

## S1-2013 : Près de 70 M€ de chiffre d'affaires Hausse de la rentabilité

Le Directoire, réuni le 9 septembre sous la présidence de Rémy Lesguer, a arrêté les comptes semestriels 2013. Les procédures d'audit de la revue limitée ont été effectuées et les rapports sont en cours d'établissement.

Données consolidées au 30/06	S1-2012		S1-2013	
	M€	%	M€	%
Chiffre d'affaires	71,0	100 %	69,5	100 %
Marge brute	40,1	56,4 %	38,7	55,7 %
Excédent brut d'exploitation	- 2,0	ns	0,7	1,0 %
Résultat opérationnel	- 4,7	ns	- 0,6	ns
Résultat net d'ensemble	- 3,4	ns	- 0,5	ns
Résultat net pdg	- 3,4	ns	- 1,0	ns

**Le Groupe a commencé à recueillir les fruits de sa profonde évolution engagée dès 2012 ....**

- Fermeture en 2012 de 17 magasins non rentables
- Mise au nouveau concept de 10 magasins (70% du parc rénové)
- Ouverture de 4 magasins
- Développement de la franchise propriétaire
- Evolution de l'offre, création de nouveaux rayons
- Lancement de la carte Vet'Club en février 2013

... Qui se traduit par une hausse de + 3,7 % du CA à comparable ...

... Et un redressement des résultats :

- EBE positif à + 0,7 M€ versus - 2M€ au S1-2012
- RN pdg à - 1,0 M€ versus - 3,4 M€ au S1-2012

... Et nécessite une augmentation des stocks liée à l'évolution de l'offre :

- Les stocks sont ainsi logiquement passés de 35 M€ à 43 M€

M€	2012	S1-2013
Stocks	35,4	43,4
Stocks/magasin	272 k€ /mag	322 k€/mag
Endettement net	13,0	20,5
Dont MT à l'origine	12,0	10,3
Dont CT à l'origine	1,0	10,2
Fonds propres	44,4	44,0
FP/action	27 €/action	27 €/action

**Des objectifs confirmés de retour à la rentabilité dès 2013**

- La bonne tendance observée au T2, validée au cours de l'été
- Un vivier de 40 villes bien identifiées avec déjà 9 réservations acquises
- Un modèle, la franchise, axé sur le développement du chiffre et économe en investissements
- L'optimisation des coûts de communication et de logistique
- Un contexte favorable à la renégociation des loyers
- ...

autorisent l'objectif ambitieux d'approcher 150 M€ de chiffre d'affaires avec un retour à l'équilibre dès la fin de l'exercice.

**Rémy Lesguer, Président du Directoire, déclare :**

*« Après un exercice 2012 difficile, la feuille de route 2013 était croissance et rentabilité ! Elle a été strictement observée et les premiers résultats se sont fait sentir dès le mois d'avril. On note aujourd'hui une accélération sur le T3 qui nous renforce dans notre confiance dans la pertinence et la pérennité de notre modèle. Nous sommes sur la bonne voie, ne baissons pas la garde ! »*

**Prochains rendez-vous :**

- CA T3 2013 : 17 octobre après bourse
- CA annuel : 23 janvier après bourse

**Vêt' Affaires en 2013**

*La référence française du hard discount textile avec un réseau de 133 magasins.*

*Des marques « ultra moins chères » avec la carte Vet'Club.*

**ISIN : FR0000077158 - Reuters : ETA.PA - Mnm. VET - Bloomberg – VET FP**

**Siège social : 112, avenue Kleber – 76116 PARIS**

**Retrouvez tous les communiqués ainsi que  
la présentation de la réunion d'analystes du 12 septembre 2013  
sur [www.vetaffaires.org](http://www.vetaffaires.org)**

**Vêt' Affaires Pierre-Yves CLAUDEL - DAF**

[claudel@vetaffaires.fr](mailto:claudel@vetaffaires.fr)

+33 (0) 1 47 55 30 56

**PHI éconéo Vincent LIGER-BELAIR**

[vlb@phi-com.com](mailto:vlb@phi-com.com)

+33 (0) 1 47 61 89 65

