

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le premier trimestre 2011

- Les revenus progressent de 63 % par rapport à l'an dernier et s'établissent à un chiffre record pour un premier trimestre de 1,2 milliard de dollars ; le bénéfice net atteint 423 millions de dollars, ou 3,11 dollars par action diluée

- La Société relève ses perspectives de volume des ventes pour 2011 pour le minerai de fer d'Amérique du Nord à 29 millions de tonnes

CLEVELAND, le 2 mai 2011 -- Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE : CLF) (Paris : CLF) a publié aujourd'hui ses résultats du premier trimestre pour la période close au 31 mars 2011. Les revenus consolidés du premier trimestre, au niveau saisonnier faible, ont atteint le chiffre record de 1,2 milliard de dollars, en hausse de 63 % par rapport aux 728 millions de dollars au cours du même trimestre de l'exercice précédent. Le résultat d'exploitation pour le premier trimestre se monte à 541 millions de dollars, en hausse de 377 % par rapport au même trimestre de 2010. Le revenu net du premier trimestre 2011 atteint 423 millions de dollars, ou 3,11 dollars par action diluée, en hausse de 77 millions de dollars, ou 0,57 dollar par action diluée, par rapport au premier trimestre 2010. Cette hausse s'explique par plusieurs facteurs dont des tarifs plus élevés dans chacun des secteurs d'activité de Cliffs et l'effet favorable de l'accord négocié avec ArcelorMittal USA Inc précédemment divulgué. En outre, Cliffs relève ses perspectives de volume des ventes pour son segment Minerai de fer d'Amérique du Nord à 29 millions de tonnes sur la base d'une hausse de la demande de minerai de fer en Amérique du nord et dans le monde.

(Logo : <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Durant ce trimestre, nous avons franchi une nouvelle étape très importante dans notre stratégie de long terme de croissance et de diversification. Notre acquisition stratégique en instance de Consolidated Thompson renforcera notre position parmi les 10 plus importants producteurs de minerai de fer au monde. Aujourd'hui, avec la hausse de notre exposition aux marchés approvisionnés par voie maritime, nous sommes bien positionnés pour servir un éventail varié de marchés finaux ».

Durant le trimestre, Cliffs a annoncé son intention d'acquérir Consolidated Thompson, un producteur de minerai de fer émergent de niveau international situé dans l'est du Canada. Cette transaction en instance reflète la stratégie de Cliffs visant à monter en puissance en possédant des avoirs dans les matériaux bruts pour la production d'acier qui soient extensibles et exportables et qui desservent les économies émergentes de la planète. En plus d'ajouter les opérations et les projets de développement de Consolidated Thompson au portefeuille mondial d'avoirs de Cliffs, l'acquisition fournira également à Cliffs l'opportunité d'établir et de renforcer de solides relations commerciales avec les clients actuels de Consolidated Thompson. Ces nouveaux clients permettront à Cliffs de poursuivre la diversification stratégique de la clientèle de la Société au-delà de sa base historique de clients nord-américains dans la production d'acier.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

Trimestres clos au

31 mars

	<u>2011</u>	<u>2011 (1)</u>	<u>2010</u>
Volumes - En milliers de tonnes longues			
Volume des ventes total	3 544	3 544	4 350
Volume de production total	7 851	7 851	5 924
Part propre de Cliffs dans le volume de production total	6 001	6 001	5 346
Marge des ventes - En millions			
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 637,5	\$ 497,7	\$ 457,3
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>241,7</u>	<u>295,8</u>	<u>347,8</u>
Marge des ventes	<u>\$ 395,8</u>	<u>\$ 201,9</u>	<u>\$ 109,5</u>
Marge des ventes - Par tonne			
Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 168,31	\$ 128,87	\$ 94,97
Coût direct**	48,98	64,25	62,05
Dépréciation et amortissement	<u>7,65</u>	<u>7,65</u>	<u>7,75</u>
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>56,63</u>	<u>71,90</u>	<u>69,80</u>
	<u>\$ 111,68</u>	<u>\$ 56,97</u>	<u>\$ 25,17</u>

(1) Les recettes, le coût des biens vendus et tous les chiffres par tonne excluent l'accord négocié d'arbitrage et de litige avec ArcelorMittal USA Inc précédemment divulgué. L'accord a eu un impact positif d'environ 140 millions de dollars sur les recettes et de 54 millions de dollars sur le coût des biens vendus et les frais d'exploitation.

