

Cliffs Natural Resources Inc. présente ses résultats du deuxième trimestre 2011

CLEVELAND, 5 août 2011 --

- **Les produits d'exploitation augmentent de 52 % par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent et atteignent un niveau record de 1,8 milliard \$**
- **Le bénéfice net atteint 408 millions \$ soit une augmentation de 57 % et représente 2,92 \$ par action après dilution**
- **La trésorerie d'exploitation en cumul annuel atteint 725 millions \$**
- **La société introduit deux nouvelles unités d'exploitation de minerai de fer en Amérique du Nord : U.S. Iron Ore et Eastern Canadian Iron Ore**

Cliffs Natural Resources Inc. (**NYSE: CLF**) (**Paris: CLF**) a présenté aujourd'hui ses résultats du deuxième trimestre pour la période close le 30 juin 2011. Les produits consolidés ont augmenté de 52 % au deuxième trimestre pour atteindre un niveau record de 1,8 milliard \$ par rapport à 1,2 milliard \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Le bénéfice d'exploitation du deuxième trimestre est de 617 millions \$, soit une augmentation de 69 % par rapport au trimestre équivalent de l'exercice 2010. Le bénéfice net du deuxième trimestre 2011 attribuable aux actionnaires ordinaires de Cliffs est de 408 millions \$, soit 2,92 \$ par action après dilution, comparé à 261 millions \$ ou 1,92 \$ par action après dilution au cours du deuxième trimestre 2010. Ces améliorations d'une année sur l'autre sont le résultat de cours plus élevés dans les segments de minerai de fer de la société ainsi que de ventes supplémentaires des opérations de Bloom Lake, dans l'est du Canada, récemment acquises par Cliffs.

(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph A. Carrabba, président du conseil d'administration et PDG de Cliffs déclare : « Nous avons au cours du trimestre terminé l'acquisition de Consolidated Thompson et nous sommes dans les délais pour intégrer rapidement les opérations. Nous avons récemment annoncé une troisième phase d'expansion à Bloom Lake où nous anticipons une augmentation de la capacité de production annuelle pour atteindre 24 millions de tonnes d'ici à 2015/2016. En outre, notre accroissement annuel jusqu'à 8 millions de tonnes et 16 millions de tonnes est dans les délais pour être atteint d'ici à 2011 et 2013 respectivement. Même si nous exploitons la mine de Bloom Lake depuis moins d'un trimestre, sa performance est solide et nous sommes impatients d'augmenter notre profil de production dans l'est du Canada. »

Suite à la récente acquisition de Consolidated Thompson, Cliffs a réorganisé ses unités d'exploitation de la façon suivante : U.S. Iron Ore, Eastern Canadian Iron Ore, Asia Pacific Iron

Ore et North American Coal. L'unité US Iron Ore inclut désormais les tonnes de minerai de fer produites par les opérations américaines de la Société : Empire Mine, Tilden Mine, Northshore Mining, United Taconite et Hibbing Taconite. L'unité Eastern Canadian Iron inclut désormais les tonnes de minerai de fer produites par les opérations canadiennes de la Société : Wabush Mines et la Bloom Lake Mine. Les comptes rendus et les perspectives par unité, indiquées plus bas, tiennent compte de cette réorganisation.

U.S. Iron Ore

	Trimestre clos 30 juin		Semestre clos 30 juin	
	2011	2010	2011 (1)	2010
<u>Volumes – en milliers de tonnes longues</u>				
Volume total des ventes	5 762	5 858	8 581	9 612
Part de Cliffs dans le volume total de production	6 161	4 940	11 321	9 487
<u>Marge sur les ventes – en millions</u>				
Recettes des ventes de produits et des services	\$ 885,2	\$ 604,0	\$ 1 395,3	\$ 988,4
Coût des ventes et frais d'exploitation	444,1	424,2	592,9	707,0
Marge sur les ventes	\$ 441,1	\$ 179,8	\$ 802,4	\$ 281,4
<u>Marge sur les ventes – par tonne longue</u>				
Recettes des ventes de produits et des services*	\$ 137,80	\$ 93,55	\$ 147,20	\$ 92,42
Charge décaissée**	57,39	59,61	49,09	60,28
Dépréciation, épuisement et amortissement	3,85	3,24	4,60	2,86
Coût des ventes et frais d'exploitation*	61,24	62,85	53,69	63,14
Marge sur les ventes	\$ 76,56	\$ 30,70	\$ 93,51	\$ 29,28

*Exclut les recettes et les dépenses associées au fret qui se compensent et n'ont aucun impact sur les marges sur les ventes.

