

Cliffs Natural Resources Inc. présente ses résultats du premier trimestre 2013

-- La société annonce un chiffre d'affaires de 1,1 milliard de dollars pour le premier trimestre de 2013 ainsi qu'un bénéfice net attribué aux actionnaires ordinaires de Cliffs à hauteur de 97 millions de dollars, soit 0,66 dollar par action diluée

-- En glissement annuel, les frais SG&A diminuent de 11 millions de dollars pour atteindre 48 millions et le charbon d'Amérique du Nord atteint un coût décaissé par tonne de 91 dollars

-- La société révisé à la hausse ses prévisions concernant le volume des ventes de minerais de fer des États-Unis pour l'exercice complet avec une nouvelle estimation à 21 millions de tonnes

CLEVELAND, 29 avril 2013 -- La société Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE : CLF)

(Paris : CLF) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du premier trimestre pour la période s'achevant le 31 mars 2013. Son chiffre d'affaires consolidé de 1,1 milliard de dollars a diminué de 72 millions, soit une baisse de 6 % par rapport à l'année précédente. Cette baisse du chiffre d'affaires s'explique notamment par une diminution de 10 % des volumes de ventes mondiales de minerais de fer, qui a contribué à faire baisser de 2 % le coût des biens vendus à 903 millions de dollars. La marge commerciale consolidée a diminué de 18 % au premier trimestre pour atteindre 238 millions de dollars, contre 292 millions pour le même trimestre de l'année précédente. Le cours mondial du minerai de fer acheminé par voie maritime pour des fines de minerai de fer (coût-fret Chine) à 62 %, un facteur important de la rentabilité de la société, est demeuré relativement stable, s'établissant en moyenne à 148 dollars par tonne, soit une augmentation de 3% par rapport au premier trimestre de 2012.

(Logo : <http://photos.prnewswire.com/prmh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré « Nous sommes dans la bonne direction pour 2013. Durant le premier trimestre, nous avons pris des mesures mûrement réfléchies visant à réduire notre endettement et à améliorer l'état de notre trésorerie. Par ailleurs, nos équipes opérationnelles adoptent actuellement une approche pragmatique afin de réduire les coûts au sein du conseil d'administration. Nous prévoyons que ces initiatives permettront à la société d'évoluer au mieux dans des environnements de prix volatils ».

Durant le trimestre, la société a déclaré un bénéfice net attribuable aux actionnaires ordinaires de Cliffs de 97 millions de dollars, soit 0,66 dollar par action diluée, contre 376 millions de dollars, ou 2,63 dollars par action diluée, au premier trimestre de 2012. Les résultats du premier trimestre de 2013 comprenaient une économie d'impôts de 6 millions de dollars, obtenue grâce au taux effectif d'impôts sur le revenu de la société prévu pour l'année complète avant éléments distincts de 1 %, partiellement compensée par certains éléments distincts. Les résultats du premier trimestre de l'exercice précédent incluaient également un produit d'impôt différé hors trésorerie de 255 millions de dollars principalement lié à la promulgation de la taxe australienne sur les ressources minières (Mineral Resources Rent Tax), qui a été partiellement compensé avec certains autres éléments fiscaux exceptionnels. En excluant les éléments fiscaux exceptionnels des deux périodes, le bénéfice net ajusté de la société attribué aux actionnaires ordinaires pour le premier trimestre de 2013 s'est élevé à 89 millions d'euros, soit 0,60 dollar par action diluée, contre 121 millions d'euros, ou 0,85 dollar par action diluée, au premier trimestre de l'exercice précédent.

Minerai de fer aux États-Unis

	Trimestre s'achevant le 31 mars,	
	2013	2012
<u>Volumes – en milliers de tonnes longues</u>		
Volume des ventes total	3 083	3 379
Volume de production total	5 126	5 300
<u>Marge commerciale – en millions</u>		
Recettes issues des services et des ventes de produits	410,1	441,7
Coût des produits vendus et charges d'exploitation	252,8	274,8
Marge commerciale	157,3	166,9
<u>Marge commerciale – par tonne longue</u>		
Recettes issues des services et des ventes de produits *	119,82	117,40
Coûts décaissés**	60,17	61,14
Amortissement pour dépréciation et épuisement	8,63	6,87
Coût des produits vendus et charges d'exploitation*	68,80	68,01

Marge commerciale	<u>51,02</u> \$	<u>49,39</u> \$
-------------------	-----------------	-----------------

* Exclut les recettes et dépenses liées au fret national, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge commerciale. Sont également exclus les remboursements des coûts de coentreprise.

** Les coûts décaissés par tonne correspondent au coût des produits vendus et aux charges d'exploitation par tonne, moins l'amortissement pour dépréciation et épuisement par tonne.

Au premier trimestre de 2013, le volume des ventes de boulettes de minerai de fer des États-Unis s'est élevé à 3,1 millions de tonnes, contre 3,4 millions de tonnes au premier trimestre de 2012. Cette diminution est principalement attribuable à une baisse d'une année sur l'autre du volume des ventes à un client en raison de la faillite de ce dernier en mai 2012. Cliffs a également indiqué que le volume des ventes de minerais de fer aux États-Unis présenté au premier trimestre était historiquement bas par rapport aux autres périodes à cause de contraintes de navigation saisonnières sur les Grands Lacs.