* Exclut les recettes et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Historiquement, du fait de contraintes d'expédition sur les Grands Lacs, le secteur d'activité Minerais de fer d'Amérique du Nord de Cliffs est d'un niveau saisonnier plus faible au premier trimestre par rapport aux autres périodes. Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au premier trimestre 2011 a été de 3,5 millions de tonnes, en baisse de 19 % par rapport aux 4,4 millions de tonnes vendues au même trimestre de l'an dernier. Cliffs a indiqué que les ventes du premier trimestre 2010 incluaient environ 800 000 tonnes reportées du quatrième trimestre 2009, expliquant la variation d'un trimestre sur l'autre.

Le revenu par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 168,31 dollars au cours du premier trimestre 2011, en hausse de 77 % par rapport aux 94,97 dollars au cours du même trimestre en 2010. Le revenu par tonne au premier trimestre 2011 a été impacté positivement du fait principalement de l'accord négocié avec ArcelorMittal et d'une hausse des prix du minerai de fer transporté par mer. L'accord a abouti à la reconnaissance par Cliffs de recettes supplémentaires d'environ 140 millions de dollars au cours du premier trimestre 2011. En outre, la Société a indiqué que le volume des ventes du premier trimestre 2011 incluait un mélange de niveaux tarifaires, dont des tarifs maritimes pour les expéditions depuis l'est du Canada et une tarification basée sur des formules pour les clients des Grands Lacs utilisant un facteur de tarification provisoire composé d'une hausse de 35 % des prix du minerai de fer transporté par mer.

Le coût par tonne du minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 56,63 dollars, en baisse de 19 % par rapport à 69,80 dollars au même trimestre de l'an passé. Cette baisse est due principalement à l'accord négocié avec ArcelorMittal. L'accord a abouti à ce que Cliffs réduise le coût des biens vendus de 54 millions de dollars durant le premier trimestre. La réduction a été provoquée par un remboursement par partage des coûts pour Empire Mine, où ArcelorMittal est un associé minoritaire. Parmi les éléments compensant partiellement la baisse du coût par tonne d'un trimestre sur l'autre, on peut citer les coûts associés au travail qui sont plus élevés, les plus importantes dépenses de fournitures et de maintenance et les coûts énergétiques plus élevés pour l'électricité et le carburant diesel.

Comme indiqué ci-dessus, après la fin du trimestre, Cliffs a conclu un accord négocié avec ArcelorMittal relatif aux arbitrages et aux litiges des deux sociétés, divulgués précédemment, pour ce qui concerne, entre autres, les prérogatives de réouverture de prix pour 2009 et 2010 et les nominations pour les boulettes pour 2010 et 2011. Au total, l'accord négocié avec ArcelorMittal a eu un impact favorable de 194 millions de dollars sur la marge des ventes du secteur d'activité Minerais de fer d'Amérique du Nord de Cliffs durant le premier trimestre 2011. Le solde de l'accord sera reconnu plus tard dans l'année lorsque seront expédiées les tonnes restantes. Cliffs a collecté des liquidités pour un montant d'environ 275 millions de dollars au deuxième trimestre 2011 en relation avec cet accord.

En outre, dans le cadre de l'accord, Cliffs et ArcelorMittal se sont mis d'accord pour remplacer l'ancien mécanisme tarifaire par un mécanisme trimestriel basé sur le marché mondial à partir de 2011 et pour toute la durée restante du contrat pour l'un des accords d'approvisionnement en minerai de fer existants entre Cliffs et ArcelorMittal. Suite à ce nouveau modèle tarifaire, à partir de maintenant, les deux parties ont également accepté d'oublier les futures réouvertures de prix.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trimestres clos au	
	31 mars	
	2011	2010
Volumes - En milliers de tonnes courtes		
Volume des ventes total	1 259	662

Volume de production total	1 354	674
----------------------------	--------------	-----

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 165,0	\$ 81,1
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	167,9	91,7
Marge des ventes	\$ (2,9)	\$ (10,6)

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 123,83	\$ 104,38
Coût direct**	108,98	102,72
Dépréciation et amortissement	17,16	17,67
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	126,14	120,39
Marge des ventes	\$ (2,31)	\$ (16,01)

* Exclut les recettes et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement et d'autres frais hors trésorerie par tonne.

