

Cliffs Natural Resources Inc. annonce ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2010

- Le chiffre d'affaires annuel est multiplié par deux pour atteindre une somme record de 4,7 milliards de dollars, avec un revenu net de plus d'un milliard de dollars, soit 7,49 dollars par action diluée
- La trésorerie générée des activités augmente de plus de 600 % pour se situer à 1,3 milliard de dollars, contre 186 millions de dollars en 2009
- Volume record de ventes de minerai de fer en Amérique du Nord et en Asie-Pacifique
- Le revenu du quatrième trimestre atteint la somme record de 1,4 milliard de dollars, avec un bénéfice net chiffré à 384 millions de dollars, soit 2,82 dollars par action diluée

CLEVELAND, le 21 février 2011 -- Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE : CLF) (Paris : CLF) a publié aujourd'hui ses résultats pour le quatrième trimestre et l'exercice clos le 31 décembre 2010. Les revenus pour l'année entière ont atteint la somme record de 4,7 milliards de dollars, soit une augmentation de 2,3 milliards de dollars ou plus de 100 % par rapport à l'année dernière. Le résultat d'exploitation pour l'année complète flambe pour atteindre 1,3 milliard de dollars, soit une hausse de 450 % par rapport aux 230 millions de dollars de l'année 2009. Le revenu net atteint 1 milliard de dollars, ou 7,49 dollars par action diluée, en hausse par rapport aux 205 millions de dollars, ou 1,63 dollar par action diluée, de l'année précédente. Le bénéfice net du quatrième trimestre atteint la somme jamais égalée de 384 millions de dollars, soit 2,82 dollars par action diluée. Une hausse des volumes de ventes et une évolution favorable des prix pour les deux périodes ont contribué aux résultats record enregistrés par la Société.

(Logo : <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Notre élan de réussite impressionnant, qui continue année après année, est directement attribuable à nos efforts stratégiques visant à exposer davantage nos activités sur les marchés maritimes depuis ces cinq dernières années. Cette tendance devrait se poursuivre tandis que nous réalisons l'acquisition des mines de fer Consolidated Thompson Limitée (TSX : CLM), comme précédemment annoncé. Après bouclage, cette acquisition permettra de diversifier la clientèle de Cliffs et de créer un effet de levier pour les ventes de la Société vis-à-vis des pratiques tarifaires maritimes. »

Faits saillants en 2010

En 2010, Cliffs a réalisé un nombre de transactions stratégiques et atteint plusieurs jalons concernant ses finances et ses activités ainsi que dans le domaine du développement durable, devenant ainsi l'une des entreprises à la croissance la plus rapide selon l'indice S&P 500. Parmi ces jalons, citons :

- L'obtention de chiffres record pour les recettes annuelles, le résultat d'exploitation, le revenu net, le résultat dilué par action et la trésorerie générée par les activités ;

- L'acquisition des activités houillères d'INR Energy, renforçant l'exposition de Cliffs dans le secteur du charbon métallurgique ;
- L'acquisition des 73 % d'intérêts restants dans Wabush Mines, permettant une capacité supplémentaire annuelle de minerai de fer maritime de 4 millions de tonnes ;
- Le bouclage réussi de l'acquisition de Freewest Resources et l'acquisition de Spider Resources, qui permettent ainsi à Cliffs de contrôler trois grands dépôts de chromite dans le nord de l'Ontario au Canada ;
- La levée de 1,4 milliard de dollars dans deux offres publiques, avec une cote pour les investisseurs de Standard & Poor's et Moody's ;
- L'annonce des plans visant à augmenter la capacité de production de la Société pour les activités du segment Minerai de fer en Asie-Pacifique, afin de passer de 9 millions à 11 millions de tonnes ;
- L'augmentation du taux de dividende trimestriel en espèces de 60 %;
- 9ème au classement des « 50 Top Performers » de Bloomberg Businessweek au sein de l'indice S&P 500 ;
- 97ème au classement des 1000 leaders mondiaux du développement durable (Global 1000 Sustainable Performance Leaders), publié par CRD Analytics, un fournisseur majeur de données d'analyse indépendantes sur l'investissement durable ;
- 23ème dans les indices CII (Climate Innovation Indexes) de Maplecroft, qui évaluent 350 entreprises américaines d'après leur innovation en matière de protection du climat et de programmes de gestion du carbone ; et
- La célébration du 50ème anniversaire de la cotation de la Société à la Bourse de New York.

Les revenus consolidés du quatrième trimestre grimpent à 1,4 milliard de dollars, soit une augmentation de 74 % par rapport aux 821 millions de dollars au cours du même trimestre de l'année dernière. Cette hausse a été favorisée par de plus grands volumes de ventes et par des prix plus élevés, suite à une plus grande exposition aux marchés maritimes et à une demande mondiale plus forte concernant les matériaux bruts de sidérurgie.

