

Paris, le 30 octobre 2008,

Information financière trimestrielle BOURBON

**Très forte croissance de l'activité offshore (+43,0%)
Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2008 en hausse de 19,5%
(+30,0% à taux de change constant) par rapport au 3^{ème} trimestre 2007**

« La forte croissance de l'activité offshore reflète la progression attendue de la flotte et l'amélioration des conditions de renouvellement des contrats à échéance alors que la tendance s'inverse sur le marché du transport de vrac, après trois années exceptionnelles » déclare Jacques de Chateaueux, Président Directeur Général de BOURBON ; « La première année de notre plan Horizon 2012 permet de dégager une confortable avance en terme de croissance dans un contexte d'évolution du dollar devenu favorable. »

CHIFFRE D'AFFAIRES DU TROISIEME TRIMESTRE 2008 PAR DIVISION

(en millions d'euros)	Troisième trimestre				9 premiers mois			
	T3 2008	T3 2007	Variation à taux courant	Variation à taux constant	2008	2007	Variation à taux courant	Variation à taux constant
Offshore	178,0	124,5	43,0%	55,1%	463,0	355,9	30,1%	42,8%
Vrac	57,4	66,1	- 13,1%	-5,1%	190,8	183,5	4,0%	17,7%
Autres	4,1	9,8	- 58,4%	-52,4%	19,4	32,1	- 39,6%	-31,7%
TOTAL BOURBON	239,5	200,4	19,5%	30,0%	673,2	571,5	17,8%	30,6%

Le chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2008 de BOURBON s'élève à 239,5 millions d'euros, en progression de 19,5% par rapport à la même période en 2007 du fait de la très forte croissance de la Division Offshore et ce malgré la légère baisse de la Division Vrac.

Sur les 9 premiers mois de l'année, la hausse du chiffre d'affaires est de 17,8 % à taux de change courant (+30,6% à taux de change constant).

▪ **DIVISION OFFSHORE**

<i>(en millions d'euros)</i>	T3 2008	T3 2007	%	9 mois 2008	9 mois 2007	<i>Variation</i>	%
Marine Services	140,2	108,4	29,4%	368,9	304,4	64,5	21,2%
Subsea Services	37,7	16,1	134,7%	94,1	51,5	42,5	82,5%
TOTAL	178,0	124,5	43,0%	463,0	355,9	107,0	30,1%
<i>Navires BOURBON</i>	153,2	111,1	37,8%	396,1	327,9	68,2	20,8%
<i>Navires affrétés</i>	24,8	13,4	85,5%	66,9	28,1	38,8	138,4%

Sur le 3^{ème} trimestre 2008, le chiffre d'affaires de la Division Offshore progresse de 43,0% par rapport au 3^{ème} trimestre 2007.

Sur les mêmes périodes, le chiffre d'affaires réalisé avec les navires BOURBON représente une progression de 37,8% (+48,8% à taux de change constant). Cette très forte croissance provient essentiellement :

- de la mise en service de 60 nouveaux navires sur les douze derniers mois qui repose en particulier sur les livraisons régulières des navires de la série Bourbon Liberty (9 navires déjà livrés dont 3 sur le trimestre) ;
- du développement rapide de l'Activité Subsea Services (+89%) grâce, entre autres, à la mise en service de 3 nouveaux navires IMR ;
- de la renégociation de certains de nos contrats qui nous permet de compenser les surcoûts encourus dans les pays à risque et une partie de l'affaiblissement du dollar.

Cette belle performance a été réalisée malgré la faiblesse du dollar sur le trimestre (1,51 dollar pour 1 euro en moyenne, soit une baisse de 14 cents par rapport au troisième trimestre 2007).

Evolution du chiffre d'affaires de la Division Offshore par zone géographique

<i>(en millions d'euros)</i>	9 mois		
	2008	2007	Variation
Division Offshore	463,0	355,9	30,1%
Afrique	313,7	237,2	32,3%
Europe & Méditerranée/ Moyen-Orient	86,6	74,1	16,9%
Continent américain	33,1	29,1	14,0%
Asie	29,5	15,6	88,8%

L'Afrique, zone géographique dans laquelle BOURBON est historiquement implanté, affiche toujours une forte croissance (+32,3% par rapport à 2007), notamment avec le développement continu de l'activité au Nigeria, au Congo et en Angola.