Les recettes par tonne issues du minerai de fer des États-Unis se sont chiffrées à 119,82 dollars au premier trimestre de 2013, soit une hausse de 2 % par rapport aux 117,40 dollars du premier trimestre de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement attribuable à la composition de la clientèle et à l'établissement de tarifications provisoires favorables par rapport au premier trimestre de 2012.

Le coût décaissé par tonne en minerais de fer des États-Unis s'est chiffré à 60,17 dollars, soit une baisse de 2 % par rapport aux 61,14 dollars du premier trimestre de l'année précédente. Cette augmentation est principalement attribuable aux charges courantes moins élevées.

Minerai de fer au Canada oriental

Trimestre s'achevant le 31 mars,

	<u>2013</u>		<u>2012</u>	
<u>Volumes – en milliers de tonnes métriques</u>				
Volume des ventes total	1 859		1 896	
Volume de production total	2 019		2 062	
<u>Marge commerciale – en millions</u>				
Recettes issues des services et des ventes de produits	245,3	\$	220,7	\$
Coût des produits vendus et charges d'exploitation	<u>225,9</u>		<u>235,0</u>	
Marge commerciale	<u>19,4</u>	\$	<u>(14,3)</u>	\$
<u>Marge commerciale – par tonne métrique</u>				
Recettes issues des services et des ventes de produits	131,95	\$	116,40	\$
Coûts décaissés*	99,41		103,96	
Amortissement pour dépréciation et épuisement	<u>22,11</u>		<u>19,99</u>	
Coût des produits vendus et charges d'exploitation*	<u>121,52</u>		<u>123,95</u>	
Marge commerciale	<u>10,43</u>	\$	<u>(7,55)</u>	\$

* Les coûts décaissés par tonne correspondent au coût des produits vendus et aux charges d'exploitation par tonne, moins l'amortissement pour dépréciation et épuisement par tonne.

Les volumes des ventes de minerais de fer du Canada oriental pour le premier trimestre de 2013 se sont élevés à 1,9 million de tonnes, un niveau relativement stable par rapport au même trimestre de l'exercice précédent. La composition du volume des ventes comprenait 1,5 million de tonnes de concentré de minerai de fer et 400 000 tonnes de boulettes de minerai de fer. Comme annoncé le 11 mars 2013, Cliffs a indiqué son intention d'arrêter l'activité de son usine de boulettes de Wabush Pointe Noire d'ici la fin du deuxième trimestre de cette année. Suite à l'arrêt de l'usine de boulettes, la société prévoit de ne plus produire qu'un produit concentré dans sa mine de Wabush Scully.

Les recettes par tonne issues du minerai de fer du Canada oriental se sont chiffrées à 131,95 dollars au premier trimestre de 2013, soit une hausse de 13 % par rapport aux 116,40 dollars du premier trimestre de l'exercice précédent. Les recettes plus élevées par tonne sont attribuables à l'établissement de tarifications provisionnelles favorables, à des tarifs de fret plus bas et à une hausse de 3 % en glissement annuel du cours du minerai de fer acheminé par voie maritime.

Le coût décaissé par tonne du minerai de fer du Canada oriental s'est chiffré à 99,41 dollars, soit une diminution de 4 % par rapport aux 103,96 dollars au même trimestre de l'exercice précédent. Cette diminution reflète la baisse des coûts décaissés par tonne à la mine du lac Bloom se chiffrant désormais 89 dollars, soit 9 % de moins par rapport au même trimestre de l'année précédente, principalement en raison de la baisse des coûts de transbordement, de surestaries et des entrepreneurs. Les coûts décaissés au premier trimestre 2013 à la mine de Wabush étaient de 135 dollars par tonne, soit 12 % d'augmentation par rapport au même trimestre de l'exercice précédent, notamment en raison des coûts d'exploitation plus élevés.

Minerai de fer d'Asie-Pacifique

	Trimestre s'achevant le 31 mars,	
	2013	2012
<u>Volumes – en milliers de tonnes métriques</u>		
Volume des ventes total	2 305	2 773
Volume de production total	2 672	2 275
<u>Marge commerciale – en millions</u>		
Recettes issues des services et des ventes de produits	270,8 \$	359,8 \$
Coût des produits vendus et charges d'exploitation	209,5	234,8
Marge commerciale	61,3 \$	125,0 \$
<u>Marge commerciale – par tonne métrique</u>		
Recettes issues des services et des ventes de produits	117,48 \$	129,75 \$
Coûts décaissés*	75,10	73,86
Amortissement pour dépréciation et épuisement	15,79	10,82
Coût des produits vendus et charges d'exploitation	90,89	84,68
Marge commerciale	26,59 \$	45,07 \$

* Les coûts décaissés par tonne métrique correspondent au coût des produits vendus et aux charges d'exploitation par tonne métrique, moins l'amortissement pour dépréciation et épuisement par tonne métrique.

Au premier trimestre de 2013, le volume des ventes de minerais de fer d'Asie-Pacifique a diminué de 17 % pour atteindre 2,3 millions de tonnes, contre 2,8 millions de tonnes le même trimestre de l'exercice précédent. Cette diminution est attribuable au calendrier des expéditions par bateau ainsi qu'à l'absence de volume de ventes en provenance de l'exploitation de Cliffs sur l'île Cockatoo, qui a cessé sa production durant le troisième trimestre de 2012.