Au premier trimestre 2011, les ventes de charbon d'Amérique du Nord ont presque doublé à 1,3 million de tonnes, contre 662 000 tonnes vendues au même trimestre de l'an dernier. Cette hausse est due principalement au volume de 621 000 tonnes de ventes incrémentales des opérations de charbon en Virginie-Occidentale d'INR Energy, société acquise par Cliffs mi-2010. Compensant partiellement la hausse, il y a eu un déplacement programmé de machine d'exploitation par longue taille au cours du premier trimestre 2011 qui a provoqué un arrêt de la production et des volumes de ventes légèrement inférieurs pour la mine Pinnacle de Cliffs en Virginie-Occidentale par rapport au même trimestre de 2010.

Le revenu par tonne, à 123,83 dollars, a progressé de 19 % par rapport au premier trimestre 2010. Cliffs a indiqué que le taux de recette inclut un mélange de charbon thermique, de charbon métallurgique hautement volatile et de charbon métallurgique faiblement volatile. Les volumes des ventes du premier trimestre incluaient également un éventail de niveaux tarifaires parmi les clients, avec une partie tarifée aux prix du marché de 2011 et une partie, principalement pour les clients

internationaux, aux prix de 2010. Cliffs a fait remarquer que ses contrats d'approvisionnement annuels avec les clients internationaux se terminent généralement le 31 mars.

Le coût par tonne progresse de 5 % à 126,14 dollars, contre 120,39 dollars au même trimestre de l'an dernier. Le coût par tonne supérieur est attribuable principalement au déplacement de machine d'exploitation par longue taille évoqué ci-dessus. Cliffs a indiqué que cela a résulté dans des coûts additionnels d'environ 3 dollars par tonne au cours du premier trimestre 2011. Par ailleurs, en anticipation d'une hausse prévue du volume de production, l'effectif a été renforcé dans les mines Pinnacle et Oak Grove de Cliffs, ce qui a contribué à la hausse des coûts d'un trimestre sur l'autre.

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trimestres clos au	
	31 mars	
	2011	2010(1)
<u>Volumes - En milliers de tonnes métriques</u>		
Volume des ventes total	2 221	2 106
Volume de production total	2 067	2 077
<u>Marge des ventes - En millions</u>		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 345,4	\$ 196,2
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	149,6	118,2
Marge des ventes	\$ 195,8	\$ 78,0
<u>Marge des ventes - Par tonne métrique</u>		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 155,52	\$ 93,16
Coût direct*	56,55	43,83
Dépréciation et amortissement	10,81	12,30
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	67,36	56,13
Marge des ventes	\$ 88,16	\$ 37,03

(1) Les recettes, le coût des biens vendus et tous les chiffres par tonne pour 2010 ont été ajustés à la hausse d'environ 37 millions de dollars pour les recettes et de 2,4 millions de dollars de coûts additionnels liés à la tarification finale des morceaux et fines pour le premier trimestre 2010.

* Le coût direct par tonne métrique correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne métrique, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne métrique.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au premier trimestre 2011 est quasiment stable à 2,2 millions de tonnes, contre 2,1 millions de tonnes au premier trimestre 2010.

Le revenu par tonne au premier trimestre 2011 a progressé de 67 % à 155,52 dollars, contre 93,16 dollars durant le même trimestre de l'an dernier. Cette hausse est due à des tarifs supérieurs pour le minerai de fer expédié par voie maritime d'une année sur l'autre et à des mécanismes de tarification en 2011 qui reflètent plus les cours du marché au comptant. Au cours du premier trimestre 2010, l'industrie était au milieu d'une transition par rapport à ce qui était historiquement un système annuel de tarifs de référence internationaux pour les produits de minerai de fer expédiés par voie maritime. Par conséquent, Cliffs a utilisé certains mécanismes de tarification trimestriels adoptés par les principaux producteurs australiens au cours du premier trimestre 2010. Depuis, Cliffs a fait passer la majorité de ses clients du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique à des mécanismes tarifaires plus étroitement corrélés avec les cours au comptant.

