

Solides résultats au premier semestre

Chiffre d'affaires à 5 697 millions d'euros, +18% à taux de change constants et +1,7% de croissance organique

Poursuite du dynamisme commercial avec des prises de commandes en augmentation de +24%

Marge opérationnelle accrue de +23% à 7,8% du chiffre d'affaires

Résultat net part du Groupe en hausse de +67%

Flux de trésorerie disponible à 181 millions d'euros, +74%

Relèvement de tous les objectifs 2016

Bezons, le 26 Juillet 2016 - Atos, un leader international des services numériques, annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour le premier semestre 2016.

Le **chiffre d'affaires s'est élevé à 5 697 millions d'euros**, une augmentation de +17,9% à taux de change constants et **+1,7% à périmètre et taux de change constants**. La croissance organique s'est élevée à +1,8% au cours du deuxième trimestre 2016, reflétant le caractère durable de cette croissance.

Les **prises de commandes** se sont élevées à **6 309 millions d'euros** au cours du premier semestre 2016, en hausse de +24,0% et représentant un **ratio prises de commandes sur chiffre d'affaires** de **111%**. L'activité commerciale est restée forte au deuxième trimestre avec un ratio prises de commandes sur chiffre d'affaires de 120%.

La **marge opérationnelle** a atteint **444,4 millions d'euros** en hausse de +23,1% par rapport à la marge opérationnelle du premier semestre 2015 et représentant **7,8% du chiffre d'affaires**, en amélioration de **+60 points de base** à périmètre et taux de change constants. Le **résultat net** s'est élevé à **234 millions d'euros** comprenant 51 millions d'euros pour la vente de l'action détenue par Worldline dans Visa Europe à Visa Inc.. Le **résultat net part du Groupe** a atteint **205 millions d'euros** (dont 36 millions d'euros part du Groupe pour Visa), en hausse de **+66,9%** par rapport au premier semestre 2015.

Le **flux de trésorerie disponible** s'est élevé à **181 millions d'euros** au premier semestre 2016, en augmentation de +74,2% par rapport au flux de trésorerie disponible du premier semestre 2015. Compte tenu de ce flux de trésorerie disponible, du paiement du prix d'acquisition d'Unify et du dividende versé sur les résultats de 2015, ainsi que des produits reçus de Visa Inc., la position nette de trésorerie du Groupe s'élevait à **412 millions d'euros** fin juin 2016.

Thierry Breton, Président-Directeur Général d'Atos a déclaré: "Au cours du premier semestre de l'année nous avons délivré de très bons résultats financiers qui matérialisent la stratégie de capitaliser sur notre position de leader en Gestion des Données & des Infrastructures pour vendre les solutions et expertises de l'ensemble de nos Lignes de Services. Nous continuons d'investir dans de nouvelles offres et je suis fier du momentum créé avec des prises de commandes en hausse de +24% au premier semestre 2016, un chiffre d'affaires record à 5,7 milliards d'euros, un solide flux de trésorerie disponible en hausse de +74%, et un bénéfice par action qui s'est accru quatre fois plus vite que le chiffre d'affaires. Nous entrevoyons une solide seconde partie de l'année et anticipons un impact très limité du Brexit compte tenu de notre faible exposition aux dépenses discrétionnaires dans les services financiers au Royaume-Uni. Dans ce contexte, **le Groupe relève tous ses objectifs pour 2016.** »

Objectifs 2016

Le Groupe a décidé de relever comme suit tous ses objectifs pour 2016 :

Chiffre d'affaires : +1,5% à +2,0% de croissance organique (supérieure à +0,4% précédemment). Croissance à taux de change constants d'au moins +11% (supérieur à +8% précédemment).

Marge opérationnelle : Entre 9,2% et 9,5% du chiffre d'affaires (entre 9,0% et 9,5% du chiffre d'affaires précédemment).

Flux de trésorerie disponible : supérieur à 550 millions d'euros (de l'ordre de 550 millions d'euros précédemment).

Les chiffres ci-dessus incluent la contribution des services d'infogérance d'Unify depuis le 1^{er} février 2016 et excluent celle d'Equens.

