

Paris, le 9 février 2009,

Forte progression du chiffre d'affaires annuel 2008 : +21%
(+28,5% à taux de change constant)

La Division Offshore voit progresser ses revenus à 672,1 millions d'euros
en croissance de 38,7% par rapport à l'année 2007

Chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre 2008 en hausse de 30,3%
par rapport au 4^{ème} trimestre 2007

« Les performances de l'année 2008 reflètent une bonne croissance des activités Offshore, au rythme des livraisons de nouveaux navires, de renouvellement des contrats anciens et du recours à l'affrètement extérieur quand cela est demandé par nos clients », déclare Jacques de Chateauvieux, Président Directeur Général de BOURBON. « Dans la Division Vrac, l'année 2008 restera celle de tous les records, BOURBON ne subissant l'impact de la forte baisse des taux de fin d'année qu'avec un décalage dans le temps. »

▪ CHIFFRE D'AFFAIRES DE L'ANNEE 2008 ET DU 4^{EME} TRIMESTRE 2008 PAR DIVISION

(en millions d'euros)

	Quatrième trimestre				12 mois			
	T4 2008	T4 2007	Variation à taux courant	Variation à taux constant	12 mois 2008	12 mois 2007	Variation à taux courant	Variation à taux constant
Offshore	209,1	128,6	62,7%	57,0%	672,1	484,5	38,7%	46,6%
Vrac	44,0	61,3	-28,3%	-37,9%	234,8	244,8	-4,1%	2,9%
Autres	5,1	8,3	-38,8%	-42,3%	24,5	40,4	-39,4%	-34,2%
TOTAL BOURBON	258,2	198,2	30,3%	23,5%	931,3	769,7	21,0%	28,5%

Le chiffre d'affaires annuel 2008 de BOURBON atteint 931,3 millions d'euros, en croissance de 21% (soit +28,5% à taux de change constant). L'activité des deux Divisions reste marquée par l'évolution du dollar qui est redevenue favorable à compter du 4^{ème} trimestre.

Au 4^{ème} trimestre 2008, la progression du chiffre d'affaires atteint 30,3%, soit +23,5% à taux de change constant.

L'activité de BOURBON est désormais assurée à plus de 95 % à l'international.

La part de l'Offshore est en progression et représente, au 4^{ème} trimestre 2008, 81% du chiffre d'affaires du groupe.

▪ DIVISION OFFSHORE

Le chiffre d'affaires de la Division Offshore pour l'année 2008 atteint 672,1 millions d'euros, en progression de 38,7% (soit +46,6% à taux de change constant).

L'accélération observée en cours du 4^{ème} trimestre de l'année (+62,7% et à taux constant 57,0%) reflète la mise en service de nouveaux navires au cours du trimestre (7 navires supply et 9 crewboats) et le plein effet des navires précédemment livrés.

(en millions d'euros)	T4 2008	T4 2007	Variation	%	12 mois 2008	12 mois 2007	Variation	%
Marine Services	170,6	111,5	59,1	53,0%	539,6	415,9	123,6	29,7%
Subsea Services	38,5	17,0	21,4	125,9%	132,5	68,6	64,0	93,2%
TOTAL	209,1	128,6	80,6	62,7%	672,1	484,5	187,6	38,7%
Navires BOURBON	185,4	115,1	70,3	61,0%	581,5	443,0	138,5	31,3%
Navires affrétés	23,7	13,4	10,3	76,4%	90,6	41,5	49,1	118,3%

En 2008, l'Activité Marine Services a vu son chiffre d'affaires progresser de 29,7% pour atteindre 539,6 millions d'euros. Cette Activité a largement bénéficié des livraisons de navires intervenues au cours de l'année (20 supply et 40 crewboats) ainsi que des revalorisations des contrats anciens arrivés à échéance et renouvelés sur la période. BOURBON a en particulier pris livraison de 12 navires « Bourbon Liberty » destinés au marché de substitution dans l'offshore continental qui sont très appréciés par les clients.