Le coût par tonne des biens vendus pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique a progressé de 20 % au premier trimestre 2011 à 67,36 dollars, contre 56,13 dollars au premier trimestre 2010. Cette hausse est due principalement à une augmentation des dépenses de redevance, à des coûts de pré-décantation supérieurs d'avance et en préparation d'une expansion future ainsi qu'à des taux de change défavorables par rapport au trimestre équivalent de l'an dernier.

Sonoma Coal et Amapa

Au premier trimestre 2011, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 252 000 tonnes. La baisse du volume des ventes par rapport aux trimestres précédents est attribuable à une météo exceptionnellement humide due aux cyclones tropicaux ayant eu lieu au cours du premier trimestre 2011. Les recettes et la marge des ventes générées pour Cliffs ont été de 35,3 millions de dollars et 11 millions de dollars, respectivement. Le revenu par tonne à Sonoma est de 140,10 dollars et le coût par tonne se monte à 96,47 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans l'opération de minerai de fer d'Amapa, au Brésil. Au cours du premier trimestre, Amapa a produit environ 1,1 million de tonnes et a rapporté un revenu de capital de 2,6 millions de dollars pour la participation de Cliffs dans l'opération.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

Afin de financer une partie de son acquisition en instance de Consolidated Thompson, Cliffs a, durant le trimestre, contracté un emprunt à terme de 1,25 milliard de dollars et une facilité de crédit relais qui procure actuellement jusqu'à 960 millions de dollars de financement provisoire. Du fait de la conclusion en attente de l'acquisition de Consolidated Thompson, Cliffs n'a effectué d'emprunt dans le cadre d'aucun des ces arrangements au cours du premier trimestre 2011. Par conséquent, il n'y a aucun encours par rapport à ces arrangements en date du 31 mars 2011.

En outre, durant le trimestre et comme annoncé précédemment, Cliffs a déterminé le prix de deux tranches de billets publics de premier rang sur 10 ans et sur 30 ans pour un montant en principal agrégé total de 1 milliard de dollars. La tranche sur 10 ans, d'un montant de 700 millions de dollars, a échu avant la fin du trimestre et est reflétée dans le bilan au 31 mars 2011 ; la tranche à 30 ans, d'un montant de 300 millions de dollars, arrivera à échéance à une date ultérieure à la fin du premier trimestre. Cliffs envisage d'utiliser les recettes nettes des deux tranches pour financer une partie de son acquisition en instance de Consolidated Thompson.

En fin de trimestre, Cliffs disposait de 2,3 milliards de dollars de trésorerie et équivalents de trésorerie, de 2,4 milliards de dollars de dette à long terme et n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars.

Pour le trimestre, Cliffs a annoncé 79,8 millions de dollars de dépréciation et amortissement et généré un flux de trésorerie d'exploitation de 107 millions de dollars.

Perspectives

Cliffs s'attend à ce que la demande pour ses produits reste forte durant 2011. La hausse des taux d'utilisation des hauts-fourneaux au niveau mondial soutient des perspectives favorables pour une nouvelle année d'augmentation de la production mondiale d'acier, tirée par la Chine. Par conséquent, la demande pour les matières premières destinées à la production d'acier continue de progresser. Avec l'extension des capacités de production de Cliffs dans la région Asie-Pacifique et sa plus forte exposition au minerai de fer expédié par voie maritime depuis les avoirs de la Société en Amérique du Nord, la Société pense qu'elle est bien partie pour générer une quantité significative de liquidités pour les actionnaires après 2011.

Au cours du premier trimestre, Cliffs a annoncé avoir conclu un accord définitif avec Consolidated Thompson Iron Mines Limited. Cette transaction devrait être finalisée au début du deuxième trimestre 2011, sous réserve de satisfaire ou d'être exemptée des diverses conditions de clôture. Après la clôture de cette transaction, Cliffs prévoit d'inclure cette activité dans ses prochaines perspectives de marché.

