

Cliffs Natural Resources Inc. annonce ses résultats pour le quatrième trimestre et l'ensemble de l'exercice 2011

CLEVELAND, le 17 février 2012 --

- **Chiffre d'affaires record pour l'ensemble de l'exercice à hauteur de 6,8 milliards \$, avec une hausse de 59 % du bénéfice net attribuable aux actionnaires de Cliffs pour atteindre le niveau record de 1,6 milliard \$, soit 11,48 \$ par action diluée**
- **Le flux de trésorerie d'exploitation pour 2011 atteint le chiffre record de 2,3 milliards \$**
- **Le volume des ventes de minerai de fer au niveau mondial s'élève à 40 millions de tonnes**

Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE : CLF) (Paris : CLF) a publié aujourd'hui ses résultats financiers pour le quatrième trimestre et l'ensemble de l'exercice terminé le 31 décembre 2011. Le chiffre d'affaires record de 6,8 milliards \$ enregistré pendant l'exercice constitue une hausse de 2,1 milliards \$, soit plus de 45 %, par rapport à l'exercice précédent. Le bénéfice d'exploitation a augmenté sur l'ensemble de l'exercice pour atteindre 2,3 milliards \$, en hausse de 85 % comparativement à 1,3 milliard \$ en 2010. Le bénéfice net attribuable aux actionnaires de Cliffs s'élevait à 1,6 milliard \$, soit 11,48 \$ par action diluée, en hausse comparativement à 1 milliard \$, ou 7,49 \$ par action diluée pour l'exercice précédent.

(Logo : <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph Carrabba, président du conseil d'administration et président-directeur général de Cliffs, a déclaré : « Cliffs a connu un rendement exceptionnel en 2011, une année marquée par l'acquisition transformationnelle de Consolidated Thompson. Grâce à un potentiel de croissance organique significatif tant pour le secteur du minerai de fer que du charbon métallurgique, Cliffs est bien positionné pour poursuivre sur cette lancée en 2012 et au-delà. »

Faits saillants 2011

En plus d'avoir enregistré des résultats financiers qui battent les records, Cliffs a aussi franchi plusieurs étapes clés, en améliorant ainsi le profil de croissance de la Société et en augmentant sa flexibilité financière, notamment :

- La finalisation de l'acquisition d'une valeur de 4,9 milliards \$ CAN (dette nette comprise) de Consolidated Thompson, un producteur émergent de minerai de fer de calibre mondial établi dans l'Est du Canada, ainsi que la mise en place d'une structure financière à long terme destinée à financer la transaction ;
- L'augmentation du taux de dividende en espèces de 100 % ;
- L'entrée de Cliffs Natural Resources dans le classement Fortune 500 ;
- La 7^e place dans le classement Barron's des 500 meilleures entreprises américaines pour 2011 ;
- Des progrès dans son programme de sécurité « Road to Zero » (Objectif zéro accidents) en réduisant de 15 % le taux des blessures sur douze mois à l'échelle de l'entreprise ; et
- La mise en œuvre d'une réorganisation mondiale en redéfinissant les responsabilités de la direction pour la production et les ventes commerciales mondiales.

Résultats consolidés au quatrième trimestre

Le chiffre d'affaires consolidé s'élevait au quatrième trimestre à 1,7 milliard \$, soit une hausse de 17 % par rapport à 1,4 milliard \$ pour le même trimestre de l'exercice précédent. Cette amélioration a été favorisée par des volumes des ventes accrus ainsi que par davantage d'ouverture aux tarifs sur le marché maritime. La marge des ventes consolidées a légèrement augmenté pour se situer à 496 millions \$, comparativement à 483 millions \$ pendant la même période de 2010. Au quatrième trimestre 2011, la Société a encouru des coûts plus élevés des marchandises vendues en raison des volumes des ventes supérieurs, ainsi que de l'augmentation des coûts d'extraction, de la main-d'œuvre et de l'électricité dans certains secteurs d'activité.

