

Cliffs Natural Resources Inc. présente ses résultats pour le deuxième trimestre 2013

- La société déclare 1,5 milliard de produits d'exploitation pour le deuxième trimestre 2013 et un bénéfice net de 133 millions \$ ou 0,82 \$ par action après dilution pour les actionnaires ordinaires
- En glissement annuel, les dépenses de frais généraux, de vente et d'administration et celles d'exploration baissent de 48 millions \$, soit 44 % pour se situer à 62 millions \$; les prévisions de dépenses de frais généraux, de vente et d'administration et d'exploration sont revues à la baisse à hauteur de 25 millions \$ et se situent à 290 millions \$
- Au cours du trimestre, la société a généré 414 millions \$ en trésorerie d'exploitation
- Les résultats incluent une détérioration de 68 millions \$ associée à la dépréciation de valeur de l'investissement de Cliffs dans Amapa

CLEVELAND, 29 juillet 2013 -- Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a annoncé aujourd'hui ses résultats pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2013. Par rapport à l'exercice précédent, les produits d'exploitation consolidés ont baissé de 91 millions \$ (6 %) et atteignent 1,5 milliard \$. La baisse des produits d'exploitation a été provoquée par une chute de 11 % des cours mondiaux du minerai de fer acheminé par mer dont la moyenne était de 126 \$ par tonne de fine de minerai à 62 % (coût et fret Chine). Le coût des marchandises vendues a augmenté de 7 % pour atteindre 1,2 milliard \$. Cette augmentation est principalement due à des volumes de vente plus élevés de charbon d'Amérique du Nord et de minerai de fer des États-Unis, ainsi qu'à des ajustements défavorables de l'inventaire et à des coûts d'inactivité plus importants. Cette hausse a été partiellement compensée par des volumes de vente plus faibles de minerai de fer de l'Est du Canada. Les marges de vente consolidées ont baissé de 40 % au deuxième trimestre pour se situer à 268 millions \$, par rapport à 443 millions \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent.

(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph Carrabba, PDG de Cliffs, a déclaré : « J'ai le plaisir d'annoncer qu'au cours du trimestre nous avons réduit notre dette de 110 millions \$ et nous avons également baissé considérablement nos dépenses de frais généraux, de vente et d'administration. Nos segments de minerai de fer des États-Unis, Minerai de fer de l'Asie-Pacifique et Charbon d'Amérique du Nord ont une fois de plus produit d'excellentes performances. Concernant le reste de l'exercice, nous sommes optimistes à propos de ces segments. En ce qui concerne le segment Minerai de fer de l'Est du Canada, l'équipe est déterminée à poursuivre ses efforts afin de stabiliser cette activité. »

Le bénéfice d'exploitation pour le deuxième trimestre 2013 est de 262 millions \$, soit une baisse de 28 %. Cette réduction est principalement due à la baisse des marges consolidées, partiellement compensée par le ralentissement en glissement annuel des frais généraux, de vente, d'administration et d'exploration. La réduction de ces frais est le résultat d'une gestion des dépenses plus rigoureuse et d'une baisse des dépenses de forage et de services professionnels pour certains projets. La baisse du bénéfice d'exploitation a été partiellement compensée par une augmentation considérable de divers produits nets, principalement un bénéfice de 39 millions \$ provenant d'une réévaluation du taux de change des devises et un gain hors caisse de 19 millions \$ associé au transfert final des opérations de l'île de Cockatoo

de Cliffs et à la prise en charge par l'acheteur de certaines obligations de remboursement d'actifs.

Les résultats du deuxième trimestre 2013 comprennent une charge d'impôt de 9 millions \$ par rapport à 42 millions \$ pour le trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette baisse est due à la prévision de Cliffs pour un taux effectif d'imposition de 2 % pour tout l'exercice 2013, y compris les éléments discrets. Au cours du trimestre, la société a également enregistré une dégradation d'actif de 68 millions \$ associée à la dépréciation de la valeur de l'investissement de Cliffs dans Amapa. Pour le deuxième trimestre 2013, Cliffs a déclaré un bénéfice net de 133 millions \$ pour ses actionnaires ordinaires, soit 0,82 \$ par action après dilution, comparé à 258 millions \$ ou 1,81 \$ par action après dilution au second trimestre 2012.

À la conclusion du trimestre, Cliffs a annoncé la retraite de Joseph Carrabba du poste de PDG au 31 décembre 2013. James Kirsch, administrateur de Cliffs, a été élu au poste de président non exécutif du conseil d'administration en remplacement de M. Carrabba. M. Kirsch a déclaré : « Je suis impatient de collaborer étroitement avec l'excellente équipe dirigeante de Cliffs au cours de cette transition. Le conseil est déterminé à augmenter la valeur pour les actionnaires grâce à des initiatives de réduction des coûts de la société, d'augmentation de la productivité et d'amélioration de la stratégie d'allocation des capitaux. » Le conseil d'administration de Cliffs a engagé les services d'un cabinet de recrutement pour identifier des candidats potentiels au poste de PDG. En outre, dans le cadre de cette annonce, Lauri Brlas quitte ses fonctions de vice-président exécutif et de président des opérations internationales de Cliffs.

