



Manitou tourne la page des résultats 2009

- Baisse du chiffre d'affaires 2009 de 54% par rapport à 2008 (proforma incluant Gehl)
- Perte opérationnelle de -€146m, dont -€65m d'éléments non récurrents
- Endettement net divisé par deux et ratio de gearing de 73 %
- Stabilisation de Gehl sur le plan du management et du financement
- Reprise technique des prises de commandes du 1er trimestre impactant le niveau de main d'oeuvre directe et la Supply Chain
- Confirmation des perspectives 2010 avec une croissance du chiffre d'affaires de 10% et un EBITDA à l'équilibre

Jean-Christophe Giroux, Directeur Général a déclaré : *“2009 a été une année sans précédent pour notre secteur et pour Manitou, avec un chiffre d'affaires divisé par deux et une production industrielle divisée par quatre. Notre performance financière reflète en conséquence une forte sous-activité dans toutes les divisions du Groupe, et intègre des charges non récurrentes pour plus de 65 M€. Pour autant, nous avons remboursé en seulement 12 mois la moitié de notre dette ; nous avons une année d'avance sur notre échéancier de remboursement et notre ratio de gearing s'établit à 73%. Nous avons réduit nos effectifs de 21% et baissé notre point mort de 25% tout en préservant nos actifs opérationnels et nos compétences-clés. Nos réseaux de distribution résistent bien à la tempête et saisissent d'ores et déjà de nouvelles opportunités. Même si les signaux d'une reprise réelle restent difficiles à lire, nous rentrons dans une nouvelle phase avec une organisation allégée, un leadership intact et de nouvelles ambitions pour notre activité, nos réseaux et nos clients. »*

| <i>En millions d'Euros</i> | RTH | IMH | CE | Conso 2009 | Conso 2008* | Variation |
|----------------------------|-------|-------|--------|---------------|----------------|-----------|
| Chiffre d'affaires | 485,2 | 123,8 | 75,1 | 684,1 | 1 277,7 | -46% |
| Marge brute | 151,1 | 39,2 | 1,8 | 192,2 | 403,5 | -52% |
| Marge brute % | 31,1% | 31,7% | 2,5% | 28,1% | 31,6% | |
| EBITDA récurrent | 2,2 | 3,9 | -42,0 | -35,9 | 132,0 | |
| Résultat Op. récurr. | -18,7 | -3,7 | -58,7 | -81,1 | 96,7 | |
| Résultat Op. | -28,5 | -7,8 | -109,6 | -145,9 | 45,0 | |
| Résultat Net | na | na | na | -131,3 | 4,1 | |
| Dette nette | | | | 243,2 | 478,5 | -49% |
| Capitaux Propres | | | | 334,3 | 469,1 | -29% |
| Gearing (%) | | | | 73% | 102% | |
| BFR | | | | 271,8 | 506,4 | -46% |

* incluant Gehl pour 2 mois seulement



Avec un chiffre d'affaires de 458 M€ en 2009 contre 1.033 M€ en 2008, la **Division Manutention Tout Terrain (RTH)** a vu son activité décroître de 53% tout en maintenant sa part de marché. L'activité Construction a été très faible tout au long de l'année (en particulier pour les loueurs), alors que l'Agriculture a fait preuve d'une relative résistance au premier semestre avant un sérieux recul sur le second. Dans cet environnement compétitif, RTH a réussi à maintenir ses marges en dépit d'importants efforts de déstockage. En outre, RTH a adapté sa structure de coûts grâce aux Plans de Départs Volontaires mis en œuvre en France au mois de juillet.

La **Division Manutention Industrielle (IMH)** a réalisé un chiffre d'affaires de 124 M€ contre 224 M€, soit une baisse de 45%. Le moindre recul des ventes d'IMH par rapport au Groupe, tient à la bonne performance des chariots à mâts Manitou, du magasinage, et des activités service et pièces de rechange. La distribution (35% du chiffre d'affaires produits), a, en particulier, permis d'amortir la sous-activité industrielle, montrant toute l'importance du renouvellement pour 3 ans des accords de distribution Toyota en France. Récemment, IMH s'est vu confier un contrat de location et de maintenance du parc d'engins de manutention PSA-Aulnay pour une période de 5 ans.

Avec un chiffre d'affaires de 75 M€ en 2009 contre 223 M€ en 2008 (proforma), la **Division Compact Equipment (CE)** affiche un déclin de 66%, en particulier aux USA, où l'activité avec les loueurs a été proche de zéro. Les activités avec les concessionnaires se sont concentrées sur la réduction des stocks anciens en « floor plan » avec des discounts qui ont substantiellement affecté la marge brute (marge brute de 20% hors effets discount). Gehl a su adapter avec succès sa structure en réduisant ses effectifs de 37% en équivalent temps plein. Cependant, les très faibles volumes se sont traduits par une performance opérationnelle médiocre et également une charge d'impairment de 50 M€ déjà comptabilisée au premier semestre.

Comme annoncé précédemment, Gehl adopte aujourd'hui une structure managériale redimensionnée, avec la nomination de Dan Miller comme Président et Serge Bosché comme Directeur Commercial & Marketing. Gehl progresse également dans ses négociations avec le pool bancaire américain sur un nouvel accord de financement, dont la conclusion devrait intervenir d'ici quelques semaines.

Perspectives 2010

La prise de commandes à ce jour a été plus forte que prévue, ce qui accroît la tension sur la chaîne opérationnelle, avec des fournisseurs sous contrainte et un retour à l'embauche d'intérimaires chez Manitou afin de pouvoir livrer ces commandes. Cependant, ce niveau de commandes ne semble pas s'inscrire dans la durée, étant dû davantage à des ajustements de 2009 qu'à une véritable reprise de la demande finale. Les marchés d'applications demeurent globalement très faibles, avec un marché agricole qui continue à se dégrader et celui de la construction et des loueurs toujours déprimé. Dans ce contexte, Manitou maintient sa prévision d'une croissance entre 5 et 10% par rapport à 2009 et anticipe un équilibre au niveau de l'EBITDA, avec RTH et IMH de nouveau positifs et CE montrant une amélioration significative après le creux de 2009.

Prochain Rendez-vous

30 Avril 2010: Chiffre d'affaires T1

Informations Société disponibles sur : www.manitou.com

Informations actionnaires: communication.financiere@manitou.com

Cotation :

Code ISIN: FR0000038606 • MNO : MTU • Reuter: MANP.PA • Bloomberg code: MTU.FP

Indices: SBF 250, NEXT 150, MIDCAC 100