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord (en tonne longues)

Pour 2011, la Société relève ses prévisions de volume des ventes à environ 29 millions de tonnes pour le minerai de fer d'Amérique du Nord, en hausse par rapport à sa précédente prévision de 28 millions de tonnes.

La Société maintient ses prévisions de revenu par tonne de minerai de fer d'Amérique du Nord dans une fourchette de 140 à 145 dollars sur la base des suppositions suivantes :

- Un taux d'utilisation des hauts-fourneaux américains d'environ 75 % en 2011 ;
- Des prix moyens pour les feuillets d'acier laminés à chaud entre 700 et 750 dollars en 2011 ; et
- Une hausse moyenne de 35 % des prix du minerai de fer expédié par voie maritime par rapport à 2010.

Le revenu par tonne attendu tient également compte de diverses dispositions contractuelles, d'ajustements par année de décalage et de prix plafonds et planchers figurant dans certains accords d'approvisionnement. Le revenu réalisé réel par tonne pour l'année complète dépendra de l'évolution des prix pour les boulettes de haut fourneau par rapport aux prix 2010 des produits expédiés par voie maritime, de la décomposition des ventes aux clients, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier (tous étant des facteurs dans la tarification de la société basée sur des formules dans le secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord).

De plus, les éventualités approximatives suivantes auraient un impact sur les prix réalisés effectifs :

- Pour chaque variation de 10 % par rapport aux attentes ci-dessus pour les prix annuels des boulettes de haut fourneau, Cliffs s'attend à ce que son revenu réalisé moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue d'environ 5 dollars ; et

- Pour chaque variation de 25 dollars par rapport aux prix estimés pour 2011 des feuillards d'acier laminés à chaud indiqués ci-dessus, Cliffs s'attend à ce que son revenu moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue de 0,43 dollar.

Cliffs prévoit que son volume de production 2011 de minerai de fer d'Amérique du Nord sera d'environ 27 millions de tonnes et que le coût par tonne se situera entre 65 et 70 dollars, dont environ 5 dollars par tonne composés de la dépréciation et de l'amortissement.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord (en tonnes courtes, franco à bord depuis la mine)

En début de journée, Cliffs a annoncé que durant la soirée du 27 avril 2011, ses opérations en surface à la mine de Oak Grove dans l'Alabama ont souffert de conditions météorologiques défavorables, dont une tornade. Tous les employés participant à l'exploitation de la mine sont sains et saufs et aucune blessure n'est à déplorer à l'heure qu'il est. Cliffs a précisé qu'il semble que les conditions météorologiques défavorables ont provoqué d'importants dégâts à l'installation de préparation de la mine et à son système de convoyeur aérien. Ces dégâts, ainsi que des dommages aux infrastructures générales dans l'Alabama, auront un impact sur les futures livraisons aux clients. Cliffs a averti que nous sommes encore très tôt dans le processus d'évaluation des dégâts en cours de réalisation par son équipe d'exploitation et qu'il est par conséquent difficile de prévoir avec précision l'impact potentiel sur l'entreprise.

Avant cet événement, Cliffs prévoyait des volumes de ventes et de production pour 2011 de charbon d'Amérique du Nord aux environs de 6,5 millions de tonnes, dont 1 million de tonnes de charbon thermique, 1,5 million de tonnes de charbon métallurgique hautement volatile et 4 millions de tonnes de charbon métallurgique faiblement volatile.

Avec la catastrophe naturelle à Oak Grove et la difficulté d'évaluer l'impact dans l'immédiat, la Société ne fournit aucune perspective réévaluée pour le volume des ventes, le volume de production, le revenu par tonne ou le coût par tonne à l'heure qu'il est. Cliffs va poursuivre son évaluation et de nouvelles informations seront communiquées selon qu'il conviendra et en fonction des disponibilités.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique (tonnes métriques, franco à bord depuis le port)

La Société maintient ses prévisions de volume des ventes et de production pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique pour 2011 de 9 millions de tonnes. Les perspectives de Cliffs pour le revenu par tonne de minerai de fer de la région Asie-Pacifique pour 2011, dans une fourchette de 165 à 170 dollars, supposent les conditions suivantes :

- Les cours au comptant Platts de 181 dollars par tonne (C.I.F. Chine) en date du 15 avril 2011, sont conservés pour le reste de 2011; et
- Une décomposition des produits avec environ 50 % de morceaux et 50 % de fines.