La marge consolidée des ventes au quatrième trimestre bondit à 482 millions de dollars, en hausse de 175 % par rapport aux 175 millions de dollars au cours du même trimestre en 2009. Cette hausse est due à de plus grands volumes de ventes et à des prix plus élevés, toute année confondue, sur chaque segment d'activité de la Société.

Le résultat d'exploitation consolidé au quatrième trimestre progresse à 397 millions de dollars, en hausse de 155 % par rapport aux 156 millions de dollars au cours du trimestre équivalent de l'année précédente. Le revenu net du quatrième trimestre 2010 bondit à 384 millions de dollars, ou 2,82 dollars par action diluée, en hausse de 255 % par rapport aux 108 millions de dollars, ou 0,82 dollar par action diluée, du quatrième trimestre 2009.

Au cours du trimestre, Cliffs a achevé sa restructuration relative au projet Amapa, qui a principalement résulté à un avantage fiscal différé de 78 millions de dollars. La société a indiqué que cet avantage fiscal était un élément non récurrent et non monétaire.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au		Année close au	
	31 décembre		31 décembre	
	2010	2009	2010	2009
<u>Volumes - en milliers de tonnes longues</u>				
Volume total des ventes	7 559	6 642	26 208	16 554
Volume total de la production	9 119	6 150	32 019	19 617
Action participative de Cliffs dans le volume total de la production	7 061	5 996	25 384	17 111
<u>Marge des ventes - En millions</u>				
Revenus des ventes de produits et des services	883,5 \$	568,5 \$	2 921,4 \$	1 447,8 \$
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	583,2	401,1	1.999,4	1.172,3
Marge des ventes	<u>300,3 \$</u>	<u>167,4 \$</u>	<u>922,0 \$</u>	<u>275,5 \$</u>
<u>Marge des ventes - Par tonne</u>				
Revenus des ventes de produits et des services*	107,38 \$	80,44 \$	102,95 \$	81,80 \$
Coût direct**	64,59	52,48	63,49	60,67
Dépréciation et amortissement	3,07	2,76	4,27	4,49
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	67,66	55,24	67,76	65,16
Marge des ventes	<u>39,72 \$</u>	<u>25,20 \$</u>	<u>35,19 \$</u>	<u>16,64 \$</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au quatrième trimestre 2010 était de 7,6 millions de tonnes, en hausse de 14 % par rapport aux 6,6 millions de tonnes vendues au quatrième trimestre 2009. L'augmentation du volume des ventes est attribuée à une plus forte demande pour les boulettes de minerai de fer, reflétant une utilisation des capacités dans l'industrie nord-américaine de l'acier d'environ 70 %, comparé à un taux d'utilisation plus faible (près de 60 %) au quatrième trimestre 2009. La commercialisation fructueuse des boulettes de minerai de fer supplémentaires disponibles à la vente suite à l'acquisition par Cliffs de la participation de ses anciens associés dans Wabush Mines a également contribué à l'augmentation ce trimestre du volume des ventes, par rapport au même trimestre de l'année précédente. Dû à des délais de paiement et à de sévères conditions météorologiques pendant plusieurs jours dans la région des Grands Lacs, la Société a indiqué n'avoir pu comptabiliser les recettes concernant environ 600 000 tonnes de boulettes lors du quatrième trimestre 2010. Cliffs a déclaré que l'impact sur la marge des recettes et des ventes de minerai de fer d'Amérique du Nord serait respectivement d'environ 80 millions de dollars et 38 millions de dollars. Ces livraisons et les recettes afférentes seront réalisées au premier trimestre de 2011.

Le revenu par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 107,38 dollars au cours du quatrième trimestre, par rapport à 80,44 dollars au quatrième trimestre 2009. Les revenus par tonne durant le trimestre ont été influencés positivement par une hausse des prix du minerai de fer transporté par mer et des prix des feuillards d'acier laminés à chaud, tous deux étant des facteurs de tarification dans les accords d'approvisionnement conclus entre Cliffs et ses clients. Au cours du quatrième trimestre, la Société a prévalu dans l'un des deux arbitrages avec ses clients, comme reporté précédemment. La décision exécutoire émise par l'American Arbitration Association donne le droit à Cliffs de procéder à une augmentation des tarifs de plus de 95 % concernant les boulettes pour hauts fourneaux expédiées par voie maritime dans la formule de tarification des contrats de fournitures clients. Le client a interjeté appel en vue d'annuler la sentence arbitrale, ce que Cliffs conteste vigoureusement. La Société indique que son second arbitrage précédemment divulgué suivait son cours.