Au quatrième trimestre, le bénéfice d'exploitation consolidé de Cliffs a baissé pour atteindre 370 millions \$, comparativement à près de 400 millions \$ pendant le trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette baisse est le résultat de la marge des ventes relativement inchangée mentionnée ci-dessus, ainsi que de la baisse de valeur des écarts d'acquisition précédemment annoncée à hauteur de 28 millions \$ avant impôts, liée aux activités d'extraction de charbon acquises par Cliffs de INR Energy en 2010.

Le bénéfice net attribuable aux actionnaires de Cliffs au quatrième trimestre 2011 a baissé de 52 % pour se situer à 185 millions \$, soit 1,30 \$ par action diluée, comparativement à 384 millions \$, soit 2,82 \$ par action diluée au quatrième trimestre 2010.

Minerai de fer aux États-Unis

	Trimestre terminé le		Période de douze mois terminée le	
	31 décembre		31 décembre	
	2011	2010	2011	2010
Volumes – en milliers de tonnes longues				
Volume des ventes	7 763	6 455	24 243	22 978
Part de Cliffs dans le volume de production total	6 088	6 132	23 681	21 594
Marge des ventes – en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	1 007,9 \$	713,8 \$	3 509,9 \$	2 443,7 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	612,2	471,0	1 830,6	1 655,3
Marge des ventes	395,7 \$	242,8 \$	1 679,3 \$	788,4 \$

Marge des ventes – par tonne longue

Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	120,37 \$	99,46 \$	135,53 \$	96,63 \$
Coût direct**	66,34	59,27	62,70	59,63
Dépréciation, épuisement et amortissement	3,05	2,57	3,56	2,69
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	69,39	61,84	66,26	62,32
Marge des ventes	50,98 \$	37,62 \$	69,27 \$	34,31 \$

* Exclut les produits et les frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer aux États-Unis au quatrième trimestre 2011 se chiffrait à 7,8 millions de tonnes, soit une hausse de 20 % comparativement à 6,5 millions de tonnes vendues au quatrième trimestre 2010. Cette augmentation est principalement due à une demande forte de boulettes de minerai de fer, favorisée l'utilisation de la capacité de l'industrie nord-américaine d'acier en légère hausse d'environ 74 %, comparé à 69 % au quatrième trimestre 2010.

Le chiffre d'affaires par tonne du segment minerai de fer aux États-Unis au quatrième trimestre 2011 s'est accru de plus de 20 % pour se situer à 120,37 \$, comparativement à 99,46 \$ au cours du quatrième trimestre 2010. Cette hausse découle du prix élevé du minerai de fer sur douze mois, favorisé par les mécanismes de fixation des prix inclus dans certains contrats d'approvisionnement qui offrent une meilleure ouverture aux tarifs plus favorables sur le marché maritime. L'année dernière, le volume des ventes de Cliffs a été plus important en vertu d'accords d'approvisionnement stipulant des mécanismes de fixation des prix basés sur les formules qui sont moins influencés par l'ouverture aux tarifs sur le marché maritime. Cette incidence a été compensée par des modifications dans la composition du chiffre d'affaires et dans une moindre mesure par les corrections des prix rétroactives et provisionnelles constatées au cours du quatrième trimestre 2011.

Le coût direct par tonne du minerai de fer aux États-Unis a été de 66,34 \$, soit en hausse de 12 % par rapport à 59,27 \$ pour le même trimestre de l'exercice précédent. Cette augmentation a été principalement entraînée par des dépenses d'approvisionnement et d'entretien plus élevées, les tarifs de l'électricité et les activités d'extraction.

