

Cliffs Natural Resources Inc. produit des résultats solides pour le troisième trimestre 2013 avec une réduction des coûts

- La société déclare 1,5 milliard \$ de produits d'exploitation pour le troisième trimestre 2013 et un bénéfice net de 104 millions \$ ou 0,66 \$ par action après dilution pour les actionnaires ordinaires de Cliffs.

-- Le bénéfice d'exploitation du troisième trimestre augmente de 194 % pour s'établir à 224 millions \$ et la trésorerie en cumul annuel dérivée des opérations augmente de 149 % et s'élève à 686 millions \$.

-- Les perspectives d'investissements pour tout l'exercice 2013 sont réduites de 50 millions \$.

-- Les prévisions de volume de vente de minerai de fer des États-Unis pour tout l'exercice 2014 se situent entre 22 et 23 millions de tonnes.

CLEVELAND, 28 octobre 2013 /PRNewswire/ -- Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a annoncé aujourd'hui ses résultats pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2013. Les produits d'exploitation consolidés en glissement annuel de 1,5 milliard \$ ont légèrement augmenté grâce à une hausse de 17 % du cours mondial du minerai de fer acheminé par mer, se situant à 133 \$ la tonne de fine de minerai de fer à 62 % (coût et fret Chine). Ce résultat a été partiellement compensé par une baisse des cours des produits de charbon métallurgique et une baisse de 2 % des volumes mondiaux de vente en minerai de fer. Le coût des marchandises vendues a baissé de 11 % pour se situer à 1,2 milliard \$. Cette baisse est principalement due à la réduction des coûts dans tous les segments d'activité de la société. La réduction du coût des marchandises vendues et la hausse des produits d'exploitation ont généré une augmentation de 76 % de la marge des ventes consolidées, de 198 millions \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent, à 349 millions \$.

(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

James Kirsch, président du conseil d'administration de Cliffs a déclaré : « Nous sommes satisfaits de la performance d'exploitation du troisième trimestre et des résultats financiers. Au cours du trimestre, nous avons réduit les coûts de façon générale et amélioré la marge des ventes en glissement annuel, tout en réduisant les perspectives d'investissement pour tout l'exercice. Nous avons réalisé de bons progrès et nous bénéficions d'excellentes opportunités d'investissement et opérationnelles pour le futur. Nos stratégies finales seront celles qui représentent les meilleures options de création de valeur pour nos actionnaires. »

Le bénéfice d'exploitation pour le troisième trimestre 2013 est de 224 millions \$, soit une hausse de 194 %. Cette augmentation est principalement imputable à la marge plus élevée des ventes consolidées et la baisse considérable des dépenses d'exploitation. La société a pris des mesures pour réduire les dépenses d'exploration, de forage et d'autres services professionnels pour certains projets et a également baissé ses dépenses associées à la chromite.

Les dépenses de Cliffs en frais de ventes, généraux et administratifs pour le troisième trimestre 2013 sont de 71 millions \$ et tiennent compte de certains éléments exceptionnels, y compris une dépense de 10 millions \$ concernant un jugement de litige et 8 millions \$ en indemnités de départ suite à la politique de la société visant à réduire les frais du siège. À l'exclusion de ces éléments spéciaux, les frais de ventes, généraux et administratifs du troisième trimestre 2013 sont de 53 millions \$, soit une réduction de 13 % lorsque comparé au troisième trimestre de l'exercice précédent qui contenait également 3 millions \$ d'éléments exceptionnels associés à des frais juridiques.

Au cours du troisième trimestre 2013, les dépenses nettes diverses ont augmenté pour atteindre 44 millions \$. Ces dépenses incluent : une perte de sinistre de 18 millions \$, suite à une marée noire dans le port de Pointe Noire dans l'Est du Canada ; une pénalité de 16 millions \$ associé à un contrat de livraison ferroviaire pour lequel le tonnage minimum n'a pas été atteint suite aux retards dans la phase II de l'expansion de Bloom Lake et un impact défavorable de 14 millions \$ imputable à une nouvelle évaluation

des taux de change. Ces éléments ont été partiellement compensés par 6 millions \$ de remboursement d'assurances.

Les résultats du troisième trimestre 2013 comprennent une charge d'impôt de 66 millions \$ par rapport à une économie d'impôt de 64 millions \$ pour le trimestre équivalent de l'exercice précédent. La société a augmenté son taux effectif d'imposition pour tout l'exercice 2013 à 13 % par rapport à ses prévisions précédentes de 2 %, y compris les éléments discrets. L'augmentation du taux d'imposition effectif prévu est due à des bénéfices imposables plus élevés que prévu pour tout l'exercice à cause de la hausse du cours du minerai de fer et de la baisse des coûts. Compte tenu du taux effectif d'imposition plus élevé que prévu pour tout l'exercice 2013, les dépenses d'impôt pour le troisième trimestre incluent une dépense de 38 millions \$ imputable au premier semestre 2013.

Pour le troisième trimestre 2013, Cliffs a déclaré un bénéfice net de 104 millions \$ pour ses actionnaires ordinaires, soit 0,66 \$ par action après dilution, comparé à 85 millions \$ ou 0,59 \$ par action après dilution au troisième trimestre 2012.