Le coût par tonne du minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 67,66 dollars, en hausse de 22 % par rapport aux 55,24 dollars au même trimestre de l'an passé. Cette hausse est due principalement à une participation aux bénéfices et à des frais matériels et de personnel plus élevés, ainsi qu'à l'effet de la participation de Cliffs à hauteur de 100 % dans Wabush Mines, compensés par des dépenses au ralenti. En outre, les coûts de l'exercice précédent ont profité à Cliffs lors de l'achat de tonnage à coût variable auprès de certains partenaires miniers dans les mines non détenues à 100 %.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au		Année close au	
	31 décembre		31 décembre	
	2010	2009	2010	2009
<u>Volumes - en milliers de tonnes courtes</u>				
Volume total des ventes	927	748	3.284	1.874
Volume total de la production	918	729	3.245	1.742
<u>Marge des ventes - En millions</u>				
Revenus des ventes de produits et des services	114,8 \$	82,0 \$	438,2 \$	207,2 \$
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	138,0	90,5	466,8	279,1

Marge des ventes	<u>(23,2) \$</u>	<u>(8,5) \$</u>	<u>(28,6) \$</u>	<u>(71,9) \$</u>
<u>Marge des ventes - Par tonne</u>				
Revenus des ventes de produits et des services*	116,83 \$	90,64 \$	120,68 \$	93,44 \$
Coût direct**	122,33	86,90	108,47	111,42
Dépréciation et amortissement	<u>19,52</u>	<u>15,11</u>	<u>20,92</u>	<u>20,38</u>
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>141,85</u>	<u>102,01</u>	<u>129,38</u>	<u>131,80</u>
Marge des ventes	<u>(25,02) \$</u>	<u>(11,37) \$</u>	<u>(8,70) \$</u>	<u>(38,36) \$</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'amortissement et les autres frais hors trésorerie par tonne.

Le volume des ventes de charbon d'Amérique du Nord progresse de 24 % pour atteindre 927 000 tonnes, par rapport à 748 000 tonnes vendues au quatrième trimestre 2009. La hausse a été favorisée principalement par les 615 000 tonnes en ventes incrémentales, suite à l'acquisition des activités houillères d'INR Energy à la mi-année 2010. La baisse d'année en année du volume des ventes pour les mines Cliffs Pinnacle et Oak Grove est due aux mauvaises conditions géologiques ayant perduré dans les deux mines. Cliffs a récemment installé un nouveau système de havage le long d'un front continu et a remis à neuf son usine de préparation de charbon à Pinnacle Mine en Virginie-Occidentale. Cliffs observe que la production de Pinnacle Mine a plafonné à très faibles niveaux lors de la phase d'installation et de démarrage du système de havage à front continu ; cette phase s'est achevée avec succès avant la fin du trimestre. La Société est également sur le point d'installer un nouveau puits dans son site Oak Grove Mine en Alabama.

Le revenu par tonne grimpe à 116,83 dollars, en hausse de 29 % par rapport au quatrième trimestre 2009. Le coût par tonne augmente de 39 % pour passer à 141,85 dollars, contre 102,01 dollars durant le trimestre comparable de l'année dernière. Le coût par tonne sur les deux sites miniers Pinnacle et Oak Grove a pâti des faibles rendements de production, suite aux mauvaises conditions géologiques rencontrées dans les deux mines au cours du trimestre. Les coûts défavorables subis dans ces sites miniers ont été compensés par des coûts par tonnes moins élevés dans les activités houillères récemment acquises auprès d'INR Energy.

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trois mois clos au		Année close au	
	31 décembre		31 décembre	
	<u>2010</u>	<u>2009</u>	<u>2010</u>	<u>2009</u>
<u>Volumes - en milliers de tonnes</u>				
Volume total des ventes	2 633	2 121	9 284	8 512
Volume total de la production	2 588	2 232	9 249	8 317

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	356,7 \$	136,7 \$	1 123,9 \$	542,1 \$
--	----------	----------	------------	----------

Coût des biens vendus et frais d'exploitation	173,1	116,9	557,7	454,9
Marge des ventes	<u>183,6 \$</u>	<u>19,8 \$</u>	<u>566,2 \$</u>	<u>87,2 \$</u>

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services	135,47 \$	64,45 \$	121,06 \$	63,69 \$
Coût direct*	51,80	41,40	45,65	40,45
Dépréciation et amortissement	<u>13,94</u>	<u>13,72</u>	<u>14,42</u>	<u>12,99</u>
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>65,74</u>	<u>55,12</u>	<u>60,07</u>	<u>53,44</u>
Marge des ventes	<u>69,73 \$</u>	<u>9,33 \$</u>	<u>60,99 \$</u>	<u>10,25 \$</u>

* Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au quatrième trimestre 2010 a atteint 2,6 millions de tonnes, en hausse de 24 % par rapport à un volume de ventes de 2,1 millions de tonnes au même trimestre 2009. La hausse a été favorisée par les plus grands volumes générés par le projet en co-exploitation de l'île de Cockatoo, qui a repris la production au cours du troisième trimestre 2010 et qui devrait produire environ 700 000 tonnes de fines à haute teneur par an pour Cliffs jusqu'en 2012.