Les recettes par tonne pour le premier trimestre 2013 ont diminué de 9 % en passant de 129,75 dollars au premier trimestre 2012 à 117,48 dollars. Cette diminution est principalement attribuable aux réalisations de recettes inférieures dues à des qualités de minerais de fer inférieures, mais aussi à la composition de la clientèle, certains clients utilisant des mécanismes de tarification trimestrielle décalée. Cette baisse a été légèrement compensée par des cours moyens du minerai de fer acheminé par voie maritime plus élevés en glissement annuel.

Le coût décaissé par tonne du minerai de fer d'Asie-Pacifique a augmenté de 2 % et atteint ainsi 75,10 dollars, contre 73,86 dollars au même trimestre l'année précédente. L'augmentation en glissement annuel est principalement attribuable à des coûts logistiques et d'exploitation plus élevés liés à la hausse des volumes de production et à des mouvements de stocks d'inventaire dus à une accumulation de stocks au premier trimestre.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trimestre s'achevant le 31 mars,	
	2013	2012
<u>Volumes – en milliers de tonnes courtes</u>		
Volume des ventes total	1 787	1 407
Volume de production total	1 730	1 757
<u>Marge commerciale – en millions</u>		

Recettes issues des services et des ventes de produits	214,3	\$	189,9	\$
Coût des produits vendus et charges d'exploitation	212,5		175,4	
Marge commerciale	1,8	\$	14,5	\$
Marge commerciale – par tonne courte				
Recettes issues des services et des ventes de produits *	110,35	\$	121,61	\$
Coûts décaissés**	91,16		97,01	
Amortissement pour dépréciation et épuisement	18,19		14,29	
Coût des produits vendus et charges d'exploitation*	109,35		111,30	
Marge commerciale	1,00	\$	10,31	\$

* Exclut les recettes et dépenses liées au fret national, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge commerciale.

** Les coûts décaissés par tonne correspondent au coût des produits vendus et aux charges d'exploitation par tonne, moins l'amortissement pour dépréciation et épuisement par tonne.

Pour le premier trimestre 2013, le volume des ventes de charbon d'Amérique du Nord s'est élevé à 1,8 million de tonnes, soit une augmentation de 27 % par rapport au 1,4 million de tonnes vendues au même trimestre de l'année précédente. Cette augmentation est attribuable à un volume de ventes significativement plus élevé provenant de la mine Oak Grove de Cliffs. Durant le premier trimestre de 2012, les installations de préparation et de chargement d'Oak Grove n'avaient pas été pleinement opérationnelles en raison de graves dommages dus à des intempéries survenus en 2011.

Les recettes par tonne issues du charbon d'Amérique du Nord pour le premier trimestre 2013 ont diminué de 9 % par rapport au premier trimestre 2012, en passant de 121,61 dollars à 110,35 dollars. Cette diminution s'explique notamment par des prix au comptant plus bas d'une année sur l'autre pour les produits de charbon métallurgiques.

Les coûts décaissés par tonne ont diminué de 6 % en atteignant 91,16 dollars, contre 97,01 dollars au premier trimestre 2012. Les coûts décaissés par tonne du premier trimestre 2013 ont bénéficié de frais de maintenance et liés à l'emploi réduits. La hausse des volumes de ventes s'explique également par l'impact supérieur des coûts fixes.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

À la fin du trimestre, Cliffs disposait d'une trésorerie et d'équivalents de trésorerie d'un montant de 287 millions de dollars et ses dettes totales se chiffraient à 3,4 milliards de dollars, dont 550 millions de dollars empruntés au titre de sa facilité de crédit renouvelable de 1,75 milliard. Pour le premier trimestre, Cliffs a utilisé 25 millions de dollars de flux de trésorerie d'exploitation, contre 129 millions au même trimestre de 2012. Cette amélioration est principalement attribuable à des changements favorables du fonds de roulement liés à des créances et à d'autres actifs circulants.

En février, le conseil d'administration de Cliffs a approuvé une réduction de 76 % du dividende en numéraire trimestriel ; c'est-à-dire 0,15 dollar par action ordinaire de la société. Cela venait en réponse à la fixation de prix de produits de base volatils et à l'engagement de Cliffs de maintenir sa flexibilité financière.

Comme indiqué précédemment, la société a réalisé un placement de capitaux propres au cours du premier trimestre de 2013, réunissant un total de 995 millions de dollars en produit net, après commissions, escomptes et frais. Le placement comprenait 10,35 millions d'actions ordinaires, au prix de 29 dollars par action, totalisant 286 millions de dollars en produits nets. Cliffs a également émis 29,25 millions d'actions dépositaires, chacune représentant un intérêt de 1/40e sur une part de ses 7,00 % d'actions privilégiées convertibles, Série A, Classe A, sans valeur nominale. Les actions dépositaires étaient au prix de 25 dollars l'action, pour un total de 709 millions de dollars en produits nets. Les produits des deux placements ont été principalement utilisés pour rembourser le solde du prêt à terme de 847 millions de dollars de la société, ainsi que pour les fins générales de l'entreprise.

