

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats du deuxième trimestre 2012

La société annonce un chiffre d'affaires de 1,6 milliard \$ et un bénéfice net attribuable aux actionnaires de Cliffs à hauteur de 258 millions \$, soit 1,81 \$ par action diluée

Le volume des ventes de minerai de fer mondial sur douze mois a augmenté de 23 % pour se situer à 19 millions de tonnes

Un volume des ventes record atteint malgré une conjoncture du marché au ralenti

CLEVELAND, le 30 juillet 2012 -- Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE : CLF) (Paris : CLF) a publié aujourd'hui ses résultats financiers du deuxième trimestre pour la période terminée le 30 juin 2012. Le chiffre d'affaires consolidé a baissé de 10 % au deuxième trimestre pour s'établir à 1,6 milliard \$, comparativement à 1,8 milliard \$ au même trimestre de l'exercice précédent. Cette baisse a été particulièrement entraînée par des prix moins élevés sur douze mois des produits de base sur les marchés où la société exerce ses activités. Un chiffre d'affaires en baisse jumelé à un chiffre d'affaires inférieur et à des coûts accrus des produits vendus en raison des frais de personnel, d'exploitation minière et d'entretien à la hausse ont entraîné une baisse de 39 % de la marge sur les ventes consolidée pour atteindre 449 millions \$ comparativement au deuxième trimestre 2011. Cette diminution de la marge sur les ventes est partiellement contrebalancée par la hausse du volume des ventes mondiales de minerai de fer de 13 %, entraînée par le volume supplémentaire du segment minerai de fer de l'Est du Canada suite à l'acquisition de la mine du Lac Bloom et à la finalisation du projet d'expansion dans le segment minerai de fer en Asie-Pacifique de Cliffs.

(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph A. Carrabba, président du conseil d'administration et président-directeur général de Cliffs, a déclaré : « Alors que le contexte des prix est actuellement moins favorable sur douze mois, les facteurs économiques fondamentaux qui sous-tendent la stratégie à long terme de Cliffs restent intacts. Nous poursuivons la mise en œuvre de nos projets d'expansion pour la mine du Lac Bloom. Cliffs dispose du potentiel nécessaire à construire des activités de minerai de fer dans l'Est du Canada capables de rivaliser avec les nos opérations traditionnelles de minerai de fer aux États-Unis en termes de taille et de portée. Ces activités bénéficieront aussi d'un accès complet au marché par voie maritime et aux économies en développement à travers le monde. »

Le bénéfice net attribuable aux actionnaires ordinaires de Cliffs s'élevait à 258 millions \$, soit 1,81 \$ par action diluée, en baisse par rapport à 409 millions \$, ou 2,92 par action diluée au deuxième trimestre 2011. Cette diminution est principalement due à la marge sur les ventes consolidée en baisse, tel qu'indiqué ci-dessus, et à l'absence d'un gain sur couverture de change significatif, rapporté au deuxième trimestre 2011. Cette diminution est partiellement contrebalancée par une charge d'intérêt en baisse sur douze mois et à l'impact favorable à hauteur de 29 millions \$ enregistrés au poste 'divers nets', principalement liés aux réévaluations des devises, à la vente de placements et au versement d'indemnités d'assurance. De même, au cours du trimestre, la Société a enregistré un élément fiscal discret de 27 millions \$ lié à la résolution favorable d'une position fiscale.

Minerai de fer des États-Unis

	Trimestre terminé le		Semestre terminé le	
	30 juin		30 juin	
	2012	2011	2012	2011 (1)
Volumes – en milliers de tonnes				
longues				
Volume des ventes total	5 444	5 762	8 823	8 581
Part de Cliffs dans le volume de production total	5 366	6 161	10 665	11 321
Marge sur ventes – en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	705,0 \$	885,2 \$	1 146,7 \$	1 395,3 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	418,9	444,1	693,8	592,9
Marge sur ventes	286,1 \$	441,1 \$	452,9 \$	802,4 \$
Marge sur ventes – par tonne longue				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services*	119,51 \$	137,81 \$	118,69 \$	147,19 \$
Coût direct**	62,59	57,40	62,03	49,08
Dépréciation, épaissement et amortissement	4,37	3,85	5,33	4,60
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	66,96	61,25	67,36	53,68
Marge sur ventes	52,55 \$	76,56 \$	51,33 \$	93,51 \$

* Exclut les produits et les frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge sur ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épaissement et l'amortissement par tonne.

(1) Le chiffre d'affaires et le coût des produits du premier semestre 2011 comprennent des bénéfices de respectivement 129 millions \$ et 54 millions \$, liés aux ajustements rétroactifs pour les tonnes livrées en 2010 et 2009 dans le cadre de règlements d'arbitrage et de litiges dévolés antérieurement.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer aux États-Unis au deuxième trimestre 2012 était de 5,4 millions de tonnes, comparativement à 5,8 millions de tonnes au deuxième trimestre 2011. Cette baisse a été attribuée au calendrier des expéditions par bateau.

Le chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer des États-Unis au deuxième trimestre 2012 se situait à 119,51 \$, en baisse de 13 % comparativement à 137,81 \$ au deuxième trimestre de l'exercice précédent. Cette diminution est attribuable à des prix en baisse sur douze mois pour le minerai de fer acheminé par voie maritime et à des modifications de la clientèle.