Le revenu par tonne au quatrième trimestre pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique a plus que doublé pour passer à 135,47 dollars, contre 64,45 dollars au quatrième trimestre de 2009. Cette hausse est due à des prix considérablement plus élevés sur le marché maritime en ce qui concerne le minerai de fer. Cliffs a indiqué que les mécanismes tarifaires utilisés pour une vaste majorité de ses clients dans le segment commercial Minerai de fer de la région Asie-Pacifique avaient évolué au cours de l'année 2010, selon des mécanismes plus étroitement corrélés aux prix au comptant. D'autres ventes continuent à se traiter selon les mécanismes tarifaires trimestriels.

Le coût par tonne augmente de 19 % pour s'établir à 65,74 dollars au quatrième trimestre 2010, contre 55,12 dollars au quatrième trimestre 2009. Cette hausse est due principalement à des taux de change défavorables et des frais de redevances plus élevés, si l'on compare avec la même période de l'année précédente.

Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapa

Au quatrième trimestre 2010, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 500 000 tonnes. Les revenus et la marge des ventes générés pour la part de Cliffs se sont chiffrés respectivement à 69 millions de dollars et à 22,9 millions de dollars. Le revenu par tonne à Sonoma était de 137,90 dollars, avec un coût par tonne se montant à 92,19 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. Au cours du quatrième trimestre, le site Amapá a produit au total 1,2 million de tonnes et a permis de générer un revenu en capitaux propres de 5,6 millions de dollars pour la part de Cliffs dans le projet.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

En fin d'exercice, Cliffs disposait de 1,6 milliard de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, et n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars, à l'exclusion des lettres de crédit. Pour l'année entière, Cliffs a

généralisé plus de 1,3 milliard de dollars de trésorerie de ses activités. Cliffs observe que la Société n'a reçu la somme précédemment mentionnée de 129 millions de dollars, relative à la résolution de l'arbitrage entre Cliffs et l'un de ses clients du secteur Minéral de fer d'Amérique du Nord, que le 6 janvier 2011. Ce paiement n'a donc pas été comptabilisé comme liquidité générée par les activités 2010 de Cliffs ou en tant qu'encaisse ou équivalents de trésorerie au 31 décembre 2010.

L'usage principal de la trésorerie en 2010 inclut environ :

- 270 millions de dollars pour les dépenses en capital ; et
- 1,1 milliard de dollars pour les acquisitions achevées en 2010.

En date du 31 décembre 2010, les emprunts à long terme de Cliffs s'élevaient à 1,7 milliard de dollars, dont 325 millions de dollars dans des billets de premier rang en placement privé et 1,4 milliard de dollars en billets de premier rang publics. La Société a indiqué que la majorité des emprunts à long terme viendraient à échéance en 2020 et au-delà. Les dépréciations et amortissements pour l'année complète de 2010 se montent à 322 millions de dollars.

Perspectives

La Société prévoit que sa production mondiale d'acier poursuivra sa croissance en 2011, favorisée principalement par les économies émergentes comme la Chine, l'Inde et le Brésil. En se basant sur leur dynamisme, Cliffs conserve une vision optimiste pour ses activités.

Suite à la clôture de l'exercice, Cliffs a annoncé qu'elle avait conclu un accord définitif avec les mines de fer Consolidated Thompson Limitée en vue d'acquiescer la totalité de ses actions en circulation, dans une transaction au comptant évaluée à environ 4,9 milliards de dollars canadiens (y compris la dette nette), approuvée à l'unanimité par le Conseil d'administration de Consolidated Thompson. En outre, Cliffs a conclu un accord de soutien avec le plus grand actionnaire de Consolidated Thompson, le groupe chinois Wuhan Iron and Steel, ainsi qu'avec les administrateurs et certains cadres supérieurs de Consolidated Thompson. Cette transaction devrait être finalisée au début du deuxième trimestre de 2011, sous réserve d'acceptation ou de renonciation à diverses conditions de clôture. Une fois cette transaction finalisée, Cliffs prévoit d'inclure cette activité dans les prochaines perspectives du marché.

Perspectives du segment Minéral de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues)

La société Cliffs a déclaré qu'elle augmentait sa prévision 2011 concernant le volume des ventes du segment Minéral de fer en Amérique du Nord, en chiffrant désormais ce volume à 28 millions de tonnes environ, grâce en partie aux 600.000 tonnes supplémentaires mentionnés précédemment. Cliffs prévoit de comptabiliser ceci au premier trimestre 2011, avec le solde dû aux meilleures conditions du marché.