La très forte croissance de l'Asie, nouvelle zone d'opérations pour BOURBON, résulte de la mise en service de 8 nouveaux navires ces 12 derniers mois en particulier en Inde, Malaisie et Thaïlande.

▪ DIVISION VRAC

La politique de contractualisation à long terme de BOURBON réduit l'impact sur le chiffre d'affaires des variations, à la hausse ou à la baisse, des prix du marché spot.

Ainsi, sur le 3^{ème} trimestre 2008, la baisse du chiffre d'affaires en dollars d'une année sur l'autre est limitée à 5,1% quand l'indice de référence « Baltic Supramax Index » (BSI) affiche une baisse de 10,3%.

En cumul depuis le début de l'année, la progression du chiffre d'affaires en dollars, par rapport à l'année précédente, atteint 17,7% quand le BSI affiche sur la même période une hausse de 26,2%.

La baisse du nombre de navires équivalents temps plein, compte tenu de la forte volatilité du marché, a aussi impacté l'évolution du chiffre d'affaires d'une année sur l'autre.

A noter début juillet la cession du Supramax Fructidor qui a dégagé une plus-value de 40,6 millions de dollars.

▪ OPERATIONS ET EVENEMENTS IMPORTANTS

La cession des titres détenus par BOURBON dans les sociétés de Rigdon dans le cadre de l'opération de rapprochement de Rigdon Marine Corporation et Gulfmark Offshore est effective depuis le 1^{er} juillet 2008.

Pour mémoire, les sociétés de Rigdon ayant été jusqu'alors consolidées par mise en équivalence, la cession n'aura d'impact ni sur le chiffre d'affaires, ni sur l'excédent brut d'exploitation de BOURBON.

Cette cession générera pour BOURBON sur le deuxième semestre une plus-value de cession de 59 millions d'euros.

Pour couvrir la majeure partie de l'exposition au dollar de la marge réalisée par la Division Offshore, BOURBON a mis en place pour l'année 2009 des ventes à terme de dollars (au taux de 1€ = 1,27\$).

Jaccar, via Jaccar Holding SA, a acquis entre le 2 et le 7 Octobre 380 000 actions BOURBON, portant sa participation à 24,9 % du capital.

Enfin, après accord du Conseil d'Administration, BOURBON a effectué le rachat d'un million de titres dans la période du 1^{er} au 15 octobre destinés aux prochaines attributions d'options d'achat d'actions en faveur du personnel.

▪ PERSPECTIVES

Confirmation du plan Horizon 2012

Au-delà des turbulences actuelles du système financier international, BOURBON reste confiant sur les perspectives des marchés dans lesquels il opère et confirme donc les objectifs de sa stratégie unique telle que développée dans son plan Horizon 2012 :

1. Offshore

La demande de pétrole à moyen terme devrait rester soutenue, justifiant la confirmation par les compagnies pétrolières de leurs investissements. Ces compagnies disposent de moyens financiers pour ce faire et prennent leurs décisions d'investissements non pas sur le prix instantané du baril mais sur leurs hypothèses du prix moyen du baril à 10 ans.

En outre, sa stratégie unique protège BOURBON d'un éventuel risque de marché et se concentre essentiellement sur des champs déjà en production (et non pas des programmes d'exploration) dont le niveau d'activité est indépendant des dépenses d'exploration des pétroliers. En effet cette stratégie s'articule en particulier autour de deux axes :

- la livraison de 78 navires de remplacement destinés à la production des champs continentaux
- la livraison de 18 navires destinés aux activités d'Intervention, de Maintenance et de Réparation dans l'offshore profond.

L'objectif de croissance de 21% par an sur la période 2008-2012 repose entre autres sur la livraison de 120 navires supply ; ces navires ont d'ores et déjà été commandés auprès de chantiers navals expérimentés dont la solidité financière n'est pas remise en cause à ce jour, et qui ont déjà démontré leur capacité à délivrer des navires innovants et de qualité.

2. Vrac

La Division Vrac comprend deux segments à rentabilité de type différent :

- d'une part l'activité assurée par les navires détenus en propre par BOURBON à fort EBITDA ; pour cette activité toute variation de prix se traduit par une variation de l'EBITDA ;
- d'autre part, l'activité assurée par des navires que BOURBON affrète sur le marché, qui génère un EBITDA plus modeste ; pour cette activité, en particulier pour les navires affrétés à court terme, il n'y a pas de décalage entre la variation des prix donnés pour les cargaisons et la variation de nos coûts d'affrètement. L'impact de l'évolution des prix sur l'EBITDA est ainsi extrêmement limité.