Le coût direct par tonne du segment minerai de fer États-Unis s'élevait à 62,59 \$, en hausse de 9 % comparativement à 57,40 \$ au même trimestre de l'exercice précédent. Cette hausse a été principalement favorisée par des coûts supplémentaires reconnus liés à la consolidation de la mine Empire, qui ne se reflétait pas dans les résultats du trimestre comparable de l'exercice précédent. Des coûts d'inactivité accrus attribués à la réduction temporaire de la production prévue et annoncée précédemment à la mine Empire ainsi qu'un impact inférieur des coûts fixes ont aussi contribué aux coûts directs par tonne accrus.

Minerai de fer de l'Est du Canada

	Trimestre terminé le		Semestre terminé le	
	30 juin		30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Volumes - en milliers de tonnes				
métriques				
Volume des ventes total	2 367	1 679	4 263	2 416
Volume de production total	1 871	1 868	3 932	2 721
Marge sur ventes - en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	303,9 \$	297,6 \$	524,6 \$	424,9 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	292,2	229,6	527,2	322,4
Marge sur ventes	11,7 \$	68,0 \$	(2,6) \$	102,5 \$
Marge sur ventes - par tonne métrique				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	128,39 \$	177,22 \$	123,06 \$	175,88 \$

Coût direct*	107,14	89,14	105,72	96,32
Réévaluation des stocks	-	28,83	-	20,03
Dépréciation, épuisement et amortissement	16,31	18,76	17,95	17,10
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	123,45	136,73	123,67	133,45
Marge sur ventes	4,94 \$	40,49 \$	(0,61) \$	42,43 \$

* Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins les coûts de réévaluation des stocks, les ajustements du prix d'achat, et la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de l'Est du Canada au deuxième trimestre 2012 se chiffrait à 2,4 millions de tonnes, en hausse de 41 % par rapport à 1,7 million de tonnes vendues au deuxième trimestre 2011. Cette augmentation a été favorisée par le volume des ventes supplémentaire de concentré de minerai de fer de la mine du Lac Bloom. Cliffs a indiqué que le trimestre comparable de l'exercice précédent incluait un trimestre partiel de ventes de concentré, car la mine du Lac Bloom a été acquise en mai 2011. Le volume des ventes au deuxième trimestre 2012 comprenait 1,4 million de tonnes de concentré de minerai de fer et 900 000 tonnes de boulettes de minerai de fer.

Le chiffre d'affaires par tonne pour le segment minerai de fer de l'Est du Canada au deuxième trimestre 2012 se situait à 128,39 \$, en baisse de 28 % comparativement à 177,22 \$ au deuxième trimestre de l'exercice précédent. Le chiffre d'affaires par tonne en baisse était principalement attribuable à la diminution des prix du minerai de fer par voie maritime sur douze mois. De plus, la composition des ventes au deuxième trimestre 2011 comprenait une proportion plus forte de ventes de boulettes de minerai de fer de la mine Wabush, qui bénéficient d'une prime sur le marché par voie maritime.

Le coût direct par tonne du segment minerai de fer de l'Est du Canada se chiffrait à 107,14 \$, en hausse de 20 % comparativement à 89,14 \$ au même trimestre de l'exercice précédent. Cette augmentation était le résultat du coût direct en hausse à la mine du Lac Bloom soit 91 par tonne, principalement favorisée par les coûts de la main-d'œuvre, d'entretien et logistiques accrus. En outre, le coût direct de la mine Wabush au deuxième trimestre 2012 se chiffrait à 133 \$ par tonne, en hausse de 17 % par rapport au trimestre comparable de l'exercice précédent, en raison des dépenses d'entretien et de réparation accrues, associées à des défaillances temporaires de l'équipement, ainsi qu'à des coûts d'exploitation minière en hausse.

Minerai de fer d'Asie-Pacifique

	Trimestre terminé le		Semestre terminé le	
	30 juin		30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Volumes - en milliers de tonnes métriques				
Volume des ventes total	3 069	2 201	5 842	4 422
Volume de production total	2 842	2 290	5 116	4 356
Marge sur ventes - en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	361,3 \$	381,6 \$	721,1 \$	727,0 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	214,5	176,6	449,2	326,2
Marge sur ventes	146,8 \$	205,0 \$	271,9 \$	400,8 \$
Marge sur ventes - par tonne métrique				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	117,73 \$	173,38 \$	123,43 \$	164,41 \$
Coût direct*	56,92	68,92	64,94	62,71
Dépréciation, épuisement et amortissement	12,97	11,31	11,95	11,06
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	69,89	80,23	76,89	73,77
Marge sur ventes	47,84 \$	93,15 \$	46,54 \$	90,64 \$

* Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer d'Asie-Pacifique a augmenté au deuxième trimestre 2012 de 39 % pour atteindre le niveau record de 3,1 millions de tonnes comparativement à 2,2 millions de tonnes au deuxième trimestre 2011. Cette augmentation est due à la finalisation du projet d'expansion du complexe Koolyanobbing de Cliffs visant à atteindre un taux de production annuel de 11 millions de tonnes. Le projet comprenait plusieurs placements dans des infrastructures logistiques, dont des trains plus longs, des nouvelles locomotives et des mises à jour des ports.