Les coûts par tonne pour l'ensemble de l'exercice 2011 du minerai de fer de la région Asie-Pacifique sont attendus dans une fourchette de 70 à 75 dollars, avec environ 11 dollars par tonne pour la dépréciation et l'amortissement.

Le tableau suivant récapitule les perspectives de Cliffs pour 2011 dans ses trois secteurs d'activité :

	Minerai de fer		Charbon		Minerai de fer	
	nord-américain (1)		nord-américain (2)		Asie-Pacifique (3)	
	Perspective	Perspective	Perspective	Perspective	Perspective	Perspective
	Actuelle	Précédente	Actuelle	Précédente	Actuelle	Précédente
Volume des ventes (millions de tonnes)	29	28	N/D (4)	6.5	9	9
Revenu par tonne	\$140 - \$145	\$140 - \$145	N/D (4)	\$135 - \$140	\$165 - \$170	\$175 - \$180
Coût par tonne	\$65 - \$70	\$65 - \$70	N/D (4)	\$105 - \$110	\$70 - \$75	\$70 - \$75
Dépréciation et amortissement par tonne	\$5	\$5	N/D (4)	\$15	\$11	\$12

(1) Les tonnes de minerai de fer d'Amérique du Nord sont indiquées en tonnes longues.

(2) Les tonnes de charbon d'Amérique du Nord sont indiquées en tonnes courtes, franco à bord depuis la mine.

(3) Les tonnes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord depuis le port.

(4) Du fait des événements évoqués dans les perspectives de Cliffs pour son secteur d'activité Charbon d'Amérique du Nord, la Société révisé ses perspectives antérieures. Dès finalisation de l'évaluation des dommages, Cliffs fournira une mise à jour de ses perspectives pour ce secteur d'activité selon qu'il conviendra et en fonction des disponibilités.

Perspectives pour Sonoma Coal et Amapa (tonnes métriques, franco à bord depuis le port)

Cliffs détient une participation de 45 % dans Sonoma Coal. Pour 2011, la Société réduit ses perspectives de volume des ventes d'actifs et de production pour Sonoma Coal à 1,2 million de tonnes par rapport à une prévision antérieure de 1,6 million de tonnes. Cette baisse est due principalement à la météo particulièrement humide. La décomposition approximative des produits devrait être de deux tiers de charbon thermique et un tiers de charbon métallurgique. Cliffs prévoit des coûts par tonne dans une fourchette comprise entre 110 et 115 dollars, en hausse par rapport à une prévision précédente de 105 à 110 dollars.

Cliffs s'attend à ce qu'Amapa soit légèrement profitable en 2011.

Frais de vente, frais généraux, dépenses administratives et autres perspectives

Pour 2011, Cliffs maintient ses prévisions de frais de vente, frais généraux et dépenses administratives aux alentours de 200 millions de dollars. De plus, la Société prévoit d'encourir les décaissements supplémentaires suivants :

- Environ 50 à 55 millions de dollars liés à ses activités mondiales d'exploration ;
- Environ 40 millions de dollars liés à son projet de chromite dans l'Ontario, au Canada ; et
- Environ 10 millions de dollars liés au partenariat de partage des bénéfices pour Sonoma Coal, en baisse par rapport à une évaluation précédente de 50 millions de dollars du fait d'une anticipation de volumes de ventes plus faibles.

La Société anticipe un taux d'imposition pour l'exercice complet d'environ 27 % pour 2011. Les dépréciations et amortissements devraient se monter à environ 360 millions de dollars.

Budget de capital 2011 mis à jour et autres utilisations des liquidités

Pour 2011, sur la base des perspectives ci-dessus, Cliffs générerait un chiffre estimé de 2,6 milliards de dollars en liquidités de ses opérations.