La stratégie du plan Horizon 2012 consiste à augmenter la part de navires détenus en propre, à plus forte rentabilité ; 16 vraquiers ont ainsi été commandés.

Dans le cadre de ce plan, BOURBON a retenu des hypothèses de prix nettement inférieures aux prix historiquement élevés connus ces 18 derniers mois ; ce plan conservateur affiche un objectif de rentabilité de 29% (mesurée par le ratio EBITDA/capitaux engagés) à rapprocher des 135% dégagés sur les 6 premiers mois de l'année 2008.

Pour la fin d'année 2008

La Division Offshore bénéficiera de la mise en service de 18 navires et du renouvellement de contrats arrivant à échéance dans un marché de l'offshore qui reste toujours bien orienté.

La Division Vrac devrait dégager à nouveau en 2008 un EBITDA d'un niveau exceptionnel et comparable à celui réalisé en 2007.

La performance financière de BOURBON restera influencée, cette fois-ci favorablement, par l'évolution de la parité euro/dollar.

▪ CALENDRIER FINANCIER

- | | |
|--------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| - Information financière du 4 ^{ème} trimestre 2008 et de l'année 2008 | 9 février 2009 |
| - Présentation des résultats annuels 2008 | 26 mars 2009 |
| - Information financière du 1 ^{er} trimestre 2009 | 7 mai 2009 |

▪ ANNEXES

▪ INFORMATIONS TRIMESTRIELLES BOURBON

	2008			2007			
(en millions d'euros)	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Offshore	178,0	148,2	136,8	128,6	124,5	120,6	110,8
Vrac	57,4	67,8	65,6	61,3	66,1	67,0	50,4
Autres	4,1	6,0	9,3	8,3	9,8	9,0	13,2
TOTAL BOURBON	239,5	222,0	211,7	198,2	200,4	196,6	174,4

▪ INDICATEURS CLES

	T3 2008	T3 2007
Taux de change moyen du trimestre €/USD	1,51	1,37
Taux clôture €/USD au 30 septembre	1,43	1,42
Prix du Brent moyen du trimestre (en \$/bl)	117	75
Baltic Supramax Index moyen du trimestre (en \$/jour)	45 575	50 834

La parité Euro/Dollar a été en moyenne de 1,52 \$ sur les neuf premiers mois 2008, contre 1,34 \$ pour les neuf premiers mois 2007.

L'indice Baltic Supramax Index a été en moyenne de 52 090 \$/j sur les neuf premiers mois de 2008 contre 41 272 \$/j pour les neuf premiers mois 2007.

A propos de BOURBON

Avec 5 000 professionnels, une flotte détenue en propre de 266 navires et 194 navires en commande, BOURBON est actuellement présent dans plus de 28 pays.

BOURBON propose une large gamme de services maritimes à l'offshore pétrolier. Dans le cadre du plan stratégique Horizon 2012, BOURBON ambitionne le leadership des services maritimes à l'offshore moderne en proposant aux clients les plus exigeants, partout dans le monde, une gamme complète de navires innovants, à forte productivité, de nouvelle génération et une offre élargie de services d'Inspection, de Maintenance et de Réparation, au travers de sa nouvelle Activité "Subsea Services" opérant 8 ROV en complément des navires IMR.

BOURBON est également spécialisé dans le transport de marchandises en vrac et assure la protection du littoral français pour la Marine nationale.

Classé par ICB (Industry Classification Benchmark) dans le secteur "Services Pétroliers", BOURBON est coté sur Euronext Paris, Compartiment A, intégré au SRD et participe à la composition des indices SBF 120 et Dow Jones Stoxx 600.



Contacts

Publicis Consultants / Relations Presse

Stéphanie Elbaz 01 44 43 79 51
Matthieu Pirouelle 01 44 43 76 15

stephanie.elbaz@consultants.publicis.fr
matthieu.pirouelle@consultants.publicis.fr

BOURBON

Relations investisseurs - analystes - actionnaires

Patrick Mangaud 01 40 13 86 09

patrick.mangaud@bourbon-online.com

Direction de la Communication

Christa Roqueblave 01 40 13 86 06

christa.roqueblave@bourbon-online.com

www.bourbon-online.com