Cliffs prévoit un revenu par tonne pour le minéral de fer d'Amérique du Nord de l'ordre de 140 - 145 dollars, en se basant sur les hypothèses suivantes :

- Utilisation d'environ 70 % pour les hauts fourneaux des États-Unis en 2011 ;
- Fourchette de prix moyen 2011 entre 650 et 700 dollars pour les feuillards d'acier laminés à chaud ;
- Augmentation annuelle de 35 % pour les boulettes en 2011 par rapport aux tarifs de 2010 ; et
- Récupération réussie des 300 millions de dollars relatifs à l'arbitrage en cours, comme mentionné plus haut.

La prévision du revenu par tonne tient également compte de diverses dispositions contractuelles, des ajustements par année de décalage et des prix plafonds et planchers figurant dans certains accords d'approvisionnement. Le revenu par tonne effectif moyen réalisé pour l'année entière dépendra au final de l'augmentation ou de la diminution des boulettes de minerai de fer pour les hauts fourneaux par rapport au prix des boulettes expédiées par voie maritime en 2010, des niveaux du volume des ventes, de la décomposition des ventes aux clients, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier (tous étant des facteurs dans la tarification de la Société basée sur des formules dans le secteur d'activité de minerai de fer d'Amérique du Nord) ; cela dépendra également de la sentence finale de l'arbitrage en cours.

En outre, Cliffs a déclaré que les tendances approximées suivantes auraient un impact sur les prix effectivement réalisés :

- Pour chaque variation de 10 % par rapport à la prévision précédente concernant les prix annuels des boulettes destinées aux hauts fourneaux, Cliffs prévoit que son revenu moyen réalisé par tonne pour le segment Minerai de fer en Amérique du Nord diffère de 6 \$ environ ; et
- Pour chaque variation de 25 \$ des prix 2011 estimés concernant les feuillards d'acier laminés à chaud mentionnés précédemment, Cliffs s'attend à ce que son revenu moyen par tonne pour le segment Minerai de fer en Amérique du Nord diffère de 0,55 \$.

Cliffs prévoit une production 2011 de minerai de fer d'Amérique du Nord aux alentours de 28 millions de tonnes. À ce niveau de production, la Société anticipe un coût par tonne de 65 - 70 dollars, avec environ 5 dollars par tonne pour la dépréciation et l'amortissement.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord (tonnes courtes f.o.b à la mine)

Cliffs a indiqué qu'elle maintenait sa prévision du volume de production et de ventes dans le segment Charbon d'Amérique du Nord pour 2011, établi à 6,5 millions de tonnes, dont 1 million de tonnes de charbon thermique, 1,5 million de tonnes de charbon métallurgique à haute teneur en matières volatiles et 4 millions de tonnes de charbon métallurgique à faible teneur en matières volatiles.

Cliffs prévoit en 2011 un revenu par tonne pour le segment Charbon d'Amérique du Nord de l'ordre de 135 - 140 dollars. Cette estimation de revenu par tonne se base sur les facteurs suivants :

- Quasiment tout le volume de ventes attendu pour le charbon thermique s'est conclu au prix moyen de 71 \$ la tonne ;
- 95 % du volume de ventes attendu, concernant le charbon métallurgique à haute teneur en matières volatiles, s'est conclu au prix moyen de 115 \$ la tonne ;
- 70 % du volume de ventes attendu, concernant le charbon métallurgique à faible teneur en matières volatiles, s'est conclu au prix moyen de 150 \$ la tonne ; et
- Les tonnes non engagées de charbon métallurgique à faible teneur en matières volatiles étaient tarifées à 185 \$ la tonne ;

En 2011, Cliffs anticipe un coût par tonne pour l'année aux alentours de 105 - 110 dollars, avec environ 15 dollars par tonne pour la dépréciation et l'amortissement.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique (tonnes f.o.b au port)

La prévision pour 2011 du volume de production et de ventes du minerai de fer de la région Asie-Pacifique se chiffre à 9 millions de tonnes. Cliffs prévoit un revenu par tonne pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique de l'ordre de 175 - 180 dollars, en se basant sur les assomptions suivantes :

- Le prix Platts au comptant de 187 \$ par tonne (c.a.f. Chine), en date du 31 janvier 2011, est maintenu pour le reste de l'année 2011 ;
- Les conditions tarifaires pour la majorité des clients chinois, qui représentent environ 80 % du volume prévu des ventes, vont continuer à utiliser un mécanisme étroitement corrélé du prix au comptant ;
- Les mécanismes de tarification pour la majorité des clients japonais, qui représentent environ 20 % du volume des ventes, devraient continuer à utiliser les prix au comptant différés par trimestre ; et
- Le produit sera réparti entre environ 50 % de minerai en gros morceaux et 50 % de fines.

Les coûts par tonne devraient être dans la fourchette 70 - 75 dollars. L'augmentation annuelle du coût moyen attendu est principalement attribuable à l'augmentation des redevances, à des coûts d'extraction plus élevés et à un taux de change moins favorable. Les coûts par tonne des dépréciations et des amortissements sont prévus à 12 dollars.