Minerai de fer des États-Unis

	Trimestre clos le 30 septembre		Neuf mois clos le 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
Volumes - En milliers de tonnes longues				
Volume total des ventes	6 285	6 576	15 095	15 399
Volume total de production	5 176	5 075	14 777	15 739
Marge des ventes – en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	782,4 \$	796,0 \$	1 894,2 \$	1 942,7 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	508,9	540,1	1 247,1	1 233,8
Marge des ventes	273,5 \$	255,9 \$	647,1 \$	708,9 \$
Marge de ventes – Par tonne longue				
Chiffre d'affaires des ventes de produit et des services*	112,67 \$	110,51 \$	113,23 \$	115,19 \$
Charge décaissée**	64,81	67,81	64,91	64,48
Dépréciation, épuisement et amortissement	4,34	3,79	5,45	4,67
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	69,15	71,60	70,36	69,15
Marge des ventes	43,52 \$	38,91 \$	42,87 \$	46,04 \$

* Diminué des produits et des frais associés au fret domestique qui s'annulent et ont aucun impact sur la marge des ventes. Les produits par tonnes incluent également les remboursements des coûts de partenaire de co-entreprise.

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer des États-Unis est de 6,3 millions de tonnes comparé à 6,6 millions de tonnes au troisième trimestre 2012. La baisse est principalement due à la réduction du tonnage résultant d'une force majeure d'un client et l'expiration d'un contrat de client. Cette baisse a été partiellement compensée par l'augmentation des ventes à l'exportation, y compris les contrats de boulettes qui étaient précédemment fournies par la mine de Wabush de Cliffs et l'augmentation de la demande des ventes au comptant domestiques.

Au troisième trimestre 2013, les produits d'exploitation par tonne sont de 112,67 \$, soit une hausse de 2 % par rapport à 110,51 \$ au cours du trimestre équivalent de l'exercice précédent. L'augmentation est principalement imputable à une augmentation du cours pour un client suite à l'entrée en vigueur d'un nouveau cours contractuel, à la hausse des cours du marché en glissement annuel pour le minerai de fer et à une égalisation favorable de l'estimation des cours de l'acier laminé. Comme annoncé précédemment, certains contrats contiennent des mécanismes de prix lié au cours de l'acier laminé. Ces augmentations ont été partiellement compensées par des crédits versés à certains clients, à une composition défavorable de la clientèle et à l'augmentation des clients maritimes.

La charge décaissée par tonne du minerai de fer des États-Unis s'élève à 64,81 \$, soit une baisse de 4 % par rapport à 67,81 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette baisse est principalement imputable à l'absence d'un ajustement du stock LIFO qui avait impacté défavorablement les résultats du troisième trimestre de l'exercice précédent. La baisse des coûts de main d'œuvre et d'entretien a également contribué à l'amélioration de la charge décaissée en glissement annuel.

Minerai de fer de l'Est du Canada

	Trimestre clos le 30 septembre		Neuf mois clos le 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
<u>Volumes – En milliers de tonnes métriques</u>				
Volume des ventes total	2 595	2 375	6 387	6 638
Volume de production total	2 198	2 255	6 329	6 189
<u>Marge des ventes – en millions</u>				
Chiffres des ventes de produits et de services	284,2 \$	253,1 \$	743,4 \$	777,8 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	306,2	293,6	795,7	820,8
Marge de ventes	<u>(22,0) \$</u>	<u>(40,5) \$</u>	<u>(52,3) \$</u>	<u>(43,0) \$</u>
<u>Marge des ventes – par tonne métrique</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et de services	109,52 \$	106,57 \$	116,39 \$	117,17 \$
Charge décaissée*	99,96	106,06	104,18	105,85
Dépréciation, épuisement et amortissement	18,03	17,56	20,40	17,81
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	117,99	123,62	124,58	123,66
Marge des ventes	<u>(8,47) \$</u>	<u>(17,05) \$</u>	<u>(8,19) \$</u>	<u>(6,48) \$</u>

* La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de l'Est du Canada est de 2,6 million de tonnes soit une hausse de 9 % par rapport au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement imputable à des ventes plus élevées de produits de la mine de Wabush, compte tenu du calendrier des livraisons par bateau. Au cours du troisième trimestre 2013, le volume des ventes de la mine de Bloom Lake est resté stagnant d'une année sur l'autre, à 1,4 million de tonnes. La mine de Wabush a vendu 700 000 tonnes de concentré de minerai de fer et environ 450 000 de boulettes de minerai de fer, au cours du trimestre.

Les produits par tonne de minerai de fer de l'Est du Canada sont de 109,52 \$, soit une hausse de 3 % par rapport à 106,57 \$ au cours du troisième trimestre 2012. La hausse des produits par tonne est imputable à

une augmentation de 17% en glissement annuel du prix du minerai de fer acheminé par mer. Cette augmentation a été partiellement compensée par un décalage du prix bénéfique au troisième trimestre de l'exercice précédent. En outre, les produits d'exploitation ont subi l'impact de l'augmentation des coûts de fret et de la ventilation des produits au cours du trimestre qui a consisté en une proportion plus élevée de concentré de minerai de fer par rapport aux boulettes. Historiquement, le prix incitatif est plus faible pour le concentré de minerai de fer que pour les boulettes.

La charge décaissée par tonne du minerai de fer de l'Est du Canada s'élève à 99,96 \$, soit une baisse de 6 % par rapport à 106,06 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Les charges décaissées du troisième trimestre 2013 de la mine de Wabush s'élèvent à 108 \$ par tonne, soit une baisse de 18 % par rapport au trimestre équivalent de l'exercice 2012. Cette baisse est principalement due à l'absence de coûts de production de boulettes de l'usine de Pointe Noire, aux variations favorables des taux de change et à une baisse du taux de coût à cause des stocks invendables et des ajustements moins importants de la méthode du prix coûtant ou du prix du marché pour le deuxième trimestre 2013, à la mine de Wabush.