Cliffs maintient son budget de dépenses en capital pour 2011 à environ 700 millions de dollars, dont environ 300 millions de dollars pour le maintien du capital et environ 400 millions de dollars alloués pour la croissance et l'expansion.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du premier trimestre 2011 demain, 29 avril 2011, à 10 heures, heure normale de l'Est. La conférence sera diffusée en direct et archivée sur le site Web de Cliffs : <http://www.cleveland-cliffs.com/>.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. La Société, qui fait partie de l'indice S&P 500, est un producteur mondial majeur de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique hautement et faiblement volatil. La stratégie de Cliffs consiste à continuellement parvenir à une échelle supérieure et à plus de diversification dans l'industrie minière en portant ses efforts sur l'approvisionnement des marchés de l'acier les plus importants et ceux qui enregistrent la croissance la plus rapide au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière sociale, de préservation de l'environnement et de gestion du capital, les associés de Cliffs à travers le monde s'efforcent de fournir à toutes les parties prenantes une transparence opérationnelle et financière.

La Société est organisée à travers un groupe commercial mondial responsable des ventes et de la livraison des produits de Cliffs et un groupe d'opérations mondial responsable de la production des minerais que la Société commercialise. Cliffs exploite des mines de minerai de fer et de charbon en Amérique du nord et deux complexes miniers de minerai de fer en Australie Occidentale. La Société détient également une participation de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland. En outre, Cliffs possède un projet majeur de chromite, au stade de préfaisabilité, situé dans l'Ontario, au Canada.

Les communiqués de presse et informations relatifs à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur : <http://www.cliffsnaturalresources.com/> or www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Dispositions 'Safe Harbor' au sens de la loi américaine de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées (Private Securities Litigation Reform Act)

Ce communiqué de presse contient certaines « déclarations à caractère prospectif » qui sont destinées à être prospectives au sens des dispositions protectrices de la loi de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées. Bien que la société soit d'avis que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : l'incertitude ou la faiblesse des conditions économiques et/ou de marché au niveau mondial, dont tout impact associé sur les prix ; les tendances affectant notre situation financière, les résultats de nos opérations ou les perspectives futures ; notre capacité à réussir l'intégration des opérations des entreprises acquises dans nos propres opérations, y compris, et sans limitation, celles de Consolidated Thompson si l'acquisition de celle-ci aboutit ; l'issue des litiges contractuels avec nos clients ou d'importants fournisseurs d'énergie, de matériaux ou de services ; les changements des volumes ou de la décomposition des ventes ; notre capacité à parvenir à un accord avec nos clients pour le minerai de fer concernant les modifications des dispositions de flambée des tarifs des contrats de vente afin de refléter un mécanisme tarifaire à plus court terme ou basé sur les prix au comptant ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; notre capacité à parvenir à des synergies après toute acquisition ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées capitaux ; les défaillances de l'usine, des équipements ou des processus à fonctionner comme prévu ; la capacité de nos clients à remplir leurs obligations envers nous et selon le calendrier imparti ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; l'incapacité d'atteindre les niveaux de production prévus ; les résultats des études de pré faisabilité et de faisabilité en relation avec les projets ; notre capacité à obtenir les permis, approbations, modifications ou autres autorisations d'un quelconque gouvernement ou instance de réglementation ; nos réserves économiques réelles de minerai ; les réductions des estimations des ressources actuelles ; les risques associés aux opérations internationales, les modifications défavorables éventuelles en matière de valeurs des devises, de taux de change des devises et de taux d'intérêt ; notre capacité à atteindre les objectifs stratégiques et autres objectifs associés aux acquisitions ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut de recevoir ou de conserver les autorisations environnementales requises ; la capacité à maintenir les liquidités et à réussir la mise en œuvre de nos plans de financement ; ainsi que les problèmes ou incertitudes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits du travail, aux conditions météorologiques, aux catastrophes naturelles, aux fluctuations de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, à la fourniture ou aux coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermeture de mines et les coûts des avantages sociaux ainsi que d'autres risques auxquels fait face l'industrie minière ; et la satisfaction ou l'exemption des conditions de clôture dans le cadre de l'accord avec Consolidated Thompson, dont l'obtention de l'autorisation réglementaire requise.

Des références sont également faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente, ces facteurs et risques sont exposés dans notre rapport annuel et nos rapports sur formulaire 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués de presse déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission), qui sont disponibles publiquement sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document ne sont valables qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être supplantées par des événements ultérieurs. A l'exception de ce qui peut être requis par les lois applicables en matière de valeurs mobilières, nous n'assumons aucune obligation de mettre à jour ou réviser un quelconque énoncé prévisionnel contenu dans ce communiqué de presse.