Performance du premier semestre 2016 par Ligne de Services

En millions d'euros	Chiffre d'affaires			Marge opérationnelle		Marge opérationnelle %	
	S1 2016	S1 2015*	% organique	S1 2016	S1 2015*	S1 2016	S1 2015*
Infogérance	3 221	3 203	+0,6%	281,0	230,4	8,7%	7,2%
Conseil & Intégration de Systèmes	1 584	1 576	+0,5%	77,8	74,8	4,9%	4,7%
Big Data & Cybersécurité	302	268	+12,8%	42,4	37,1	14,0%	13,9%
Coûts centraux**				-48,4	-17,8	-0,9%	-0,4%
Worldline	589	556	+5,9%	91,6	76,9	15,6%	13,8%
TOTAL GROUPE	5 697	5 603	+1,7%	444,4	401,5	7,8%	7,2%

* A périmètre et taux de change constants

** Les coûts centraux excluent le coût des directions des Lignes de Services qui sont alloués aux Entités Opérationnelles du Groupe

Infogérance

Le **chiffre d'affaires** en Infogérance s'est élevé à **3 221 millions d'euros**, en croissance de **+0,6%** à périmètre et taux de change constants. La Ligne de Services a poursuivi avec succès la conduite de la transition de ses clients vers des infrastructures de cloud hybride, ce qui a généré une croissance organique positive du chiffre d'affaires grâce à la hausse des volumes et de nouveaux contrats compensant la baisse des prix unitaires tout en améliorant la marge opérationnelle. Cette tendance s'est particulièrement matérialisée en Amérique du Nord par un fort dynamisme commercial suite à l'intégration de Xerox ITO, et en Allemagne auprès de grands clients existants dont Siemens. La zone Asie Pacifique a également contribué à la croissance, principalement grâce à des volumes plus élevés dans les Services financiers.

La **marge opérationnelle** a atteint **281,0 millions d'euros**, représentant **8,7% du chiffre d'affaires** par rapport à 7,2% au premier semestre 2015 à périmètre et taux de change constants. Cette forte amélioration provient des actions continues pour réduire la base de coûts par un degré plus élevé d'industrialisation et une activité davantage basée sur le cloud et l'automatisation. L'amélioration de marge est également venue de l'intégration réussie de Xerox ITO et des premières synergies de coûts sur Unify grâce à la réorganisation des effectifs et la baisse des coûts d'immobilier et d'approvisionnement.

Conseil & Intégration de Systèmes

En Conseil & Intégration de Systèmes, le **chiffre d'affaires** a été de **1 584 millions d'euros**, en hausse de **+0,5%** à taux de change et périmètre constants, venant matérialiser une amélioration régulière du chiffre d'affaires. Une activité plus soutenue avec de grandes banques en France et en Allemagne a compensé le chiffre d'affaires réalisé en 2015 sur le projet Ashgabat en Europe Centrale & de l'Est. La croissance a également été alimentée par de nouveaux contrats avec des administrations tant centrales que locales en France et en Allemagne ainsi qu'avec un grand groupe de média au Royaume-Uni. Ceci a permis de compenser le chiffre d'affaires généré sur des contrats délivrés l'an dernier dans l'Industrie et la Grande Distribution, en Amérique du Nord et au Royaume-Uni.

La **marge opérationnelle** a atteint **77,8 millions d'euros**, représentant **4,9% du chiffre d'affaires**, en hausse de +20 points de base par rapport au premier semestre 2015 à périmètre et taux de change constants. En excluant l'effet non récurrent du plan d'optimisation des retraites, cette augmentation aura représenté +70 points de base grâce à une forte augmentation du chiffre d'affaires en Allemagne et en France, ainsi qu'à une meilleure gestion des projets et des ressources dans toutes les géographies.

Big Data & Cybersécurité

La croissance en Big Data & Cybersécurité s'est accélérée à **+12,8%** à taux de change et périmètre constants portant le chiffre d'affaires à **302 millions d'euros** au premier semestre 2016. La croissance a été générée dans toutes les géographies et majoritairement dans le secteur public. La demande pour les supercalculateurs est restée très forte afin de satisfaire les besoins croissants de nos clients dans les services de Big Data, de même pour l'encryptage, la gestion des accès et les solutions de tests intrusifs.