En outre, la Société a réussi à obtenir des modifications de son prêt à terme et de sa facilité de crédit renouvelable pour suspendre le ratio dette consolidée totale sur EBITDA pour toutes les périodes de déclaration trimestrielle en 2013 et ajouter temporairement une dette consolidée totale au contrat de capitalisation ainsi qu'une clause de valeur corporelle nette minimale pendant ces périodes.

Au premier trimestre 2013, Cliffs a enregistré un amortissement pour dépréciation et épuisement à hauteur de 141 millions de dollars.

Perspectives

Cliffs prévoit le maintien de marchés finaux solides pour ses produits. Au premier trimestre de 2013, la production annualisée chinoise d'acier brut a atteint des niveaux record, tandis que les taux d'utilisation en Amérique du Nord sont

restés stables. La société s'attend à ce que les prix des matières premières qu'elle vend restent volatils, ceux-ci pouvant baisser ou augmenter significativement à tout moment. En raison de cette volatilité attendue et dans le but de fournir une vision pour l'année complète, Cliffs utilisera le prix au comptant moyen par rapport à l'indice Platts de 62 % du minerai de fer acheminé par voie maritime en date du 31 mars 2013 de 148 dollars la tonne (coût-fret Chine) comme hypothèse de prix de base pour fournir ses sensibilités de recettes par tonne en année pleine pour les secteurs d'activité de minerai de fer de la société. Cliffs a indiqué que cette hypothèse ne reflétait pas les attentes internes de la société concernant le cours du minerai de fer acheminé par voie maritime sur l'année complète. Comme tel, avec une hypothèse de prix de base de 148 dollars par tonne pour l'exercice complet, le tableau ci-dessous comprend la prévision de recettes par tonne pour l'année complète pour les secteurs d'activité du minerai de fer de la société et la sensibilité par tonne pour chaque variation de 10 dollars par tonne par rapport à l'hypothèse de prix de base. La sensibilité par tonne pour l'exercice complet pour chaque secteur d'activité respectif du minerai de fer ci-dessous reflète le volume des ventes et le prix réalisé pour les résultats du premier trimestre 2013 et les attentes réalisées par Cliffs pour les périodes restantes en 2013.

Récapitulatif de la sensibilité des recettes réalisées 2013 (1)			
	Minerai de fer des États-Unis (2)	Minerai de fer de l'Est du Canada (3)	Minerai de fer d'Asie-Pacifique (4)
Recettes par tonne	115 \$ - 120 \$	120 \$ - 125 \$	120 \$ - 125 \$
Sensibilité par tonne (+/- 10 \$)	+/- 2 \$	+/- 7 \$	+/- 7 \$

- (1) Sur la base du coût moyen du minerai de fer acheminé par voie maritime (coût-fret Chine) à 62 % de 148 dollars par tonne en date du 31 mars 2013. La société prévoit de mettre à jour le cours moyen du minerai de fer et les sensibilités correspondantes pour ses secteurs d'activité respectifs du minerai de fer dans les périodes de notification ultérieures.
- (2) Les tonnes de minerai de fer des États-Unis sont exprimées en tonnes longues.
Les tonnes de minerai de fer de l'Est du Canada sont exprimées en tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada.
- (3) Les tonnes de minerai de fer de l'Est du Canada sont exprimées en tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada.
- (4) Les tonnes de minerai de fer d'Asie Pacifique sont exprimées en tonnes métriques, franco à bord à partir du port d'expédition.

Perspectives du segment Minerai de fer des États-Unis (en tonnes longues)

Pour 2013, la société révisé à la hausse sa prévision de volume des ventes à hauteur de 21 millions de tonnes, par rapport à sa précédente estimation de 20 millions de tonnes. Cette augmentation s'explique notamment par la hausse de la demande en boulettes de minerais de fer par les clients basés aux États-Unis. Cliffs maintient sa prévision d'un volume de production de 20 millions de tonnes de minerais de fer des États-Unis.

La sensibilité des recettes par tonne issues du minerai de fer des États-Unis comprise dans le tableau récapitulatif de sensibilité des recettes 2013 ci-dessus inclut également les hypothèses suivantes :

- Production d'acier 2013 dans les hauts fourneaux des États-Unis et du Canada de 40 à 45 millions de tonnes
- Cours moyen de l'acier laminé à chaud de 630 dollars par tonne en 2013
- Environ 50 % du volume des ventes prévues pour 2013 sont liés au cours du minerai de fer acheminé par voie maritime

La sensibilité des recettes par tonne tient également compte de différentes dispositions contractuelles, des ajustements par année de décalage et des prix plafonds et planchers figurant dans certains contrats d'approvisionnement. Les recettes par tonne réelles pour l'exercice complet dépendront de l'évolution des cours du minerai de fer, de la composition de la clientèle, des coûts d'apport de production et/ou des cours de l'acier (tous les facteurs figurant dans certains des contrats d'approvisionnement de Cliffs).

Cliffs maintient sa prévision relative aux coûts décaissés par tonne de minerai de fer des États-Unis à environ 65-70 \$ pour l'exercice complet 2013, et sa prévision pour l'amortissement pour dépréciation et épuisement à environ 6 \$ par tonne.

