



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

Résultats annuels 2011

Croissance dynamique des ventes : +14% (+17% à taux de change constants)
avec une variation de +23% pour les ventes de kits

Des résultats annuels affectés par des éléments non récurrents et la
rationalisation de l'implantation d'IPSOGEN aux États-Unis

Forte amélioration des flux de trésorerie opérationnels

Nouveaux lancements en 2012 : les kits de diagnostic MN1 et NPM1

Marseille, le 21 mars 2012 - IPSOGEN (Alternext - FR0010626028 - ALIPS), pionnier et acteur de référence dans le développement et la commercialisation de tests de diagnostic moléculaire dans le cancer, annonce aujourd'hui ses résultats annuels consolidés pour l'exercice clos au 31 décembre 2011. Ces comptes ont été arrêtés par le Conseil d'administration en date du 20 mars 2012.

Résultats annuels consolidés

| En K€ * | 31 décembre 2011 | 31 décembre 2010 | Var. |
|--|---------------------|---------------------|------------|
| Chiffre d'affaires | 9 503 | 8 371 | 14% |
| <i>dont Produits</i> | 7 378 | 5 994 | 23% |
| <i>dont Revenus de licence JAK2 V617F</i> | 2 125 | 2 377 | -11% |
| Financement public des dépenses de recherche | 603 | 529 | 14% |
| Produits opérationnels | 10 106 | 8 900 | 14% |
| Coût des ventes | 2,151 | 1,913 | 12% |
| Marge brute | 77,5% | 77,1% | |
| Coûts marketing et commerciaux | (3 347) | (3 763) | -11% |
| Coûts de recherche et développement | (3 098) | (3 876) | -20% |
| Coûts généraux et administratifs | (3 955) | (3 011) | 31% |
| Charges opérationnelles courantes** | (12 551) | (12 563) | 0% |
| Autres charges opérationnelles*** | (3,355) | - | N/A |
| Perte opérationnelle | (5 800) | (3 663) | 58% |
| Résultat financier | 152 | 261 | |
| Perte nette | (5 648) | (3 403) | 66% |

* Chiffres audités, normes IFRS

** Coût des ventes inclus

*** Dépréciation des frais de développement du GG version US et provision pour complément de redevances



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

NB : état d'avancement des procédures d'audit : les procédures d'audit sur les comptes consolidés ont été effectuées. Le rapport de certification sera émis après vérification du rapport de gestion et finalisation des procédures requises pour les besoins de la publication du rapport financier annuel.

- **Chiffre d'affaires annuel 2011 : +14%**

Comme annoncé précédemment, le chiffre d'affaires annuel 2011 d'IPSOGEN ressort à 9,5 M€, en progression de 14% par rapport à l'exercice précédent. Cette forte croissance est essentiellement expliquée par la très bonne évolution des ventes de kits de diagnostic qui enregistrent une augmentation de 23% en comparaison avec l'exercice 2010.

Les revenus de licence ont quant à eux diminué de 11% comparés à l'an dernier. Cette baisse est liée à l'existence en 2010 de revenus non récurrents enregistrés suite à la résolution du litige avec la Société BRL et suite à la signature de nouveaux contrats de sous-licences ayant engendré des produits d'arriérés de royalties ("look-back" royalties). Sans l'impact de ces éléments non récurrents, les revenus de licences auraient augmenté de 8% par rapport à l'an dernier. Dans ce cadre, l'évolution globale du chiffre d'affaires (kits+licences) entre 2010 et 2011 ressortirait à +19% au lieu de +14%.

Le niveau des dépenses de recherche reste élevé et la Société continue de bénéficier d'un montant significatif de crédit d'impôt recherche. En incluant le montant du financement public des dépenses de recherche, les produits opérationnels d'IPSOGEN atteignent 10,1 M€ pour l'exercice clos au 31 décembre 2011.