La baisse en glissement annuel des charges décaissées par tonne du minerai de fer de l'Est du Canada a été partiellement compensée par la hausse des charges décaissées de la mine de Bloom Lake qui s'élèvent à 92 \$ par tonne, soit une hausse de 5 % pour le trimestre équivalent de l'exercice précédent. L'augmentation est principalement due à une augmentation des dépenses de développement et d'entretien de la mine.

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trimestre clos le 30 septembre		Neuf mois clos le 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
<u>Volumes – En milliers de tonnes métriques</u>				
Volumes des ventes total	2 771	2 998	8 065	8 840
Volume de production total	2 798	2 908	8 386	8 024
<u>Marge des ventes en millions</u>				
Chiffres d'affaires et des ventes de produits et des services	301,7 \$	254,2 \$	899,5 \$	975,3 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	202,7	270,0	644,2	719,2
Marge des ventes	99,0 \$	(15,8) \$	255,3 \$	256,1 \$
<u>Marge des ventes – par tonne métrique</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	108,88 \$	84,79 \$	111,53 \$	110,33 \$
Charge décaissée*	59,44	76,65	65,48	68,91
Dépréciation, épuisement et amortissement	13,71	13,41	14,40	12,44
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	73,15	90,06	79,88	81,35
Marge des ventes	35,73 \$	(5,27) \$	31,65 \$	28,98 \$

* La charge décaissée par tonne métrique est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne métrique, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne métrique.

Les volumes de vente du minerai de fer de l'Asie Pacifique du troisième trimestre 2013 ont baissé de 8 % et se situent à 2,8 millions de tonnes, comparé à 3,0 millions de tonnes pour le troisième trimestre 2012. Cette réduction est due à l'absence de volumes de vente en provenance de l'île de Cockatoo de Cliffs,

suite à l'arrêt de sa production au cours du troisième trimestre 2012 et au calendrier des livraisons par bateau.

Le chiffre d'affaires par tonne du troisième trimestre 2013 a augmenté de 28 % et se situe à 108,88 \$ comparativement à 84,79 \$ pour le troisième trimestre de l'exercice 2012. Cette augmentation est principalement imputable à des cours plus élevés du marché et à l'absence de tonnage de qualité inférieure, vendu à des prix réduits au cours du troisième trimestre de l'exercice précédent. Le chiffre d'affaires par tonne du troisième trimestre 2013 a subi l'impact d'une perte de couverture sur les taux de change de 3 \$ par tonne.

La charge décaissée par tonne du minerai de fer d'Asie Pacifique a baissé de 22 % et passe de 76,65 \$, au troisième trimestre 2012, à 59,44 \$. Cette baisse est imputable aux variations favorables des taux de change de 8 \$ par tonne et à une baisse des coûts d'exploitation minière, suite à une réduction des mouvements gaspillage au cours du troisième trimestre 2013 comparé au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Un autre facteur de réduction est l'absence de coûts associée à la mine de Cockatoo Island, dont les frais plus élevés étaient inclus dans les résultats du troisième trimestre 2012.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trimestre clos le 30 septembre		Neuf mois clos le September 30,	
	2013	2012	2013	2012
Volumes – En milliers de tonnes courtes				
Volume des ventes total	1 623	1 662	5 497	4 600
Volume de production total	2 077	1 434	5 536	4 539
Marges des ventes – en millions				
Chiffre d'affaires des ventes de produit et de services	178,3 \$	241,8 \$	638,5 \$	640,9 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	180,1	243,1	631,9	637,1
Marge des ventes	(1,8) \$	(1,3) \$	6,6 \$	3,8 \$
Marge des ventes – par tonne courte				
Chiffres des ventes de produits et de services*	98,95 \$	128,88 \$	104,91 \$	123,80 \$
Charge décaissée**	76,16	114,56	85,57	107,87
Dépréciation, épuisement et amortissement	23,91	15,10	18,14	15,11
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	100,07	129,66	103,71	122,98
Marge des ventes	(1,12) \$	(0,78) \$	1,20 \$	0,82 \$

* Diminué des produits et des frais associés au fret domestique qui s'annulent et ont aucun impact sur la marge des ventes.

** La charge décaissée par tonne est définie comme étant le coût des marchandises vendues et les frais d'exploitation par tonne, diminués de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes du segment Charbon d'Amérique du nord au troisième trimestre 2013 a atteint 1,6 million de tonnes. Cela représente une baisse de 2 % par rapport à 1,7 million de tonnes vendues au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012. La baisse est imputable à la baisse du tonnage vendu de la mine d'Oak Grove. Au cours du troisième trimestre de l'exercice précédent, le volume des ventes d'Oak Groves est plus élevé à cause de la nécessité de combler les déficits de production engendrés par des conditions météo défavorables. Cette baisse a partiellement été compensée par des ventes plus élevées à la mine de Pinnacle et Logan County suite à des volumes de production élevés.