Perspectives du segment Minerai de fer de l'Est du Canada (tonnes métriques, franco à bord depuis l'Est du Canada)

Pour 2013, Cliffs maintient ses prévisions du volume des ventes pour l'exercice complet à 9-10 millions de tonnes. Le volume de production pour l'année complète devrait également avoisiner les 9 à 10 millions de tonnes. En raison de l'ajustement récemment annoncé de la gamme de produits de Wabush, Cliffs prévoit de vendre environ 1,5 million de tonnes de boulettes de minerai de fer, les ventes de concentré de minerai de fer constituant le reste du volume des ventes attendu.

La sensibilité des recettes par tonne issues du minerai de fer du Canada oriental est comprise dans le tableau de sensibilité des recettes par tonne 2013 ci-dessus. Le coût décaissé par tonne du minerai de fer du Canada oriental devrait avoisiner les 95-100 dollars pour l'exercice complet 2013.

La société maintient ses prévisions relatives au coût décaissé par tonne pour l'année complète aux mines du lac Bloom et de Wabush de respectivement 85-90 dollars et 115-120 dollars. L'amortissement pour dépréciation et épuisement devrait s'élever à environ 18 dollars par tonne pour l'exercice complet 2013.

Perspectives du segment Minerai de fer d'Asie-Pacifique (tonnes métriques, franco à bord à partir du port d'expédition)

Cliffs confirme ses prévisions concernant les volumes de vente et de production de son minerai de fer d'Asie-Pacifique à environ 11 millions de tonnes pour l'exercice complet 2013. La répartition des produits devrait être d'environ 50 % de morceaux de minerai de fer et 50 % de fines de minerai de fer.

La sensibilité des recettes par tonne issues du minerai de fer d'Asie-Pacifique est comprise dans le tableau de sensibilité des recettes par tonne 2013 ci-dessus. Cliffs revoit à la baisse de 5 dollars par tonne ses attentes en matière de recettes par tonne en raison des faibles teneurs des minerais de fer que la société prévoit pour le reste de l'année.

Cliffs maintient sa prévision relative aux coûts décaissés par tonne de minerai de fer d'Asie-Pacifique à environ 70-75 \$ pour l'exercice complet 2013, et sa prévision pour l'amortissement pour dépréciation et épuisement à environ 15 \$ par tonne pour l'année.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord (en tonnes courtes, franco à bord à partir de la mine)

Cliffs confirme ses prévisions concernant les volumes de vente et de production de son charbon d'Amérique du Nord à environ 7 millions de tonnes pour l'exercice complet 2013. Le volume des ventes devrait être composé à environ 67 % de charbon métallurgique faiblement volatil et à 25 % de charbon métallurgique hautement volatil, le charbon thermique constituant le reste du volume des ventes attendu.

Les perspectives de Cliffs en termes de recettes par tonne issues du charbon d'Amérique du Nord sont de 110-115 dollars pour l'exercice complet. Environ 75 % du volume de ventes de Cliffs prévu pour 2013 est engagé et estimé à environ 110 dollars par tonne courte à la mine.

Cliffs maintient sa prévision relative aux coûts décaissés par tonne à environ 95-100 dollars tandis que l'amortissement pour dépréciation et épuisement devrait s'élever à environ 16 dollars par tonne pour l'exercice complet 2013.

Le tableau ci-dessous fournit un résumé des prévisions de Cliffs pour ses quatre secteurs d'activité en 2013 :

	Résumé des perspectives pour 2013			
	Minerai de fer des États-Unis (1)	Minerai de fer de l'Est du Canada (2)	Minerai de fer d'Asie-Pacifique (3)	Charbon d'Amérique du Nord (4)
Volume de ventes (en millions de tonnes)	21	9 - 10	11	7
Volume de production (en millions de tonnes)	20	9 - 10	11	7
Coûts décaissés par tonne	65 \$ - 70 \$	95 \$ - 100 \$	70 \$ - 75 \$	95 \$ - 100 \$
Amortissement pour dépréciation et épuisement par tonne	6 \$	18 \$	15 \$	16 \$

- (1) Les tonnes de minerai de fer des États-Unis sont exprimées en tonnes longues.
 Les tonnes de minerai de fer de l'Est du Canada sont exprimées en tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada.
 (2) Les tonnes de minerai de fer d'Asie Pacifique sont exprimées en tonnes métriques, franco à bord à partir du port d'expédition.
 (3) Les tonnes de charbon d'Amérique du Nord sont exprimées en tonnes courtes, franco à bord à partir de la mine.
 (4)

Frais de ventes, généraux et administratifs (SG&A) et autres attentes

Cliffs maintient à environ 230 millions de dollars sa prévision relative aux SG&A pour l'exercice complet 2013.

Afin de soutenir ses futurs projets de croissance, Cliffs confirme sa prévision relative aux décaissements d'environ 85 millions de dollars pour l'exercice complet. Ce montant est constitué d'environ 25 millions de dollars liés à l'exploration et d'environ 60 millions de dollars destinés à réaliser la phase d'étude de faisabilité en vue d'un développement pour le projet de chromite de la société dans l'Ontario, au Canada. Cliffs a indiqué que les négociations avec le gouvernement de l'Ontario n'avaient pas repris depuis la transition du gouvernement provincial. Cliffs n'approuvera pas l'exécution du projet avant que les éléments clés soutenant la viabilité économique ne soient résolus. La Société poursuivra ses activités d'évaluation environnementale et son engagement auprès des intervenants clés afin de soutenir le développement et la future exécution de ce projet.