- **D'importantes charges non récurrentes, notamment au second semestre**

Des charges significatives et non habituelles ont impacté le compte de résultat de la Société en 2011 pour un montant total de 5,4 M€, dont 4,8 M€ ont été comptabilisés lors du second semestre 2011.

Hors éléments non récurrents, le résultat net de l'année 2011 est proche de l'équilibre.

- **Fermeture de Stamford, Siège de la filiale américaine d'IPSOGEN**

Afin de diminuer les coûts administratifs, il a été décidé de fermer le site d'IPSOGEN Inc à Stamford au cours de l'été 2012. IPSOGEN Inc est une filiale essentiellement commerciale et la fermeture du site ne devrait pas avoir de conséquence sur les clients de la Société dans la mesure où ces derniers bénéficient d'un contact direct avec la force de vente d'IPSOGEN Inc dans les différents États.

Les charges afférentes à ce projet de fermeture ont été provisionnées en totalité pour un montant de 0,7 M€ dans les comptes clôturés au 31 décembre 2011, la décision ayant été prise en décembre.

- **Dépréciation du projet de développement du test de cancer du sein aux États-Unis**

Compte tenu du retard rencontré pour la conclusion d'un partenariat aux États-Unis ainsi que de la fermeture du site d'IPSOGEN Inc. à Stamford, la Société a déprécié les actifs liés au projet de développement du test de Grade Génomique (GG) spécifiquement mis en œuvre pour le marché américain. Cette dépréciation concerne en particulier le laboratoire CLIA qui avait été mis en place dans le but de répondre à la demande américaine et les actifs incorporels liés au développement du test GG adapté au marché américain. La dépréciation des actifs incorporels s'élève à 0,8 M€ et a été



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

classée en « autres charges opérationnelles », reflétant outre le caractère inhabituel la possibilité d'une reprise en fonction des opportunités futures que pourra présenter le marché américain.

La partie correspondant à la dépréciation des actifs corporels constituant le laboratoire CLIA représente 0,6 M€ ; elle est incluse dans les 0,7 M€ décrits dans le paragraphe précédent sur la fermeture du site de Stamford. La dépréciation des actifs corporels a quant à elle été classée dans les coûts généraux et administratifs.

- Acquisition par le Groupe QIAGEN de la majorité du capital ; coûts liés à l'organisation de l'offre publique d'achat simplifiée

Le coût total de l'opération peut être estimé à environ 1,2 M€ sur l'exercice 2011, incluant essentiellement la rémunération des banques et avocats.

- Comptabilisation d'une provision pour complément de redevances

Comme indiqué lors de la diffusion des résultats semestriels de 2011 le 10 octobre 2011 et dans le cadre de l'acquisition, QIAGEN a procédé, avec le support de la direction de la Société, à une revue des relations d'IPSOGEN avec des entités tierces dans le domaine des contrats de licence pour l'exploitation de brevets. A cette date, cette revue avait conduit à considérer que la Société serait potentiellement redevable de compléments de redevances concernant la période antérieure au 30 juin 2011. Ce passif éventuel ne répondait pas aux conditions d'inscription au bilan consolidé d'IPSOGEN au 30 juin 2011 selon les normes IFRS. Les notes annexes aux états financiers consolidés semestriels mentionnaient que le montant maximum d'un tel risque pourrait atteindre 3,3 M€.

Au cours du second semestre 2011, une partie (660 K€) de ce passif éventuel a été réglée par des accords avec les tiers concernés pour un montant final à la charge de la Société de 175 K€.

Le montant résiduel de 2,6 M€ (soit 3,3 M€ - 0,66 M€), concernant d'autres tiers que ceux objets des accords ci-dessus, a été comptabilisé en provision dans les comptes au 31 décembre 2011 car le risque de devoir payer tout ou partie de cette somme est maintenant considéré comme probable. Cette dotation aux provisions a été classée en « autres charges opérationnelles ».

- Analyse des charges opérationnelles

- Coûts Marketing et Commerciaux : 3,3 M€ (-11%)

La baisse des coûts marketing et commerciaux est le résultat de la réorganisation des services marketing et commerciaux aux États-Unis, sous la direction de Corinne Danan, promue Senior Vice President Marketing & Ventes Monde à l'été 2010.