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des produits vendus et des frais d'exploitation par tonne diminué de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

(1) Les recettes du premier semestre 2011 et le coût des produits vendus incluent un bénéfice de 105 millions \$ et de 54 millions \$ respectivement, associés aux ajustements rétroactifs pour les tonnes livrées en 2010 et 2009 dans le cadre d'un arbitrage et d'un règlement de litige précédemment mentionné.

Au deuxième trimestre 2011, les volumes de vente de boulettes de minerai de fer ont stagné à 5,8 millions de tonnes comparé à 5,9 millions de tonnes vendues au deuxième trimestre 2010.

Les revenus par tonne de l'unité U.S. Iron Ore pour le deuxième trimestre 2011 sont de 137,80 \$, soit une augmentation de 47 % par rapport à 93,55 \$ au cours du deuxième trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation est due aux meilleurs cours du minerai de fer d'une année sur l'autre et à la modification des mécanismes de fixation des prix contenus dans certains contrats d'approvisionnement qui offrent une plus grande exposition aux cours des minerais de fer marins. Les contrats d'approvisionnement de Cliffs incluaient traditionnellement des mécanismes de fixation des prix moins exposés aux cours des minerais de fer marins.

La charge décaissée par tonne dans le segment U.S. Iron Ore est de 57,39 \$, soit une baisse de 4 % par rapport à 59,61 \$ au cours du trimestre équivalent de l'exercice précédent. La baisse est principalement imputable à des coûts d'entretien plus bas au cours du deuxième trimestre 2011, comparé au deuxième trimestre 2010.

Eastern Canadian Iron Ore

	Trimestre clos		Semestre clos	
	30 juin		30 juin	
	2011	2010	2011	2010
Volumes – en milliers de tonnes métriques				
Volume total des ventes	1 679	756	2 416	1 358
Volume total de production	1 867	1 056	2 721	1 869
Marge sur les ventes – en millions				
Recettes de la vente de produits et de services	\$ 297,6	\$ 110,8	\$ 424,9	\$ 183,7
Coût des ventes et frais d'exploitation	229,1	82,1	321,9	147,0
Marge sur les ventes	\$ 68,5	\$ 28,7	\$ 103,0	\$ 36,7
Marge sur les ventes – par tonne métrique				
Recettes de la vente de produits et de services	\$ 177,25	\$ 146,56	\$ 175,87	\$ 135,27
Charge décaissée*	89,70	92,72	96,69	84,46
Croissance du stock	28,83	1,19	20,03	4,93
Dépréciation, épuisement et amortissement et autres coûts hors trésorerie	17,93	14,68	16,51	18,85
Coût des ventes et frais d'exploitation*	136,46	108,59	133,23	108,24
Marge sur les ventes	\$ 40,79	\$ 37,97	\$ 42,64	\$ 27,03

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des produits vendus et des frais d'exploitation par tonne diminué des coûts associés à l'augmentation des coûts et du prix d'achat ajustements, dépréciation, épuisement et amortissement par tonne.

Au deuxième trimestre 2011, le volume des ventes d'Eastern Canadian Iron Ore sont de 1,7 million de tonnes, soit une augmentation de 122 % par rapport aux 756 000 tonnes vendues en 2010. L'augmentation est principalement due à une hausse du volume des ventes de 900 000 tonnes de concentré de minerai de fer produit par la mine de Lake Bloom qui, comme indiqué plus haut, a été achetée en mai 2011. L'augmentation des volumes de ventes au deuxième

trimestre 2011 due à la mine de Lake Bloom est indiquée sur une base de 100 % et inclut le volume de ventes de concentré de minerai de fer généré entre le 12 mai 2011, date de finalisation de l'achat de la mine, et la fin du trimestre.

Les revenus par tonne d'Eastern Canadian Iron Ore pour le deuxième trimestre 2011 sont de 177,25 \$, soit une augmentation de 21% par rapport à 146,56 \$ au cours du deuxième trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation est due aux meilleurs cours en glissement annuel des minerais de fer marins ainsi qu'au marketing réussi du concentré de minerai de fer produit par la mine de Lake Bloom.

La charge décaissée par tonne dans le segment Eastern Canadian Iron Ore est de 89,70 \$, soit une baisse de 3% par rapport à 92,72 \$ au cours du trimestre équivalent de l'exercice précédent. La baisse est imputable à une diminution des charges décaissées dans la mine de Lake Bloom, partiellement compensée par des dépenses, des coûts d'extraction, des coûts de transport et des redevances plus élevés. Cliffs a aussi indiqué que, pendant le trimestre, la société a encouru une dépense exceptionnelle hors trésorerie d'environ 48 millions \$ associée au stock de la mine de Lake Bloom.