Comme indiqué précédemment, Cliffs anticipe un taux d'imposition effectif de 1 % pour 2013. La société prévoit un amortissement pour dépréciation et épuisement d'environ 565 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice.

Mise à jour du budget d'immobilisations et autres affectations de trésorerie

Cliffs maintient son budget 2013 de 800-850 millions de dollars pour les dépenses en capital. Les dépenses en capital pour l'année complète se composent d'environ 300 millions de dollars de capital de maintien, le reste correspondant au capital affecté à la croissance, à l'amélioration de la productivité et aux licences d'exploitation.

Informations relatives aux téléconférences

Cliffs Natural Resources Inc. organisera une téléconférence demain, 25 avril 2013, à 10 h (heure de la côte est des États-Unis). La conférence sera diffusée en direct et archivée sur le site Internet de Cliffs :

www.cliffsnaturalresources.com.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Membre de l'indice S&P 500, Cliffs est l'un des principaux producteurs mondiaux de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique à haute et basse teneur en matières volatiles. La stratégie de Cliffs consiste à gagner constamment en envergure et à diversifier continuellement ses activités dans l'industrie minière en concentrant ses efforts sur les marchés de l'acier les plus vastes et connaissant la croissance la plus rapide au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales de la société en matière de responsabilité sociale, de respect de l'environnement et de préservation du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'efforcent d'offrir à toutes les parties prenantes une transparence à la fois opérationnelle et financière.

La société est composée d'un pôle commercial international chargé de la vente et de la livraison des produits de Cliffs et d'un pôle d'exploitation international responsable de la production des minerais qu'elle commercialise. Cliffs exploite des mines de fer et de charbon en Amérique du Nord ainsi qu'un complexe minier de minerai de fer en Australie-Occidentale. Cliffs est également engagée dans un important projet de chromite, actuellement en phase d'étude de faisabilité en vue d'un développement, situé dans l'Ontario, au Canada.

Des communiqués de presse et d'autres informations sur la société sont disponibles sur son site Internet à l'adresse :

<http://www.cliffsnaturalresources.com>

Déclarations prospectives

Ce communiqué comporte des déclarations prospectives au regard des lois fédérales américaines sur les valeurs mobilières. Bien que la société considère que ses déclarations prospectives sont fondées sur des hypothèses raisonnables, de telles déclarations comportent des risques et des incertitudes liés aux activités de Cliffs et à l'environnement économique, qui sont difficiles à prévoir et peuvent échapper au contrôle de Cliffs. Ces incertitudes et ces facteurs sont susceptibles d'entraîner un écart considérable entre les résultats réels et ceux contenus ou évoqués dans les déclarations prospectives, pour un grand nombre de raisons, incluant sans s'y limiter : l'incertitude ou la faiblesse de la situation économique mondiale, y compris les pressions à la baisse sur les prix, la diminution de la demande du marché et toute réduction du taux de croissance économique en Chine ; les tendances affectant notre situation financière, nos résultats d'exploitation ou nos futurs clients, notamment la volatilité des prix de charbon et du minerai de fer ; notre capacité à intégrer avec succès, au sein de nos activités, les sociétés rachetées et à réaliser des synergies suite à ces rachats, y compris, entre autres, Cliffs Quebec Iron Mining Limited (anciennement Consolidated Thompson) ; notre capacité à identifier correctement les investissements stratégiques et à les réaliser et à réussir les cessions planifiées ; l'aboutissement de l'ensemble des différends contractuels avec nos clients, associés, ou importants fournisseurs en matière d'énergie, de matériaux ou de services, ou de tout autre litige ou arbitrage ; la capacité de nos clients et de nos associés à remplir leurs obligations vis-à-vis de notre société et à respecter les délais pour la réalisation de ces obligations ; notre capacité à parvenir à un accord avec nos clients sur le marché du minerai de fer, concernant la modification des dispositions contractuelles relatives à l'augmentation des prix de vente, afin de refléter un mécanisme de fixation des prix à plus court terme ou au comptant ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; les modifications du volume ou de la composition des ventes ; nos réserves exploitables réelles de minerai de fer et de charbon ou la diminution des estimations des ressources actuelles, y compris la possibilité que toute matière minéralisée soit considérée comme une réserve ; l'impact de l'emploi par nos clients d'autres méthodes de production de l'acier ou de la réduction de leur production d'acier ; les événements ou les circonstances qui pourraient empêcher ou affecter de manière négative la viabilité d'une mine et la valeur comptable de l'actif connexe ; les résultats des études de pré-faisabilité et de faisabilité en lien avec les projets ; les incidences de la réglementation existante et de son développement, et des dettes et coûts associés, y compris l'incapacité à obtenir ou à conserver les permis, approbations, modifications ou autres autorisations environnementales et commerciales requis de la part des différentes entités réglementaires ou gouvernementales et les coûts relatifs à la mise en œuvre des améliorations nécessaires à la mise en conformité avec les modifications réglementaires ; notre capacité à atteindre de manière peu coûteuse les taux ou niveaux de production prévus ; les incertitudes liées à la non-anticipation des conditions géologiques, catastrophes naturelles, conditions météorologiques, fourniture ou prix de l'énergie, pannes d'équipement et autres événements imprévus ; les modifications défavorables de la valeur des devises, du taux de change monétaire, des taux d'intérêt et de la législation fiscale ; la disponibilité du capital et notre capacité à maintenir les liquidités suffisantes et à mettre en œuvre nos plans de financement ; notre capacité à entretenir des relations appropriées avec les syndicats et les employés et à définir ou renouveler les conventions collectives avec des conditions satisfaisantes ; les risques liés aux activités internationales ; la disponibilité des immobilisations corporelles et des éléments constitutifs ; l'existence potentielle d'erreurs conséquentes ou de faiblesses importantes dans le