Le chiffre d'affaires par tonne au deuxième trimestre 2012 a baissé de 32 % pour atteindre 117,73 \$, comparativement à 173,38 \$ au même trimestre de l'exercice précédent. Cette diminution a été principalement causée par des prix du minerai de fer par voie maritime en baisse sur douze mois. La composition des ventes pour le trimestre en cours inclut des produits de minerai de fer de qualité inférieure, qui ont aussi contribué au chiffre d'affaires par tonne en baisse sur douze mois. Cliffs a indiqué que les produits de qualité inférieure sont vendus à un prix réduit et devraient être remplacés par les produits de qualité standard de la Société au cours du troisième trimestre de 2012.

Le coût direct par tonne du segment minerai de fer en Asie-Pacifique a baissé de 17 % pour se situer à 56,92 \$ comparativement à 68,92 \$ au trimestre comparable de 2011. La baisse sur douze mois était principalement due aux ventes ci-mentionnées de minerai de qualité inférieure à un coût direct par tonne moindre. De plus, des frais de royalties inférieurs et un taux de change des devises favorable, partiellement contrebalancés par des coûts d'exploitation minière en hausse, ont contribué au coût direct par tonne inférieur au même trimestre de l'exercice précédent.

Minerai de fer des États-Unis

	Trimestre terminé le		Semestre terminé le	
	30 juin		30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Volumes - en milliers de tonnes courtes				
Volume des ventes total	1 531	1 265	2 938	2 523
Volume de production total	1 348	1 106	3 105	2 461
Marge sur ventes - en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	209,2 \$	159,7 \$	399,2 \$	324,7 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	218,8	174,5	394,2	342,4
Marge sur ventes	(9,6) \$	(14,8) \$	5,0 \$	(17,7) \$
Marge sur ventes - par tonne courte				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services*	120,32 \$	118,65 \$	120,97 \$	121,27 \$
Coût direct**	110,72	113,91	104,16	111,48
Dépréciation, épuisement et amortissement	15,87	16,44	15,11	16,81
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	126,59	130,35	119,27	128,29

Marges sur ventes	<u>(6,27) \$</u>	<u>(11,70) \$</u>	<u>1,70 \$</u>	<u>(7,02) \$</u>
-------------------	------------------	-------------------	----------------	------------------

* Exclut les produits et les frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge sur ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Au deuxième trimestre 2012, le volume des ventes du charbon d'Amérique du Nord s'élevait à 1,5 million de tonnes, soit en hausse de 21 % comparativement à 1,3 million de tonnes vendues au trimestre comparable de l'exercice précédent. Cette augmentation a été principalement entraînée par un volume des ventes significativement supérieur sur douze mois en provenance des mines de charbon métallurgique faiblement volatile de Cliffs, qui a atteint des volumes de production significativement supérieurs sur douze mois. Cette augmentation a été partiellement contrebalancée par les ventes inférieures de la mine de charbon thermique de Cliffs à Toney Fork en Virginie-Occidentale. Tel qu'annoncé précédemment au cours du trimestre, Cliffs a réduit la production et sa main-d'œuvre à la mine Toney Fork en raison de la conjoncture faible sur le marché du charbon thermique.

Le chiffre d'affaires par tonne pour le segment charbon d'Amérique du Nord au deuxième trimestre 2012 a augmenté légèrement pour atteindre 120,32 \$ comparativement à 118,65 \$ au deuxième trimestre 2011. L'augmentation a été principalement favorisée par la composition du chiffre d'affaires, car le deuxième trimestre 2012 comprenait une proportion supérieure de ventes de charbon métallurgique à faible volatilité de qualité. Cette hausse a été largement contrebalancée par des prix du marché inférieurs pour tous les produits de charbon sur douze mois.

Le coût direct par tonne a baissé pour se situer à 110,72 \$ par rapport à 113,91 \$ au trimestre comparable de l'exercice précédent. Le coût direct par tonne au deuxième trimestre 2012 a profité de l'influence de coûts fixes supérieurs, partiellement compensés par le déplacement d'une haveuse pour longue taille à la mine Pinnacle.

Sonoma Coal et Amapa

Au deuxième trimestre 2012, la part des volumes de vente de Cliffs lié à sa participation à hauteur de 45 % dans Sonoma Coal était de 369 000 tonnes. Le chiffre d'affaires et la marge sur les ventes générés par Cliffs s'élevaient à respectivement 47 millions \$ et 6 millions \$. Le chiffre d'affaires par tonne à Sonoma était de 126,42 \$, avec un coût direct de 98,50 \$ par tonne. Suivant la fin du trimestre, Cliffs a annoncé avoir conclu un accord définitif de vente d'actions et d'actifs visant à vendre sa participation dans Sonoma Coal. Une fois la transaction finalisée, Cliffs anticipe pouvoir ramasser environ 141 millions AUD de produits en espèces. La Société s'attend à ce que la transaction soit finalisée au cours du quatrième trimestre 2012.

Cliffs possède une participation de 30 % dans Amapa, une mine de minerai de fer brésilienne. Au cours du deuxième trimestre 2012, Amapa a rapporté des dividendes de 1 million \$ pour la part de Cliffs dans l'opération et a produit quelque 1,5 million de tonnes.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

À la fin du trimestre, Cliffs disposait de 159 millions \$ en trésorerie et équivalents de trésorerie, de 4 milliards \$ de dette totale, notamment 325 millions \$ empruntés au titre de sa facilité de crédit renouvelable de 1,75 milliard \$. Pendant le trimestre, Cliffs a généré une trésorerie des opérations à hauteur de 96 millions \$ contre 618 millions \$ au trimestre comparable de l'exercice 2011. La Société a indiqué que le deuxième trimestre de l'exercice précédent comprenait une rentrée de fonds exceptionnelle de 275 millions \$, liée à la mise en place d'un mécanisme de tarification final avec l'un de ses clients. En outre, les prix inférieurs des produits de la Société sur douze mois ainsi que les coûts accrus ont eu un impact négatif sur la trésorerie en provenance des résultats opérationnels du trimestre. Traditionnellement, la Société génère la plus grande partie de son flux de trésorerie d'exploitation au cours de la seconde moitié de l'année civile.