TABLEAUX FINANCIERS CI-
DESSOUS

ÉTATS DES RÉSULTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS

(En millions, à l'exception des montants
par action)

Trimestres clos au 31 mars

	<u>2011</u>	<u>2010</u>
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES		
Produits	\$ 1 133,0	\$ 671,5
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	<u>50,2</u>	<u>56,2</u>
	1 183,2	727,7
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	<u>(584,5)</u>	<u>(577,7)</u>
MARGE DES VENTES	598,7	150,0
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION		
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(50,7)	(44,4)
Coûts d'exploration	(10,6)	(1,6)
Divers - nets	<u>3,8</u>	<u>9,4</u>
	<u>(57,5)</u>	<u>(36,6)</u>
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	541,2	113,4
AUTRES REVENUS (FRAIS)		
Gain sur l'acquisition des participations majoritaires	-	38,6
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	56,3	2,3
Intérêts créditeurs	2,5	2,4
Intérêts débiteurs	(38,2)	(10,2)
Autres revenus (dépenses) hors exploitation	<u>0,5</u>	<u>0,7</u>
	<u>21,1</u>	<u>33,8</u>
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS SUR LES BÉNÉFICES ET BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES	562,3	147,2
ÉCONOMIE (CHARGE) D'IMPÔTS	(142,0)	(66,4)

BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES	<u>3,0</u>	<u>(3,4)</u>
BÉNÉFICE NET	423,3	77,4
MOINS : PERTE IMPUTABLE AUX		
INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>(0,1)</u>	<u>-</u>
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>\$ 423,4</u>	<u>\$ 77,4</u>
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLES AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE	<u>\$ 3,12</u>	<u>\$ 0,57</u>
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLES AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉS	<u>\$ 3,11</u>	<u>\$ 0,57</u>
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)		
De base	135 486	135 174
Dilué	136 191	135 954
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION	\$ 0,1400	\$ 0,0875

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES

ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(En Millions)

	<u>31 mars 2011</u>	<u>31 décembre 2010</u>
<u>ACTIF</u>		
ACTIF CIRCULANT		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 2 267,7	\$ 1 566,7
Comptes clients	506,5	359,1
Stocks	496,4	269,2

Fournitures et autres en-cours	136,1	148,1
Actifs dérivés	132,9	82,6
Impôts reportés et remboursables	36,7	43,2
Autre actif circulant	137,6	114,8
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	3 713,9	2 583,7
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	4 021,5	3 979,2
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	525,4	514,8
Survaleur	197,3	196,5
Actifs incorporels, nets	171,7	175,8
Impôts différés	126,4	140,3
Autres immobilisations	196,1	187,9
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	1 216,9	1 215,3
TOTAL DE L'ACTIF	\$ 8 952,3	\$ 7 778,2
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	\$ 266,9	\$ 266,5
Charges à payer	257,1	266,6
Produit constaté d'avance	238,5	215,6
Impôts exigibles	213,0	142,3
Autres passif à court terme	131,7	137,7
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	1 107,2	1 028,7
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	494,0	528,0
DETTE À LONG TERME	2 412,5	1 713,1
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ	161,7	164,4
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	189,2	184,9

IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	65,7	63,7
AUTRES CHARGES	<u>248,1</u>	<u>256,7</u>
TOTAL DU PASSIF	4 678,4	3 939,5
<u>AVOIR</u>		
CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS	4 273,0	3 845,9
INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>0,9</u>	<u>(7,2)</u>
TOTAL DE L'AVOIR	<u>4 273,9</u>	<u>3 838,7</u>
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	<u>\$ 8 952,3</u>	<u>\$ 7 778,2</u>

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT : Contacts pour les communications mondiales et les relations avec les investisseurs : Steve Baisden, Vice-président des relations avec les investisseurs et des communications, +1-216-694-5280 ou Jessica Moran, Directrice des relations avec les investisseurs, +1-216-694-6532, ou Patricia Persico, Directrice générale des relations avec les médias et des communications marketing, +1-216-694-5316