L'Activité Subsea Services connaît un fort développement, conformément au plan stratégique Horizon 2012. Le chiffre d'affaires atteint 132,5 millions d'euros pour 2008, en progression de 93,2% par rapport à 2007. Avec 2 nouveaux navires livrés en 2008, le développement a été également en partie soutenu par le recours à l'affrètement, dans l'attente des prochaines livraisons.

Evolution du chiffre d'affaires de la Division Offshore par zone géographique

Sur le plan géographique, la croissance de la Division Offshore est très rapide en Asie et toujours soutenue en Afrique, zone dans laquelle, en 2008, l'Offshore a réalisé 67% de son chiffre d'affaires.

(en millions d'euros)	Quatrième trimestre			12 mois		
	T4 2008	T4 2007	Variation	12 mois 2008	12 mois 2007	Variation
Offshore	209,1	128,6	62,7%	672,1	484,5	38,7%
Afrique	134,7	83,8	60,9%	448,5	320,9	39,7%
Europe & Méd./M. Orient	38,0	27,0	40,6%	124,6	101,1	23,2%
Asie	22,4	7,6	194,7%	51,9	23,2	123,5%
Continent américain	14,0	10,2	37,3%	47,1	39,2	20,1%

La progression de l'activité en Afrique résulte de la forte présence de BOURBON dans deux principaux marchés en croissance que sont l'Angola et le Nigéria. En dépit des difficultés liées aux opérations, notamment en matière de sûreté au Nigéria, l'activité des compagnies internationales associées aux compagnies nationales locales se développe avec la mise en service des champs d'offshore profond, l'exploration de nouveaux permis et les investissements de maintien en production des champs existants.

La forte croissance de la Zone Asie se poursuit tant en Asie orientale qu'en Inde, dans un contexte de marché toujours favorable et qui s'ouvre aux navires de nouvelle génération. A fin 2008, BOURBON opère 16 navires supply et 13 crewboats en Asie.

La croissance se confirme au Mexique avec l'arrivée des navires nouvelle génération, alors que l'activité est stable au Brésil.

Enfin, dans la zone Europe-Méditerranée-Moyen Orient, la présence de BOURBON se renforce grâce à la mise en service de navires sortis des chantiers.

▪ **DIVISION VRAC**

Le chiffre d'affaires de la Division Vrac est stable à 234,8 millions d'euros, mais l'année 2008 se décompose en deux périodes distinctes.

Les 9 premiers mois ont bénéficié d'un niveau exceptionnellement élevé des taux de fret (52 090 \$/jour en moyenne) associé à une demande en volume soutenue.

Au cours du 4^{ème} trimestre, l'effondrement des taux de référence (8 725 \$/j) s'est accompagné d'une baisse des volumes traités à court terme. Sur l'ensemble de l'année, BOURBON a transporté 14 millions de tonnes contre 16,2 millions en 2007.

La politique de contractualisation de la Division a permis de limiter l'effet de cette baisse des taux.

De fait, sur le dernier trimestre 2008, alors que le BSI (Baltic Supramax Index) reculait de 81%, le chiffre d'affaires de la Division a baissé seulement de 36% (en dollars).

Par ailleurs, la vente du Fructidor en juillet a réduit la part de l'activité réalisée par les navires en propriété.

▪ **PERSPECTIVES**

Division Offshore

Sur le marché offshore, l'évolution du prix du baril, revenu à environ 45 \$, pourrait impacter le niveau d'activité général. L'effet devrait toutefois être limité sur BOURBON.

En effet, BOURBON réalise près de 90% de son chiffre d'affaires auprès des grandes compagnies nationales et internationales, dont les plans d'investissements devraient rester soutenus, et ne sera que marginalement affecté par les réductions d'investissements que pourraient décider les autres opérateurs indépendants. Par ailleurs, les opérations de services maritimes de BOURBON interviennent très majoritairement durant les phases de production ou de maintenance des champs pétroliers offshore existants, activités par nature moins sensibles à l'évolution du prix du pétrole. Enfin, 80% de la flotte existante sont déjà contractualisés pour l'année 2009.

Comme prévu dans le cadre du plan Horizon 2012, l'année 2009 connaîtra une accélération du rythme des livraisons, avec 31 navires supply, 2 navires IMR et 44 crewboats attendus.

