

Croissance de 37,9% du chiffre d'affaires consolidé au 1^{er} trimestre 2017

- CA consolidé T1 2017 : 1,31 M€ (+37,9%)
- Succès du bardage COVER
- Poursuite des prises de parts de marché, illustrant le succès de la technologie NEOLIFE[®]

CA consolidé par nature de revenus en M€	T1 2017*	T1 2016*	Variation en %
Eco-matériaux	0,35	0,34	2,9%
Eléments de construction	0,71	0,50	42,0%
dont Outlife (bardage)	0,51	0,39	30,8%
<i>y compris Cover</i>	0,23	0,04	475,0%
Sunlife (terrasse)	0,14	0,06	133,3%
Prestations de service	0,25	0,11	127,3%
Total chiffres d'affaires consolidé	1,31	0,95	37,9%
(Ventes d'Eco-matériaux destinées à la production)	- 0,35	- 0,34	2,9%
Chiffre d'affaires économique (1)	0,96	0,61	57,4%

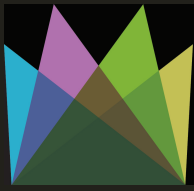
* Chiffres non audités

(1): La Société comptabilise en chiffre d'affaires la vente d'Eco-matériaux ou compound (matériau de base des produits) à ses sous-traitants plasturgistes en charge de la phase d'extrusion des profilés. Cette comptabilisation, reflétant la réalité juridique, conduit cependant la Société à présenter un chiffre d'affaires retraité calculé comme indiqué ci-dessus lequel correspond au chiffre d'affaires économique du Groupe.

NEOLIFE[®], acteur majeur des éco-matériaux issus des technologies vertes et reconnu pour son innovation en solutions constructives durables, poursuit sa trajectoire de croissance avec un chiffre d'affaires consolidé au 1^{er} trimestre 2017 de 1,31 M€, en progression de +37,9% par rapport à la même période de l'année 2016.

Ce niveau d'activité soutenue provient essentiellement de la forte croissance observée sur la vente d'éléments de construction à 0,71 M€ (+42%) et reflète le succès des bardages Clad et Cover auprès des architectes après leur obtention d'un ATex (Avis Technique Expérimental) de type A du CSTB.

Les ventes en volume se sont élevées à plus de 14 000 m² (+13%) dont plus de 4 000 m² de Cover (+405%) qui a récemment été élu Produit de l'année du BTP.



Les commandes enregistrées à ce jour permettent à NEOLIFE[®] de pouvoir espérer une progression du chiffre d'affaires consolidé au 2^{ème} trimestre 2017 à minima identique à celle observée sur le 1^{er} trimestre. Cette confiance illustre le succès croissant de la technologie de NEOLIFE[®] auprès des prescripteurs et maîtres d'ouvrages du secteur de la construction.

Afin de financer cette croissance organique, Neolife étudie toute option de financement. La trésorerie disponible au 31 mars 2017 s'élève à 0,4 M€.

Début avril, NEOLIFE[®] a d'ores et déjà sécurisé 0,4 M€ d'augmentation de capital qui sera effectuée par ses actionnaires historiques.

NEOLIFE[®] informera le marché de toute avancée significative.

Prochains rendez-vous

Salon Smallcap Event : 18 et 19 avril

Conférence SFAF : 16 mai à 14h30

CONTACTS

NEOLIFE[®]

Sébastien MARIN-LAFLECHE

04 78 25 63 08

investors@neolife-solutions.com

AELIUM

Communication financière

Jérôme GACOIN

01 75 77 54 65

EN SAVOIR PLUS :

Dans la mouvance des « green technologies », NEOLIFE[®] crée des éco-matériaux et des solutions constructives, innovantes et durables à coûts maîtrisés destinés aux professionnels chargés de concevoir et construire les espaces de vie du 21^{ème} siècle.

En 2013, NEOLIFE[®] révolutionne les **éco-matériaux avec VESTA[®]**, un nouveau matériau environnemental aux propriétés exceptionnelles. Il a été mis au point par NEOLIFE[®] en partenariat avec des experts européens des matériaux.

Né de la réflexion de professionnels de chantier, les solutions constructives de NEOLIFE[®] - solutions de vêtiture et d'aménagement extérieur - permettent aux architectes, paysagistes, bureaux d'études et aux techniciens du bâtiment de répondre à un cahier des charges environnemental pour des projets **HQE, BREEAM ou LEED** de logements individuels ou collectifs, de bâtiments tertiaires et d'espaces urbains.

Leur intelligence fonctionnelle et leur finition parfaite apportent une rapidité de pose et une esthétique immédiate qui diminuent très sensiblement le temps de chantier et les coûts de construction. Pour plus d'informations : www.neolife-solutions.com / <http://www.cluster-montagne.com/>