La **marge opérationnelle** a été de **42,4 millions d'euros**, en hausse de +14,1% par rapport au premier semestre 2015 à taux de change et périmètre constants, représentant **14,0% du chiffre d'affaires**. Cette amélioration a été réalisée grâce à la croissance du chiffre d'affaires et aux synergies consécutives à l'intégration de Bull.

Worldline

Sous l'angle contributif à Atos, le **chiffre d'affaires** de Worldline a été de **589 millions d'euros**, en croissance organique de **+5,9%**. Reportant en tant que société cotée, Worldline a réalisé un chiffre d'affaires de 615 millions d'euros, en hausse de +6,0% à périmètre et taux de change constants. L'activité Services Commerçants & Terminaux a crû de +10,0% principalement grâce des volumes plus élevés et un meilleur mix prix dans l'Acquisition Commerçants. L'activité Traitements de Transactions & Logiciels de Paiement a réalisé une hausse de +4,1%, portée principalement par les volumes croissants de traitements commerçants en France et en Inde, conjugués à un niveau élevé de ventes de licences de Logiciels de Paiement. Le chiffre d'affaires en Mobilité & Services Web Transactionnels a crû de +3,5% compte tenu d'une activité soutenue de l'entité e-Government Collection et en e-Consumer & Mobility qui a compensé la fin du contrat VOSA au Royaume-Uni au troisième trimestre 2015. Mis à part le Royaume-Uni, toutes les géographies ont fortement crû.

L'OMDA a crû de +80 points de base pour atteindre 117,2 millions d'euros, représentant 19,1% du chiffre d'affaires. Au plan contributif, la **marge opérationnelle** s'est élevée à **91,6 millions d'euros**, soit **15,6% du chiffre d'affaires**, en progression de +180 points de base par rapport au premier semestre 2015 à périmètre et taux de change constants. Cette forte amélioration a été générée par l'activité Services Commerçants & Terminaux grâce à la croissance des volumes de transaction et un à strict contrôle des coûts.

Une présentation détaillée de la performance de Worldline au premier semestre 2016 est disponible sur worldline.com, dans la section investisseurs.

Performance du premier semestre 2016 par Entités Opérationnelle

En millions d'euros	Chiffre d'affaires			Marge opérationnelle		Marge opérationnelle %	
	S1 2016	S1 2015*	% organique	S1 2016	S1 2015*	S1 2016	S1 2015*
Amérique du Nord	990	948	+4,4%	100,4	72,7	10,1%	7,7%
Allemagne	930	886	+4,9%	80,8	43,3	8,7%	4,9%
Royaume-Uni & Irlande	918	962	-4,6%	89,0	98,9	9,7%	10,3%
France	847	819	+3,4%	47,6	31,0	5,6%	3,8%
Benelux & Pays Nordiques	492	521	-5,5%	38,3	48,0	7,8%	9,2%
Autres Entités Opérationnelles	931	911	+2,2%	53,4	56,5	5,7%	6,2%
Structures globales**				-56,8	-25,8	-1,1%	-0,5%
Worldline	589	556	+5,9%	91,6	76,9	15,6%	13,8%
TOTAL GROUPE	5 697	5 603	+1,7%	444,4	401,5	7,8%	7,2%

* A périmètre et taux de change constants

** Les structures globales comprennent le coût des directions des Lignes de Services non alloué aux Entités Opérationnelles du Groupe ainsi que les coûts centraux

Plusieurs grandes géographies ont amélioré de manière significative l'évolution de leur chiffre d'affaires au cours du premier semestre 2016 :

- L'Allemagne a confirmé son redressement par un retour à la croissance dans toutes les Lignes de Services, avec une forte croissance organique de +4,9% (par rapport à -1,4% au second semestre 2015), notamment grâce aux actions mises en place par l'équipe de Direction conjuguées à la tendance positive de l'activité en Big Data & Cybersécurité ;
- L'Amérique du Nord a crû de +4,4% par rapport à +0,1% enregistré au second semestre 2015, bénéficiant pleinement de l'intégration de Xerox ITO et d'une nouvelle dynamique commerciale en Infogérance ;
- La France a connu une croissance organique de son chiffre d'affaires de +3,4%, en amélioration par rapport à +1,1% pour le second semestre 2015, notamment portée par Intégration de Systèmes et Big Data & Cybersécurité.