Minerai de fer dans l'Est du Canada

	Trimestre terminé le		Période de douze mois terminée le	
	31 décembre		31 décembre	
	2011	2010	2011	2010
-				
Volumes – en milliers de tonnes métriques				
Volume des ventes total	1 905	1 120	7 404	3 272
Volume de production total	1 709	942	6 909	3 851
Marge des ventes - en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	235,8 \$	169,7 \$	1 178,1 \$	477,7 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	238,5	112,2	887,2	344,1
Marge des ventes	(2,7) \$	57,5 \$	290,9 \$	133,6 \$
Marge des ventes - par tonne métrique				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	123,83 \$	151,52 \$	159,12 \$	146,00 \$
Coût direct*	102,41	94,29	94,92	89,76
Réévaluation des stocks	-	0,80	8,08	2,60
Dépréciation, épuisement et amortissement et autres frais hors caisse	22,83	5,09	16,83	12,81
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	125,24	100,18	119,83	105,17
Marge des ventes	(1,41) \$	51,34 \$	39,29 \$	40,83 \$

*Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins les coûts de réévaluation des stocks, les ajustements du prix d'achat ainsi que la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de l'Est du Canada pour le quatrième trimestre 2011 se chiffrait à 1,9 million de tonnes, soit une hausse de 70 % comparativement à 1,1 million de tonnes vendues au quatrième trimestre 2010. Cette hausse provient principalement du volume des ventes incrémentales de concentré de minerai de fer d'environ 1,2 million de tonnes en provenance de la mine de Bloom Lake. Les ventes incrémentales de Bloom Lake ont été contrebalancées par la baisse de la production et du chiffre d'affaires sur douze mois de la mine Wabush. Cette baisse est attribuable à des pannes affectant les concasseurs, sécheurs et autres équipements, ce qui a entraîné une pénurie de boulettes de minerai de fer.

Le chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Est du Canada était de 123,83 \$ au quatrième trimestre 2011, en baisse de 18 % par rapport à 151,52 \$ au quatrième trimestre de l'exercice précédent. La baisse des revenus par tonne a été causée par une offre combinée et des primes au chiffre d'affaires plus bas pour les produits de boulettes de minerai par rapport au trimestre équivalent de l'exercice précédent. La composition du chiffre d'affaires au quatrième trimestre 2011 comportait environ 60 % de ventes de concentré de minerai de fer en provenance de la mine de Bloom Lake, comparativement au quatrième trimestre de l'exercice précédent quand elle était entièrement constituée de produits de boulettes de première qualité.

Le coût direct par tonne du minerai de fer de l'Est du Canada a été de 102,41 \$, en hausse de 9 % par rapport à 94,29 \$ au même trimestre de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement due aux défis en matière de production à la mine Wabush mentionnés ci-dessus, qui ont entraîné une optimisation des coûts fixes moins importante, ainsi que des dépenses d'entretien et de réparation imprévues à hauteur de 9 \$ par tonne. Cette tendance a été contrebalancée par des coûts directs moindres, soit 75 \$ par tonne, à la mine de Bloom Lake au quatrième trimestre 2011, notamment une incidence défavorable estimée à 8 \$ par tonne du fait de la baisse de la production de Cliffs à la mine de Bloom Lake pour l'ajustement du calendrier d'expédition de la mine au quatrième trimestre.

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trimestre terminé le		Période de douze mois terminée le	
	31 décembre		31 décembre	
	2011	2010	2011	2010
Volumes - en milliers de tonnes métriques				
Volume des ventes total	1 816	2 634	8 588	9 238
Volume de production total	2 143	2 588	8 922	9 249
Marge des ventes - en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	236,4 \$	356,7 \$	1 363,5 \$	1 123,9 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	152,3	173,0	664,0	557,7
Marge des ventes	84,1 \$	183,7 \$	699,5 \$	566,2 \$
Marge des ventes - par tonne métrique				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	130,18 \$	135,42 \$	158,77 \$	121,66 \$
Coût direct*	69,22	51,75	65,57	45,88
Dépréciation, épuisement et amortissement	14,65	13,93	11,75	14,49
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	83,87	65,68	77,32	60,37
Marge des ventes	46,31 \$	69,74 \$	81,45 \$	61,29 \$

*Le coût direct par tonne métrique correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne métrique, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne métrique.