Asia Pacific Iron Ore

	Trimestre clos		Semestre clos	
	30 juin		30 juin	
	2011	2010 (1)	2011	2010
Volumes – en milliers de tonnes métriques				
Volume total des ventes	2 201	2 216	4 422	4 322
Volume total de production	2 289	2 152	4 356	4 231
Marge sur les ventes – en millions				
Recettes de la vente de produits et de services	\$ 381,6	\$ 272,7	\$ 727,0	\$ 468,9
Coût des ventes et frais d'exploitation	176,6	137,9	326,2	256,1
Marge sur les ventes	\$ 205,0	\$ 134,8	\$ 400,8	\$ 212,8
Marge sur les ventes – par tonne métrique				
Recettes de la vente de produits et de services	\$ 173,38	\$ 123,06	\$ 164,41	\$ 108,49
Charge décaissée*	68,92	44,04	62,71	43,94
Dépréciation, épuisement et amortissement	11,31	18,19	11,06	15,32
Coût des ventes et frais d'exploitation	80,23	62,23	73,77	59,26
Marge sur les ventes	\$ 93,15	\$ 60,83	\$ 90,64	\$ 49,23

* La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des produits vendus et des frais d'exploitation par tonne diminué de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne métrique.

(1) Les recettes, les coûts des biens vendus et tous les chiffres par tonne pour 2010 ont été revus à la baisse pour environ 37 millions \$ de recettes et des coûts supplémentaires de 2,4 millions \$ associés aux ajustements rétroactifs du premier trimestre 2010 pour les cours de minerai de fer brut et fin du premier trimestre 2010.

Les volumes de vente du deuxième trimestre 2011 d'Asia Pacific Iron Ore sont restés stagnants à 2,2 millions de tonnes, comparé au deuxième trimestre 2010.

Les revenus par tonne du deuxième trimestre 2011 ont augmenté de 41 % pour se situer à 173,38 \$, par rapport à 123,06 \$ au deuxième trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation est due aux meilleurs cours en glissement annuel du minerai de fer marin ainsi qu'à des mécanismes de fixation des prix pour 2011 qui reflètent mieux les cours actuels du marché. Au cours du deuxième trimestre 2010, l'industrie était en pleine mutation par rapport à ce qui était historiquement le système de référence de fixation annuelle des prix pour les produits de minerai de fer marin. Par conséquent, Cliffs a utilisé certains mécanismes adoptés par certains producteurs australiens majeurs au cours du premier trimestre 2010. Depuis, Cliffs utilise pour la majorité des clients de son unité Asia Pacific Iron Ore des mécanismes de fixation des prix plus en rapport avec les cours actuels du marché.

La charge décaissée par tonne d'Asia Pacific Iron Ore a augmenté de 56 % pour passer à 68,92 \$ au deuxième trimestre 2011 comparé à 44,04 \$ pour le trimestre équivalent de l'exercice précédent. L'augmentation est principalement imputable aux taux de change défavorables, à l'augmentation des coûts d'exploitation due à l'expansion, à l'augmentation des coûts d'extraction et à celle des redevances par rapport au trimestre équivalent de l'exercice précédent.

North American Coal

	Trimestre clos		Semestre clos	
	30 juin		30 juin	
	2011	2010	2011	2010
Volumes – en milliers de tonnes courtes				
Volume total des ventes	1 264	719	2 523	1 381
Volume total de production	1 106	784	2 461	1 458
Marge sur les ventes – en millions				
Recettes de la vente de produits et de services	\$ 159,7	\$ 116,2	\$ 324,7	\$ 197,3
Coût des ventes et frais d'exploitation	174,5	93,2	342,4	184,9
Marge sur les ventes	\$ (14,8)	\$ 23,0	\$ (17,7)	\$ 12,4
Marge sur les ventes – par tonne courte				
Recettes des ventes de produits et des services*	\$ 118,75	\$ 144,65	\$ 121,28	\$ 125,34
Charge décaissée**	114,00	96,94	111,49	99,71
Dépréciation, épuisement et amortissement	16,46	15,72	16,81	16,65
Coût des ventes et frais d'exploitation*	130,46	112,66	128,30	116,36
Marge sur les ventes	\$ (11,71)	\$ 31,99	\$ (7,02)	\$ 8,98

*Exclut les recettes et les dépenses associées au fret qui se compensent et n'ont aucun impact sur les marges sur les ventes.

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des produits vendus et des frais d'exploitation par tonne diminué de la dépréciation et de l'amortissement et d'autres dépenses hors trésorerie par tonne.

