation de la transaction.

La transaction s'effectuera à un prix de 340 millions d'euros pour acquérir 100% d'Unify. La dette nette est estimée à 50 millions d'euros et les déficits de pensions à environ 200 millions d'euros à la finalisation de la transaction. Afin de produire les économies de coûts planifiées en 2017 (130 millions d'euros), Unify achèvera de mettre en œuvre le plan de restructurations de 267 millions d'euros. En complément, Unify a déjà envisagé 103 millions d'euros de restructurations qui seraient pleinement provisionnées à la signature définitive de la transaction et financée par les vendeurs. Atos pourrait bénéficier d'une économie d'impôt futur potentielle d'environ 250 millions d'euros, notamment grâce à un montant significatif de déficits fiscaux.

## **Un engagement à plus long terme de Siemens en tant qu'actionnaire d'Atos**

Siemens est le premier actionnaire d'Atos avec 12,5 millions de titres détenus soit de l'ordre de 12% du capital actuel d'Atos. A la suite de la revue stratégique faite par Siemens et Atos, Siemens a décidé d'étendre la période de conservation des titres Atos jusqu'au 30 septembre 2020 par rapport à l'engagement initial au 30 juin 2016 (4 ans et 3 mois supplémentaires).

L'extension de cet engagement renforce la relation de long terme avec Siemens en tant que premier actionnaire d'Atos.

## Worldline envisage d'unir ses forces avec Equens pour renforcer son leadership pan-européen dans les services de paiement

**Worldline** a annoncé avoir **conclu un accord avec Equens**, un acteur européen de premier plan dans les services de paiement basé aux Pays-Bas. La transaction représenterait **une étape structurante pour Worldline**, en ligne avec la stratégie présentée lors de son introduction en bourse. Worldline verra sa taille significativement accrue, ajoutant 310 millions d'euros à son chiffre d'affaires et 39 millions d'euros à son OMDA (base pro forma 2015).

Les activités de Traitements de Transactions des deux groupes seraient fusionnées dans une entreprise commune, détenue à 63,6% par Worldline et à 36,4% par les actionnaires actuels d'Equens. Au travers de l'entité nouvellement nommé « Equens Worldline Company », Worldline renforcerait son leadership européen dans les services de paiement par carte et bénéficierait de l'expertise d'Equens dans les systèmes de paiement de masse SEPA et dans les chambres de compensations automatisées (Automated Clearing House).

De plus, Worldline projette d'acquérir PaySquare, l'activité Transactions commerçants d'Equens, pour 72 millions d'euros en numéraire. PaySquare serait directement intégré dans la ligne d'activité mondiale Services Commerçants de Worldline qui bénéficierait ainsi de plus fortes positions en services commerçants au Benelux et dans le domaine des acquisitions transfrontalières (aux Pays-Bas, en Belgique, en Allemagne, en Pologne...), avec des offres omni-canales plus complètes et intégrées.

Une forte création de valeur est prévue grâce à un plan de synergies déjà défini. Des synergies de coûts d'environ 40 millions d'euros sont prévues pour 2018, dont la moitié dès 2017. Elles reposent sur la rationalisation des infrastructures, la baisse des coûts administratifs, l'optimisation des achats et du parc immobilier, avec une croissance plus forte du chiffre d'affaires sur des offres complémentaires et très innovantes. Un plan de convergence des plateformes applicatives serait également mis en place avec les clients d'Equens pour produire à horizon 2020/2021 un volant additionnel de synergies de coûts et de chiffre d'affaires.

La signature définitive de la transaction est prévue au cours du second trimestre 2016. Elle est soumise à l'information et à la consultation des institutions représentatives du personnel chez Worldline et chez Equens, ainsi qu'à l'approbation par les autorités de régulation bancaires et de la concurrence.

### Objectifs 2015

Le Groupe confirme ses objectifs pour 2015 tel que relevé lors de la publication du premier semestre en juillet. Les chiffres ci-dessous comprennent la contribution de Xerox ITO à compter du 1<sup>er</sup> juillet 2015:

#### Chiffre d'affaires

Le Groupe ambitionne une **croissance organique positive du chiffre d'affaires**.

#### Marge opérationnelle

Le Groupe a pour objectif d'augmenter son taux de marge opérationnelle et vise **8,0% à 8,5% du chiffre d'affaires**.

#### Flux de trésorerie disponible

Le Groupe vise un flux de trésorerie disponible **de l'ordre de 420 millions d'euros**.