Minerai de fer des États-Unis

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
<u>Volumes – en milliers de tonnes longues</u>				
Volume total des ventes	5 727	5 444	8 810	8 823
Volume total de production	4 387	5 366	9 601	10 665
<u>Marge des ventes – en millions</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	\$ 701,7	\$ 705,0	\$ 1 111,8	\$ 1 146,7
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	485,4	418,9	738,2	693,8
Marge des ventes	\$ 216,3	\$ 286,1	\$ 373,6	\$ 452,9
<u>Marge des ventes – par tonne longue</u>				
Chiffres d'affaires des ventes de produit et des services*	\$ 110,32	\$ 119,51	\$ 113,63	\$ 118,69
Charge décaissée**	67,59	62,59	64,98	62,03
Dépréciation, épuisement et amortissement	4,96	4,37	6,24	5,33
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	72,55	66,96	71,22	67,36
Marge des ventes	\$ 37,77	\$ 52,55	\$ 42,41	\$ 51,33

* Diminué des produits et des frais associés au fret domestique qui s'annulent et ont aucun impact sur la marge des ventes. Les produits par tonnes incluent également les remboursements des coûts de partenaire de co-entreprise.

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer des États-Unis est de 5,7 millions de tonnes compare à 5,4 millions de tonnes au cours du deuxième trimestre 2012. Cette augmentation est principalement imputable à une augmentation de la demande et une hausse

des exportations associées au contrat de boulettes qui étaient auparavant produites par la mine de Wabush de Cliffs.

Au deuxième trimestre 2013, les produits d'exploitation par tonne sont de 110,32 \$, soit une baisse de 8 % par rapport à 119,51 \$ au cours du trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette baisse est principalement due à la réduction en glissement annuel des cours du minerai de fer et à l'augmentation en glissement annuel des volumes exportés par voie de mer dont les prix réalisés sont plus faibles à cause des coûts de fret plus élevés. La baisse des cours de l'acier laminé à chaud a également contribué à la réduction des produits réalisés par tonne au cours du deuxième trimestre 2013. Comme indiqué précédemment, certains contrats de client contiennent des mécanismes de prix associés au prix de l'acier laminé à chaud.

La charge décaissée par tonne du minerai de fer des États-Unis s'élève à 67,59 \$, soit une hausse de 8% par rapport à 62,59 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. La hausse est essentiellement imputable aux coûts plus élevés associés à l'arrêt temporaire planifié de la production, dans les mines de Northshore et d'Empire, ainsi qu'à la hausse des prix de l'énergie. Cette hausse est partiellement compensée par la baisse des dépenses de main d'œuvre, d'entretien et d'approvisionnement.

Minerai de fer de l'Est du Canada

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Volumes – En milliers de tonnes métriques				
Volume des ventes total	1 933	2 367	3 792	4 263
Volume de production total	2 111	1 871	4 130	3 932
Marge des ventes – en millions				
Chiffres des ventes de produits et des services	\$ 213,9	\$ 303,9	\$ 459,2	\$ 524,6
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	263,6	292,2	489,5	527,2
Marge des ventes	\$ (49,7)	\$ 11,7	\$ (30,3)	\$ (2,6)
Marge des ventes – par tonne métrique				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	\$ 110,66	\$ 128,39	\$ 121,10	\$ 123,06
Charge décaissée*	114,43	107,14	107,07	105,72
Dépréciation, épuisement et amortissement	21,93	16,31	22,02	17,95
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	136,36	123,45	129,09	123,67
Marge des ventes	\$ (25,70)	\$ 4,94	\$ (7,99)	\$ (0,61)

* La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de l'Est du Canada est de 1,9 million de tonnes soit une baisse de 18 % par rapport au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Les ventes sont réparties entre 1,5 million de tonnes de concentré de minerai de fer et environ 475 000 tonnes de boulettes de minerai de fer. La baisse du volume des ventes par rapport au trimestre équivalent de l'exercice précédent est principalement due à la moins grande disponibilité des boulettes de minerai de fer dans la mine de Wabush. À la fin du deuxième trimestre, Cliffs a suspendu les activités du site de boulettes de Pointe Noire à Wabush, ce qui avait été annoncé le 11 mars 2013. Désormais, la société prévoit de ne produire que du concentré dans la mine de Scully de Wabush.

Les produits par tonne de minerai de fer de l'Est du Canada sont de 110,66 \$, soit une baisse de 14 % par rapport à 128,39 \$ au cours du deuxième trimestre 2012. La baisse des produits par tonne est imputable à une réduction de 11 % en glissement annuel du prix du minerai de fer acheminé par mer. Cette réduction a également pour cause la ventilation du produit au cours du trimestre avec une proportion plus élevée de ventes de concentré de minerai de fer par rapport aux ventes de boulettes de minerai de fer. Historiquement le prix du concentré de minerai de fer est inférieur à celui des boulettes à cause de l'absence d'une prime sur les boulettes. Cette réduction du produit réalisé par tonne est compensée par une amélioration des taux de fret en glissement annuel, par rapport au deuxième trimestre 2012.

La charge décaissée par tonne du minerai de fer de l'Est du Canada s'élève à 114,43 \$, soit une hausse de 7% par rapport à 107,14 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Les charges décaissées de la mine de Wabush au deuxième trimestre 2013 étaient de 200 \$ par tonne, une augmentation de 51 % par rapport au deuxième trimestre 2012. Cette hausse est principalement due aux ajustements défavorables des stocks. La charge décaissée par tonne de la mine de Wabush comprend un ajustement défavorable de 33 \$ par tonne associé à la dépréciation du stock au niveau de sa valeur récupérable et une charge de 22 \$ par tonne, associée au stock invendable. Ces ajustements du stock ont été partiellement compensés par une baisse des dépenses en réparations, entretien et approvisionnements ainsi que par une réduction des coûts miniers dans la mine de Wabush.