Au quatrième trimestre 2011, le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique a baissé de 31 % pour se situer à 1,8 million de tonnes, comparativement au même trimestre de l'exercice précédent. Cette baisse est due à la fermeture prévue du port en vue de son expansion, au calendrier de deux expéditions lié aux conditions météorologiques et dans une moindre mesure aux démarches industrielles au sein du réseau logistique en Australie-Occidentale.

Le chiffre d'affaires par tonne au quatrième trimestre 2011 a légèrement baissé pour atteindre 130,18 \$, par rapport à 135,42 \$ au quatrième trimestre de l'année dernière. Cette diminution est le résultat de la baisse sur douze mois des tarifs du minerai de fer expédié par voie maritime, ainsi que du prix au comptant moyen pour le minerai de fer à 62 % (coût-fret Chine) en baisse de 11 % au quatrième trimestre 2011 comparativement à la moyenne comparable de l'exercice précédent.

Au quatrième trimestre, le coût direct par tonne du minerai de fer de la région Asie-Pacifique a augmenté de 34 % pour atteindre 69,22 \$, comparativement à 51,75 \$ au quatrième trimestre de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement due à une optimisation moins importante des coûts fixes, ainsi qu'à des coûts d'extraction plus élevés et aux taux de change défavorables comparativement au trimestre équivalent de l'exercice précédent.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trimestre terminé le		Période de douze mois terminée le	
	31 décembre		31 décembre	
	2011	2010	2011	2010
Volumes - en milliers de tonnes courtes				
Volume des ventes total	988	928	4 156	3 284
Volume de production total	1 624	918	5 035	3 295
Marge des ventes - en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	123,4 \$	114,8 \$	512,1 \$	438,2 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	121,4	138,0	570,5	466,8
Marge des ventes	2,0 \$	(23,2) \$	(58,4) \$	(28,6) \$
Marge des ventes par tonne courte				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services*	125,10 \$	112,50 \$	118,82 \$	120,68 \$
Coût direct**	98,38	118,00	112,05	108,47
Dépréciation, épuisement et amortissement***	24,70	19,50	20,81	20,92
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	123,08	137,50	132,86	129,39
Marge des ventes	2,02 \$	(25,00) \$	(14,04) \$	(8,71) \$

* Exclut les produits et les frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement et d'autres charges hors trésorerie par tonne.

*** La dépréciation, l'épuisement et l'amortissement pour 2010 incluent certains coûts hors trésorerie liés aux acquisitions

Au quatrième trimestre 2011, le volume des ventes de charbon d'Amérique du Nord a atteint 988 000 tonnes, en légère hausse par rapport aux 928 000 tonnes vendues au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette hausse a été favorisée par des volumes des ventes et de production significativement plus élevés en provenance de la mine Pinnacle. Cette hausse a été quelque peu contrebalancée par un volume des ventes plus bas sur douze mois à la mine Oak Grove en raison de conditions météorologiques extrêmes qui ont produit des dégâts aux installations d'exploitation en surface au cours de 2011. Les activités d'exploitation souterraine ont continué durant le trimestre, ce qui a permis à la Société d'accumuler des stocks de 1,9 million de tonnes de charbon brut (soit l'équivalent de 740 000 tonnes de charbon propre) en fin de trimestre.

Au quatrième trimestre 2011, le chiffre d'affaires par tonne du charbon d'Amérique du Nord a augmenté de 11 % pour se situer à 125,10 \$, comparativement à 112,50 \$ au quatrième trimestre 2010. Cette hausse du chiffre d'affaires par tonne est le résultat d'une proportion plus importante des ventes de produits de charbon métallurgique faiblement volatile par rapport au trimestre équivalent de 2010.

Le coût direct par tonne a baissé de 17 % pour se situer à 98,38 \$ par rapport à 118,00 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette baisse a été principalement attribuable à des coûts directs par tonne significativement plus bas à hauteur de 94 \$ à la mine Pinnacle durant le trimestre, du fait d'une production élevée au quatrième trimestre 2011.