Division Vrac

Le contexte général du marché du vrac est caractérisé par une baisse des volumes du commerce mondial, par la chute du taux de fret de référence ainsi que par une grande incertitude sur la demande des clients et la solidité des contre parties dans les contrats.

En ce qui concerne BOURBON, la baisse importante des taux sur le marché se répercutera sur le chiffre d'affaires, mais l'activité de la Division ne devrait pas subir le plein effet du retournement de tendance du marché, grâce notamment :

- à l'augmentation de la flotte de navires en propriété par la prise de livraison de navires
- à la rémunération des services de gestion logistique apportés aux clients sur le long terme,
- aux revenus des navires donnés en affrètement à des tiers sur des périodes longues.

BOURBON

La performance financière en 2009 ne sera pas impactée significativement par l'évolution de la parité euro/dollar du fait de la mise en place de ventes à terme de dollars autour de 1 euro pour 1,27 dollar.

■ CALENDRIER FINANCIER

- | | |
|--|--------------|
| - Présentation des résultats annuels 2008 : | 26 mars 2009 |
| - Information financière 1 ^{er} trimestre 2009 : | 7 mai 2009 |
| - Assemblée Générale Mixte : | 3 juin 2009 |
| - Information financière 2 ^{ème} trimestre et 1 ^{er} semestre 2009 : | 10 août 2009 |
| - Présentation des résultats du 1 ^{er} semestre 2009 : | 26 août 2009 |

ANNEXES

■ INFORMATIONS TRIMESTRIELLES BOURBON

	2008				2007			
(en millions d'euros)	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Offshore	209,1	178,0	148,2	136,8	128,6	124,5	120,6	110,8
Vrac	44,0	57,4	67,8	65,6	61,3	66,1	67,0	50,4
Autres	5,1	4,1	6,0	9,3	8,3	9,8	9,0	13,2
TOTAL BOURBON	258,2	239,5	222,0	211,7	198,2	200,4	196,6	174,4

■ INDICATEURS CLES

	T4 2008	T4 2007
Taux de l'USD moyen du trimestre (en €)	1,32	1,45
Taux de l'USD à la clôture au 31 déc (en €)	1,39	1,47
Prix du Brent moyen du trimestre (en \$/bl)	56	89
Baltic Supramax Index moyen du trimestre (en \$/jour)	8 725	66 372

La parité Euro/Dollar a été en moyenne de 1,47 \$ en 2008, contre 1,37 \$ en 2007.

L'indice Baltic Supramax Index a été en moyenne de 41 550 \$/j pour l'année 2008 contre 47 361 \$/j pour l'année 2007.

Le prix du Brent a été en moyenne de 97 \$/baril pour l'année 2008 contre 72 \$/baril pour l'année 2007.

A propos de BOURBON

BOURBON propose une large gamme de services maritimes à l'offshore pétrolier. Dans le cadre du plan stratégique Horizon 2012, BOURBON ambitionne le leadership des services maritimes à l'offshore moderne en proposant aux clients les plus exigeants, partout dans le monde, une gamme complète de navires innovants, à forte productivité, de nouvelle génération et une offre élargie de services d'Inspection, de Maintenance et de Réparation, au travers de sa nouvelle Activité "Subsea Services" opérant des ROV en complément des navires IMR.

BOURBON est également spécialisé dans le transport de marchandises en vrac et assure la protection du littoral français pour la Marine nationale.

Classé par ICB (Industry Classification Benchmark) dans le secteur "Services Pétroliers", BOURBON est coté sur Euronext Paris, Compartiment A, intégré au SRD et participe à la composition des indices SBF 120 et Dow Jones Stoxx 600.



Contacts

Publicis Consultants / Relations Presse

Stéphanie Elbaz 01 57 32 85 92
Matthieu Pirouelle 01 57 32 86 78

stephanie.elbaz@consultants.publicis.fr
matthieu.pirouelle@consultants.publicis.fr

BOURBON

Relations investisseurs - analystes - actionnaires

Patrick Mangaud 01 40 13 86 09

patrick.mangaud@bourbon-online.com

Direction de la Communication

Christa Roqueblave 01 40 13 86 06

christa.roqueblave@bourbon-online.com

www.bourbon-online.com