Le tableau suivant récapitule les perspectives de Cliffs pour 2011 dans ces trois secteurs d'activité :

	Résumé des perspectives 2011		
	Amérique du Nord	Amérique du Nord	Asie-Pacifique
	Minerai de fer (1)	Charbon (2)	Minerai de fer (3)
	En cours	En cours	En cours
	Perspectives	Perspectives	Perspectives
Volume des ventes (en millions)	28,0	6,5	9,0
Revenu par tonne	140 - 145 \$	135 - 140 \$	175 - 180 \$
Coût par tonne	65 - 70 \$	105 - 110 \$	70 - 75 \$

(1) Les tonnes de minerai de fer nord-américain sont rapportées en tonnes longues.

(2) Les tonnes de charbon nord-américain sont rapportées en tonnes courtes f.o.b. à la mine.

(3) Les tonnes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique sont rapportées en tonnes métriques f.o.b. au port.

Perspectives pour Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapa (en tonnes métriques f.o.b. au port)

La Société prévoit que ses ventes d'actifs et le volume de production à Sonoma Coal en 2011 se chiffreront à 1,6 million de tonnes. Le produit devrait être réparti dans environ deux tiers de charbon thermique et un tiers de charbon métallurgique. Cliffs prévoit un coût par tonne aux alentours de 105 - 110 dollars. L'augmentation d'année en année du coût moyen attendu est principalement attribuable à l'augmentation des redevances et à un taux de change défavorable.

Cliffs s'attend à ce que le projet de minerai de fer d'Amapá soit modérément profitable en 2011.

Frais de vente, frais généraux, dépenses administratives et autres perspectives

Les frais de vente et frais généraux devraient se situer aux alentours de 200 millions de dollars en 2011. En outre, Cliffs a l'intention d'engager les sorties de trésorerie supplémentaires suivantes :

- Environ 50 à 55 millions de dollars liés aux activités de prospection mondiale ;
- Environ 35 millions de dollars liés à son projet de chromite dans l'Ontario, Canada ; et
- Environ 50 millions de dollars liés à l'intéressement partenaire de Sonoma Coal.

La Société anticipe un taux d'imposition effectif d'environ 30 % pour l'année, avec des dépréciations et amortissements évalués à environ 360 millions de dollars.

Budget de capital mis à jour et autres utilisations des liquidités en 2011

Sur la base de l'estimation précédente, Cliffs prévoit de générer plus de 2,7 milliards de dollars de trésorerie de ses activités en 2011. La Société prévoit des dépenses d'investissement d'environ 700 millions de dollars, constitué d'environ 300 millions de dollars d'investissements pour le maintien du capital et d'environ 400 millions de dollars pour la croissance et l'expansion, dont font partie les projets suivants dans les segments d'activité de Cliffs :

Minerai de fer d'Amérique du Nord

- 125 millions de dollars liés à l'extension du site Empire Mine de Cliffs dans le Michigan jusqu'en 2014, comme annoncé précédemment
- 20 millions de dollars liés à l'augmentation des capacités de production à Wabush, visant à atteindre 5,5 millions de tonnes d'ici 2013

Charbon d'Amérique du Nord

- 45 millions de dollars découlant de la mise en production du site Lower War Eagle, une mine de charbon métallurgique à haute teneur en matières volatiles, située en Virginie-Occidentale
- 16 millions de dollars liés à la construction d'un puits sur le site Oak Grove Mine de Cliffs en Alabama, comme annoncé précédemment
- 14 millions de dollars liés à l'installation du système de havage de longue taille sur le site Pinnacle Mine de Cliffs en Virginie-Occidentale, comme annoncé précédemment

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

- 146 millions de dollars liés à la modernisation de l'infrastructure du site Koolyanobbing Mine de Cliffs en Australie occidentale, comme annoncé précédemment

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du quatrième trimestre 2010 et de l'exercice fiscal 2010 le 17 février 2011, à 10 h, heure de la Côte Est. La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Pour vous abonner à la liste de diffusion par courriel de Cliffs Natural Resources, veuillez cliquer sur le lien suivant :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

Cliffs Natural Resources Inc. en bref

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Membre de l'indice S&P 500, Cliffs est le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur reconnu de charbon métallurgique à haute et basse teneur en matières volatiles. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à rendre compte à toutes les parties intéressées de ses performances opérationnelles et financières conformément aux directives de transparence applicables de la GRI (Global Reporting Initiative). Géographiquement, notre société est structurée autour de trois entités :

Le segment Amérique du Nord possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et au Canada, ainsi que six mines de charbon en Virginie-Occidentale et dans l'Alabama. Le segment Asie-Pacifique comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer dans l'Ouest australien et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. Le segment Amérique latine compte une participation de 30 % dans le projet d'Amapa, un projet de minerai de fer dans l'État d'Amapa, au Brésil.