Worldline a continué de contribuer à la croissance organique du Groupe avec un taux élevé de +5,9% sur la période et les « Autres Entités Opérationnelles » ont également contribué à la croissance du chiffre d'affaires du Groupe grâce à une croissance à deux chiffres en Asia Pacifique, Amérique du Sud et IMEA.

En revanche:

- Le Royaume-Uni a connu une baisse organique de -4,6% principalement attribuable à un niveau des volumes traités pour NS&I exceptionnellement élevé au premier semestre 2015 ;
- Benelux & Pays Nordiques à -5,5% du fait de la baisse de contrats d'Infogérance, notamment dans les Services Financiers.

Au cours du premier semestre 2016, le Groupe a poursuivi l'exécution du programme de transformation Tier One sur l'industrialisation, la production mondiale depuis les centres offshore et l'optimisation continue des coûts indirects. De plus, la marge opérationnelle a bénéficié des synergies de coûts y compris celles générées dans le cadre de l'intégration d'Unify. Il en a résulté une forte augmentation de la marge opérationnelle dans plusieurs grandes géographies comme l'Allemagne, l'Amérique du Nord et la France. Enfin aucun effet positif non-récurrent lié à l'optimisation des plans de retraites n'a été enregistré au cours du premier semestre 2016.

Le coût des structures globales des Services IT s'est accru de +60 points de bases par rapport au premier semestre 2015 à périmètre et taux de change constants, principalement du fait de l'effet positif enregistré au premier semestre 2015 lié à l'optimisation des plans de retraites.

Globalement, le Groupe a amélioré son taux de marge opérationnelle de +60 points de base, et de +130 points de base hors effet des plans de retraites non-récurrents enregistrés au premier semestre 2015.

Activité commerciale

Au cours du premier semestre 2016, les **prises de commandes** du Groupe se sont élevées à **6 309 millions d'euros, en hausse de +24.0%** et représentant un **ratio prise de commandes sur chiffre d'affaires** de **111%**.

Avec un ratio de prise de commandes sur chiffre d'affaires de 120%, l'activité commerciale a été particulièrement forte au deuxième trimestre, portée par des projets de migration Cloud tel que dans le contrat signé avec Texas DIR pour des services de Cloud hybride, et par des projets de transformation digitale comme à titre d'exemple la signature d'un contrat une grande chaîne américaine de restauration rapide nouvellement cliente, pour la fourniture de solutions de commerce numérique avec le développement d'une application mobile. Le Groupe a également renouvelé de grands contrats comme PIP avec DWP (Department for Work & Pensions) au Royaume-Uni. Le dynamisme commercial a également résulté de la stratégie de vente croisée du Groupe. Ainsi un contrat significatif a pu être signé dans le Big Data incluant la vente d'un supercalculateur à un constructeur d'automobiles français, témoignant des perspectives prometteuses du Big Data dans le secteur privé, et Unify a connu un de ses premiers succès commerciaux significatifs depuis son acquisition avec l'externalisation de la gestion des réseaux de communication de Solvay.

Le dynamisme commercial s'est traduit par un bon ratio de prise de commandes sur chiffre d'affaires dans chacune des Lignes de Services. Il s'est élevé à **110%** en **Infogérance** grâce à de grands contrats signés en Benelux & Pays Nordiques ainsi qu'en Amérique du Nord et en Allemagne. En **Conseil & Intégration de Systèmes** la prise de commandes a représenté **106%** du chiffre d'affaires grâce à plusieurs contrats gagnés au Royaume-Uni en particulier, mais aussi en Benelux & Pays Nordiques et en France. La prise de commandes a également été élevée en **Big Data & Cybersécurité** et pour **Worldline** avec **127%** et **116%** respectivement.

En ligne avec une activité commerciale dynamique, le **carnet de commandes** à fin juin 2016 s'est accru pour représenter **19,5 milliards d'euros**, soit 1,7 année de chiffre d'affaires, comparé à 19,1 milliards d'euros fin 2015. Le **montant total pondéré des propositions commerciales** à fin juin 2016 représentait 6,7 mois de chiffre d'affaires à **6,4 milliards d'euros**, par rapport à 6,2 milliards d'euros fin 2015.