L'augmentation en glissement annuel des charges décaissées par tonne du minerai de fer de l'Est du Canada a été partiellement compensée par la réduction des charges décaissées de la mine de Bloom Lake qui s'élèvent à 87 \$ par tonne, soit une réduction de 4 % pour le trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette réduction est principalement due à l'amélioration des volumes de production et à son impact favorable sur la charge décaissée par tonne de la mine, ainsi qu'à des frais d'entretien et de sous-traitance moins élevés.

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
<u>Volumes – En milliers de tonnes métriques</u>				
Volume des ventes total	2 990	3 069	5 295	5 842
Volume de production total	2 916	2 842	5 588	5 116
<u>Marges des ventes en millions</u>				
Chiffres d'affaires des ventes de produits et des services	\$ 327,0	\$ 361,3	\$ 597,8	\$ 721,1
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	232,0	214,5	441,5	449,2
Marge des ventes	\$ 95,0	\$ 146,8	\$ 156,3	\$ 271,9
<u>Marge des ventes – par tonnes métrique</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	\$ 109,36	\$ 117,73	\$ 112,90	\$ 123,43
Charge décaissée*	63,65	56,92	68,63	64,94
Dépréciation, épuisement et amortissement	13,95	12,97	14,75	11,95
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	77,60	69,89	83,38	76,89
Marge des ventes	\$ 31,76	\$ 47,84	\$ 29,52	\$ 46,54

* La charge décaissée par tonne métrique est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne métrique, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne métrique.

Les volumes de vente du minerai de fer de l'Asie Pacifique ont baissé de 3 % et se situent à 3 millions de tonnes, comparé à 3,1 millions de tonnes pour le deuxième trimestre 2012. Cette légère réduction est due à l'absence de volumes de vente dans les opérations de l'île de Cockatoo, suite à l'arrêt de la production pour Cliffs au cours du troisième trimestre 2012.

Le chiffre d'affaires par tonne du deuxième trimestre 2013 a baissé de 7% et se situe à 109,36 \$ comparativement à 117,73 \$ pour le deuxième trimestre de l'exercice 2012. Cette baisse est principalement due à une réduction des cours et est partiellement compensée par l'absence de tonnes de qualité inférieure qui étaient incluses dans le volume des ventes du deuxième trimestre 2012.

La charge décaissée par tonne du minerai de fer d'Asie Pacifique a augmenté de 12 % et passe de 56,92 \$, au deuxième trimestre 2012, à 63,65 \$. Cette hausse est due à l'absence susmentionnée de tonnes de qualité inférieure vendues au cours du deuxième trimestre 2012 et qui étaient produites avec une charge décaissée inférieure par tonne. Cela a été partiellement compensé par l'absence des coûts de l'île de Cockatoo, qui était une exploitation plus onéreuse.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Volumes – En milliers de tonnes courtes				
Volume des ventes total	2 087	1 531	3 874	2 938
Volume de production total	1 729	1 348	3 459	3 105
Marge ds ventes – en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produit et de services	\$ 245,9	\$ 209,2	\$ 460,2	\$ 399,2
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	239,3	218,8	451,8	394,2
Marge des ventes	\$ 6,6	\$ (9,6)	\$ 8,4	\$ 5,0
Marge des ventes – par tonne courte				
Chiffres des ventes de produits et de services*	\$ 104,89	\$ 120,32	\$ 107,38	\$ 120,97
Charge décaissée**	88,12	110,72	89,49	104,16
Dépréciation, épuisement et amortissement	13,61	15,87	15,72	15,11
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	101,73	126,59	105,21	119,27
Marge des ventes	\$ 3,16	\$ (6,27)	\$ 2,17	\$ 1,70

* Diminué des produits et des frais associés au fret domestique qui s'annulent et ont aucun impact sur la marge des ventes.

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes du segment Charbon d'Amérique du nord a atteint 2.1 million de tonnes au deuxième 2013. Cela représente une augmentation de 36 % par rapport à 1,5 million de tonnes vendues au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2012. Cette hausse est principalement imputable aux volumes de vente considérablement plus élevés des mines d'Oak Grove et de Pinnacle. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice précédent, le volume des ventes a subi l'impact défavorable de la reprise tardive des opérations de la mine d'Oak Grove qui n'a repris ses activités qu'à partir de ce trimestre suite aux réparations nécessaires après les intempéries de 2011. Il a par conséquent fallu du temps pour rétablir les stocks dans les terminaux d'exportation. Par ailleurs, les ventes et le volume de production de

la mine de Pinnacle se sont améliorés en glissement annuel, suite à une hausse de la production et de la demande.

Le chiffre d'affaires par tonne du charbon d'Amérique du Nord au cours du deuxième trimestre 2013 a chuté de 13 % et s'élève à 104,89 \$ comparé à 120,32 \$ au deuxième trimestre 2012. Cette baisse est essentiellement due à la baisse en glissement annuel des cours des produits de charbon métallurgique. Cela a été partiellement compensé par des contrats annuels et de report favorables, ainsi qu'une ventilation de produits contenant une proportion plus importante de produits de charbon métallurgique de haute qualité.