Dans ce nouveau contexte, les activités marketing et ventes d'IPSOGEN ont été rationalisées afin de mieux satisfaire les besoins spécifiques de nos marchés. Cette nouvelle organisation a également permis une meilleure coordination entre les différentes zones géographiques pour le lancement de nouveaux produits.

En 2011, la croissance soutenue des ventes de kits ainsi que la confirmation de la zone États -Unis comme premier marché pour IPSOGEN pour la quatrième année consécutive, confortent la pertinence de cette stratégie.



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

- Coûts de Recherche et Développement : 3,1 M€ (-20%)

La baisse des dépenses de Recherche et de Développement est également due à la réorganisation de la filiale américaine d'IPSOGEN mise en œuvre à l'été 2010, cette réorganisation s'étant accompagnée du transfert des activités américaines de R&D vers le site de Marseille.

De plus, certaines études cliniques liées au test GG ont été retardées ce qui en a, mécaniquement, décalé les coûts.

D'importants succès ont été enregistrés au cours de l'année 2011 avec notamment la signature d'un accord avec Stanford University pour le droit d'exploitation de la licence concernant les mutations du gène LNK, permettant ainsi à IPSOGEN de renforcer sa position de leader dans le diagnostic des syndromes myéloprolifératifs.

- Coûts Généraux et Administratifs : 3,9 M€ (+31%)

L'augmentation des coûts généraux et administratifs est liée aux coûts non récurrents décrits plus haut à savoir :

- les coûts liés à l'acquisition par QIAGEN
- les charges liées à la fermeture du site d'IPSOGEN Inc à Stamford.

Ces charges non récurrentes s'élèvent à 1,9 M€. Si l'impact de ces éléments était neutralisé, les coûts généraux et administratifs auraient diminué d'environ 31% sur l'exercice 2011.

- Autres Charges Opérationnelles : 3,4 M€

Comme décrit plus haut, ce montant correspond à :

- la dépréciation du projet de développement du test de Grade Génomique destiné au marché américain du cancer du sein pour un montant de 0,8 M€,
- la comptabilisation d'une provision pour complément de redevances pour un montant de 2,6 M€.

• Marge brute : 77,5%

La marge brute a progressé pour atteindre 77,5% sur l'année complète, ce qui représente un niveau très satisfaisant pour le secteur tout en montrant la capacité de la Société à contrôler et à optimiser ses coûts de production.

Situation de trésorerie

La trésorerie, les équivalents de trésorerie et les instruments financiers de placement ressortent à fin 2011 à 10,6 millions d'euros, à comparer aux 9,6 millions d'euros à fin 2010.

L'augmentation de capital générée par l'exercice des bons de souscription d'actions dans le cadre de l'offre de QIAGEN a apporté 2,5 millions d'euros de trésorerie à la Société. De plus, OSEO a accordé à IPSOGEN un prêt à taux zéro (PTZI) pour un montant de 850 milliers d'euros au mois de décembre 2011 afin de financer le développement de bio-marqueurs prometteurs.



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

D'autre part, la fin récente du contrat de liquidité avec la Société Portzamparc devrait permettre de rapatrier environ 250 milliers d'euros supplémentaires en trésorerie en début d'année 2012.

En excluant les activités de financement, 2,4 millions d'euros ont été utilisés par IPSOGEN en 2011 pour ses opérations et ses investissements. Cette utilisation se situe à un niveau très raisonnable puisqu'elle représente une consommation mensuelle de trésorerie d'environ 200 milliers d'euros.

2011 : une année particulièrement dynamique pour la R&D et les développements commerciaux

• Travaux scientifiques et études cliniques

Au cours de l'année écoulée, IPSOGEN a présenté ses travaux scientifiques sur l'analyse du Grade Génomique dans les carcinomes lobulaires à la troisième conférence IMPAKT à Bruxelles (Belgique) et au prestigieux congrès de l'ASCO à Chicago (États-Unis).