Pour le trimestre, Cliffs a annoncé des coûts de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement à hauteur de 132 millions \$.

Perspectives

Cliffs prévoit que ses principaux marchés finaux resteront stables au deuxième semestre de l'exercice. La hausse continue de la production d'acier ainsi que les mesures monétaires prises par le gouvernement chinois afin d'accélérer la croissance économique, devraient appuyer les attentes de production annuelle d'acier brut de Cliffs d'environ 730 millions de tonnes. La Société continue d'anticiper une croissance modeste de l'économie américaine, qui positionnera les activités de minerai de fer aux États-Unis de Cliffs pour obtenir des résultats positifs. En raison d'un prix au comptant moyen sur douze mois de minerai de fer par voie maritime à 62 % Fe de 142 \$ par tonne, Cliffs baisse modestement ses attentes quant au prix au comptant du minerai de fer par voie maritime sur l'ensemble de l'exercice 2012 à environ 145 \$ par tonne (coût et fret Chine) par rapport à ses attentes antérieures de 150 par tonne. Les hypothèses de prix révisées sont à la base des perspectives pour les activités de minerai de fer ci-dessous.

Perspectives du segment minerai de fer des États-Unis (tonnes longues)

Pour 2012, la Société maintient ses attentes en matière de chiffre d'affaires et de volume de production de minerai de fer aux États-Unis respectivement d'environ 23 millions de tonnes et de 22 millions de tonnes.

La société maintient aussi ses attentes pour ce qui du chiffre d'affaires par tonne du segment minerai de fer des États unis pour l'ensemble de l'exercice 2012 à environ 115 \$ - 120 basées sur les hypothèses suivantes :

- Une utilisation de fabrication d'acier moyenne aux États-Unis en 2012 d'environ 75 % ; et
- Un prix moyen de l'acier laminé à chaud d'environ 700 \$ - 750 \$ par tonne.

De plus, les attentes pour le chiffre d'affaires par tonne prennent aussi en compte les diverses dispositions contractuelles, des ajustements décalés et aux plafonds de prix aux prix plancher contenus dans certains accords d'approvisionnement. Le chiffre d'affaires par tonne réel réalisé sur l'ensemble de l'exercice dépendra des modifications des prix du minerai de fer, de la composition de la clientèle, des coûts de production et/ou des prix de l'acier (tous des facteurs présents dans certains accords d'approvisionnement de Cliffs).

Cliffs maintient aussi des attentes quant au chiffre d'affaires par tonne du segment minerai de fer des États-Unis pour l'exercice 2012 d'environ 60 \$ - 65 \$. La dépréciation, épuisement et amortissement pour l'exercice 2012 devraient être d'environ 4 \$ par tonne.

Perspectives du segment minerai de fer de l'Est du Canada (tonnes métriques franco à bord, à partir de l'Est du Canada)

Dans le cadre d'une stratégie commerciale révisée à long terme à la mine du Lac Bloom, Cliffs a récemment pris une décision opérationnelle visant à amorcer la production d'un concentré de minerai de fer de meilleure qualité qui devrait générer un prix supérieur et une meilleure marge sur les ventes par tonne sur le marché du minerai de fer par voie maritime. Le produit de minerai de fer de qualité supérieure contiendra des niveaux de silice inférieurs par rapport au produit antérieur de la mine du Lac Bloom. Produire ce produit de qualité supérieure contribue partiellement à réduire le volume de production annuel prévu pour la mine du Lac Bloom jusqu'à 7,2 millions de tonnes par rapport aux attentes antérieures qui se situaient à 8 millions de tonnes par an. Le volume de production révisé devrait aussi apporter plus de stabilité dans les opérations de la mine. Cliffs anticipe aussi produire un concentré de minerai de fer de qualité supérieure pendant les phases d'expansion annoncées de la mine.

Le volume de production pour l'ensemble de l'exercice devrait s'élever à environ 9,2 millions de tonnes, en baisse par rapport aux attentes précédentes de la Société de 11,2 millions de tonnes, en raison des ajustements des volumes mentionnés précédemment à la mine du Lac Bloom, ainsi qu'à la production inférieure de la mine Wabush suite à des niveaux d'activité inférieurs à la mine.

En raison principalement des volumes de production annuelle révisés, la Société revoit à la baisse les attentes pour ce qui est du volume des ventes du segment minerai de fer de l'Est du Canada pour se situer à 9,6 millions de tonnes par rapport à ses attentes antérieures qui se situaient à 12 millions de tonnes.

Cliffs revoit à la baisse ses attentes quant au chiffre d'affaires par tonne du segment minerai de fer de l'Est du Canada pour l'exercice 2012 pour se situer à environ 130 \$ - 135 \$, comparativement aux attentes antérieures de 140 \$ - 145 \$ par tonne. Cette diminution est principalement causée par les hypothèses indiquées antérieurement concernant des prix en baisse pour les prix du minerai de fer par voie maritime sur l'ensemble de l'exercice. La composition de la production sur l'ensemble de l'exercice devrait se situer à environ 60 % de concentré de minerai de fer et 40 % de boulettes de minerai de fer.