La charge décaissée par tonne a baissé de 20 % pour se situer à 88,12 \$ par rapport à 110,72 \$ au deuxième trimestre de l'exercice 2012. La charge décaissée par tonne pour le deuxième trimestre 2013 a bénéficié d'une amélioration des coûts fixes suite à l'augmentation des volumes de vente, à une réduction des frais d'entretien et des coûts de main d'œuvre et aux efforts d'amélioration de la structure des coûts d'exploitation.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

À la fin du trimestre, Cliffs possédait 263 millions \$ en liquidités et quasi-liquidités et 3,3 milliards \$ d'endettement total, y compris 440 millions \$ empruntés par l'intermédiaire de sa facilité de crédit renouvelable de 1,75 milliard \$. Au second trimestre, Cliffs a généré 414 millions \$ en liquidités tirées des opérations, par rapport à 96 millions \$ au cours du deuxième trimestre 2012. L'amélioration est principalement imputable aux évolutions favorables du fonds de roulement associées au stock et aux comptes fournisseurs.

Pour le deuxième trimestre 2013, Cliffs a déclaré 144 millions \$ de frais de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement.

Perspectives

Cliffs anticipe que la demande de ses deux marchés principaux va rester stable. Pour le reste de l'exercice, la société prévoit une croissance modeste de l'économie américaine ce qui devrait soutenir des taux stables d'utilisation de fabrication d'acier en Amérique du Nord. En Chine, la production d'acier brut en cumul annuel est en hausse par rapport à l'exercice précédent, ce qui contribue à une augmentation des importations de minerai de fer acheminé par mer.

La société anticipe l'instabilité du prix de vente de ses marchandises reste qui sont potentiellement susceptibles de baisser ou d'augmenter considérablement à tout moment. Compte tenu de cette volatilité, et afin de fournir des perspectives pour tout l'exercice, Cliffs utilise la moyenne en cumul annuel du cours au comptant Platts du minerai de fer à 62 % acheminé par mer au 30 juin 2013 d'un montant de 137 \$ la tonne (coût et fret Chine), comme hypothèse de base de prix en guise de prévision de son chiffre d'affaires par tonne pour ses segments de minerai de fer. Cliffs signale que cette hypothèse ne reflète pas son attente interne concernant le prix du minerai de fer acheminé par mer pour tout l'exercice. Par conséquent, compte tenu de l'hypothèse de prix de 137 \$ la tonne pour le restant de l'année, le tableau ci-dessous contient les prévisions de chiffre d'affaires par tonne pour les segments de minerai de fer ainsi que la prévision pour chaque variation de 10 \$ par tonne, par rapport à l'hypothèse de prix. Les prévisions par tonne pour chaque segment respectif de minerai de fer reflètent le volume de ventes et le prix réalisé des six premiers mois de l'exercice 2013 ainsi que les prévisions de prix réalisé pour les périodes restantes de cet exercice.

**Prévisions de chiffre d'affaires réalisé pour tout l'exercice 2013
Synthèse (1)**

	Minerai de fer des États-Unis (2)	Minerai de fer de l'Est du Canada (3)	Minerai de fer Asie-Pacifique (4)
Chiffre d'affaires par tonne	110 \$ - 115 \$	115 \$ - 120 \$	110 \$ - 115 \$
Prévision par tonne (+/- 10 \$)	+/- 1 \$	+/- 5 \$	+/- 5 \$

(1) Basé sur la moyenne en cumul annuel du prix de fines minerai de fer à 62 % acheminé par mer (coût et fret Chine) s'élevant à 137 \$ la tonne au 30 juin 2013. Au cours des prochaines publications des états financiers, la société prévoit d'actualiser le prix moyen en cumul annuel du minerai de fer et les prévisions associées concernant ses segments minerai de fer respectifs.

(2) Les tonnes Minerai de fer des États-Unis sont des tonnes longues.

(3) Les tonnes Minerai de fer de l'Est du Canada sont des tonnes métriques, franco à bord, Est du Canada.

(4) Les tonnes Minerai de fer Asie-Pacifique sont des tonnes métriques, franco à bord, le port.

La prévision du chiffre d'affaire par tonne tient également compte de diverses dispositions contractuelles, d'ajustements par année de décalage et de prix plafonds et planchers figurant dans certains contrats d'approvisionnement. Le chiffre d'affaire réalisé par tonne réel pour l'exercice complet dépend de l'évolution des prix du minerai de fer, de la composition de la clientèle, des coûts du fret, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier (tous les facteurs contenus dans certains des contrats d'approvisionnement de Cliffs).

Perspectives du secteur Minerai de fer des États-Unis (tonnes longues)

Pour 2013, la Société maintient ses prévisions de ventes et de volume de production de 21 millions de tonnes et 20 millions de tonnes respectivement.

La prévision de chiffre d'affaires par tonne de minerai de fer des États-Unis incluse dans le tableau récapitulatif ci-dessus des prévisions pour 2013, inclut également les hypothèses suivantes :

- Une production d'acier de haut fourneau de 40 à 45 millions de tonnes aux États-Unis et au Canada en 2013
- Un cours moyen par tonne de 615 \$ de l'acier laminé à chaud en 2013.
- Environ 50 % des prévisions de volume de vente en 2013 sont liées au prix du minerai de fer acheminé par mer

Cliffs maintient sa prévision de charge décaissée par tonne de minerai de fer des États-Unis d'environ 65-70 \$ pour tout l'exercice 2013. La dépréciation, l'épuisement et l'amortissement devraient se situer à environ 6 \$ par tonne.