Résultat d'exploitation et résultat net

Le **résultat d'exploitation** pour le premier semestre 2016 a atteint **324 millions d'euros**, en hausse de 64,2% compte tenu des éléments suivants:

Les coûts de **réorganisation d'effectifs, d'intégration et de rationalisation** se sont élevés à **97 millions d'euros** par rapport à 116 millions au premier semestre 2015, résultant de l'adaptation des effectifs du Groupe en Europe Continentale. Ces actions ont été lancées dès le début de l'année pour maximiser les économies de coûts sur la totalité de 2016.

45 millions d'euros ont été comptabilisés au titre de l'**amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'allocation du prix d'acquisition** de SIS, Bull, Xerox ITO et Unify. L'**amortissement des plans de rémunération en actions** a représenté **22 millions d'euros** par rapport à 16 millions au premier semestre 2015.

Les **autres éléments** ont totalisé **43 millions d'euros** par rapport à une charge de -1 million d'euros au premier semestre 2015. Ils comprennent le gain sur la cession de l'action Visa Europe à Visa Inc pour 51 millions d'euros, partiellement compensé par le règlement définitif d'un litige ancien avec un client en Allemagne.

Le **résultat financier** a représenté une charge nette de **-32 millions d'euros**. Il comprend le coût de l'emprunt obligataire émis mi-Juin 2015. La **charge d'impôts** totale s'est élevée à **-58 millions d'euros**, représentant un **taux effectif d'impôt de 19,8%** en baisse significative par rapport à 25,2% au premier semestre 2015.

Le **résultat net** de la période s'est ainsi élevé à **234 millions d'euros**, en hausse de +69,8% par rapport à 138 millions au premier semestre 2015. Les **intérêts minoritaires** ont représenté **29 millions d'euros**, essentiellement sur Worldline. Ainsi, le **résultat net part du Groupe** a atteint **205 millions d'euros**, en hausse de +66,9% par rapport à 123 millions d'euros au premier semestre 2015.

Le résultat net des activités destinées à être cédées Unify Logiciels & Plateformes a représenté une perte de -31 millions d'euros. L'objectif annuel d'atteindre un résultat net de +10 millions d'euros est confirmé.

Le **résultat net part du Groupe par action** a atteint **1,99 euros**, soit +62,3% par rapport à 1,23 euros au premier semestre 2015, et le **résultat net part du Groupe dilué par action** a été de **1,98 euros**, en hausse de +62,9% par rapport à 1,22 euros au premier semestre 2015.

Flux de trésorerie disponible

L'**Excédent Brut Opérationnel** (EBO) a atteint **586 millions d'euros** représentant 10,3% du chiffre d'affaires, par rapport à 459 millions d'euros pour le premier semestre 2015 (9,3% du chiffre d'affaires).

Comme prévu, les décaissements relatifs aux **réorganisations d'effectifs, rationalisations et intégrations** ont représenté **96 millions d'euros**, comparé à 142 millions d'euros au premier semestre 2015, parfaitement en ligne avec la cible de 150 millions d'euros pour la totalité de l'année 2016.

Au premier semestre 2016, les **investissements** se sont élevés à **202 millions d'euros**, représentant **3,5%** du chiffre d'affaires (215 millions d'euros au premier semestre 2015 soit 4,3% du chiffre d'affaires). La **variation du besoin en fonds de roulement** a contribué négativement pour **-22 millions d'euros** en raison de la hausse de l'activité dans le secteur public. Elle avait constitué au premier semestre 2016 une ressource de +49 millions d'euros principalement liée à l'optimisation du besoin en fonds de roulement de Bull.

Les **charges financières décaissées** ont été de **-8 millions d'euros** (-3 millions d'euros au premier semestre 2015) et les **impôts versés** ont représenté **-74 millions d'euros** par rapport à -58 millions d'euros au premier semestre 2015. Les **autres éléments** ont totalisé **-3 millions d'euros** par rapport à +14 millions d'euros au premier semestre 2015.

Ainsi, le **flux de trésorerie disponible** du Groupe s'est élevé à **181 millions d'euros** au premier semestre 2016, en forte hausse par rapport à 104 millions d'euros au premier semestre 2015.