Au deuxième trimestre 2011, les ventes de charbon en Amérique du Nord sont de 1,3 million de tonnes, soit une augmentation de 76 % comparé à 719 000 tonnes vendues au trimestre équivalent de l'exercice précédent. L'augmentation est principalement due aux 770 000 tonnes d'augmentation du volume des ventes des opérations de charbon d'INR Energy en Virginie Occidentale que Cliffs a acheté courant 2010. Cette augmentation a été compensée par une baisse des ventes dans les opérations de longue taille de Cliffs dans les mines de Pinnacle et d'Oak Grove.

Ainsi qu'indiqué précédemment de graves intempéries, y compris une tornade ont provoqué d'importants dégâts dans le site de préparation et du convoyeur aérien de la mine d'Oak Grove. À la fin du trimestre, le convoyeur aérien était pratiquement réparé et les travaux de réfection du site de préparation étaient en cours. Les opérations souterraines de la mine d'Oak Grove fonctionnent à plein régime ce qui permet à la société de stocker du charbon brut en attendant que la reconstruction du site de préparation soit terminée. Cliffs prévoit de reprendre les ventes à la fin du quatrième trimestre 2011.

Comme indiqué précédemment, du monoxyde de carbone a été détecté au cours du trimestre dans une section de la mine Pinnacle. Le 26 juin 2011, Cliffs a indiqué que l'organisme responsable de sécurité et la santé dans les mines (MSHA) et d'autres organismes réglementaires ont rejeté un plan élaboré pour résoudre le problème des niveaux de monoxyde de carbone détectés dans la mine. La Société continue d'évaluer diverses options et a fait appel de la décision des organismes réglementaires. À moins que d'autres options s'avèrent efficaces, Cliffs n'anticipe pas une reprise des opérations de longue taille dans la mine de Pinnacle avant le quatrième trimestre. Cependant, la Société a indiqué son intention de commencer une exploitation continue ainsi que des travaux de développement de la mine au début du mois d'août.

Le revenu par tonne de North American Coal au cours du deuxième trimestre 2011 a baissé de 18 %, comparé au deuxième trimestre 2010 et s'élève à 118,75 \$. Cliffs a indiqué que cette baisse est due aux caractéristiques de l'éventail de produits vendus. Au deuxième trimestre les recettes ont été générées par la vente de charbon métallurgique à forte teneur en matières volatiles, de charbon maigre et charbon thermique. Au deuxième trimestre 2010, l'unique source des recettes était le charbon métallurgique de haute qualité à forte teneur en matières volatiles.

La charge décaissée par tonne a augmenté de 18 % pour atteindre 114 \$ comparé à 96,94 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Le coût plus élevé par tonne est principalement imputable à une baisse du levier opérationnel associé aux coûts fixes, suite aux difficultés de production susmentionnées. Cliffs estime que les difficultés de production ont entraîné une augmentation d'environ 30 \$ du coût par tonne au cours du deuxième trimestre 2011.

Sonoma Coal et Amapa

Au cours du deuxième trimestre 2011, la part des volumes de vente de Cliffs lié à sa participation à hauteur de 45 % dans Sonoma Coal était de 481 000 tonnes. Les produits et la marge sur les ventes dont a bénéficié Cliffs étaient de 83 millions \$ et de 32,3 millions \$ respectivement. À Sonoma, le revenu par tonne était de 171,80 \$ avec une charge décaissée de 93,86 \$ par tonne.

Cliffs possède 30 % dans Amapa, une mine de minerai de fer brésilienne. 2011 Au cours du deuxième trimestre 2011, Amapa a produit environ 1,2 million de tonnes ce qui a permis à Cliffs d'encaisser un bénéfice de 7,7 millions \$.

Structure du capital, trésorerie et liquidité

À la fin du trimestre, Cliffs possédait 238 millions \$ en trésorerie et équivalents de trésorerie, 3,9 milliards \$ en dette à long terme et aucun montant emprunté au titre de la facilité de crédit renouvelable de 600 millions \$.

Pour le trimestre, Cliffs a indiqué des coûts de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement de 105 millions \$ et a généré 618 millions \$ en flux de trésorerie lié à l'exploitation.

Perspectives

Compte tenu de la conjoncture économique actuelle, y compris la poursuite de la croissance de la production d'acier chinoise et des taux constants d'utilisation des hauts fourneaux en Europe et en Amérique du Nord, Cliffs anticipe que la demande pour ses produits restera ferme pour le reste de l'exercice 2011. Grâce à la croissance de ses capacités de production, Cliffs est dans une bonne position pour générer un solide flux de trésorerie tout au long de 2011 et au-delà.

Perspectives U.S. Iron Ore (tonnes longues)

Pour 2011, la Société anticipe environ 25 millions de tonnes de minerai de fer en volume de ventes.