Le chiffre d'affaires par tonne du charbon d'Amérique du Nord au cours du troisième trimestre 2013 a chuté de 23 % et s'élève à 98,95 \$ comparé à 128,88 \$ au troisième trimestre 2012. Cette baisse est essentiellement due à la baisse en glissement annuel des cours des produits de charbon métallurgique et à la ventilation de la clientèle. La baisse des cours du marché est partiellement compensée par les prix favorables des contrats annuels et de report.

La charge décaissée par tonne a baissé de 34 % pour se situer à 76,16 \$ par rapport à 114,56 \$ au troisième trimestre de l'exercice 2012. Cette réduction est principalement due à l'amélioration des volumes de production et à son impact favorable sur la charge décaissée par tonne de la mine, ainsi qu'à des frais d'entretien et de sous-traitance moins élevés.

Flux de trésorerie et liquidités

Au troisième trimestre, Cliffs a généré 297 millions \$ en liquidités tirées des opérations, par rapport à 308 millions \$ au cours du troisième trimestre 2012. La société a également investi 241 millions \$ dont une partie considérable a été consacrée à la mine de Bloom Lake.

Au cours du trimestre, la société a remboursé une partie de sa facilité de crédit renouvelable de 60 millions \$ et encaissé 62 millions \$ en recettes suite à des arrangements financiers pour des prêts d'équipement. À la fin du trimestre, Cliffs possédait 3,3 milliards \$ d'endettement total, y compris 380 millions \$ empruntés par l'intermédiaire de sa facilité de crédit renouvelable de 1,75 milliard \$ et 299 millions \$ en liquidités et quasi-liquidités.

Pour le troisième trimestre 2013, Cliffs a déclaré 153 millions \$ de frais de dépréciation, d'épuisement et d'amortissement.

Perspectives

La société anticipe que la Chine va continuer d'être un centre dynamique de fabrication d'acier grâce à une croissance économique plus diversifiée et à l'impact positif des réformes nationales en matière de crédit. Ce dynamisme de la production d'acier en Chine devrait entraîner une forte demande pour le minerai de fer des segments Est du Canada et Asie-Pacifique de Cliffs. Cliffs anticipe également le maintien de la forte demande pour ses activités minerai de fer des États-Unis et charbon d'Amérique du Nord en dépit de la baisse de la production d'acier en glissement annuel en Amérique du Nord.

La société anticipe la persistance de l'instabilité du cours de ses marchandises qui est potentiellement susceptible de baisser ou d'augmenter considérablement à tout moment. Compte tenu de cette volatilité, et afin de fournir des perspectives pour tout l'exercice, Cliffs utilise la moyenne en cumul annuel du cours au comptant Platts du minerai de fer à 62 % acheminé par mer au 30 septembre 2013 d'un montant de 135 \$ la tonne (coût et fret Chine), comme hypothèse de base de prix en guise de prévision de son chiffre d'affaires par tonne pour ses segments de minerai de fer. Cliffs signale que cette hypothèse ne reflète pas son attente interne concernant le prix du minerai de fer acheminé par mer pour tout l'exercice. Par conséquent, compte tenu de l'hypothèse de prix de 135 \$ la tonne pour le restant de l'année, le tableau ci-dessous contient les prévisions de chiffre d'affaires par tonne pour les segments de minerai de fer ainsi que la prévision pour chaque variation de 10 \$ par tonne, par rapport à l'hypothèse de prix. Les prévisions par tonne pour chaque segment respectif de minerai de fer reflètent le volume de ventes et le prix réalisé des neuf premiers mois de l'exercice 2013 ainsi que les prévisions de prix réalisés pour le restant de cet exercice.

	Prévisions de chiffre d'affaires réalisé pour tout l'exercice 2013		
	Synthèse (1)		
	Minerai de fer des États-Unis (2)	Minerai de fer de l'Est du Canada (3)	Minerai de fer Asie-Pacifique (4)
Chiffre d'affaires par tonne	110 \$ - 115 \$	110 \$ - 115 \$	110 \$ - 115 \$
Prévision par tonne (+/- 10 \$)	+/- 1 \$	+/- 2 \$	+/- 2 \$

(1) Basé sur la moyenne en cumul annuel du prix de fines minerai de fer à 62 % acheminé par mer (coût et fret Chine) s'élevant à 135 \$ la tonne au 30 septembre 2013.

(2) Les tonnes Minerai de fer des États-Unis sont des tonnes longues.

- (3) Les tonnes Minerai de fer de l'Est du Canada sont des tonnes métriques, franco à bord, Est du Canada.
(4) Les tonnes Minerai de fer Asie-Pacifique sont des tonnes métriques, franco à bord, le port.

La prévision du chiffre d'affaire par tonne tient également compte de diverses dispositions contractuelles, d'ajustements par année de décalage figurant dans certains contrats d'approvisionnement. Le chiffre d'affaire réalisé par tonne réel pour l'exercice complet dépend de l'évolution des prix du minerai de fer, de la composition de la clientèle, des coûts du fret, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier (tous les facteurs contenus dans certains des contrats d'approvisionnement de Cliffs).

Perspectives du secteur Minerai de fer des États-Unis (tonnes longues)

Pour 2013, la Société maintient ses prévisions de ventes et de volume de production de 21 millions de tonnes et 20 millions de tonnes respectivement.