La première étude multicentrique sur le test BCR-ABL IS-MMR, lancé en 2010, a quant à elle été présentée par la Société au congrès de l'EHA à Londres (Royaume-Uni).

D'autre part, le test JAK2 *MutaQuant*[®] d'IPSOGEN a été sélectionné pour contrôler la réponse moléculaire dans le cadre de deux essais cliniques internationaux ciblant deux syndromes myéloprolifératifs : la Polycythemia Vera (ou maladie de Vaquez) et la Thrombocythémie Essentielle. S'ils s'avèrent concluants, ces essais cliniques viendront confirmer l'utilité clinique, déjà établie, de la mesure de la mutation JAK2 V617F dans le cadre du suivi du traitement des patients.

• Un partenariat prometteur avec SYSMEX

En avril 2011, IPSOGEN a annoncé la signature d'un accord de partenariat avec SYSMEX (cf. Communiqué de Presse daté du 04/04/2011), société japonaise leader mondial dans le domaine de l'hématologie. Cet accord prévoit que SYSMEX s'engage à distribuer au Japon certains produits d'IPSOGEN pour le cancer du sang. Cet accord comprend également la gestion par la société japonaise des procédures réglementaires auprès des autorités sanitaires japonaises pour les produits d'IPSOGEN applicables au diagnostic et au suivi (« monitoring ») des bio-marqueurs BCR-ABL et JAK2 V617F (soit dans les indications de Néoplasmes Myéloprolifératifs) et accorde à SYSMEX les droits exclusifs pour la vente de ces produits au Japon.

• Développement et lancement de nouveaux produits

IPSOGEN a développé avec succès deux nouveaux produits :

- une nouvelle version du test diagnostique NPM1 pour la détection de la mutation et l'identification du type de mutation (test NPM1 *MutaScreen*[™]) qui vient en amont des tests de suivi (NPM1 *MutaQuant*[®]) déjà disponibles pour les patients atteints de leucémie aigüe myéloïde et
- un nouveau test diagnostique pour le nouveau bio-marqueur MN1 (test MN1 *ProfileQuant*[®]) pour une meilleure stratification des patients atteints de leucémie aigüe myéloïde et, à terme, une meilleure orientation de traitement.



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

Ces deux nouveaux tests ont été lancés en tout début d'année 2012, en ligne avec le plan de lancement prévu.

Aujourd'hui, IPSOGEN compte 450 clients dans le monde et possède un portefeuille de 80 produits portant sur 15 bio-marqueurs différents, adaptés aux besoins spécifiques des clients de la Société.

Changement dans la composition du comité de direction

Pascale Boissel, Directeur Financier d'IPSOGEN depuis 2009, s'apprête à quitter la Société après la diffusion des résultats de l'année 2011 afin de poursuivre d'autres opportunités de carrière. Le domaine comptable et financier sera désormais géré par les services centraux de QIAGEN dans la logique de l'intégration. Vincent Fert, Directeur Général d'IPSOGEN demeurera l'interlocuteur de référence de la communauté financière.

Pascale Boissel commente : *"J'ai vécu une aventure passionnante tant du point de vue professionnel qu'humain à travailler avec l'équipe fondatrice d'IPSOGEN et tous les employés de la Société. L'acquisition de la Société rentre dans une vraie logique de développement industriel et j'ai été particulièrement heureuse d'y participer, ainsi qu'à la première phase de l'intégration. L'acquisition par QIAGEN a également représenté un grand succès pour les actionnaires, ce dont nous pouvons nous féliciter. Je garderai un excellent souvenir de ces trois années très actives passées à la direction financière d'IPSOGEN. »*

Perspectives d'avenir

L'année 2012 sera clé pour IPSOGEN dans le contexte de l'intégration de la Société au sein du Groupe QIAGEN et dans sa stratégie globale.