Perspectives du secteur Minerai de fer de l'Est du Canada (Tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada)

Pour 2013, Cliffs revoit à la baisse ses prévisions de volumes de vente pour tout l'exercice, de 9 à 10 millions de tonnes à 8 à 9 millions de tonnes. Le volume de production pour tout l'exercice se situe également dans la fourchette 8 à 9 millions de tonnes. La baisse est principalement due à des volumes réduits dans la mine de Bloom Lake à cause d'un rétablissement plus lent que prévu de la production de minerai. Pour le segment de minerai de fer de l'Est du Canada, Cliffs prévoit de vendre environ 1,5 million de tonnes de boulettes de minerai de fer, le restant des prévisions de vente étant constitué par les ventes de concentré de minerai de fer.

Pour la mine de Bloom Lake, la société augmente sa prévision pour tout l'exercice de charge décaissée par tonne en la faisant passer de 85-90 \$ à 90-95 \$. Cette augmentation est principalement due aux dépenses minières supplémentaires prévues pour le restant de l'année et associée au développement du corps minéralisé de Bloom Lake. Pour la mine de Wabush, la société maintient sa prévision de charge décaissée par tonne de 115 à 120 \$. Sur la base de cette prévision, Cliffs augmente sa charge décaissée par tonne du minerai de fer de l'Est du Canada, pour tout l'exercice 2013, de 100 à 105 \$ comparé à sa prévision antérieure de 95 à 100 \$. Le poste dépréciation, épuisement et amortissement devrait se situer autour de 18 \$ par tonne pour tout l'exercice 2013.

La prévision du chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Est du Canada est incluse dans le tableau ci-dessus des prévisions de chiffre d'affaires par tonne pour 2013.

Perspectives du secteur Minerai de fer de l'Asie-Pacifique (Tonnes métriques, franco à bord à partir du port)

Pour le secteur Minerai de fer de l'Asie-Pacifique, Cliffs maintient ses prévisions de volumes et de ventes de 11 millions de tonnes environ pour tout l'exercice 2013. La répartition entre les produits devrait être environ 50 % de morceaux de minerai de fer et 50 % de fines de minerai de fer.

La prévision du chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Asie-Pacifique est incluse dans le tableau ci-dessus des prévisions de chiffre d'affaires par tonne pour 2013. Cliffs revoit à la baisse ses prévisions de charge décaissée par tonne de minerai de fer de l'Asie Pacifique pour 2013. La prévision est désormais de 65-70 \$ comparé à 70-75 \$ précédemment. Cette baisse est principalement due aux taux de change favorables. Le poste dépréciation, épuisement et amortissement devrait être d'environ 15 \$ par tonne pour l'exercice.

Perspectives du secteur Charbon d'Amérique du Nord (tonnes courtes, franco à bord la mine)

Pour le secteur Charbon d'Amérique du Nord, Cliffs maintient ses prévisions de volumes et de ventes de 7 millions de tonnes environ pour tout l'exercice 2013. La répartition du volume des ventes devrait être d'environ 69 % de charbon métallurgique à faible volatilité et 22 % de charbon métallurgique à forte volatilité. La part restante est prise par le charbon thermique.

Cliffs revoit à la baisse sa prévision de chiffre d'affaires par tonne pour tout l'exercice 2013 pour le segment Charbon d'Amérique du Nord en la faisant passer de 110-115 \$ à 100-105 \$. Cette baisse est principalement imputable aux cours plus faibles sur le marché des produits de charbon métallurgique.

Cliffs réduit sa prévision de charge décaissée par tonne en la situant à 90-95 \$ par rapport à 95-100 \$ précédemment. Cette baisse s'inscrit dans un contexte d'efforts d'amélioration de la structure des coûts d'exploitation de la société. Le montant de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement pour tout l'exercice 2013 devrait être d'environ 16 \$ par tonne.

Le tableau suivant est un résumé des prévisions 2013 de Cliffs pour ses quatre secteurs d'activité :

Récapitulatif des prévisions 2013			
Minerai de fer des États-Unis (1)	Minerai de fer de l'Est du	Minerai de fer Asie Pacifique (3)	Charbon Amérique du Nord (4)

	Canada (2)			
Volume de ventes (en millions de tonnes)	21	8 - 9	11	7
Volume de production (en millions de tonnes)	20	8 - 9	11	7
Charge décaissée par tonne	65 – 70 \$	100 – 105 \$	65 – 70 \$	90 – 95 \$
Dépréciation, épuisement, amortissement par tonne	6 \$	18 \$	15 \$	16 \$

(1) Les tonnes Minerai de fer des États-Unis sont des tonnes longues.

(2) Les tonnes Minerai de fer de l'Est du Canada sont des tonnes métriques, franco à bord, Est du Canada.

(3) Les tonnes Minerai de fer Asie-Pacifique sont des tonnes métriques, franco à bord, le port.

(4) Les tonnes Charbon d'Amérique du Nord sont des tonnes courtes, franco à bord, la mine.

Frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives et autres prévisions

Compte tenu de la priorité donnée à la gestion des coûts, Cliffs réduit ses prévisions de frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives pour tout l'exercice 2013 en les estimant à 215 millions \$ comparé à 230 millions \$ précédemment.