La prévision de chiffre d'affaires par tonne de minerai de fer des États-Unis incluse dans le tableau récapitulatif ci-dessus des prévisions pour 2013, inclut également les hypothèses suivantes :

- Une production d'acier de haut fourneau de 40 à 45 millions de tonnes aux États-Unis et au Canada en 2013
- Un cours moyen par tonne de 630 \$ de l'acier laminé à chaud en 2013.
- Environ 55% des prévisions de volume de vente en 2013 sont liés au prix du minerai de fer acheminé par mer

Cliffs maintient sa prévision de charge décaissée par tonne de minerai de fer des États-Unis d'environ 65-70 \$ pour tout l'exercice 2013. La dépréciation, l'épuisement et l'amortissement devraient se situer à environ 6 \$ par tonne.

En 2014, Cliffs anticipe que les ventes de son activité Minerai de fer des États-Unis seront de 22 à 23 millions de tonnes. Cette prévision est principalement basée sur un nouveau contrat de fourniture avec un des principaux fabricants d'acier d'Amérique du Nord.

Perspectives du secteur Minerai de fer de l'Est du Canada (Tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada)

Pour 2013, Cliffs augmente ses perspectives de chiffre d'affaires et de volume de production pour tout l'exercice, de 8 à 9 millions de tonnes à 8,5 à 9 millions de tonnes. Pour le segment de minerai de fer de l'Est du Canada, Cliffs prévoit de vendre environ 1,5 million de tonnes de boulettes de minerai de fer, le restant des prévisions de vente pour tout l'exercice étant constitué par les ventes de concentré de minerai de fer.

La société maintient ses prévisions de charge décaissée par tonne pour tout l'exercice pour les mines de Bloom Lake et de Wabush, de 90 \$ à 95 \$ et de 115 \$ à 120 \$, respectivement. Par ailleurs, Cliffs maintient ses prévisions de charge décaissée par tonne pour son activité Minerai de fer de l'Est du Canada, de 100 \$ à 105 \$. Le montant de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement devrait se situer aux environs de 19 \$ la tonne pour tout l'exercice 2013.

La prévision du chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Est du Canada est incluse dans le tableau ci-dessus des prévisions de chiffre d'affaires par tonne pour 2013.

Concernant l'avenir, la société continue d'évaluer l'alignement stratégique à long terme de la mine de Wabush et la viabilité de la phase II du projet d'expansion de Bloom Lake. Compte tenu de cette évaluation permanente, la société ne fournit que ses prévisions de volumes de ventes pour tout l'exercice 2014 de la phase I de Bloom Lake, d'environ 5,5 à 6 tonnes de concentré de minerai de fer.

Perspectives du secteur Minerai de fer de l'Asie-Pacifique (Tonnes métriques, franco à bord à partir du port)

Pour le secteur Minerais de fer de l'Asie-Pacifique, Cliffs maintient ses prévisions de volumes et de ventes de 11 millions de tonnes environ pour tout l'exercice 2013. La répartition entre les produits devrait être environ 50 % de morceaux de minerai de fer et 50 % de fines de minerai de fer.

La prévision du chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Asie-Pacifique est incluse dans le tableau ci-dessus des prévisions de chiffre d'affaires par tonne pour 2013. Pour la région Asie-Pacifique, Cliffs maintient sa prévision de charge décaissée par tonne de minerai de fer d'environ 65-70 \$ pour tout l'exercice 2013. La dépréciation, l'épuisement et l'amortissement devraient se situer à environ 15 \$ par tonne.

En 2014, Cliffs anticipe que les ventes de minerai de fer de son activité Asie-Pacifique seront d'environ 10 à 11 millions de tonnes avec une ventilation d'environ 50 % de minerai de fer en morceaux et 50 % de fines de minerai de fer.

Perspectives du secteur Charbon d'Amérique du Nord (tonnes courtes, franco à bord la mine)

Pour le secteur Charbon d'Amérique du Nord, Cliffs maintient ses prévisions de volumes et de ventes de 7 millions de tonnes environ pour tout l'exercice 2013. La répartition du volume des ventes devrait être d'environ 70 % de charbon métallurgique à faible volatilité et 21 % de charbon métallurgique à forte volatilité. La part restante est prise par le charbon thermique.

Pour ce segment, Cliffs maintient ses prévisions de produits d'exploitation de 100 \$ - 105 \$ pour l'exercice 2013.

Par ailleurs, Cliffs réduit ses prévisions de charge décaissée par tonne pour tout l'exercice de 90 \$ à 95 \$ à 85 \$ à 90 \$. Le montant de la dépréciation, de l'épuisement et de l'amortissement pour tout l'exercice 2013 devrait être d'environ 17 \$ par tonne.

Les prévisions de Cliffs des ventes 2014 du segment Charbon d'Amérique du Nord sont d'environ 6 à 7 millions de tonnes avec une ventilation de 68 % de charbon métallurgique à faible volatilité, 23 % de charbon métallurgique à forte volatilité et 9 % de charbon thermique.

Le tableau suivant est un résumé des prévisions 2013 de Cliffs pour ses quatre secteurs d'activité :

	Récapitulatif des prévisions 2013			
	Minerais de fer des États-Unis (1)	Minerais de fer de l'Est du Canada (2)	Minerais de fer Asie-Pacifique (3)	Charbon d'Amérique du Nord (4)
Volume de ventes (en millions de tonnes)	21	8,5 - 9	11	7
Volume de production (en millions de tonnes)	20	8,5 - 9	11	7
Charge décaissée par tonne	65 – 70 \$	100 – 105 \$	65 – 70 \$	85 – 90 \$
Dépréciation, épuisement, amortissement par tonne	6 \$	19 \$	15 \$	17 \$

- (1) Les tonnes Minerais de fer des États-Unis sont des tonnes longues.
 Les tonnes Minerais de fer de l'Est du Canada sont des tonnes métriques, franco à bord, Est du Canada.
- (2) Les tonnes Minerais de fer Asie-Pacifique sont des tonnes métriques, franco à bord, le port.
- (3) Les tonnes Charbon d'Amérique du Nord sont des tonnes courtes, franco à bord, la mine.

Frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives et autres prévisions

Cliffs maintient ses prévisions d'environ 215 millions \$ pour les frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives pour tout l'exercice 2013.

Cliffs baisse également ses prévisions de décaissement de 10 millions \$ pour tout l'exercice. Les décaissements sont désormais estimés à 65 millions \$ et concernent les futurs projets de croissance. Plus

spécifiquement, 15 millions \$ sont destinés à l'exploration et environ 50 millions \$ sont budgétés pour le projet de chromite dans l'Ontario au Canada qui est au stade faisabilité.

Pour 2013, Cliffs anticipe un taux d'imposition effectif pour tout l'exercice d'environ 13 %. Pour tout l'exercice 2013, la société augmente ses prévisions de dépréciation, épuisement et amortissement de 10 millions \$ pour se situer à 575 millions \$.

Actualisation du budget des investissements

Cliffs réduit son budget d'investissement 2013 pour le situer autour de 950 millions \$ comparé à ses prévisions antérieures d'1 milliard \$, à cause de la réduction de ses investissements dans l'Est du Canada.

Conférence téléphonique

Cliffs Natural Resources Inc. organise une conférence téléphonique demain, le 25 octobre 2013 à 10h00 heure de l'est. La conférence sera diffusée en direct et archivée dans le site de Cliffs.

www.cliffsnaturalresources.com.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société d'exploitation minière et de ressources naturelles internationale. La Société, qui fait partie de l'indice S&P 500, est un producteur mondial majeur de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique hautement et faiblement volatile. La stratégie de Cliffs consiste à continuellement parvenir à une échelle supérieure et à plus de diversification dans l'industrie minière en portant ses efforts sur l'approvisionnement des marchés de l'acier les plus importants et ceux qui enregistrent la croissance la plus rapide au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière sociale, de préservation de l'environnement et de gérance du capital, les associés de Cliffs à travers le monde s'efforcent de fournir à toutes les parties prenantes une transparence opérationnelle et financière.

L'organisation de la société consiste en un groupe commercial responsable des ventes et des livraisons des produits et un groupe d'exploitation qui gère les activités mondiales de production des minéraux commercialisés par la société. Cliffs exploite des mines de fer et de charbon en Amérique du Nord et une mine de fer en Australie occidentale. En outre, Cliffs possède un projet majeur de chromite au stade de la faisabilité dans l'Ontario au Canada.

Les communiqués et les autres informations de la société sont disponibles sur Internet en consultant :

<http://www.cliffsnaturalresources.com>

Suivez Cliffs sur Twitter : <http://twitter.com/CliffsNR>.

Énoncés prospectifs

Ce communiqué de presse contient des énoncés prospectifs au sens des lois fédérales sur les titres. Bien que la Société considère que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes, ayant trait aux opérations de Cliffs et à la conjoncture, qui sont difficiles à prévoir et pouvant échapper au contrôle de Cliffs. Ces incertitudes et ces facteurs peuvent entraîner des écarts considérables entre les résultats réels et ceux exprimés ou sous-entendus par les énoncés prospectifs. Ces écarts peuvent avoir, sans limitation, les raisons suivantes : l'incertitude ou la faiblesse de la conjoncture économique mondiale, y compris les répercussions négatives sur les prix et le ralentissement de la demande du marché et celui du taux de croissance économique chinois ; les tendances qui ont des répercussions sur notre situation financière, les résultats d'exploitation ou les perspectives d'avenir, en particulier la poursuite de la volatilité des cours du minerai de fer et du charbon ; notre capacité à bien intégrer dans nos opérations les entreprises acquises et à réaliser, post acquisition, des synergies associées, y compris sans limitations Cliffs Quebec Iron Mining Limited (auparavant Consolidated Thompson Iron Mining Limited) ; notre capacité à bien identifier et mettre en œuvre nos investissements stratégiques et à conclure les cessions planifiées ; le résultat de tout litige contractuel avec nos clients, nos partenaires de joint-venture ou d'importants fournisseurs d'énergie, de matériaux ou de