Le développement commercial et la croissance des ventes à l'international demeurent la priorité numéro un d'IPSOGEN. La Société a également pour ambition de continuer à développer des tests de diagnostic à forte valeur ajoutée au service d'une approche personnalisée du cancer.

Le site de Marseille où se situe le siège social d'IPSOGEN est confirmé comme "Centre d'Excellence" dans la stratégie de QIAGEN, animant de manière proactive la recherche de nouveaux bio-marqueurs prometteurs susceptibles de conduire au développement de tests diagnostiques innovants. L'acquisition récente des droits de propriété intellectuelle sur les mutations des gènes IDH1 et IDH2 auprès de la Société PGDx, illustre parfaitement le rôle essentiel qu'IPSOGEN entend jouer dans le domaine de la médecine personnalisée du cancer. Ces deux gènes ont un rôle déterminant dans le cancer du cerveau, les leucémies aiguës myéloïdes et d'autres types de cancers (cf. Communiqué de Presse daté du 10/01/2012).

Les projets de développement majeurs de la Société, tel l'enregistrement du test JAK2 V617F auprès de la FDA, sont désormais conduits en étroite collaboration avec QIAGEN et bénéficient ainsi à la fois de l'expérience très significative et des investissements importants de QIAGEN dans ce domaine. IPSOGEN poursuit sa feuille de route pour la validation clinique de son test GG pour le cancer du sein en ayant recours à de larges cohortes d'échantillons cliniques ; l'objectif étant ici de renforcer la valeur médicale du test GG dans un environnement très concurrentiel.



IPSOGEN
CANCER PROFILER

COMMUNIQUÉ

Vincent Fert, Directeur Général d'IPSOGEN, conclut : *«2011 a représenté une année tout à fait exceptionnelle avec une croissance des ventes à deux chiffres pour nos produits, le développement de deux nouveaux tests (les kits NPM1 et MN1) qui auront un impact positif sur les ventes 2012, l'expansion de notre présence internationale suite au partenariat avec SYSMEX au Japon et, bien entendu, l'offre d'achat réussie de QIAGEN sur l'essentiel du capital de notre Société ; cette offre ayant permis la réalisation d'une plus-value substantielle ainsi qu'une liquidité immédiate pour une large part de nos actionnaires. Notre intégration au sein du groupe QIAGEN nous offre l'opportunité unique de rejoindre l'un des groupes pionniers et des plus reconnus dans le développement de solutions d'avant-garde pour une médecine personnalisée en intégrant le diagnostic, la thérapie et le suivi des effets de la thérapie pour le bénéfice des patients. »*

A propos d'IPSOGEN

« Profiler » des cancers, IPSOGEN développe et commercialise des tests de diagnostic moléculaire qui permettent de cartographier les maladies pour guider la décision des cliniciens et de leurs patients tout au long de leur parcours thérapeutique. Avec déjà plus de 80 références produits utilisées en routine dans le monde pour le diagnostic, le pronostic et le suivi de milliers de patients atteints de leucémie, IPSOGEN est également engagée dans le domaine du cancer du sein avec pour objectif de fournir des informations diagnostiques encore inaccessibles.

IPSOGEN est, depuis juillet 2011, une filiale du groupe QIAGEN. Au 31 décembre 2011, IPSOGEN employait 72 personnes. Son siège social est situé à Marseille France.

Pour en savoir plus, visitez www.ipsogen.com.

Contacts

IPSOGEN

Vincent Fert
CEO
Tél: 04 9129 3090
fert@ipsogen.com

NewCap.
Axelle Vuillermet &
Pierre Laurent
Tél: 01 44 71 94 93
ipsogen@newcap.fr

ATCG Press
Marielle Bricman
Tél: 04 9125 0785
ipsogen@atcg-partners.com

ALIPS
LISTED
NYSE
ALTERNEXT

**Assemblée générale des
actionnaires :**
le 29/05/2012, à Marseille

**Publication du chiffre d'affaires du
premier semestre 2012 :**
le 06/09/2012, avant marché