Sonoma Coal et Amapa

Au quatrième trimestre 2011, la part de Cliffs dans le volume des ventes correspondant à sa participation de 45 % dans Sonoma Coal était de 360 000 tonnes. Le chiffre d'affaires et la marge des ventes générés pour Cliffs s'élevaient respectivement à 58,9 millions \$ et 16,3 millions \$. Le chiffre d'affaires par tonne à Sonoma était de 163,78 \$, avec des coûts directs par tonne de 80,80 \$.

Cliffs détient une participation de 30 % dans Amapa, une entreprise d'extraction de minerai de fer établie au Brésil. Au quatrième trimestre 2011, la production d'Amapa se chiffrait à quelque 1,3 million de tonnes et a rapporté une quote-part de 9,6 millions \$ correspondant à la participation de Cliffs dans ces activités.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

Au 31 décembre 2011, Cliffs disposait de 522 millions \$ de trésorerie et équivalents de trésorerie. Durant le trimestre, Cliffs a racheté le restant d'un million d'actions dans le cadre du programme de rachat d'actions approuvé par le conseil d'administration de Cliffs en août 2011. En fin d'exercice, Cliffs avait acheté au total quatre millions d'actions à un coût moyen pondéré de 72 \$ par action, représentant un investissement total d'environ 290 millions \$.

Au 31 décembre 2011, la Société comptait 3,6 milliards \$ de dettes à long terme et aucun prêt n'avait été effectué sur sa facilité de crédit renouvelable de 1,75 milliard \$. Pour l'exercice 2011, Cliffs a annoncé une dépréciation, épuisement et amortissement à hauteur de 427 millions \$ et a généré un flux de trésorerie lié à l'exploitation record de 2,3 milliards \$.

Perspectives

Cliffs réaffirme ses perspectives 2012 par secteur d'activité, dévoilées antérieurement le 26 janvier 2012. Les hypothèses émises dans ces perspectives comprennent un prix moyen au comptant pour 2012 d'environ 150 \$ par tonne pour le minerai de fer à 62 % Fe expédié par voie maritime (coût-fret Chine).

Le tableau ci-dessous récapitule les perspectives pour 2012 par secteur d'activité.

Résumé des perspectives pour 2012				
	Minerai de fer des États-Unis (1)	Minerai de fer de l'Est du Canada (2)	Minerai de fer de la région Asie-Pacifique (3)	Charbon d'Amérique du Nord (4)
Volume des ventes (millions de tonnes)	23	12	11	7,2
Chiffre d'affaire par tonne	115 \$ - 125 \$	135 \$ - 145 \$	135 \$ - 145 \$	140 \$ - 150 \$
Coût direct par tonne	60 \$ - 65 \$	70 \$ - 75 \$	65 \$ - 70 \$	105 \$ - 110 \$
Dépréciation, épuisement et amortissement par tonne	5 \$	19 \$	13 \$	16 \$

(1) Les tonnes de minerai de fer des États-Unis sont indiquées en tonnes longues.

(2) Les tonnes de minerai de fer de l'Est du Canada sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord depuis l'Est du Canada.

(3) Les tonnes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord depuis le port.

(4) Les tonnes de charbon d'Amérique du Nord sont indiquées en tonnes courtes, franco à bord depuis la mine.

Perspectives pour Sonoma Coal et Amapa (tonnes métriques, franco à bord depuis le port)

Cliffs détient une participation de 45 % dans Sonoma Coal. Pour 2012, la Société maintient ses attentes en matière de vente d'actions et de volume de production à environ 1,6 million de tonnes. L'offre combinée approximative devrait être constituée de deux tiers charbon thermique et un tiers charbon métallurgique. Le coût direct par tonne devrait atteindre quelque 110 \$. Pour 2012, la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement devraient se situer à quelque 14 \$ par tonne.

Cliffs s'attend à ce qu'Amapa contribue à hauteur de plus de 30 millions \$ dans sa quote-part en 2012.

Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives et autres attentes

Pour l'exercice 2012, Cliffs prévoit que les frais de vente, frais généraux et dépenses administratives vont se situer à environ 325 millions \$. Cette hausse sur douze mois dans les frais de vente, frais généraux et dépenses administratives est principalement le résultat d'un nombre plus important de projets d'entreprise axés sur la croissance.

La Société prévoit d'encourir des décaissements d'environ 165 millions \$ pour soutenir sa croissance future, notamment environ 90 millions \$ liés à des programmes d'exploration et de forage et quelque 75 millions \$ liés à son projet de chromite en Ontario (Canada).

En 2012, Cliffs anticipe un taux d'imposition effectif d'environ 25 % pour l'exercice. En outre, Cliffs devrait enregistrer une dépréciation, épuisement et amortissement d'environ 620 millions \$ sur l'ensemble de l'exercice 2012.

Budget d'investissements 2012 mis à jour et autres utilisations des liquidités

En fonction des perspectives de la Société, Cliffs prévoit de générer en 2012 un flux de trésorerie d'exploitation d'environ 1,9 milliard \$.

Cliffs réaffirme aussi son budget de dépenses en capital pour 2012 annoncé antérieurement à hauteur de 1 milliard \$, dont environ 300 millions \$ d'investissements de maintien et 700 millions \$ alloués à la croissance et l'amélioration de la productivité.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du quatrième trimestre 2011 demain 16 février 2012, à 10 h HNE. La conférence sera diffusée en direct et archivée sur le site Internet de Cliffs au : www.cliffsnaturalresources.com.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. La Société, qui fait partie de l'indice S&P 500, est l'un des principaux producteurs mondiaux de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique hautement et faiblement volatile. La stratégie de Cliffs consiste à poursuivre continuellement son expansion et diversification dans l'industrie minière, tout en concentrant ses efforts sur les marchés de l'acier les plus importants et à la croissance la plus rapide au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière sociale, de protection de l'environnement et de gestion de capital, les associés de Cliffs à travers le monde s'emploient à fournir à toutes les parties prenantes de la transparence opérationnelle et financière.

L'organisation de la Société s'articule autour d'un groupe commercial mondial responsable des ventes et de la livraison des produits de Cliffs et d'un groupe d'opérations mondiales chargé de la production des minéraux que la Société commercialise. Cliffs exploite des mines de minerai de fer et de charbon en Amérique du Nord et deux complexes miniers de minerai de fer en Australie-Occidentale. La Société détient également une participation de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. En outre, Cliffs a un important projet de chromite, actuellement à l'étape de préfaisabilité, situé en Ontario, au Canada.

Des communiqués de presse et d'autres informations sur la Société sont disponibles sur Internet au : <http://www.cliffsnaturalresources.com>