services, ou de tout autre contentieux ou arbitrage ; la capacité de nos clients et de nos partenaires de joint-venture à tenir leurs obligations envers nous dans des délais raisonnables ou de simplement les tenir ; notre capacité à conclure un accord avec nos acheteurs de minerai de fer concernant les modifications des provisions d'indexation des prix des contrats de vente pour tenir compte du mécanisme de fixation des prix à court terme ou au comptant ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; les changements dans les volumes ou la ventilation des ventes ; nos réserves économiques réelles de minerai de fer et de charbon ou les réductions des estimations actuelles de ressources, y compris l'éventualité que des matériaux minéralisés puissent constituer des réserves ; l'impact de méthodes de production d'acier alternatives utilisées par nos clients ou leur réduction de production d'acier ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; les résultats d'études de pré faisabilité et de faisabilité de projets ; l'impact de la réglementation gouvernementale actuelle et son intensification, et des coûts et responsabilités associés, y compris l'incapacité à obtenir ou conserver les permis, autorisations, modifications, ou toute autre autorisation d'exploitation et environnementale, de tout gouvernement ou organisme réglementaire et les coûts afférents à la mise en œuvre d'améliorations pour garantir la conformité avec les changements réglementaires ; la capacité à atteindre de façon rentable les taux ou les niveaux de production prévus ; les incertitudes liées aux désastres naturels, aux conditions météorologiques, aux conditions géologiques inattendues, à la fourniture d'énergie et à son prix, aux défaillances des équipements et aux autres imprévus ; les détériorations de la valeur des devises, des taux de change des taux d'intérêt et des lois fiscales ; la disponibilité des capitaux et notre capacité à conserver suffisamment de liquidités et à exécuter correctement nos plans de financement ; notre capacité à maintenir des relations appropriées avec les syndicats et les employés et à négocier ou renouveler des conventions collectives en fonction de conditions satisfaisantes ; les risques associés aux opérations internationales ; la disponibilité de biens d'équipement et de composants ; l'existence potentielle de lacunes considérables ou de faiblesses importantes dans nos systèmes internes de présentation des états financiers ; les problèmes ou les incertitudes associés à la productivité, au nombre de tonnes extraites, au transport, aux obligations de fermeture des mines, aux responsabilités environnementales, aux coûts des avantages sociaux et aux autres risques affectant l'industrie minière ; et les autres facteurs et risques mentionnés dans les soumissions les plus récentes auprès de la Commission des opérations de bourse. Les informations contenues dans le présent communiqué sont valables à la date de sa publication et des événements ultérieurs peuvent les rendre caduques. À l'exception de ce qui peut être exigé par les lois en vigueur sur les valeurs mobilières, la Société rejette toute obligation de réviser ou d'actualiser les énoncés prospectifs figurant dans ce communiqué de presse.

TABLEAUX FINANCIERS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES OPÉRATIONS

	(en millions à l'exception des montants par action)			
	Trimestre clos le 30 septembre		Neuf mois clos le 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
CHIFFRE D'AFFAIRES DES VENTES DE PRODUITS ET DE SERVICES				
Produit	1 454,6 \$	1 447,9 \$	3 928,8 \$	4 096,6 \$
Remboursement des coûts de fret et des entreprises partenaires	92,0	97,0	246,8	240,2
	1 546,6	1 544,9	4 175,6	4 336,8
COÛTS DES PRODUITS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(1 197,9)	(1 346,6)	(3 320,8)	(3 403,2)
MARGE DES VENTES	348,7	198,3	854,8	933,6
AUTRES PRODUITS (CHARGES) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(70,6)	(63,9)	(167,9)	(202,6)
Coûts d'exploration	(10,6)	(45,6)	(45,9)	(95,2)

Divers - nets	<u>(43,5)</u>	<u>(12,5)</u>	<u>13,3</u>	<u>25,5</u>
	<u>(124,7)</u>	<u>(122,0)</u>	<u>(200,5)</u>	<u>(272,3)</u>
BÉNÉFICE D'EXPLOITATION AUTRES PRODUITS (CHARGES)	224,0	76,3	654,3	661,3
Intérêts débiteurs net	(44,7)	(45,3)	(134,5)	(135,7)
Autre dépense hors exploitation	<u>(1,2)</u>	<u>1,4</u>	<u>(2,9)</u>	<u>1,0</u>
	<u>(45,9)</u>	<u>(43,9)</u>	<u>(137,4)</u>	<u>(134,7)</u>
BÉNÉFICE DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS ET PERTE DE FONDS PROPRES DES ENTREPRISES	178,1	32,4	516,9	526,6
ÉCONOMIE D'IMPÔT (CHARGE)	(65,7)	64,0	(69,0)	235,2
PERTE DE FONDS PROPRES DES ENTREPRISES, net d'impôt	<u>(0,5)</u>	<u>(15,3)</u>	<u>(73,9)</u>	<u>(22,7)</u>
BÉNÉFICE DES ACTIVITÉS POURSUIVIES	111,9	81,1	374,0	739,1
BÉNÉFICE (PERTE) DES OPÉRATIONS INTERROMPUES, net d'impôt	<u>2,0</u>	<u>(2,7)</u>	<u>2,0</u>	<u>5,1</u>
BÉNÉFICE NET PERTE (BÉNÉFICE)	113,9	78,4	376,0	744,2
ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>3,3</u>	<u>6,7</u>	<u>(5,8)</u>	<u>(25,2)</u>
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>117,2 \$</u>	<u>85,1 \$</u>	<u>370,2 \$</u>	<u>719,0 \$</u>
DIVIDENDES D'ACTION PRIVILÉGIÉES	<u>(12,9)</u>	—	<u>(35,9)</u>	—
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES ORDINAIRES DE CLIFFS	<u>104,3 \$</u>	<u>85,1 \$</u>	<u>334,3 \$</u>	<u>719,0 \$</u>
BÉNÉFICES PAR ACTION ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE				
Activités poursuivies	0,67 \$	0,62 \$	2,20 \$	5,02 \$
Activités interrompues	<u>0,01</u>	<u>(0,02)</u>	<u>0,01</u>	<u>0,04</u>
	<u>0,68 \$</u>	<u>0,60 \$</u>	<u>2,21 \$</u>	<u>5,06 \$</u>
BÉNÉFICES PAR ACTION ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – APRÈS DILUTION				
Activités poursuivies	0,65 \$	0,61 \$	2,13 \$	5,00 \$
Activités interrompues	<u>0,01 \$</u>	<u>(0,02)</u>	<u>0,01</u>	<u>0,04</u>
	<u>0,66</u>	<u>0,59 \$</u>	<u>2,14 \$</u>	<u>5,04 \$</u>
NOMBRE MOYEN D'ACTION (EN MILLIERS)				
De base	153 029	142 396	151 288	142 332
Dilué	178 459	142 895	172 624	142 780
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION DÉPOSITAIRE	0,44 \$	— \$	1,22 \$	— \$
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION ORDINAIRE	0,15 \$	0,63 \$	0,45 \$	1,54 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en millions)