contrôle interne de nos rapports financiers ; les problèmes ou les incertitudes liés à la productivité, au poids extrait, au transport, aux obligations de fermeture des mines, aux responsabilités environnementales, aux coûts des avantages pour les employés et autres risques du secteur de l'exploitation minière ; et les autres facteurs et risques qui sont présentés dans les derniers rapports de la société soumis à la Commissions des valeurs mobilières des États-Unis (Securities and Exchange Commission). Les informations contenues ici sont valables à la date de ce communiqué et peuvent être rendues caduques par des événements ultérieurs. Nous ne sommes soumis à aucune obligation de révision ou de mise à jour des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué, sauf si la loi applicable sur les valeurs mobilières l'exige.

TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS DES OPÉRATIONS (NON VÉRIFIÉS)

	Trimestre s'achevant le 31 mars,			
	2013		2012	
RECETTES ISSUES DES SERVICES ET VENTES DE PRODUITS				
Produit	1 082,6	\$	1 148,6	\$
Remboursement du coût du fret et des entreprises partenaires	57,9		63,8	
	<u>1 140,5</u>		<u>1 212,4</u>	
COÛTS DES PRODUITS VENDUS ET CHARGES D'EXPLOITATION	<u>(902,6)</u>		<u>(920,6)</u>	
MARGE COMMERCIALE	237,9		291,8	
AUTRES PRODUITS (CHARGES) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, généraux et administratifs	(48,4)		(59,5)	
Coûts d'exploration	(22,7)		(18,8)	
Divers (montant net)	1,5		9,4	
	<u>(69,6)</u>		<u>(68,9)</u>	
BÉNÉFICE D'EXPLOITATION	168,3		222,9	
AUTRES PRODUITS (CHARGES)				
Intérêts débiteurs, nets	(49,1)		(45,1)	
Autres produits hors exploitation	1,1		1,8	
	<u>(48,0)</u>		<u>(43,3)</u>	
RECETTES ISSUES DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS ET PRODUIT (PERTE) EN CAPITAUX PROPRES DES ENTREPRISES PARTENAIRES	120,3		179,6	
ÉCONOMIE D'IMPÔTS	6,0		213,2	
PRODUIT (PERTE) EN CAPITAUX PROPRES DES ENTREPRISES PARTENAIRES	<u>(5,5)</u>		<u>(6,9)</u>	
RECETTES ISSUES DES ACTIVITÉS POURSUIVIES	120,8		385,9	
RECETTES (PERTES) ISSUES DES ACTIVITÉS ABANDONNÉES (montant net d'impôts)	—		5,5	
BÉNÉFICE NET	120,8		391,4	
BÉNÉFICE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>(13,8)</u>		<u>(15,6)</u>	
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>107,0</u>	\$	<u>375,8</u>	\$
DIVIDENDES DES ACTIONS PRIVILÉGIÉES	<u>(9,9)</u>		—	
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES ORDINAIRES	<u>97,1</u>	\$	<u>375,8</u>	\$
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE				
Activités poursuivies	0,66	\$	2,60	\$

Activités abandonnées	—		0,04	
	0,66	\$	2,64	\$
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉ				
Activités poursuivies	0,66	\$	2,59	\$
Activités abandonnées	—		0,04	
	0,66	\$	2,63	\$
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	147 827		142 226	
Diluées	148 081		142 709	
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉ PAR ACTION DÉPOSITAIRE	0,34	\$	—	\$
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉ PAR ACTION ORDINAIRE	0,15	\$	0,28	\$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE (NON VÉRIFIÉS)

	(en millions)			
	31 mars 2013		31 décembre 2012	
<u>ACTIF</u>				
ACTIF À COURT TERME				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	287,2	\$	195,2	\$
Comptes débiteurs (montant net)	272,3		329,0	
Stocks	630,1		436,5	
Fournitures et autres stocks	270,0		289,1	
Actifs dérivés	66,4		78,6	
Autres éléments de l'actif à court terme	297,9		321,6	
TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME	1 823,9		1 650,0	
IMMOBILISATIONS CORPORELLES (MONTANT NET)	11 236,3		11 207,3	
AUTRES ACTIFS				
Investissements dans des entreprises	131,8		135,8	
Fonds commercial	167,6		167,4	
Immobilisations incorporelles (montant net)	124,5		129,0	
Impôts différés	137,3		91,8	
Autres éléments de l'actif à long terme	200,5		193,6	
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	761,7		717,6	
TOTAL DE L'ACTIF	13 821,9	\$	13 574,9	\$
<u>PASSIF</u>				
PASSIF À COURT TERME				
Comptes créditeurs	299,9	\$	555,5	\$
Charges à payer	470,5		442,6	
Impôts à payer	81,5		28,3	