Énoncés prospectifs

Ce communiqué de presse contient des « déclarations prospectives » au sens des dispositions de règle refuge des lois fédérales sur les valeurs mobilières. Bien que la Société estime que ces déclarations prospectives soient basées sur des hypothèses raisonnables, ces déclarations sont sujettes à certains risques et incertitudes associés aux activités et à la conjoncture commerciale de Cliffs, qui sont difficiles à prévoir et qui peuvent échapper au contrôle de Cliffs. Ces incertitudes et facteurs sont susceptibles d'entraîner des écarts considérables entre les résultats réels et ceux annoncés ou sous-entendus dans les déclarations prospectives, et ce, pour diverses raisons, notamment : l'incertitude ou la faiblesse de la conjoncture économique et/ou des conditions de marchés mondiaux ; les tendances affectant notre situation financière, les résultats de nos activités ou les perspectives, particulièrement tout ralentissement du taux de croissance économique en Chine sur une période prolongée ; la capacité de Cliffs à atteindre les synergies et les objectifs stratégiques ou autres liés à l'acquisition de Consolidated Thompson ; l'issue de tout litige contractuel avec nos clients ou avec nos principaux fournisseurs d'énergie, de matériaux ou de services ; le montant et le calendrier des indemnités de tout recouvrement d'assurance en ce qui a trait à la mine Oak Grove ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées ; es défaillances de l'usine, des équipements ou des processus à fonctionner comme prévu ; le ralentissement imprévu des relations commerciales avec nos clients ou de leurs achats de nos produits ; la capacité des clients à satisfaire leurs obligations envers nous dans les délais ou du tout ; les événements ou les circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des actifs associés ; les réclamations, accusations ou litiges inattendus, ou la résolution des litiges ; les incidences des acquisitions et des dessaisissements ; les difficultés inattendues à intégrer des acquisitions ; notre capacité à obtenir des permis, des approbations, des modifications, ou toute autre autorisation émise par toute entité gouvernementale ou réglementaire ; les nouvelles lois et nouvelles réglementations gouvernementales ; la capacité à atteindre les taux ou niveaux de production prévus ; nos réserves économiques de minerais actuelles ; la capacité à conserver le niveau adéquat de liquidités et à mener à bien nos projets de financement ; d'autres problèmes et incertitudes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits du travail, aux conditions météorologiques, aux catastrophes naturelles, aux tonnes extraites, aux modifications des facteurs de coût, à l'offre ou au prix de l'énergie, du transport, des obligations de fermeture des mines et des coûts des avantages sociaux et des autres risques liés à l'industrie minière ; ainsi que d'autres facteurs et risques mentionnés dans les rapports récemment déposés par la Société auprès de la Securities and Exchange Commission. Les informations figurant aux présentes ne sont valables qu'à la date de publication de ce communiqué et sont susceptibles d'être remplacées en fonction d'événements ultérieurs. Sauf si les lois en vigueur sur les valeurs mobilières l'exigent, nous n'assumons aucune obligation de mettre à jour ou de réviser un quelconque énoncé prévisionnel figurant dans ce communiqué.

TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES OPÉRATIONS

	(en millions, sauf les montants par action)			
	Trimestre terminé le		Période de douze mois terminée le	
	31 décembre	31 décembre	31 décembre	31 décembre
	2011	2010	2011	2010
CHIFFRE D'AFFAIRES DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produit	1 589,3 \$	1 341,9 \$	6 551,7 \$	4 416,8 \$
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	73,2	82,2	242,6	265,3
	1 662,5	1 424,1	6 794,3	4 682,1
COÛT DES PRODUITS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(1 166,3)	(940,6)	(4 105,7)	(3 155,6)
MARGE DES VENTES	496,2	483,5	2 688,6	1 526,5
AUTRES PRODUITS (CHARGES) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(81,0)	(58,5)	(274,4)	(202,1)
Coûts d'exploration	(25,1)	(14,5)	(80,5)	(33,7)
Baisse de valeur des écarts d'acquisition	(27,8)	-	(27,8)	-
Coûts d'acquisition de Consolidated Thompson	(0,4)	-	(25,4)	-
Divers - nets	8,5	(11,9)	68,1	(20,5)
	(125,8)	(84,9)	(340,0)	(256,3)
BÉNÉFICE D'EXPLOITATION	370,4	398,6	2 348,6	1 270,2
AUTRES PRODUITS (CHARGES)				