Evolution de la Trésorerie nette

Le Groupe a versé un montant net de **-322 millions d'euros** pour les **acquisitions/cessions** réalisées au premier semestre 2016, concernant principalement l'acquisition d'Unify.

Dans le cadre de la **vente de Visa Europe**, le Groupe a reçu de **36 millions d'euros** de Visa Inc..

Les **augmentations de capital** principalement liées aux produits de l'exercice de stock-options ont représenté **21 millions d'euros** par rapport à 38 millions d'euros au premier semestre 2015.

Les décaissements liés à l'option de paiement en numéraire du **dividende** sur les résultats 2015 ont été de **47 millions d'euros** (31 millions d'euros l'année précédente), la variation étant globalement en ligne avec celle du dividende de 0,80 à 1,10 euro par action.

Enfin, principalement du fait de la baisse de la livre sterling par rapport à l'euro, l'**effet de change sur les dettes et trésoreries détenues en monnaies étrangères** a totalisé **-49 millions d'euros** contre un effet positif de 67 millions pour le premier semestre 2015.

En conséquence, la **position de trésorerie nette** du Groupe au 30 Juin 2016 s'est établie à **412 millions d'euros**, par rapport à 593 millions d'euros au 31 Décembre 2015.

Ressources Humaines

L'**effectif total** du Groupe était de **96 352** fin juin 2016. La hausse de +5,5% par rapport à 91 322 à fin décembre 2015 provient principalement de l'intégration de 5 200 salariés d'Unify qui ont rejoint le Groupe le 1^{er} février 2016.

Le **taux de départs volontaires** a été de 12,2% au niveau Groupe, dont 18,4% dans les pays offshore, en excluant les activités destinées à être cédées d'Unify Logiciels & Plateformes.

Les **effectifs directs** s'élevaient à **88 926** fin juin 2016, représentant 92,3% des effectifs total du Groupe, par rapport à 93,7% à fin 2015. Hors effet de périmètre lié à l'intégration d'Unify, les **effectifs indirects** ont baissé de -5,1% sur le semestre, en ligne avec l'optimisation continue des fonctions supports.

Les **effectifs dans les pays offshore** ont atteint **26 126** salariés à fin juin 2016. La majorité de ces effectifs se trouve en Inde, le reste étant principalement localisé en Europe de l'Est. Les effectifs offshore en Intégration de Systèmes ont représenté 44% de l'effectif direct.

Annexes

Les procédures d'examen limité sur l'information financière semestrielle ont été effectuées par les commissaires aux comptes. Le rapport d'examen limité est en cours d'émission.

Réconciliation du chiffre d'affaires et de la marge opérationnelle à taux de change et périmètre constants

<i>En millions d'euros</i>	S1 2016	S1 2015	variation %
Chiffre d'affaires statutaire	5 697	4 941	+15,3%
Effet de change		-108	
Chiffre d'affaires à taux de change constant	5 697	4 833	+17,9%
Effet des changements de périmètre		776	
Effet de change sur les périmètres acquis ou cédés		-6	
Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants	5 697	5 603	+1,7%
Marge opérationnelle statutaire	444,4	345,6	+28,6%
Reclassification de l'amortissement des plan de rémunération en actions		15,5	
Effet des changements de périmètre		51,7	
Effet de change		-11,2	
Marge opérationnelle à taux de change et périmètre constants	444,4	401,5	+10,7%
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>7,8%</i>	<i>7,2%</i>	

L'effet de change est principalement venu de la livre anglaise (-6% au premier semestre 2016 par rapport à l'euro), du peso Argentin (-39%), du real brésilien (-20%), de la livre turque (-13%) et du franc Suisse (-4%).

L'effet de périmètre est principalement lié à la contribution positive de Xerox ITO (6 mois pour +596 millions d'euros) et d'Unify (5 mois pour +244 millions d'euros, dont +89 millions d'euros de chiffres d'affaire générés avec les activités destinées à être cédées Unify Logiciels & Plateformes). Les autres effets sont principalement liés (i) à la résiliation anticipée du contrat DWP WCA, (ii) à la cession des activités de services sur-sites en France, (iii) la cession de l'activité Occupational Health en janvier 2016 (6 mois), et (iv) au chiffre d'affaires externe qui était réalisé avec Unify et qui est désormais comptabilisé comme du chiffre d'affaires interne suite à l'acquisition (5 mois).