Le revenu par tonne d'US Iron Ore devrait se situer dans une fourchette de 130 à 135 \$ sur la base des hypothèses suivantes :

- le cours au comptant du minerai de fer Platts 62 % de 171 \$ par tonne du 30 juin 2011 (C.I.F.30.06.2011 Chine) est maintenu pour le reste de 2011 ;
- Un taux d'utilisation d'environ 75 % des hauts fourneaux aux États-Unis en 2011;
- Un prix moyen de 700-750 \$ par tonne d'acier laminé à chaud en 2011.

Les attentes concernant le produit par tonne incluent environ 4 \$ par tonne associé aux augmentations rétroactives de prix en 2011 pour les tonnes expédiées au cours des années précédentes, en vertu d'un règlement susmentionné négocié avec un des clients de Cliffs. En outre, les perspectives en matière de produit par tonne prennent aussi en compte diverses dispositions contractuelles, les ajustements par année de décalage et les prix plafonds et planchers contenus dans certains accords d'approvisionnement. Le revenu réalisé réel par tonne pour tout l'exercice dépendra de l'évolution des cours du minerai de fer, de la ventilation des ventes aux clients, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier (tous étant des facteurs pris en compte dans certains contrats d'approvisionnement de Cliffs).

Cliffs prévoit que le volume de production de minerai de fer du segment US Iron Ore sera d'environ 23 millions de tonnes et que la charge décaissée par tonne sera de 55 à 60 \$. En 2011, le coût de l'amortissement, de l'épuisement et de l'amortissement devrait être de 3 \$ par tonne.

Perspectives Eastern Canadian Iron Ore (tonnes métriques franco à bord Canada de l'est)

Pour 2011, la Société anticipe des volumes de vente d'environ 9 millions de tonnes et un volume de production d'environ 8,8 millions de tonnes pour le segment Eastern Canadian Iron Ore. Cliffs anticipe un revenu par tonne de 170 à 175 \$ pour Eastern Canadian Iron Ore en se basant sur les hypothèses suivantes :

- le cours au comptant du minerai de fer Platts 62 % de 171 \$ par tonne du 30 juin 2011 (C.I.F. Chine) est maintenu pour le reste de 2011 ;
- un partage de la production entre environ 55 % de concentré et 45 % de boulettes.

Pour tout l'exercice 2011, la charge décaissée par tonne d'Eastern Canadian Iron Ore devrait être d'environ 85 à 90 \$. Cliffs anticipe des coûts de croissance du stock hors trésorerie d'environ 5 à 10 \$ par tonne et des coûts de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement d'environ 15 \$ par tonne pour tout l'exercice 2011.

Perspectives Asia Pacific Iron Ore (tonnes métriques franco à bord, à partir du port d'expédition)

Suite à la résolution du conflit du travail dans le port d'Esperance, la société réduit ses perspectives de volume de vente 2011 pour son segment Asia Pacific Iron Ore de 9 à 8,8 millions de tonnes. Les perspectives de Cliffs pour le volume total de production restent à 9 millions de tonnes. Les perspectives de revenu par tonne pour le segment Asia Pacific Iron Ore en 2011 se situent dans une fourchette de 160- à 165 \$, sur la base des hypothèses suivantes :

- le cours au comptant du minerai de fer Platts 62 % de 171 \$ par tonne du 30 juin 2011 (C.I.F. Chine) est maintenu pour le reste de 2011 ;
- une ventilation des produits avec 50 % de morceaux et 50 % de fines.

Les coûts par tonne pour tout l'exercice pour le segment Asia Pacific Iron Ore devraient se situer dans une fourchette de 60 à 65 \$. Cliffs anticipe des coûts de dépréciation, d'épuisement, d'amortissement d'environ 12 \$ par tonne pour tout l'exercice 2011.

Perspectives North American Coal (tonnes courtes, franco à bord, à partir de la mine)

Cliffs a annoncé la baisse de ses perspectives de volume des ventes de son segment North American Coal pour 2011 en les faisant passer de 5,1 millions de tonnes à 4,5 millions de tonnes. La ventilation du volume des ventes devrait être 1,4 million de tonne de charbon métallurgique hautement volatile et 1,8 million de tonnes de charbon métallurgique faiblement volatile, le reste étant du charbon thermique. La production pour tout l'exercice 2011 devrait être de 5,4 millions de tonnes.

Cliffs a revu ses perspectives de revenu par tonne pour son segment North American Coal en les situant dans une fourchette de 120 à 125 \$. La société estime que la charge décaissée par tonne sera de 110 à 115 \$ par tonne. Les coûts de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement pour tout l'exercice devraient se situer autour de 20 \$ par tonne.