Gain sur l'acquisition des participations majoritaires	-	-	-	40,7
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	1,4	15,0	101,9	39,8
Intérêts créditeurs	1,9	1,5	9,5	9,9
Intérêts débiteurs	(47,3)	(29,1)	(216,5)	(70,1)
Autres bénéfices hors exploitation (charges)	(1,3)	5,5	(2,0)	12,5
	<u>(45,3)</u>	<u>(7,1)</u>	<u>(107,1)</u>	<u>32,8</u>
REVENUS DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS ET QUOTE-PART DES ENTREPRISES	325,1	391,5	2 241,5	1 303,0
CHARGE D'IMPÔT	(123,4)	(11,4)	(420,1)	(293,5)
QUOTE-PART DES ENTREPRISES	6,9	5,1	9,7	13,5
PRODUIT DES ACTIVITÉS POURSUIVIES	208,6	385,2	1 831,1	1 023,0
PERTE ISSUE DES OPÉRATIONS INTERROMPUES, nette d'impôt	0,1	(1,1)	(18,5)	(3,1)
BÉNÉFICE NET	208,7	384,1	1 812,6	1 019,9
MOINS : BÉNÉFICE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	23,3	-	193,5	-
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>185,4 \$</u>	<u>384,1 \$</u>	<u>1 619,1 \$</u>	<u>1 019,9 \$</u>
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE				
Activités poursuivies	1,30 \$	2,85 \$	11,68 \$	7,56 \$
Activités abandonnées	-	(0,01)	(0,13)	(0,02)
	<u>1,30 \$</u>	<u>2,84 \$</u>	<u>11,55 \$</u>	<u>7,54 \$</u>
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DILUÉ				
Activités poursuivies	1,30 \$	2,83 \$	11,61 \$	7,51 \$
Activités abandonnées	-	(0,01)	(0,13)	(0,02)
	<u>1,30 \$</u>	<u>2,82 \$</u>	<u>11,48 \$</u>	<u>7,49 \$</u>
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	142 247	135 360	140 234	135 301
Dilué	143 087	136 254	141 012	136 138
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION	0,28 \$	0,14 \$	0,84 \$	0,51 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

	(en millions)	
	2011	2010
ACTIF		
ACTIF À COURT TERME		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	521,6 \$	1 566,7 \$
Comptes clients	304,2	359,1
Stocks	475,7	269,2
Fournitures et autres stocks	216,9	148,1
Impôts reportés et remboursables	21,9	43,2
Actifs dérivés	82,1	82,6
Autres actifs à court terme	168,3	114,8
TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME	1 790,7	2 583,7
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	10 524,6	3 979,2
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	526,6	514,8
Écarts d'acquisition	1 152,1	196,5
Actifs incorporels, nets	147,0	175,8
Impôts reportés	209,5	140,3
Autres immobilisations	191,2	187,9
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	2 226,4	1 215,3

TOTAL DE L'ACTIF	<u>14 541,7 \$</u>	<u>7 778,2</u>
PASSIF		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	380,3 \$	266,5 \$
Coûts salariaux cumulés	144,2	129,9
Impôts sur le revenu à payer	265,4	103,4
Impôts de l'État et locaux à payer	59,1	38,9
Contrats de vente en dessous du marché- actuels	52,7	57,1
Part actuelle du crédit à long terme	74,8	-
Charges à payer	165,0	56,5
Redevances cumulées	77,1	80,2
Contributions reportées	126,6	215,6
Autres passifs à court terme	<u>148,1</u>	<u>80,6</u>
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	1 493,3	1 028,7
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	665,8	528,0
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	222,0	184,9
IMPÔTS REPORTÉS	1 062,4	63,7
DETTES À LONG TERME	3 608,7	1 713,1
CONTRACTS DE VENTE EN DESSOUS DU MARCHÉ	111,8	164,4
AUTRE PASSIF	<u>338,0</u>	<u>256,7</u>
TOTAL DU PASSIF	7 502,0	3 939,5
CAPITAUX PROPRES		
CAPITAUX PROPRES DES ACTIONNAIRES DE CLIFFS	5 785,0	3 845,9
INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>1 254,7</u>	<u>(7,2)</u>
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	<u>7 039,7</u>	<u>3 838,7</u>
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	<u>14 541,7 \$</u>	<u>7 778,2 \$</u>

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT : Contacts pour les Communications mondiales et relations avec les investisseurs :
Steve Baisden, vice-président des relations avec les investisseurs et des communications,
+1-216-694-5280, Jessica Moran, Responsable des relations avec les investisseurs,
+1-216-694-6532, ou Patricia Persico, directrice des Communications mondiales,
+1-216-694-5316