Les mêmes effets ainsi que la reclassification de l'amortissement des plans de rémunération en actions sont reflétés dans la marge opérationnelle à périmètre et taux de changes constants.

Principaux indicateurs du premier semestre 2016

En millions d'euros	S1 2016	S1 2015	variation
Chiffre d'affaires	5 697	4 941	+15,3%
croissance organique	1,7%	0,3%	
Marge opérationnelle	444,4	361,1	+23,1%
Résultat net part du Groupe	205	123	+66,9%
Flux de trésorerie disponible	181	104	+74,2%
Trésorerie nette	412	354	

Chiffre d'affaires du premier semestre 2016 par Marché

En millions d'euros	S1 2016	S1 2015*	% organique
Industrie, Distribution & Transports	2 000	1 982	+0,9%
Public & Santé	1 639	1 532	+6,9%
Télécoms, Médias & Services aux collectivités	1 125	1 111	+1,3%
Services financiers	933	978	-4,6%
TOTAL GROUPE	5 697	5 603	+1,7%

* A périmètre et taux de change constants

Chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2016 par Ligne de Services

En millions d'euros	T2 2016	T2 2015*	% organique
Infogérance	1 666	1 655	+0,7%
Conseil & Intégration de Systèmes	806	802	+0,6%
Big Data & Cybersécurité	165	146	+13,3%
Worldline	302	287	+5,3%
TOTAL GROUPE	2 940	2 889	+1,8%

* A périmètre et taux de change constants

Chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2016 par Entités Opérationnelle

En millions d'euros	T2 2016	T2 2015*	% organique
Amérique du Nord	513	488	+5,1%
Allemagne	487	474	+2,7%
Royaume-Uni & Irlande	471	478	-1,5%
France	437	423	+3,3%
Benelux & Pays Nordiques	246	263	-6,6%
Autres Entités Opérationnelles	485	477	+1,8%
Worldline	302	287	+5,3%
TOTAL GROUPE	2 940	2 889	+1,8%

* A périmètre et taux de change constants

Chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2016 par Marché

En millions d'euros	T2 2016	T2 2015*	% organique
Industrie, Distribution & Transports	1 003	994	+0,9%
Public & Santé	852	799	+6,7%
Télécoms, Médias & Services aux collectivités	624	606	+3,0%
Services financiers	461	491	-6,1%
TOTAL GROUPE	2 940	2 889	+1,8%

* A périmètre et taux de change constants

Conférence téléphonique

Aujourd'hui, mardi 26 juillet 2016, Thierry Breton, Président-Directeur Général, Elie Girard, Directeur Financier et Patrick Adiba, Directeur Commercial commenteront les résultats du premier semestre 2016 d'Atos et répondront aux questions de la communauté financière lors d'une **conférence** en anglais à 18h00 (CET, Paris).

La conférence téléphonique sera accessible par webcast:

- sur atos.net, rubrique Investisseurs
- sur mobile ou tablettes en scannant le code:
- par téléphone:

France	+33 1 76 77 22 30	code 4934166
Royaume-Uni	+44 20 3427 1919	code 4934166
Etats-Unis	+ 1 212 444 0412	code 4934166



Prochains événements

20 octobre 2016 Chiffre d'affaires pour le troisième trimestre 2016

Contacts

Médias :	Terence Zakka	+33 1 73 26 40 76 terence.zakka@atos.net
Relations Investisseurs :	Gilles Arditti	+33 1 73 26 00 66 gilles.arditti@atos.net
	Benoit d'Amécourt	+33 1 73 26 02 27 benoit.damecourt@atos.net

A propos d'Atos

Atos SE (Société Européenne) est une entreprise leader de services numériques avec un chiffre d'affaires annuel de près de 12 milliards d'euros et 100 000 collaborateurs dans 72 pays. Atos fournit à ses clients du monde entier des services de conseil et d'intégration de systèmes, d'infogérance et de BPO, de Big Data et de Cybersécurité, d'opérations Cloud et des services transactionnels par l'intermédiaire de Worldline, le leader européen et un acteur mondial dans les services de paiement. Grâce à son expertise technologique et sa connaissance sectorielle pointue, Atos sert des clients dans différents secteurs : Défense, Services financiers, Santé, Industrie, Médias, Services aux collectivités, secteur Public, Distribution, Télécoms et Transports.