Cliffs baisse également ses prévisions de décaissement de 10 millions \$ pour tout l'exercice. Les décaissements sont désormais estimés à 75 millions \$ et concernent les futurs projets de croissance. Plus spécifiquement, 25 millions \$ sont destinés à l'exploration et environ 50 millions \$ sont budgétés pour le projet de chromite dans l'Ontario au Canada qui est au stade faisabilité. Comme indiqué précédemment au cours du trimestre, Cliffs a temporairement arrêté ses activités d'évaluation environnementale pour le projet de chromite. La société a indiqué que cette décision est motivée par les retards du processus d'évaluation environnementale, les problèmes de droits fonciers et les négociations avec la province de l'Ontario.

Cliffs anticipe un taux d'imposition effectif de 2 % pour tout l'exercice 2013. La société maintient sa prévision de 565 millions \$ pour la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement pour tout l'exercice.

Actualisation du budget des investissements

Pour 2013, Cliffs augmente son budget d'investissement à 1 milliard \$ comparé à 800-850 millions \$. Cette hausse est due aux dépenses supplémentaires dans la mine de Bloom Lake concernant la gestion des résidus et de l'eau. La société prévoit de financer cette augmentation en faisant appel à d'autres formes d'emprunts, y compris des financements de crédit-bail.

Conférence téléphonique

Cliffs Natural Resources Inc. organise une conférence téléphonique demain, le 26 juillet 2013 à 10h00 heure de l'est. La conférence sera diffusée en direct et archivée dans le site de Cliffs. www.cliffsnaturalresources.com.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société d'exploitation minière et de ressources naturelles internationale. La Société, qui fait partie de l'indice S&P 500, est un producteur mondial majeur de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique hautement et faiblement volatile. La stratégie de Cliffs consiste à continuellement parvenir à une échelle supérieure et à plus de diversification dans l'industrie minière en portant ses efforts sur l'approvisionnement des marchés de l'acier les plus importants et ceux qui enregistrent la croissance la plus rapide

au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière sociale, de préservation de l'environnement et de gérance du capital, les associés de Cliffs à travers le monde s'efforcent de fournir à toutes les parties prenantes une transparence opérationnelle et financière.

L'organisation de la société consiste en un groupe commercial responsable des ventes et des livraisons des produits et un groupe d'exploitation qui gère les activités mondiales de production des minéraux commercialisés par la société. Cliffs exploite des mines de fer et de charbon en Amérique du Nord et une mine de fer en Australie occidentale. En outre, Cliffs possède un projet majeur de chromite au stade de la faisabilité dans l'Ontario au Canada.

Les communiqués et les autres informations de la société sont disponibles sur Internet en consultant : <http://www.cliffsnaturalresources.com>

Suivez Cliffs sur Twitter : <http://twitter.com/CliffsNR>.

Énoncés prospectifs

Ce communiqué contient des énoncés prospectifs au sens des lois fédérales sur les valeurs mobilières. Bien que la Société considère que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes, ayant trait aux opérations de Cliffs et à la conjoncture, qui sont difficiles à prévoir et pouvant échapper au contrôle de Cliffs. Ces incertitudes et ces facteurs peuvent entraîner des écarts considérables entre les résultats réels et ceux exprimés ou sous-entendus par les énoncés prospectifs. Ces écarts peuvent avoir, sans limitation, les raisons suivantes : l'incertitude ou la faiblesse de la conjoncture économique mondiale, y compris les répercussions négatives sur les prix et le ralentissement de la demande du marché et celui du taux de croissance économique chinois ; les tendances qui ont des répercussions sur notre situation financière, les résultats d'exploitation ou les perspectives d'avenir, en particulier la poursuite de la volatilité des cours du minerai de fer et du charbon ; notre capacité à bien intégrer dans nos opérations les entreprises acquises et à réaliser, post acquisition, des synergies associées, y compris sans limitations Cliffs Quebec Iron Mining Limited (auparavant Consolidated Thompson Iron Mining Limited) ; notre capacité à bien identifier et mettre en œuvre nos investissements stratégiques et à conclure les cessions planifiées ; le résultat de tout litige contractuel avec nos clients, nos partenaires de joint-venture ou d'importants fournisseurs d'énergie, de matériaux ou de services, ou de tout autre contentieux ou arbitrage ; la capacité de nos clients et de nos partenaires de joint-venture à tenir leurs obligations envers nous dans des délais raisonnables ou de simplement les tenir ; notre capacité à conclure un accord avec nos acheteurs de minerai de fer concernant les modifications des provisions d'indexation des prix des contrats de vente pour tenir compte du mécanisme de fixation des prix à court terme ou au comptant ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; les changements dans les volumes ou la ventilation des ventes ; nos réserves économiques réelles de minerai de fer et de charbon ou les réductions des estimations actuelles de ressources, y compris l'éventualité que des matériaux minéralisés puissent constituer des réserves ; l'impact de méthodes de production d'acier alternatives utilisées par nos clients ou leur réduction de production d'acier ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; les résultats d'études de pré-faisabilité et de faisabilité de projets ; l'impact de la réglementation gouvernementale actuelle et son intensification, et des coûts et responsabilités associés, y compris l'incapacité à obtenir ou conserver les permis, autorisations, modifications, ou toute autre autorisation d'exploitation et environnementale, de tout gouvernement ou organisme réglementaire et les coûts afférents à la mise en œuvre d'améliorations pour garantir la conformité avec les changements réglementaires ; la capacité à atteindre de façon rentable les taux ou les niveaux de production prévus ; les incertitudes liées aux désastres naturels, aux conditions météorologiques, aux conditions géologiques inattendues, à la fourniture d'énergie et à son prix, aux défaillances des équipements et aux autres imprévus ; les détériorations de la valeur