	<u>30 septembre</u> <u>2013</u>	<u>31 décembre</u> <u>2012</u>
--	------------------------------------	-----------------------------------

<u>ACTIFS</u>		
ACTIFS À COURT TERME		
Liquidités et quasi liquidités	298,8 \$	195,2 \$
Comptes clients, net	291,7	329,0
Stocks	438,4	436,5
Fournitures et autres stocks	257,4	289,1
Actifs dérivés	72,7	78,6
Autres actifs à court terme	310,6	321,6
TOTAL DE L'ACTIF À COURT	1 669,6	1 650,0
TERME	1 669,6	1 650,0
IMMOBILISATIONS CORPORELLES NETTES	11 354,8	11 207,3
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	71,5	135,8
Écart d'acquisition	158,6	167,4
Actifs incorporels nets	110,8	129,0
Impôts reportés	5,3	91,8
Autres immobilisations	196,1	193,6
TOTAL DES AUTRE ACTIFS	542,3	717,6
TOTAL DE L'ACTIF	13 566,7 \$	13 574,9 \$
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	350,8 \$	555,5 \$
Charges à payer	404,7	442,6
Impôts à payer	57,3	28,3
Tranche de la dette échéant à moins d'un an	7,9	94,1
Produit comptabilisé d'avance	15,1	35,9
Passif dérivé	36,1	13,2
Autre passif à court terme	188,6	211,9
TOTAL DU PASSIF À COURT	1 060,5	1 381,5
TERME	1 060,5	1 381,5
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	556,1	618,3
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DES MINES	299,5	252,8
IMPÔTS REPORTÉS	1 000,5	1 108,1
DETTE À LONG TERME	3 319,6	3 960,7
AUTRES PASSIFS	395,9	492,6
TOTAL DU PASSIF	6 632,1	7 814,0
<u>FONDS PROPRES</u>		
CAPITAUX PROPRES DES ACTIONNAIRES DE CLIFFS		
	5 779,7	4 632,7
INTÉRÊTS MINORITAIRES	1 154,9	1 128,2
TOTAL DES FONDS PROPRES	6 934,6	5 760,9
TOTAL DU PASSIF ET DES FONDS PROPRES	13 566,7 \$	13 574,9 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

	(en millions)	
	Neuf mois clos le	
	30 septembre	
	2013	2012
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Bénéfice net	376,0 \$	744,2 \$
Ajustements pour rapprocher le bénéfice net et les liquidités nettes produites (utilisées) par les activités poursuivies :		
Dépréciation, épuisement et amortissement	438,0	382,3
Produits dérivés et couverture de change	0,4	12,0
Perte de fonds propres dans les entreprises (net d'impôt)	73,9	22,7
Impôts reportés	(39,5)	(352,5)
Changements du produit comptabilisé d'avance et des contrats de vente sous le marché	(52,2)	(36,2)
Autre	(18,3)	(55,7)
Changements de l'actif et du passif d'exploitation :		
Comptes débiteurs et autres actifs	36,2	(118,6)
Stocks	(10,8)	(70,4)
Comptes débiteurs et charges à payer	(117,8)	(252,3)
Flux de trésorerie net produit par les activités d'exploitation	685,9	275,5
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENTS		
Achats d'immobilisations corporelles	(742,2)	(793,6)
Autres activités d'investissement	7,8	8,9
Liquidités nettes utilisées par les activités d'investissement	(734,4)	(784,7)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Produits nets de l'émission d'actions privilégiées de premier rang, remboursables en actions	709,4	—
Produits nets de l'émissions d'actions ordinaires	285,3	—
Remboursement d'un prêt à terme	(847,1)	(49,9)
Emprunt en vertu des facilités de crédit	567,0	670,0
Remboursement des facilités de crédit	(512,0)	(420,0)
Contributions des joint-ventures, net	62,1	—
Dividendes des actions ordinaires	17,7	68,8
Dividendes des actions privilégiées	(68,8)	(217,8)
Autres activités de financement	(23,0)	—
Liquidités nettes produites par les activités de financement	162,0	27,2
EFFET DES VARIATIONS DU TAUX DE CHANGE SUR LA TRÉSORERIE	(9,9)	(0,1)
AUGMENTATION (BAISSE) DES LIQUIDITÉS ET DES QUASI LIQUIDITÉS	103,6	(482,1)
LIQUIDITÉS ET QUASI LIQUIDITÉS AU DÉBUT DE LA PÉRIODE	195,2	521,6
LIQUIDITÉS ET QUASI LIQUIDITÉS À LA FIN DE LA PÉRIODE	298,8 \$	39,5 \$

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT : Jessica Moran, directrice, relations avec les investisseurs, (216) 694-6532, ou Patricia Persico, directrice, communications internationales, (216) 694-5316