Atos déploie les technologies qui accélèrent le développement de ses clients et les aident à réaliser leur vision de l'entreprise du futur. Atos est le partenaire informatique mondial des Jeux Olympiques et Paralympiques. Le Groupe est coté sur le marché Euronext Paris et exerce ses activités sous les marques Atos, Atos Consulting, Atos Worldgrid, Bull, Canopy, Unify et Worldline.

Pour plus d'information : atos.net.

Avertissements

Le présent document contient des informations de nature prévisionnelle auxquelles sont associés des risques et des incertitudes, y compris les informations incluses ou incorporées par référence, concernant la croissance et la rentabilité du Groupe dans le futur qui peuvent impliquer que les résultats attendus diffèrent significativement de ceux indiqués dans les informations de nature prévisionnelle. Ces risques et incertitudes sont liés à des facteurs que les sociétés ne peuvent ni contrôler, ni estimer de façon précise, tels que les conditions de marché futures ou le comportement d'autres acteurs sur le marché. Les informations de nature prévisionnelle contenues dans ce document constituent des anticipations sur une situation future et doivent être considérés comme tels. Ces déclarations peuvent se référer aux plans, objectifs et stratégies d'Atos, de même qu'à des événements futurs, des revenus à venir ou encore des synergies ou des résultats qui ne constituent pas une information factuelle à caractère historique. La suite des événements ou les résultats réels peuvent différer de ceux qui sont décrits dans le Document de Référence 2015 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 7 avril 2016 sous le numéro d'enregistrement D.16-0300. Atos ne prend aucun engagement et n'assume aucune responsabilité s'agissant de la mise à jour de l'information contenue dans ce document au-delà de ce qui est prescrit par la réglementation en vigueur.

La croissance organique du chiffre d'affaires est présentée à périmètre et taux de change constants. La marge opérationnelle est présentée selon la définition du Document de Référence 2015.

Les Entités Opérationnelles (Business Units) sont composées de l'**Allemagne**, la **France**, le **Royaume-Uni & Irlande**, le **Benelux & Pays Nordiques** (BTN : Belgique, Danemark, Estonie, Finlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suède), **Worldline**, **l'Amérique du Nord** (NAM: Etats-Unis, Mexique et Canada), les **Autres Entités Opérationnelles** comprenant l'Europe Centrale & de l'Est (CEE : Autriche, Bulgarie, Croatie, Grèce, Hongrie, Italie, Lituanie, Pologne, République Tchèque, Roumanie, Russie, Serbie, Slovaquie, Slovénie, Suisse et Turquie), la Zone Ibérique (Andorre, Espagne et Portugal), l'Amérique Latine (Argentine, Brésil, Chili, Colombie, Guatemala, Jamaïque, Mexique, Pérou, et Uruguay), Asie Pacifique (Australie, Chine, Corée, Hong Kong, Indonésie, Japon, Malaisie, Nouvelle-Zélande, Philippines, Singapour, Taïwan et Thaïlande), Inde, Moyen Orient (IMEA : Afrique du Sud, Algérie, Arabie Saoudite, Bénin, Burkina Faso, Côte d'Ivoire, Egypte, Emirats Arabes Unis, Gabon, Inde, Israël, Liban, Madagascar, Mali, Maroc, Maurice, Qatar et Sénégal), Major Events, et Cloud & Enterprise Software.

Atos a décidé, dès la date d'acquisition, de conserver seulement une partie de l'activité d'Unify. En conséquence, l'activité de logiciels plateformes (Unify Logiciels & Plateformes – S&P), ainsi que les clients et les pays qui dont il est prévu qu'ils soient gérés par des canaux indirectes, ont été comptabilisées en tant qu'activités destinées à être cédées et sont en train d'être physiquement détourné pour faciliter la cession de cette activité. Par conséquent, le chiffre d'affaires et la marge opérationnelle consolidés pro forma 2016 et 2015 reflètent seulement la partie conservée d'Unify.