Cliffs revoit à la hausse ses attentes quant au coût direct par tonne pour le segment minerai de fer de l'Est du Canada sur l'ensemble de l'exercice 2012 pour se situer à environ 100 \$ - 105 \$, comparativement à 80 \$ - 85 \$, suite à l'impact inférieur des coûts directs en raison des attentes revues à la baisse pour le volume des ventes, un coût direct par tonne supérieur

à la mine du Lac Bloom associé à la production de concentré de minerai de fer de meilleure qualité et à d'autres dépenses accrues. Favorisés principalement par des volumes accrus et l'impact afférent des coûts fixes ainsi que la diminution des dépenses au deuxième trimestre de l'exercice en cours, les coûts directs par tonne aux mines du Lac Bloom et Wabush devraient se situer respectivement à environ 85 \$ et 125 \$, sur l'ensemble de l'exercice 2012. La dépréciation, épuisement et amortissement devraient être d'environ 18 \$ par tonne pour l'exercice 2012.

Perspectives pour le minerai de fer d'Asie-Pacifique (tonnes métriques franco à bord, à partir du port d'expédition)

Cliffs revoit à la hausse son volume des ventes attendu pour le segment minerai de fer d'Asie-Pacifique sur l'ensemble de l'exercice 2012 pour se situer à environ 11,6 millions de tonnes comparativement à des attentes antérieures d'environ 11,4 millions de tonnes. La Société maintient ses attentes pour le volume de production d'environ 11,1 millions de tonnes.

En raison des ventes supplémentaires de produits de minerai de fer de qualité inférieure, ainsi qu'à des hypothèses à la baisse pour les prix du minerai de fer sur l'ensemble de l'exercice, Cliffs réduit ses attentes quant au chiffre d'affaires par tonne pour le segment minerai de fer d'Asie-Pacifique sur l'ensemble de l'exercice 2012 à approximativement 120 \$ - 125 \$ comparativement aux attentes antérieures de 140 \$ - 145 \$ par tonne. L'éventail de produits anticipé est composé d'environ moitié de minerai de fer en morceaux et moitié fines de minerai de fer.

Cliffs baisse ses attentes pour le coût direct par tonne du segment minerai de fer d'Asie-Pacifique pour se situer à 65 \$ - 70 \$ comparativement à 70 \$ - 75 \$ en raison des ventes accrues de produits de qualité inférieure, à des coûts directs moindres. Cliffs anticipe que la dépréciation, épuisement et amortissement seraient d'environ 13 \$ par tonne pour l'ensemble de l'exercice 2012.

Perspectives pour le charbon d'Amérique du Nord (tonnes courtes, franco à bord, à partir de la mine)

Tel qu'annoncé précédemment, Cliffs réduit sa production à la mine de charbon thermique de Toney Fork en Virginie Occidentale afin d'aligner son volume avec la demande actuelle sur le marché. Par conséquent, le chiffre d'affaires et les volumes de production pour le charbon d'Amérique du Nord de Cliffs sur l'ensemble de l'année 2012 devraient s'élever respectivement à quelque 6,9 millions de tonnes et 6,2 millions de tonnes. Le volume des ventes devrait s'élever à environ 4,6 millions de tonnes de charbon métallurgique à faible volatilité et à 1,5 million de tonnes de charbon métallurgique hautement volatil, alors que le charbon thermique constitue le reste du volume des ventes attendu.

Cliffs maintient ses attentes de chiffre d'affaires par tonne pour le charbon d'Amérique du Nord en 2012 d'environ 130 \$ - 135 \$.

La Société augmente ses attentes pour ce qui est du coût direct par tonne à 110 \$ - 115 \$, par rapport à 105 \$ - 110 \$. Cette augmentation est entraînée par la proportion plus importante du volume des ventes de charbon métallurgique, qui a un coût direct par tonne supérieur. La dépréciation, épuisement et amortissement pour l'exercice 2012 devraient se situer à environ 13 \$ par tonne.

Le tableau ci-dessous fournit un résumé des perspectives 2012 de Cliffs pour ses quatre secteurs d'activité :

	Résumé des perspectives pour 2012							
	Minerai de fer des États-Unis (1)		Minerai de fer Est du Canada (2)		Minerai de fer Asie-Pacifique (3)		Charbon d'Amérique du Nord (4)	
	Perspectives actuelles	Perspectives antérieures	Perspectives actuelles	Perspectives antérieures	Perspectives actuelles	Perspectives antérieures	Perspectives actuelles	Perspectives antérieures
Volume des ventes (million tons)	23	23	9,6	12	11,6	11,4	6,9	7,2
Chiffre d'affaires par tonne	115 \$ - 120 \$	115 \$ - 120 \$	130 \$ - 135 \$	140 \$ - 145 \$	120 \$ - 125 \$	140 \$ - 145 \$	130 \$ - 135 \$	130 \$ - 135 \$
Coût direct par tonne	60 \$ - 65 \$	60 \$ - 65 \$	100 \$ - 105 \$	80 \$ - 85 \$	65 \$ - 70 \$	70 \$ - 75 \$	110 \$ - 115 \$	105 \$ - 110 \$
Dépréciation, épuisement et amortissement par tonne	4 \$	5 \$	18 \$	18 \$	13 \$	13 \$	13 \$	14 \$

(1) U Les tonnes de minerai de fer des États-Unis sont indiquées en tonnes longues.