Parmi les autres projets en cours de développement figurent une usine exploitant la biomasse dans le Michigan, ainsi que l'exploitation des propriétés des chromites du Cercle de feu dans l'État canadien de l'Ontario. Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à étendre son champ d'action dans le secteur minier, et centrée sur l'approvisionnement des marchés mondiaux de l'acier connaissant la croissance la plus rapide.

Les communiqués de presse et informations relatifs à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur : <http://www.cliffsnaturalresources.com> ou www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&l=1

Dispositions 'Safe Harbor' au sens de la loi américaine de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées (Private Securities Litigation Reform Act)

Ce communiqué de presse contient certaines « déclarations à caractère prospectif » qui sont destinées à être prospectives au sens des dispositions protectrices de la loi de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées. Bien que la société soit d'avis que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : les conditions économiques incertaines ou défavorables, y compris la pression à la baisse sur les tarifs ; les tendances affectant notre situation financière, les résultats de nos opérations ou les perspectives futures ; les variations des conditions du marché ; notre capacité à parvenir à un accord final avec nos clients pour le minerai de fer concernant les modifications des dispositions de flambée des tarifs des contrats de vente afin de refléter un mécanisme tarifaire à plus court terme ou au comptant ; l'issue de tout litige ou arbitrage ; notre capacité à

intégrer avec succès les activités d'entreprises acquises dans nos propres activités ; les résultats de toute dispute contractuelle avec nos clients ou avec d'importants fournisseurs de matériaux ou d'énergie ; des changements ou des écarts dans les volumes des ventes ; l'impact des facteurs d'ajustement de prix sur nos contrats de ventes ; notre capacité à réaliser les synergies après acquisition ; la disponibilité de pièces d'équipements ou de composants essentiels ; l'incapacité de l'usine, du matériel ou des processus à fonctionner comme prévu ; la capacité de nos clients à respecter leurs obligations envers Cliffs pleinement et dans les délais prévus ; des événements ou circonstances pouvant porter atteinte ou influencer défavorablement sur la viabilité d'une mine et la valeur comptable des actifs associés ; l'incapacité à atteindre les niveaux de production prévus ; notre capacité à obtenir tous les permis, autorisations, modifications ou autres accords de la part d'un organisme réglementaire ou du gouvernement ; nos réserves de minerai réelles ; la réduction des estimations de ressources actuelles ; les risques liés aux activités internationales, la fluctuation des cours de minerai de fer et des taux de change monétaire ; notre capacité à atteindre les objectifs stratégiques ou autres liés aux acquisitions ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut d'obtenir ou de maintenir les autorisations environnementales requises ; notre capacité à conserver des liquidités et à mettre en œuvre avec succès nos plans de financement ; les problèmes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits du travail, aux conditions météorologiques, à la fluctuation de la qualité du minerai et du nombre de tonnes extraites, aux variations des facteurs de coût, y compris les coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermer des mines et les coûts des avantages sociaux, ainsi que d'autres risques liés à l'industrie minière ; et l'acceptation ou la renonciation aux conditions de clôture de l'accord passé avec Consolidated Thompson, y compris l'obtention de l'approbation requise des actionnaires de Consolidated Thompson et des tierces parties, ainsi que l'approbation des tribunaux et des organismes réglementaires.

Des références sont également faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente, ces facteurs et risques sont exposés dans notre rapport annuel et nos autres rapports sur les formulaires 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués de presse déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission), qui sont disponibles publiquement sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document ne sont valables qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être supplantées par des événements ultérieurs. Sauf à être exigé par les lois sur les valeurs mobilières, nous n'assumons pas l'obligation de réviser ou mettre à jour les énoncés prospectifs contenus dans ce communiqué de presse.

Cliffs Natural Resources Inc. et filiales
États des résultats condensés et consolidés non audités

(En millions, à l'exception des montants par action)

	Trois mois clos au 31 décembre		Exercice clos au 31 décembre	
	2010	2009	2010	2009
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produits	341,9 \$	772,1 \$	416,8 \$	2 216,2 \$
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	82,3	48,4	265,4	125,8
	<u>1 424,2</u>	<u>820,5</u>	<u>4 682,2</u>	<u>2 342,0</u>
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(941,9)	(645,5)	(3 158,7)	(2 033,1)
MARGE DES VENTES	<u>482,3</u>	<u>175,0</u>	<u>1 523,5</u>	<u>308,9</u>
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION				

Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(73,7)	(37,1)	(238,0)	(120,7)
Récupérations sur sinistres	-	-	3,3	-
Redevances et revenus de commissions	4,4	1,3	12,1	4,8
Gain lié à la vente d'avoirs	0,4	11,7	3,0	13,2
Divers - nets	(16,6)	4,7	(38,9)	24,0
	<u>(85,5)</u>	<u>(19,4)</u>	<u>(258,5)</u>	<u>(78,7)</u>
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	396,8	155,6	1 265,0	230,2
AUTRES REVENUS (FRAIS)				
Gain sur l'acquisition des participations majoritaires	-	-	40,7	-
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	15,0	0,9	39,8	85,7
Intérêts créditeurs	1,5	3,1	9,9	10,8
Intérêts débiteurs	(28,9)	(9,7)	(69,7)	(39,0)
Dépréciation des titres	-	-	(1,2)	-
Autres revenus (dépenses) hors exploitation	5,7	3,5	13,7	2,9
	<u>(6,7)</u>	<u>(2,2)</u>	<u>33,2</u>	<u>60,4</u>
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS SUR LE REVENU				
ET BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES	390,1	153,4	1 298,2	290,6
ÉCONOMIE (CHARGE) D'IMPÔTS	(10,9)	(35,4)	(292,0)	(20,8)
BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES	5,1	(9,9)	13,5	(65,5)
BÉNÉFICE NET	<u>384,3</u>	<u>108,1</u>	<u>1 019,7</u>	<u>204,3</u>
MOINS : PERTE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,8)
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>384,4 \$</u>	<u>108,2 \$</u>	<u>019,9 \$</u>	<u>205,1 \$</u>
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DE BASE	<u>2,84 \$</u>	<u>0,83 \$</u>	<u>7,54 \$</u>	<u>1,64 \$</u>
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DILUÉS	<u>2,82 \$</u>	<u>0,82 \$</u>	<u>7,49 \$</u>	<u>1,63 \$</u>
NOMBRE MOYEN D'ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	135 360	130 856	135 301	124 998
Dilué	136 254	131 697	136 138	125 751
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION	0,1400	0,0875	0,5100	0,2600

Cliffs Natural Resources Inc. et filiales
États condensés et consolidés non audités de la situation financière

31 décembre
(en millions)

	2010	2009
<u>ACTIF</u>		
ACTIF CIRCULANT		
Encaisse et équivalents de trésorerie	1 566,7 \$	502,7 \$
Comptes clients	359,1	103,5
Stocks	269,2	272,5
Fournitures et autres en-cours	148,1	102,7
Impôts reportés et remboursables	43,2	61,4
Actifs dérivés	82,6	51,5
Autre actif circulant	114,8	66,9
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	<u>2 583,7</u>	<u>1 161,2</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	3 979,2	2 592,6
AUTRES ACTIFS		
Titres négociables	85,9	88,1
Investissements dans les entreprises	514,8	315,1
Survaleur	196,5	74,6
Actifs incorporels, nets	175,8	114,8
Créances à long terme	56,1	49,8
Impôts sur les bénéfices reportés	140,3	151,1
Dépôts et divers	45,9	92,0
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	<u>1 215,3</u>	<u>885,5</u>
TOTAL DE L'ACTIF	<u><u>7 778,2 \$</u></u>	<u><u>4 639,3 \$</u></u>
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes fournisseurs	266,5 \$	178,9 \$
Charges salariales à payer	129,9	78,4
Pensions		
Impôts sur le revenu exigibles	103,4	6,1
Impôts de l'État et impôts locaux payables	38,9	35,1
Contrats de ventes en-dessous du marché - courant	57,1	30,3
Charges à payer	136,7	77,4
Revenu reporté	215,6	105,1
Passif dérivé	-	-
Autres passif à court terme	80,6	59,1
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	<u>1 028,7</u>	<u>570,4</u>
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI		
Pensions	284,9	267,3
Autres avantages complémentaires de retraite	243,1	178,5
TOTAL DES CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	<u>528,0</u>	<u>445,8</u>
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES		
IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	63,,7	70,8
TITRES DE PREMIER RANG	1 713,1	325,0
PRÊT À TERME	-	200,0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ	164,4	153,3
AUTRES CHARGES	256,7	212,7
TOTAL DU PASSIF	<u><u>3 939,5</u></u>	<u><u>2 102,3</u></u>

AVOIR

CAPITAUX PROPRES TOTAUX DE CLIFFS	3 845,9	2 542,8
INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>(7,2)</u>	<u>(5,8)</u>
TOTAL DE L'AVOIR	<u>3 838,7</u>	<u>2 537,0</u>
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	<u><u>7 778,2 \$</u></u>	<u><u>4 639,3 \$</u></u>

SOURCE Cleveland-Cliffs Inc

CONTACT: Steve Baisden, vice-président, responsable des communications et des relations avec les investisseurs, +1-216-694-5280; ou Jessica Moran, directrice des relations avec les investisseurs, +1-216-694-6532; ou Patricia Persico, directrice des relations avec les médias et des communications marketing, +1-216-694-5316