des devises, des taux de change des taux d'intérêt et des lois fiscales ; la disponibilité des capitaux et notre capacité à conserver suffisamment de liquidités et à exécuter correctement nos plans de financement ; notre capacité à maintenir des relations appropriées avec les syndicats et les employés et à négocier ou renouveler des conventions collectives en fonction de conditions satisfaisantes ; les risques associés aux opérations internationales ; la disponibilité de biens d'équipement et de composants ; l'existence potentielle de lacunes considérables ou de faiblesses importantes dans nos systèmes internes de présentation des états financiers ; les problèmes ou les incertitudes associés à la productivité, au nombre de tonnes extraites, au transport, aux obligations de fermeture des mines, aux responsabilités environnementales, aux coûts des avantages sociaux et aux autres risques affectant l'industrie minière ; et les autres facteurs et risques mentionnés dans les soumissions les plus récentes auprès de la Commission des opérations de bourse. Les informations contenues dans le présent communiqué sont valables à la date de sa publication et des événements ultérieurs peuvent les rendre caduques. À l'exception de ce qui peut être exigé par les lois en vigueur sur les valeurs mobilières, la Société rejette toute obligation de réviser ou d'actualiser les énoncés prospectifs figurant dans ce communiqué de presse.

TABLEAUX FINANCIERS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES OPÉRATIONS

	(En millions, sauf les montants par action)			
	Trimestre clos le 30 juin		Six mois clos le 30 juin,	
	2013	2012	2013	2012
CHIFFRE D'AFFAIRES DES VENTES DE PRODUITS ET DE SERVICES				
Produit	\$ 1 391,6	\$ 1 500,0	\$ 2 474,2	\$ 2 648,5
Remboursement des coûts de fret et des entreprises partenaires	96,9	79,4	154,8	143,2
	1 488,5	1 579,4	2 629,0	2 791,7
COÛTS DES PRODUITS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(1 220,3)	(1 136,0)	(2 122,9)	(2 056,5)
MARGE DES VENTES	268,2	443,4	506,1	735,2
AUTRES PRODUITS (CHARGES) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(48,9)	(80,8)	(97,3)	(140,4)
Coûts d'exploration	(12,6)	(29,1)	(35,3)	(47,9)
Divers - nets	55,3	28,4	56,8	38,0
	(6,2)	(81,5)	(75,8)	(150,3)
BÉNÉFICE D'EXPLOITATION	262,0	361,9	430,3	584,9
AUTRES PRODUITS (CHARGES)				
Intérêts débiteurs net	(40,7)	(45,3)	(89,8)	(90,4)
Autre dépense hors exploitation	(2,8)	(2,2)	(1,7)	(0,4)
	(43,5)	(47,5)	(91,5)	(90,8)
BÉNÉFICE DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS ET PERTE DE FONDS PROPRES VENTURES DES ENTREPRISES	218,5	314,4	338,8	494,1
ÉCONOMIE D'IMPÔT (CHARGE)	(9,3)	(41,9)	(3,3)	171,2

PERTE DE FONDS PROPRES DES ENTREPRISES, net d'impôt	<u>(67,9)</u>	<u>(0,5)</u>	<u>(73,4)</u>	<u>(7,4)</u>
BÉNÉFICE DES ACTIVÉTÉS POURSUIVIES	141,3	272,0	262,1	657,9
BÉNÉFICE DES OPÉRATIONS INTERROMPUES, net d'impôt	<u>—</u>	<u>2,3</u>	<u>—</u>	<u>7,8</u>
BÉNÉFICE NET	141,3	274,3	262,1	665,7
PERTE (BÉNÉFICE) ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>4,7</u>	<u>(16,3)</u>	<u>(9,1)</u>	<u>(31,9)</u>
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>\$ 146,0</u>	<u>\$ 258,0</u>	<u>\$ 253,0</u>	<u>\$ 633,8</u>
DIVIDENDES D'ACTIONNAIRES PRIVILÉGIÉS	<u>(12,9)</u>	<u>—</u>	<u>(22,8)</u>	<u>—</u>
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES ORDINAIRES	<u>\$ 133,1</u>	<u>\$ 258,0</u>	<u>\$ 230,2</u>	<u>\$ 633,8</u>
BÉNÉFICES PAR ACTION ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE				
Activités poursuivies	\$ 0,87	\$ 1,79	\$ 1,53	\$ 4,40
Activités interrompues	<u>—</u>	<u>0,02</u>	<u>—</u>	<u>0,05</u>
	<u>\$ 0,87</u>	<u>\$ 1,81</u>	<u>\$ 1,53</u>	<u>\$ 4,45</u>
BÉNÉFICES PAR ACTION ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – APRÈS DILUTION				
Activités poursuivies	\$ 0,82	\$ 1,79	\$ 1,49	\$ 4,39
Activités interrompues	<u>—</u>	<u>0,02</u>	<u>—</u>	<u>0,05</u>
	<u>\$ 0,82</u>	<u>\$ 1,81</u>	<u>\$ 1,49</u>	<u>\$ 4,44</u>
NOMBRE MOYEN D'ACTIONNAIRES (EN MILLIERS)				
De base	153 011	142 380	150 418	142 303
Dilué	178 428	142 814	169 708	142 762
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION DÉPOSITAIRE	\$ 0,44	\$ —	\$ 0,78	\$ —
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION ORDINAIRE	\$ 0,15	\$ 0,63	\$ 0,30	\$ 0,91

**CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE**

	<u>(En millions)</u>	
	<u>30 juin 2013</u>	<u>31 décembre 2012</u>
<u>ACTIFS</u>		
ACTIFS À COURT TERME		
Liquidités et quasi liquidités	\$ 263,3	\$ 195,2
Comptes clients, net	259,1	329,0
Stocks	529,2	436,5
Fournitures et autres stocks	252,9	289,1
Actifs dérivés	45,1	78,6
Autres actifs à court terme	<u>316,3</u>	<u>321,6</u>
TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME	<u>1 665,9</u>	<u>1 650,0</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES NETTES	11 189,6	11 207,3
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	68,7	135,8
Écart d'acquisition	157,2	167,4

Actifs incorporels nets	115,0	129,0
Impôts reportés	202,8	91,8
Autres immobilisations	195,7	193,6
TOTAL DES AUTRE ACTIFS	739,4	717,6
TOTAL DE L'ACTIF	\$ 13 594,9	\$ 13 574,9
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	\$ 306,6	\$ 555,5
Charges à payer	425,4	442,6
Impôts à payer	107,1	28,3
Tranche de la dette échéant à moins d'un an	—	94,1
Produit comptabilisé d'avance	20,8	35,9
Passif dérivé	88,6	13,2
Autre passif à court terme	206,1	211,9
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	1 154,6	1 381,5
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	586,9	618,3
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DES MINES	235,8	252,8
IMPÔTS REPORTÉS	1 098,2	1 108,1
DETTE À LONG TERME	3 323,3	3 960,7
AUTRES PASSIFS	412,3	492,6
TOTAL DU PASSIF	6 811,1	7 814,0
<u>FONDS PROPRES</u>		
CAPITAUX PROPRES DES ACTIONNAIRES DE CLIFFS	5 631,2	4 632,7
INTÉRÊTS MINORITAIRES	1 152,6	1 128,2
TOTAL DES FONDS PROPRES	6 783,8	5 760,9
TOTAL DU PASSIFS ET DES FONDS PROPRES	\$ 13 594,9	\$ 13 574,9

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

	(En millions)	
	Semestres clos le	
	30 juin,	
	2013	2012
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Bénéfice net	\$ 262,1	\$ 665,7
Ajustements pour rapprocher le bénéfice net et les liquidités nettes produites (utilisées) par les activités poursuivies:		
Dépréciation, épuisement et amortissement	284,9	249,4
Produits dérivés et couverture de change	40,2	9,0
Perte de fonds propres dans les entreprises (net d'impôt)	73,4	7,4
Impôts reportés	(121,5)	(259,2)
Changements du produit comptabilisé d'avance et des contrats de vente sous le marché	(31,7)	(23,2)
Autre	(29,6)	(40,7)
Changements de l'actif et du passif d'exploitation		
Comptes débiteurs et autres actifs	87,2	(86,4)
Stocks	(105,8)	(265,9)

	Comptes débiteurs et charges à payer	<u>(70,3)</u>	<u>(288,9)</u>
	Flux de trésorerie net produit (utilisé) par les activités d'exploitation	388,9	(32,8)
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENTS			
	Achats d'immobilisations corporelles	(501,2)	(517,0)
	Autres activités d'investissement	<u>0,9</u>	<u>(3,9)</u>
	Liquidités nettes utilisées par les activités d'investissement	(500,3)	(520,9)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT			
	Produits nets de l'émission d'actions privilégiées de premier rang, remboursables en actions	709,4	—
	Produits nets de l'émissions d'actions ordinaires	285,3	—
	Remboursement d'un prêt à terme	(847,1)	(25,0)
	Emprunt en vertu des facilités de crédit	437,0	550,0
	Remboursement des facilités de crédit	(322,0)	(225,0)
	Contributions des joint-ventures, net	13,0	31,5
	Dividendes des actions ordinaires	(46,0)	(128,8)
	Dividendes des actions privilégiées	(10,0)	—
	Autres activités de financement	<u>(26,3)</u>	<u>(11,1)</u>
	Liquidités nettes produites par les activités de financement	193,3	191,6
	EFFET DES VARIATIONS DU TAUX DE CHANGE SUR LA TRÉSORERIE	<u>(13,8)</u>	<u>(0,3)</u>
	AUGMENTATION (BAISSE) DES LIQUIDITÉS ET DES QUASI LIQUIDITÉS	68,1	(362,4)
	LIQUIDITÉS ET QUASI LIQUIDITÉS AU DÉBUT DE LA PÉRIODE	<u>195,2</u>	<u>521,6</u>
	LIQUIDITÉS ET QUASI LIQUIDITÉS À LA FIN DE LA PÉRIODE	<u>\$ 263,3</u>	<u>\$ 159,2</u>

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT: RELATIONS AVEC LES INVESTISSEURS ET COMMUNICATIONS MONDIALES, Jessica Moran, Directrice, relations avec les investisseurs, (216) 694-6532 ou Patricia Persico, directrice, communications mondiales (216) 694-5316