(2) Les tonnes de minerai de fer de l'Est du Canada sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord depuis l'Est du Canada.

(3) Les tonnes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique sont indiquées en tonnes métriques, franco à bord depuis le port.

(4) Les tonnes de charbon d'Amérique du Nord sont indiquées en tonnes courtes, franco à bord depuis la mine.

Perspectives pour Amapa et Sonoma (tonnes métriques, franco à bord depuis le port)

Cliffs anticipe que les perspectives quant à ses participations dans Amapa vont cadrer avec les attentes annoncées précédemment pour l'ensemble de l'exercice 2012. Tel qu'annoncé précédemment, la vente par Cliffs de sa participation dans Sonoma devrait être finalisée au quatrième trimestre 2012.

Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives et autres attentes

Cliffs ses attentes en matière de frais de vente, frais généraux et dépenses administratives pour l'exercice 2012 à environ 300 millions \$ comparativement à ses attentes antérieures de 325 millions \$ million. Cette baisse a été principalement causée par le calendrier des dépenses pour certains projets d'entreprise et l'emphase continue sur la diminution des frais généraux à l'échelle de l'entreprise.

Cliffs maintient aussi ses attentes en matière de sortie de fonds sur l'ensemble de l'exercice d'environ 165 millions \$ pour soutenir sa croissance future, notamment environ 90 millions \$ liés à des programmes d'exploration et de forage et quelque 75 millions \$ liés à son projet de chromite en Ontario (Canada).

En 2012, Cliffs anticipe un taux d'imposition effectif d'environ 2 % pour l'ensemble de l'exercice. Excepté la taxe de rente économique des ressources minérales en vigueur dévoilée précédemment et les autres éléments fiscaux discrets, la Société anticipe que son taux d'imposition effectif serait d'environ 22 %. En outre, Cliffs devrait enregistrer une dépréciation, épuisement et amortissement d'environ 530 millions \$ pour l'ensemble de l'exercice 2012.

Budget d'investissements 2012 mis à jour et autres utilisations des liquidités

En raison des perspectives révisées de la Société, Cliffs revoit à la baisse ses attentes pour le flux de trésorerie des opérations pour l'ensemble de l'exercice 2012 pour se situer à environ 1,3 milliard \$, comparativement aux attentes antérieures qui se situaient à 1,7 milliard \$.

Cliffs réaffirme aussi son budget de dépenses en capital pour 2012 annoncé antérieurement à hauteur de 1 milliard \$, dont environ 300 millions \$ d'investissements de maintien et 700 millions \$ alloués à la croissance et l'amélioration de la productivité.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du deuxième trimestre 2012 demain 26 juillet 2012, à 10 h HNE. La conférence sera diffusée en direct et archivée sur le site Internet de Cliffs au : www.cliffsnaturalresources.com.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. La Société, qui fait partie de l'indice S&P 500, est l'un des principaux producteurs mondiaux de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique hautement et faiblement volatil. La stratégie de Cliffs consiste à poursuivre continuellement son expansion et diversification dans l'industrie minière, tout en concentrant ses efforts sur les marchés de l'acier les plus importants et à la croissance la plus rapide au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière sociale, de protection de l'environnement et de gestion de capital, les associés de Cliffs à travers le monde s'emploient à fournir à toutes les parties prenantes de la transparence opérationnelle et financière.

L'organisation de la Société s'articule autour d'un groupe commercial mondial responsable des ventes et de la livraison des produits de Cliffs et d'un groupe d'opérations mondiales chargé de la production des minéraux que la Société commercialise. Cliffs exploite des mines de minerai de fer et de charbon en Amérique du Nord et deux complexes miniers de minerai de fer en Australie-Occidentale. En outre, Cliffs a un important projet de chromite, actuellement au stade de faisabilité, situé en Ontario, au Canada.

Des communiqués de presse et d'autres informations sur la Société sont disponibles sur Internet au : <http://www.cliffsnaturalresources.com>