Le tableau suivant est un résumé des perspectives de Cliffs pour ses quatre segments commerciaux :

Perspectives 2011						
U.S. Iron Ore	Eastern Canadian Iron Ore	North American Iron Ore	Bloom Lake Iron Ore	Asia Pacific Iron Ore (3)	North American Coal (4)	

	(1) Perspective actuelle	(2) Perspective précédente	(1) Perspective précédente	(2) Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente
Volume des ventes (en millions)	25	9	29	4,8	8,8	9	4,5	5,1
Revenu par tonne	\$130 - \$135	\$170 - \$175	\$140 - \$145	\$170 - \$175	\$165 - \$170	\$165 - \$170	\$120 - \$125	\$125 - \$130
Charge décaissée par tonne	\$55 - \$60	\$85 - \$90	\$60 - \$65	\$50 - \$55	\$60 - \$65	\$59 - \$64	\$110 - \$115	\$90 - \$95
Dépréciation épuisement amortissement par tonne	\$3	\$15	\$5	\$10	\$12	\$11	\$20	\$20

(1) Les tonnes pour U.S. Iron Ore et North American Iron Ore sont indiquées en tonnes longues.

(2) Les tonnes pour Eastern Canadian Iron Ore et Bloom Lake sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord Canada.

(3) Les tonnes pour Asia Pacific Iron Ore sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord, le port.

(4) Les tonnes North American Coal sont indiquées en tonnes courtes, franco à bord, la mine.

Perspectives pour Sonoma Coal et Amapa (tonnes métriques, franco à bord, à partir du port)

Cliffs possède une participation de 45 % dans Sonoma Coal. Pour 2011, la Société maintient ses prévisions de volume de vente de 1,2 million de tonnes. La ventilation des produits devrait être de deux tiers de charbon thermique et un tiers de charbon métallurgique. Cliffs augmente ses prévisions de volume de production pour tout l'exercice 2011 de 1,2 million de tonnes à 1,4 million de tonnes. La charge décaissée par tonne devrait être de 90 à 95 \$. Pour 2011, les coûts de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement devraient être de 14 \$ par tonne.

Cliffs prévoit que la contribution d'Amapa aux bénéfices sera de 35 millions \$ pour 2011.

Dépenses de ventes, générales et administratives

Pour 2011, Cliffs augmente ses prévisions de dépenses de ventes, générales et administratives de 200 millions \$ à 240 millions \$. La société a indiqué que l'augmentation est principalement imputable à environ 27 millions \$ de coûts exceptionnels d'acquisition et en dépenses de ventes, générales et administratives supplémentaire suite à l'acquisition de Consolidated Thompson.

Autres prévisions

La société anticipe les sorties de fonds suivantes associées à la croissance :

- Environ 65 millions à 70 millions \$ associés à ses activités mondiales d'exploration.
- Environ 45 millions \$ associés à son projet de chromite dans l'Ontario au Canada.

Par ailleurs, Cliffs les sorties de fonds suivantes associées au profit :

- Environ 25 millions \$ associés au partage des profits de Sonoma Coal.
- Environ 15 millions \$ associés aux commissions de ventes de Bloom Lake.

La société anticipe un taux d'imposition pour tout l'exercice d'environ 26 % pour 2011. Cliffs augmente ses prévisions pour la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement pour tout l'exercice 2011 de 360 millions \$ à 440 millions \$. L'augmentation est due à des coûts supplémentaires de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement à Bloom Lake.

Mise à jour du budget d'investissement 2011 et autres utilisations de la trésorerie

Pour 2011, sur la base des perspectives susmentionnées, Cliffs devrait générer 2,6 milliards \$ de trésorerie d'exploitation.

Cliffs maintient son budget d'investissement pour 2011 d'environ 1 milliard \$, composé d'environ 300 millions \$ en investissements d'entretien et 700 millions \$ en investissements de croissance et d'expansion.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour passer en revue ses résultats du deuxième trimestre 2011, le 28 juillet 2011 à 10h00 heure de l'est. La conférence sera diffusée en direct et archivée sur le site de Cliffs. <http://www.cleveland-cliffs.com/>.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société d'exploitation minière et de ressources naturelles internationale. Figurant à l'indice S&P 500, la société est producteur mondial majeur de de charbon métallurgique hautement et faiblement volatil. Depuis quelques années, Cliffs met en œuvre une stratégie d'élargissement et de diversification au sein du secteur minier en mettant l'accent sur l'approvisionnement des plus importants et dynamiques marchés mondiaux de l'acier. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, le personnel de Cliffs dans le monde entier s'attache à faire preuve de transparence en matière d'exploitation et de finances envers tous les intervenants.

