



## Team Partners Group : dégradation du résultat opérationnel courant du 1<sup>er</sup> semestre 2010 et restructuration de certaines filiales

( en M€ IFRS )	1 <sup>er</sup> semestre 2009	1 <sup>er</sup> semestre 2010
Chiffre d'affaires	55,4	50,3
Résultat opérationnel courant	+ 0,4	- 1,9
Résultat opérationnel avant perte de valeur	- 0,5	- 2,7
Résultat opérationnel	- 0,5	- 25,6
Résultat net part du groupe	- 1,6	- 28,8

Les comptes ont fait l'objet d'un examen limité des commissaires aux comptes

par BU ( en M€ ) 1 <sup>er</sup> semestre 2010	Chiffre d'affaires	Résultat Opérationnel Courant
Expertise Informatique	19,4	- 0,7
Conseil en Technologies	1,8	- 0,5
CRM	8,6	+ 0,3
Presse & Associations	20,5	- 0,9
TOTAL	50,3	- 1,9

**Levallois Perret, le 3 novembre 2010** – Pour le 1<sup>er</sup> semestre 2010, le groupe Team Partners Group affiche un résultat opérationnel courant à -1,9M€, en deçà de ses attentes sur la période.

La baisse du chiffre d'affaires de 5,1M€ par rapport à la même période 2009 n'a pas pu être totalement absorbée par la maîtrise des coûts directs.

L'activité de la Gestion de la Relation Client réalisée par les BU Presse & Associations et CRM affiche une baisse de chiffre d'affaires de 3,5M€ et une dégradation du ROC de 1,9M€ par rapport à la même période 2009.

Cette activité souffre toujours d'un secteur difficile et très concurrentiel de la Presse & des Médias et ce malgré le développement soutenu du secteur des Télécoms.

L'activité Informatique réalisée par les BU Expertise Informatique et Conseil en Technologies affiche une baisse de chiffre d'affaires de 1,6M€ et une dégradation du ROC de 0,36M€.

Le TACE (*taux d'activité congés exclus*), raison de la légère dégradation, s'est toutefois amélioré sur le second trimestre à 85,7% contre 84,7% au premier trimestre.

Le résultat opérationnel ressort à -25,6M€ après avoir comptabilisé des dépréciations de goodwill pour un montant total de 22,9M€ sur la base de révisions de business plan conforme au niveau actuel de performance. Il inclut également 0,8M€ de charges exceptionnelles liées majoritairement aux coûts de

la conciliation menée au 1<sup>er</sup> semestre sur la société Presse Informatique, qui avait pour but d'assurer la pérennité de cette filiale, mais qui n'a pas abouti.

Le résultat net de l'ensemble consolidé ressort à -28,8M€ incluant les frais financiers pour 1M€ et la dépréciation d'impôt différé actif pour 1,7M€.

Le groupe Team Partners Group annonce avoir mis à disposition du public et déposé auprès de l'autorité des marchés financiers son rapport financier semestriel au 30 juin 2010.

Ce document est consultable sur le site internet de la société: <http://www.team-partners.com>

Le Conseil d'Administration a clôturé les comptes semestriels en maintenant le principe de continuité d'exploitation sur la base des décisions présentées ci-après. Le rapport des commissaires aux comptes attire l'attention des actionnaires sur le fait que, si ces mesures ne produisaient pas les effets attendus, le principe comptable de continuité d'exploitation pourrait s'avérer inapproprié.

## **Perspectives**

Le groupe a communiqué en date du 22 septembre 2010 sur les tensions de trésorerie et sur l'évolution de ses performances sur le 3<sup>ème</sup> trimestre 2010. Celles-ci sont dues notamment aux difficultés persistantes de certaines filiales de l'ex-groupe Datem et de la situation particulière de Presse Informatique représentant un foyer de pertes récurrentes. Le groupe a alors annoncé qu'il étudiait les différentes options qui lui étaient ouvertes pour faire face à cette situation.

Les mesures prises sont les suivantes :

9 filiales du groupe Team Partners Group, constituant l'ancien groupe Datem (à savoir Datem Groupe, Datem, Presse Informatique, Diffusion n°1, EDI, Développement Informatique Presse, Presse Marketing Communication et Datem Solutions), ainsi que Team Partners CRM, ont déposé leur déclaration de cessation des paiements auprès du tribunal de commerce de Nanterre le 1<sup>er</sup> octobre dernier. Ces filiales emploient 750 des 1 600 salariés du groupe et représentent 40% de son chiffre d'affaires.

Le tribunal de commerce de Nanterre a ouvert un redressement judiciaire à l'égard de ces sociétés le 5 octobre 2010 et a fixé à six mois la durée de la période d'observation.

La SELARL FHB, en la personne de Maître Hélène Bourbouloux, a été désignée en qualité d'administrateur judiciaire, avec pour mission d'assister la direction de l'ensemble de ces sociétés placées en redressement judiciaire.

La procédure à l'égard de ces sociétés permettra une restructuration en profondeur afin que ces entités retrouvent la qualité de service requise par les clients et leur compétitivité face à la concurrence.

Durant cette période, le groupe Team Partners Group, y compris ses filiales concernées par la procédure, poursuit normalement ses activités, prêtant une attention particulière à la qualité des prestations proposées à ses clients.

Team Partners Group entend proposer à court terme un plan de redressement pour ces entités placées en redressement judiciaire.

## **Cotation des titres de la société**

Compte tenu des analyses en cours relatives à ces plans de redressement et de leurs impacts potentiels sur le groupe, la société indique la poursuite de la suspension de la cotation de ses titres et s'engage à faire prochainement un communiqué de presse en vue d'une éventuelle reprise de cotation.



**TEAMPARTNERSGROUP**  
*Créateur de performance*

**A propos de Team Partners Group :**

Team Partners Group apporte des réponses adaptées aux besoins technologiques des grandes entreprises et propose son expertise autour de deux activités :

- La Gestion de la Relation Client organisée en deux Business Units :
  - Le « CRM » (externalisation des process métiers liés aux centres de contacts multi-canal et à l'ensemble des problématiques de Back Office dans le domaine télécoms, média et bancaire)
  - Les métiers « Presse et Associations » (centre de contacts multi-canal, gestion des données, traitement des paiements, dématérialisation de documents, marketing direct, campagne de fidélisation)
- Le Service Informatique organisé en deux Business Units :
  - L' « Expertise Informatique » (prestations d'Ingénierie Informatique et de Management des Infrastructures et Systèmes)
  - Le « Conseil en Technologie », (conception industrielle, R&D externalisée, dans les domaines de la mécanique, de l'électronique et de l'informatique embarquée)

**NYSE Euronext Paris – Compartiment C – ISIN FR0010619510 – TIPA**  
**Reuters : TIP.PA – Bloomberg : TIPA.FP**

**Contacts :**

**Team Partners Group**

Hervé Pagazani, Directeur Général Délégué en charge des Finances  
[hpagazani@team-partners.com](mailto:hpagazani@team-partners.com)

**Asset Com**

Laurence Costes - Tel : 01 41 22 90 95  
[lcostes@assetcom.fr](mailto:lcostes@assetcom.fr)