Portion à court terme de la dette	—	94,1
Produit constaté d'avance	22,9	35,9
Autres éléments du passif	<u>226,6</u>	<u>225,1</u>
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	1 101,4	1 381,5
PENSION ET AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	600,0	618,3
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	240,4	252,8
IMPÔTS DIFFÉRÉS	1 114,4	1 108,1
DETTE À LONG TERME	3 433,0	3 960,7
AUTRES ÉLÉMENTS DU PASSIF	<u>473,7</u>	<u>492,6</u>
TOTAL DU PASSIF	6 962,9	7 814,0
<u>CAPITAUX PROPRES</u>		
CAPITAUX PROPRES DES ACTIONNAIRES DE CLIFFS	5 704,6	4 632,7
INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>1 154,4</u>	<u>1 128,2</u>
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	<u>6 859,0</u>	<u>5 760,9</u>
TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES	<u>13 821,9</u> \$	<u>13 574,9</u> \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE (NON VÉRIFIÉS)

	<u>(en millions)</u>	
	<u>Trimestre s'achevant le 31 mars,</u>	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Bénéfice net	120,8	391,4
Ajustements de rapprochement du bénéfice net à la trésorerie nette provenant des (affectée aux) activités d'exploitation :	\$	\$
Amortissement pour dépréciation et épuisement	140,6	117,3
Produits dérivés et couvertures de change	5,2	(9,9)
Produit (perte) en capitaux propres des entreprises partenaires (montant net d'impôt)	5,5	6,9
Retraites et avantages complémentaires de retraite	(11,0)	(24,8)
Impôts différés	(46,3)	(248,5)
Variation du produit constaté d'avance et des contrats de vente inférieurs au marché	(14,9)	(23,3)
Autres	5,2	(5,7)
Variation de l'actif et du passif d'exploitation :		
Comptes débiteurs et autres actifs	102,7	(9,5)
Stocks	(194,0)	(219,0)
Comptes créditeurs et charges à payer	<u>(139,2)</u>	<u>(103,9)</u>
Trésorerie nette affectée aux activités d'exploitation	(25,4)	(129,0)
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Achat d'immobilisations corporelles	(230,4)	(241,1)
Investissements dans des entreprises	—	(11,2)
Autres activités d'investissement	<u>2,0</u>	<u>0,3</u>
Trésorerie nette affectée aux activités d'investissement	(228,4)	(252,0)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		

Produits nets de l'émission d'actions privilégiées convertibles, Série A, Classe A	709,4	—
Produit net issu de l'émission d'actions ordinaires	285,6	—
Remboursement du prêt à terme	(847,1)	(12,5)
Emprunts en vertu de la facilité de crédit renouvelable	297,0	—
Remboursement en vertu de la facilité de crédit renouvelable	(72,0)	—
Contributions de partenaires de coentreprise (montant net)	11,3	30,0
Dividendes des actions ordinaires	(22,9)	(39,7)
Autres activités de financement	(15,4)	1,0
Encaisse nette générée (utilisée) par les activités de financement	345,9	(21,2)
EFFET DES VARIATIONS DES TAUX DE CHANGE SUR LA TRÉSORERIE	(0,1)	2,9
AUGMENTATION (BAISSE) DE LA TRÉSORERIE ET DES ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE LIQUIDITÉS ET QUASI-LIQUIDITÉS EN DÉBUT DE PÉRIODE	92,0 195,2	(399,3) 521,6
LIQUIDITÉS ET DES QUASI-LIQUIDITÉS EN FIN DE PÉRIODE	287,2 \$	122,3 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES RAPPROCHEMENT DES MESURES NON COUVERTES PAR LES PCGR

Outre les états financiers consolidés présentés conformément aux PCGR des États-Unis, la société a présenté un bénéfice net ajusté pour les activités poursuivies attribuable aux actionnaires de Cliffs, qui est une mesure financière non couverte par les PCGR utilisée par la direction pour évaluer les performances opérationnelles. La présentation de cette mesure n'est pas destinée à être considérée isolément, comme un substitut, ou comme étant supérieure aux informations financières préparées et présentées conformément aux PCGR des États-Unis. La présentation de cette mesure peut différer des mesures financières non couvertes par les PCGR utilisées par d'autres sociétés. Un rapprochement de cette mesure avec sa mesure PCGR la plus directement comparable est présenté dans le tableau ci-dessous.

	(en millions)			
	Trimestre s'achevant le 31 mars,			
	2013		2012	
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES ORDINAIRES	97,1	\$	375,8	\$
MOINS : ÉLÉMENTS FISCAUX EXCEPTIONNELS	7,7		254,7	
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES ORDINAIRES, AJUSTÉ BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE	89,4	\$	121,1	\$
Activités poursuivies	0,60	\$	0,85	\$
Activités abandonnées	—		0,04	
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉ	0,60	\$	0,89	\$
Activités poursuivies	0,60	\$	0,85	\$
Activités abandonnées	—		0,04	
NOMBRE MOYEN D'ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	147 827		142 226	
Diluées	148 081		142 709	

SOURCE : Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT : Jessica Moran, directrice des relations avec les investisseurs, (216) 694-6532 ; ou Patricia Persico, directrice des communications internationales, (216) 694-5316