L'organisation de la société consiste en un groupe commercial responsable des ventes et des livraisons des produits et un groupe d'exploitation qui gère les activités mondiales de production des minéraux commercialisés par la société. Cliffs exploite des mines de fer et de charbon en Amérique du Nord et deux mines de fer en Australie occidentale. La société est aussi propriétaire de 45 % d'une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. En outre, Cliffs possède un projet majeur de chromite au stade de la préfaisabilité dans l'Ontario au Canada.

Les communiqués et les autres informations de la société sont disponibles sur Internet en consultant : <http://www.cliffsnaturalresources.com/>

Dispositions de règle refuge de la loi américaine Private Securities Litigation Reform Act de 1995

Ce communiqué de presse contient certaines déclarations devant être considérées comme étant des « énoncés prospectifs » et protégés par les dispositions de règle refuge de la loi Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Bien que la Société soit d'avis que ces énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes y compris une intégration plus difficile, longue et coûteuse que prévue de Consolidated Thompson ; que la production augmente à la mine Bloom Lake par rapport à celle actuellement prévue, et que les revenus et les frais de production sont conformes aux attentes actuelles.

Les résultats réels peuvent différer sensiblement de ces énoncés pour diverses raisons, notamment : l'incertitude ou la faiblesse de la conjoncture économique et/ou des marchés, y compris les répercussions sur les prix ; les tendances qui ont des répercussions sur notre situation financière, les résultats d'exploitation ou les perspectives d'avenir ; la capacité de Cliffs à réaliser les synergies et les autres objectifs, y compris stratégiques, associés à l'acquisition de Consolidated Thompson ; la résolution des litiges avec nos clients ou d'importants fournisseurs énergétiques, de matériaux ou de services ; notre capacité à réaliser avec succès les travaux de réparation et de reconditionnement à la mine de Oak Grove dans les délais prévus ; le montant et l'échéancier de toute prestation d'indemnité en ce qui concerne la mine de Oak Grove ; notre capacité à corriger les taux monoxyde de carbone dans la mine de Pinnacle ; les règlements des contentieux et litiges ; les changements dans les volumes de vente ou une combinaison ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; la disponibilité de biens d'équipement et de composants ; la défaillance des installations, des équipements ou des processus par rapport aux fonctionnements anticipés ; la capacité des clients à tenir leurs obligations envers nous dans des délais raisonnables ou de simplement les tenir ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; la mauvaise intégration des activités des entreprises ou une intégration plus difficile, longue et coûteuse que prévue y compris l'intégration de Consolidated Thompson ; notre capacité à obtenir des permis, des autorisations, des modifications ou toute autre autorisation auprès des administrations ou des organismes réglementaires ; la capacité à atteindre les taux ou les niveaux de production prévus ; nos véritables réserves en minerais ; les réductions des estimations actuelles des ressources ; les répercussions des renforcements de la réglementation gouvernementale, y compris l'incapacité à obtenir ou à maintenir les permis requis au niveau environnemental ; la capacité à maintenir suffisamment de liquidités et d'exécuter correctement nos plans de financement ; et les problèmes ou incertitudes associés à la productivité, aux tiers fournisseurs, aux conflits du travail, aux conditions météorologiques, aux catastrophes naturelles, au nombre de tonnes extraites, aux changements dans les facteurs de coûts, aux coûts énergétiques, au transport, aux obligations de la fermeture des mines et aux coûts des avantages sociaux et aux autres risques affectant l'industrie minière.

Des références sont aussi faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente. Ces facteurs et risques sont exposés dans notre rapport annuel et les autres rapports sur formulaire 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission) des États-Unis, qui sont disponibles publiquement sur le site Internet de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans le présent document sont valables à la date de publication et, par conséquent, ils sont susceptibles de changer après cette date. À l'exception de ce qui peut être exigé par les lois en vigueur sur les valeurs mobilières, la Société rejette toute obligation de réviser ou d'actualiser les énoncés prospectifs figurant dans ce communiqué de presse.

TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES
RÉSULTATS CONSOLIDÉS CONDENSÉS NON VÉRIFIÉS

	(en millions sauf les montants par action)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2011	2010	2011	2010
PRODUITS DES VENTES DE BIENS ET DE SERVICES				
Biens	\$ 1705,0	\$ 1116,2	\$ 2838,0	\$ 1787,7
Remboursement du coût du fret et des entreprises partenaires	100,8	68,1	151,0	124,3
	<u>1 805,8</u>	<u>1 184,3</u>	<u>2 989,0</u>	<u>1 912,0</u>
COÛT DES BIENS VENDUS ET DES FRAIS D'EXPLOITATION	<u>(1075,0)</u>	<u>(769,6)</u>	<u>(1659,5)</u>	<u>(1347,3)</u>
MARGE DES VENTES	730,8	414,7	1 329,5	564,7
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(69,5)	(42,5)	(115,3)	(86,9)
Coûts d'acquisition de Consolidated Thompson	(18,0)	-	(22,9)	-
Coûts d'exploration	(18,2)	(7,7)	(28,8)	(9,3)
Divers – nets	(8,2)	1,3	(4,4)	10,7
	<u>(113,9)</u>	<u>(48,9)</u>	<u>(171,4)</u>	<u>(85,5)</u>
BÉNÉFICE (PERTE) D'EXPLOITATION	616,9	365,8	1158,1	479,2
AUTRES BÉNÉFICES (DÉPENSES)				
Gain sur l'acquisition des participations majoritaires	-	-	-	38,6
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	50,4	(10,0)	106,7	(7,7)
Intérêts créditeurs	2,4	2,7	4,9	5,1
Intérêts débiteurs	(81,0)	(13,3)	(119,2)	(23,5)
Autres bénéfiques hors exploitation	0,5	6,5	1,0	7,2
	<u>(27,7)</u>	<u>(14,1)</u>	<u>(6,6)</u>	<u>19,7</u>
PRODUITS DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔT ET BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES	589,2	351,7	1 151,5	498,9
CHARGE D'IMPÔT	(151,9)	(99,3)	(293,9)	(165,7)
BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES	<u>(11,3)</u>	<u>8,2</u>	<u>(8,3)</u>	<u>4,8</u>
BÉNÉFICE NET	426,0	260,6	849,3	338,0
MOINS : BÉNÉFICE (PERTE) IMPUTABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>18,3</u>	<u>(0,1)</u>	<u>18,2</u>	<u>(0,1)</u>
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>\$ 407,7</u>	<u>\$ 260,7</u>	<u>\$ 831,1</u>	<u>\$ 338,1</u>
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE	<u>\$ 2,93</u>	<u>\$ 1,93</u>	<u>\$ 6,06</u>	<u>\$ 2,50</u>
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – APRÈS DILUTION	<u>\$ 2,92</u>	<u>\$ 1,92</u>	<u>\$ 6,02</u>	<u>\$ 2,49</u>
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	139 000	135 319	137 243	135 247
Après dilution	139 783	136 134	137 987	136 041

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

	(En millions)	
	30 juin, 2011	31 décembre 2010
<u>ACTIFS</u>		
ACTIF CIRCULANT		
Trésorerie et équivalent trésorerie	\$ 238,1	\$ 1 566,7
Comptes clients	317,2	352,3
Comptes clients des entreprises associées	70,5	6,8
Stocks	605,3	269,2
Fournitures et autres stocks	156,9	148,1
Actifs dérivés	110,2	82,6
Impôts reportés et remboursés	38,0	43,2
Autre actif circulant	152,1	114,8
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	1 688,3	2 583,7
IMMOBILISATIONS CORPORELLES NETTES	9 802,4	3 979,2
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	509,4	514,8
Survaleur	1 227,3	196,5
Actifs incorporels nets	159,5	175,8
Impôts différés	54,2	140,3
Autres immobilisations	230,6	187,9
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	2 181,0	1 215,3
TOTAL DE L'ACTIF	\$ 13 671,7	\$ 7 778,2
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	\$ 306,9	\$ 266,5
Charges à payer	361,6	266,6
Produit constaté d'avance	141,2	215,6
Impôts exigibles	140,3	142,3
Part actuelle du crédit à long terme	62,5	-
Autre passif à court terme	178,5	137,7
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	1 191,0	1 028,7
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	490,9	528,0
DETTE À LONG TERME	3 898,8	1 713,1
CONTRAT DE VENTE EN DESSOUS DU MARCHÉ	145,1	164,4
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DES MINES	207,5	184,9
IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	890,1	63,7
AUTRES CHARGES	328,3	256,7
TOTAL DU PASSIF	7 151,7	3 939,5

AVOIR

CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS	5 546,2	3 845,9
INTÉRÊTS MINORITAIRES	973,8	(7,2)
TOTAL DE L'AVOIR	6 520,0	3 838,7
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	\$ 13 671,7	\$ 7 778,2

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT: Communications internationales et relations avec les investisseurs, Steve Baisden, vice-Président, Relations avec les investisseurs et communications, +1-216-694-5280 ou Jessica Moran, Responsable, Relations avec les investisseurs, +1-216-694-6532 ou Patricia Persico, Sr. Responsable, Relations avec la presse et marketing, +1-216-694-5316