Énoncés prospectifs

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives au sens des lois fédérales sur les valeurs mobilières. Bien que la Société estime que ces déclarations prospectives sont basées sur des hypothèses raisonnables, ces déclarations sont sujettes à certains risques et incertitudes associés aux activités et à la conjoncture commerciale de Cliffs, qui sont difficiles à prévoir et qui peuvent échapper au contrôle de Cliffs. Ces incertitudes et facteurs sont susceptibles d'entraîner des écarts considérables entre les résultats réels et ceux annoncés ou sous-entendus dans les déclarations prospectives, et ce, pour diverses raisons, notamment : l'incertitude ou la faiblesse de la conjoncture économique et/ou des conditions de marchés mondiaux dont y compris la pression à la baisse sur les prix et la demande réduite sur le marché ; les tendances affectant notre situation financière, les résultats de nos activités ou les perspectives, particulièrement tout ralentissement du taux de croissance économique en Chine sur une période prolongée ; la capacité à réussir l'intégration des sociétés acquises et d'atteindre des synergies postacquisition, y compris, mais sans s'y limiter, avec Consolidated Thompson ; la capacité à conclure des accords avec nos clients de minerai de fer concernant les modifications des dispositions sur l'escalade des prix contenues dans les contrats de vente ; l'issue de tout litige contractuel avec nos clients, nos partenaires de coentreprises ou avec nos principaux fournisseurs d'énergie, de matériaux ou de services, ou tout autre litige ou arbitrage ; les modifications du volume ou de la composition des ventes ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; notre capacité à identifier et à exécuter avec succès tout placement stratégique ; des ralentissements non anticipés de nos relations d'affaires avec les clients ou de leurs achats de nos produits ; des événements ou circonstances susceptibles de perturber ou d'influer négativement la viabilité d'une mine et de la valeur des actifs associés ; les résultats des études de pré-faisabilité et de faisabilité liées à des projets ; les incidences de la réglementation accrue du gouvernement et les coûts afférents, notamment le risque de ne pas recevoir ou garder nos permis et autorisations environnementaux, ainsi que les modifications ou toute autre autorisation de la part des entités gouvernementales ou réglementaires ; la capacité à atteindre les taux ou niveaux de productions prévus ; nos réserves économiques actuelles de minerai ou les réductions des estimations des ressources actuelles ; les modifications néfastes dans les valeurs des devises, les taux de change des devises, les taux d'intérêt et les lois fiscales ; la capacité à conserver le niveau adéquat de liquidités et à mener à bien nos projets de financement ; notre capacité à maintenir des rapports adéquats avec les syndicats et les employés et à renouveler les conventions collectives qui arrivent à expiration avec des conditions satisfaisantes ; la disponibilité des biens d'équipement et des composants ; le montant et le calendrier des indemnités de tout recouvrement d'assurance en ce qui a trait à la mine Oak Grove ; les risques liés aux opérations internationales ; l'existence potentielle de lacunes importantes ou de faiblesses matérielles dans nos contrôles internes dans la publication de l'information financière ; d'autres problèmes et incertitudes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conditions géologiques non anticipées, aux conditions météorologiques, aux catastrophes naturelles, aux tonnes extraites, aux modifications des facteurs de coût, à l'offre ou au prix de l'énergie, les défaillances de l'équipement, du transport, des obligations de fermeture des mines et des coûts des avantages sociaux et des autres risques liés à l'industrie minière ; ainsi que d'autres facteurs et risques mentionnés dans les rapports récemment déposés par la Société auprès de la Securities and Exchange Commission. Les informations figurant aux présentes ne sont valables qu'à la date de publication de ce communiqué et sont susceptibles d'être remplacées en fonction d'événements ultérieurs. Sauf si les lois en vigueur sur les valeurs mobilières l'exigent, nous n'assumons aucune obligation de mettre à jour ou de réviser un quelconque énoncé prévisionnel figurant dans ce communiqué.

TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES OPÉRATIONS

	(en millions, sauf les montants par action)			
	Trimestre terminé le 30 juin		Semestre terminé le 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
CHIFFRE D'AFFAIRES DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produit	1 546,6 \$	1 705,0 \$	2 747,5 \$	2 838,0 \$
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	79,4	100,8	143,2	151,0
	1 626,0	1 805,8	2 890,7	2 989,0
COÛT DES PRODUITS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION				
MARGE SUR LES VENTES	449,3	731,6	752,8	1 331,1
AUTRES PRODUITS (CHARGES) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(83,5)	(69,4)	(146,5)	(115,1)
Coûts d'acquisition de Consolidated Thompson	-	(18,0)	-	(22,9)
Coûts d'exploration	(29,1)	(18,2)	(47,9)	(28,8)
Divers – nets	28,6	(8,2)	38,0	(4,4)
	(84,0)	(113,8)	(156,4)	(171,2)
BÉNÉFICE D'EXPLOITATION	365,3	617,8	596,4	1 159,9
AUTRES PRODUITS (CHARGES)				
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	-	50,4	0,3	106,7
Charge d'intérêts	(47,1)	(81,3)	(94,4)	(119,7)
Autres bénéfices hors exploitation (charges)	(0,5)	2,9	3,0	5,9
	(47,6)	(28,0)	(91,1)	(7,1)
BÉNÉFICE DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS				
ET PERTE DE VALEUR DES ENTREPRISES LIÉES				
	317,7	589,8	505,3	1 152,8
ÉCONOMIE (CHARGE) D'IMPÔT	(42,9)	(150,4)	167,9	(292,6)
PERTE DE VALEUR DES ENTREPRISES LIÉES	(0,5)	(11,3)	(7,4)	(8,3)
PRODUITS DES ACTIVITÉS POURSUIVIES	274,3	428,1	665,8	851,9
PERTE ISSUE DES OPÉRATIONS non poursuivies, nette d'impôt	-	(0,7)	(0,1)	(1,1)
BÉNÉFICE NET	274,3	427,4	665,7	850,8
MOINS : BÉNÉFICE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	16,3	18,3	31,9	18,3
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	258,0 \$	409,1 \$	633,8 \$	832,5 \$
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE				
Activités poursuivies	1,81 \$	2,95 \$	4,45 \$	6,07 \$
Activités non poursuivies	-	(0,01)	-	(0,01)
	1,81 \$	2,94 \$	4,45 \$	6,06 \$
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉ				
Activités poursuivies	1,81 \$	2,93 \$	4,44 \$	6,04 \$
Activités non poursuivies	-	(0,01)	-	(0,01)
	1,81 \$	2,92 \$	4,44 \$	6,03 \$

NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	142 380	139 000	142 303	137 243
Dilué	142 814	139 783	142 762	137 987
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION	0,63 \$	0,14 \$	0,91 \$	0,28 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

	(en millions)	
	30 juin 2012	31 décembre 2011
<u>ACTIF</u>		
ACTIF À COURT TERME		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	159,2 \$	521,6 \$
Comptes clients	310,8	304,2
Stocks	741,0	475,7
Fournitures et autres stocks	237,0	216,9
Actifs dérivés	74,8	82,1
Autres actifs à court terme	219,8	190,2
TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME	1 742,6	1 790,7
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	10 882,1	10 524,6
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	531,2	526,6
Écarts d'acquisition	1 166,1	1 152,1
Actifs incorporels, nets	137,9	147,0
Impôts reportés	522,2	209,5
Autres immobilisations	212,2	191,2
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	2 569,6	2 226,4
TOTAL DE L'ACTIF	15 194,3 \$	14 541,7 \$
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	385,2 \$	380,3 \$
Charges à payer	402,1	386,3
Impôts sur le revenu à payer	49,2	324,5
Part actuelle de la dette	369,7	74,8
Contributions reportées	123,4	126,6
Autres passifs à court terme	204,7	200,8
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	1 534,3	1 493,3
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	634,2	665,8
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	231,4	222,0
IMPÔTS REPORTÉS	1 143,7	1 062,4
DETTES À LONG TERME	3 614,1	3 608,7
CONTRAT DE VENTE EN DESSOUS DU MARCHÉ, NETS	98,5	111,8
AUTRE PASSIF	330,6	338,0
TOTAL DU PASSIF	7 586,8	7 502,0
<u>CAPITAUX PROPRES</u>		
CAPITAUX PROPRES DES ACTIONNAIRES DE CLIFFS	6 295,0	5 785,0
INTÉRÊTS MINORITAIRES	1 312,5	1 254,7
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	7 607,5	7 039,7
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	15 194,3 \$	14 541,7 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

	(en millions)	
	Semestre terminé le 30 juin	
	2012	2011
TRÉSORERIE TIRÉE DES ACTIVITÉS POURSUIVIES		
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Bénéfice net	665,7 \$	850,8 \$
Ajustements pour rapprocher le bénéfice net et les liquidités nettes produites (utilisées) par les activités poursuivies:		
Dépréciation, épuisement et amortissement	249,4	186,6
Produits dérivés et couvertures de change	9,0	(89,8)
Perte de valeur dans les entreprises liées (nette d'impôt)	7,4	8,3
Impôts reportés	(259,2)	75,9
Changements du produit reporté et des contrats de vente inférieurs au marché	(23,2)	(98,1)
Autre	(40,7)	10,1
Changements de l'actif et du passif d'exploitation :		
Comptes débiteurs et autres actifs	(86,4)	7,1
Stocks	(265,9)	(196,8)
Comptes créditeurs et charges à payer	(288,9)	(29,1)
Flux de trésorerie net produit (utilisé) par les activités d'exploitation	(32,8)	725,0
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Acquisition de Consolidated Thompson, nette de la trésorerie acquise	-	(4 423,4)
Achats d'immobilisations corporelles	(517,0)	(244,5)
Règlements des contrats de change en dollars canadiens	-	93,1
Coût de l'option de change du dollar canadien	-	(22,3)
Investissements dans des billets garantis de premier rang de Consolidated Thompson	-	(125,0)
Investissements dans des entreprises liées	(11,9)	(1,3)
Produits de la vente d'actifs	8,0	2,6
Trésorerie nette utilisée par les activités d'investissement	(520,9)	(4 720,8)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		

Produits nets de l'émission d'actions ordinaires	-	853,7
Produits nets de l'émission d'obligations de premier rang	-	998,1
Emprunts sur le prêt à terme	-	1 250,0
Emprunts sur les facilités de crédit-relais	-	750,0
Remboursement des facilités de crédit-relais	-	(750,0)
Remboursement du prêt à terme	(25,0)	-
Coûts d'émission de la dette	-	(47,7)
Emprunts en vertu d'une facilité de crédit renouvelable	550,0	-
Remboursement en vertu d'une facilité de crédit renouvelable	(225,0)	-
Remboursement des obligations convertibles de Consolidated Thompson	-	(337,2)
Contributions par (à) des coentreprises, nettes	31,5	(3,0)
Dividendes des actions ordinaires	(128,8)	(38,0)
Autres activités de financement	(11,1)	(16,5)
Flux de trésorerie net produit par les activités de financement	191,6	2 659,4
EFFET DES VARIATIONS DU TAUX DE CHANGE SUR LA TRÉSORERIE	(0,3)	7,8
BAISSE DES LIQUIDITÉS ET DES QUASI-LIQUIDITÉS	(362,4)	(1 328,6)
LIQUIDITÉS ET QUASI-LIQUIDITÉS AU DÉBUT DE LA PÉRIODE	521,6	1 566,7
LIQUIDITÉS ET QUASI-LIQUIDITÉS À LA FIN DE LA PÉRIODE	159,2 \$	238,1 \$

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT : RELATIONS AVEC LES INVESTISSEURS ET COMMUNICATIONS MONDIALES, Jessica Moran, directrice des Relations avec les investisseurs, +1-216-694-6532; ou Patricia Persico, directrice des Communications mondiales, +1-216-694-5316