### Conférence téléphonique

Aujourd'hui, mardi 03 novembre 2015, Thierry Breton, Président Directeur-Général, avec Charles Dehelly, Directeur Général Adjoint en charge des Opérations, Michel-Alain Proch, Directeur Général Adjoint en charge des opérations en Amérique du Nord, Elie Girard, Directeur Financier et Patrick Adiba, Directeur Commercial commenteront les résultats pour le troisième trimestre 2015 d'Atos et répondront aux questions de la communauté financière lors d'une **conférence** en anglais à 18h00 (CET, Paris).

La conférence sera accessible par **webcast** sur [atos.net](http://atos.net), rubrique Investisseurs.

Vous pouvez aussi vous connecter à la conférence téléphonique dont les numéros d'appels seront :

France	+33 1 76 77 22 22
Royaume-Uni	+44 20 3427 1909
Etats-Unis	+ 1 646 254 3365

Code : 6068453

### Contacts

<b>Relations Investisseurs:</b>	Gilles Arditti	+33 1 73 26 00 66 <a href="mailto:gilles.arditti@atos.net">gilles.arditti@atos.net</a>
	Benoit d'Amécourt	+33 1 73 26 02 27 <a href="mailto:benoit.damecourt@atos.net">benoit.damecourt@atos.net</a>
<b>Relations Presse:</b>	Caroline Crouch	+44 77 333 100 86 <a href="mailto:caroline.crouch@atos.net">caroline.crouch@atos.net</a>

### Prochain événement

24 février 2016      Résultats annuels 2015



## Annexes

### Chiffre d'affaires du troisième trimestre 2015 par Marché

En millions d'euros	T3 2015	T3 2014*	% organique
Industrie, Distribution & Transport	980	973	+0,8%
Public & Santé	743	702	+5,8%
Télécoms, Médias & Services aux collectivités	511	557	-8,3%
Services financiers	474	463	+2,4%
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>2 708</b>	<b>2 695</b>	<b>+0,5%</b>

\* Périmètre et taux de change constants

### Chiffre d'affaires 9 mois de 2015 par Ligne de Services

En millions d'euros	9M 2015	9M 2014*	% organique	% variation
Infogérance	4 015	3 982	+0,8%	+23,1%
Conseil & Intégration de Systèmes	2 385	2 446	-2,5%	+5,2%
Big Data & Cyber-sécurité	384	368	+4,1%	+679,4%
<b>Total Services IT</b>	<b>6 784</b>	<b>6 796</b>	<b>-0,2%</b>	<b>+21,6%</b>
<b>Worldline**</b>	<b>865</b>	<b>827</b>	<b>+4,6%</b>	<b>+7,3%</b>
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>7 649</b>	<b>7 623</b>	<b>+0,3%</b>	<b>+19,8%</b>

\* Périmètre et taux de change constants

\*\* Worldline reportant +5,0% de croissance organique en tant que société cotée

### Chiffre d'affaires 9 mois de 2015 par Entités Opérationnelles

En millions d'euros	9M 2015	9M 2014*	% organique	% variation
Royaume-Uni & Irlande	1 453	1 341	+8,4%	+17,5%
France	1 187	1 178	+0,8%	+47,9%
Allemagne	1 148	1 223	-6,1%	-2,2%
Benelux & Pays Nordiques	768	811	-5,3%	+2,1%
Amérique du Nord	829	863	-3,9%	+89,0%
Autres Entités Opérationnelles	1 398	1 380	+1,3%	+18,9%
<b>Total Services IT</b>	<b>6 784</b>	<b>6 796</b>	<b>-0,2%</b>	<b>+21,6%</b>
<b>Worldline**</b>	<b>865</b>	<b>827</b>	<b>+4,6%</b>	<b>+7,3%</b>
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>7 649</b>	<b>7 623</b>	<b>+0,3%</b>	<b>+19,8%</b>

\* Périmètre et taux de change constants

\*\* Worldline reportant +4,4% de croissance organique en tant que société cotée

### Chiffre d'affaires 9 mois de 2015 par Marché

En millions d'euros	9M 2015	9M 2014*	% organique
Industrie, Distribution & Transport	2 578	2 622	-1,7%
Public & Santé	2 180	1 995	+9,3%

Télécoms, Médias & Services aux collectivités	1 532	1 633	-6,2%
Services financiers	1 359	1 373	-1,0%
<b>TOTAL GROUPE</b>	<b>7 649</b>	<b>7 623</b>	<b>+0,3%</b>

\* Périmètre et taux de change constants

## Réconciliation du chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants

<i>En millions d'euros</i>	<b>T3 2015</b>	<b>T3 2014</b>	<b>variation</b>
<b>Chiffre d'affaires statutaire</b>	<b>2 708</b>	<b>2 209</b>	<b>+22,6%</b>
Effet des changements de périmètre		399	
Effet de change		87	
<b>Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants</b>	<b>2 708</b>	<b>2 695</b>	<b>+0,5%</b>

Les effets de périmètre se sont élevés à +399 millions d'euros et ont été liés aux acquisitions de Bull (France, août 2014) et de Xerox ITO (Amérique du Nord, juillet 2015) et conjuguées à l'externalisation des activités de services sur sites (France, mars 2015) et la résiliation anticipée du contrat BPO Work Capability Assessment avec le Department for Work and Pensions (Royaume-Uni, mars 2015).

Les effets taux de changes sur le chiffre d'affaires se sont élevés à +87 millions d'euros principalement venant des variations de la livre anglaise et du dollar américain par rapport à l'euro.

### A propos d'Atos

Atos SE (Société Européenne) est une entreprise leader de services numériques avec un chiffre d'affaires annuel de près de 11 milliards d'euros et 93 000 collaborateurs dans 72 pays. Atos fournit à ses clients du monde entier des services de conseil et d'intégration de systèmes, d'infogérance et de BPO, de Big Data et de Cyber-sécurité, d'opérations Cloud et des services transactionnels par l'intermédiaire de Worldline, le leader européen et un acteur mondial dans les services de paiement. Grâce à son expertise technologique et sa connaissance sectorielle pointue, Atos sert des clients dans différents secteurs : Défense, Services financiers, Santé, Industrie, Médias, Services aux collectivités, secteur Public, Distribution, Télécoms et Transports.

Atos déploie les technologies qui accélèrent le développement de ses clients et les aident à réaliser leur vision de l'entreprise du futur. Atos est le partenaire informatique mondial des Jeux Olympiques et Paralympiques. Le Groupe est coté sur le marché Euronext Paris et exerce ses activités sous les marques Atos, Atos Consulting, Atos Worldgrid, Bull, Canopy et Worldline.

Pour plus d'informations : [atos.net](http://atos.net).

### Avertissements

Le présent document contient des informations de nature prévisionnelle auxquelles sont associés des risques et des incertitudes, y compris les informations incluses ou incorporées par référence, concernant la croissance et la rentabilité du Groupe dans le futur qui peuvent impliquer que les résultats attendus diffèrent significativement de ceux indiqués dans les informations de nature prévisionnelle. Ces risques et incertitudes sont liés à des facteurs que les sociétés ne peuvent ni contrôler, ni estimer de façon précise, tels que les conditions de marché futures ou le comportement d'autres acteurs sur le marché. Les informations de nature prévisionnelle contenues dans ce document constituent des anticipations sur une situation future et doivent être considérés comme tels. Ces déclarations peuvent se référer aux plans, objectifs et stratégies d'Atos, de même qu'à des événements futurs, des revenus à venir ou encore des synergies ou des résultats qui ne constituent pas une information factuelle à caractère historique. La suite des événements ou les résultats réels peuvent différer de ceux qui sont décrits dans le Document de Référence 2014 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 1<sup>er</sup> avril 2015 sous le numéro d'enregistrement D15-0277 et dans l'actualisation du Document de Référence 2014 déposée auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 7 août 2015 sous le numéro d'enregistrement D. 15-0277-A01. Atos ne prend aucun engagement et n'assume aucune responsabilité s'agissant de la mise à jour de l'information contenue dans ce document au-delà de ce qui est prescrit par la réglementation en vigueur. La croissance organique du chiffre d'affaires est présentée à périmètre et taux de change constants.

Les Entités Opérationnelles (Business Units) sont composées de l'**Allemagne**, la **France**, le **Royaume-Uni & Irlande**, le **Benelux & Pays Nordiques** (BTN : Belgique, Danemark, Estonie, Finlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suède), **Worldline**, l'**Amérique du Nord** (NAM: Etats-Unis et Canada), les **Autres Entités Opérationnelles** comprenant **Europe Centrale & de l'Est** (CEE : Autriche, Bulgarie, Chypre, Croatie, Grèce, Hongrie, Italie, Lituanie, Pologne, République Tchèque, Roumanie, Russie, Serbie, Slovaquie, Slovénie, Suisse et Turquie), la **Zone Ibérique** (Andorre, Espagne et Portugal), l'Amérique Latine (Argentine, Brésil, Chili, Colombie, Guatemala, Jamaïque, Mexique, Pérou, et Uruguay), Asie Pacifique (Australie, Chine, Corée, Hong Kong, Indonésie, Japon, Malaisie, Nouvelle-Zélande, Philippines, Singapour, Taïwan et Thaïlande), Inde, Moyen Orient (IMEA : Afrique du Sud, Algérie, Arabie Saoudite, Bénin, Burkina Faso, Côte d'Ivoire, Egypte, Emirats Arabes Unis, Gabon, Inde, Israël, Liban, Madagascar, Mali, Maroc, Maurice, Qatar et Sénégal), Major Events, et Cloud & Enterprise Software.